

фондов финансовых ресурсов не привели к усилению роли финансового влияния на экономическую ситуацию в стране.

При анализе инвестиционной деятельности необходимо разграничивать капиталобразующие и финансовые инвестиции. В составе капиталобразующих инвестиций наибольший удельный вес составляет капитальное вложение (инвестиции, направленные на создание реального капитала, в основные средства). Кроме них следует выделить инвестиции в нематериальные активы (патенты, лицензии, программные продукты, научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки и др.), инвестиции в оборотные средства, на приобретения земельных участков и объектов природопользования, затраты на капитальный ремонт.

Причина, обуславливающие необходимость инвестиции, могут быть различными, но их можно сгруппировать следующим образом: новое строительство, связано, как правило, с освоением новых видов деятельности; реконструкция и техническая перевооружение действующих предприятий; расширение действующих предприятий. Для обеспечения успеха антикризисной инвестиционной политике важно обеспечить связь между стратегическими и тактическими решениями в области инвестиции.

В условиях кризиса в инвестиционной сфере особую значимость приобретает такой принцип финансирования, как получения максимального эффекта при минимуме затрат.

ОБЩЕСТВЕННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПЕРИФЕРИЙНЫХ РАЙОНОВ

д-р Ежи Левчук

Адъюнкт Университета в г. Белостоке,

Рост потенциала современного мирового хозяйства, прогрессирующий процесс глобализации ведут не только к повышению жизненного уровня жителей отдельных стран, но и к значительной диспропорции в развитии и в их жизненных стандартах. Можно считать, что по мере прогресса касающегося цивилизации и экономического развития, разницы между отдельными странами и регионами будут уменьшаться. Тем временем мы наблюдаем, что межрегиональные разницы сохраняются. Сохранение разниц в уровне экономического развития, а также качества жизни жителей разных регионов заставляет решить вопрос, откуда берется региональная дифференциация. В большинстве излагается теории, задачей которых является пояснить вопрос: какого направление экономического роста, открытия рынков, глобализации товарообмена или либерализации экономики – в сторону выравнивания уровня развития регионов или наоборот – вызывает нарастание межрегиональной диспропорции. Проблема, содействует ли экономический рост увеличению конкурентноспособности регионов, которые слабее или поддерживает, а даже содействует их общественно-

экономической отсталости и периферийности, нерешима. Нивелирование слабейшими регионами задержек в развитии обозначает, что экономически они должны развиваться в значительно ускоренных темпах, чем регионы обладающие большим общественно-экономическим потенциалом. В результате это должно исключить дистанцию разделяющую периферии и центральные регионы, а также достигнуть уровень развития и черты, которыми необходимо обладать, чтобы в современной экономике отвечать критериям конкурентоспособности.

Периферийные регионы. Понятие периферийных регионов и зон связано с пространственным фактором в общественно-экономическом развитии. В теории экономики считается, что экономическая деятельность, связана с городскими агломерациями, использует выступающую в них конкуренцию рабочей силы, рынок товаров и услуг, связи между фирмами, поставщиками, клиентами, субподрядчиками, техническую и общественную инфраструктуру, доступ к знаниям и технологии, а также тесные связи с научно-техническими районами. Эти связи являются источником информации инновешества, отсюда регионы связаны с большими городскими агломерациями, в отличие от остальных (в главном с преобладающей сельскохозяйственной функцией) считаются привилегированными. В общем, теорию экономического развития можно разделить на четыре основные группы:

- традиционные модели;
- чистые модели агломерации;
- теории местной экономической среды;
- модели территориального инновешества.

К традиционным моделям принадлежат главным образом неоклассическая теория регионального роста и теория экспортной базы регионов. В первой теории региональная эволюция неравенства зависит от доступности и мобильности производственных факторов, капитала и рабочей силы. Эластичные, изменяющиеся на региональных рынках заработной платы и цены обеспечивают полное использование региональных ресурсов. В тождественных производственных условиях у капитала тенденция передвигаться на территории, где большие ресурсы дешевой рабочей силы, зато труд направлен в другую сторону. Эти движения длятся до момента уравнивания ресурсов, а также заработка рабочей силы и когда окончательные доходы на душу населения похожи во всех регионах.

В чистых моделях агломерации региональное производство зависит от доступности капитала и рабочей силы, а также от т.н. внешних следствий и масштаба. Последние получают вследствие процесса концентрации рабочих ресурсов и капитала в конкретные места. Обычно к ним причисляют теории полюса роста и теории кумулятивных связей. Первые предполагают, что наличие ведущих и нагоняющих региональную экономику предприятий стимулирует, путем множительных эффектов, другие ее элементы. Зато теории кумулятивных связей основываются предположениями, что региональное неравенство является результатом начала процесса укрепления регионов, которые постепенно достигают позиции территории роста. В результате это не процесс уравнивания уровня развития, как в неоклассических теориях, а нарастание неравенства является

следствием экономического развития регионов. Введение этих моделей для пояснения процесса концентрации экономической деятельности в центральных регионах и регионах городского характера, в результате разделяет на богатые (агломерационные) и бедные (сельские) регионы. Первые мы можем идентифицировать в качестве основных регионов, а другие причисляют к периферийным группам.

В теориях местной географической среды предполагаются разные связи с ними факторы. К ним можем причислить: умения рабочей силы, институциональные и социальные структуры или тоже ноу-хау. Факторы эти существенно влияют на доходы из капитала и рабочих ресурсов. Принимая во внимание выделенный фактор можем говорить о моделях эндогенного роста, а также о теориях базирующих на изменениях в организации и управлении рабочей силой. В моделях эндогенного роста доля технического прогресса содержится в таких производственных факторах, как обучение путем работы или своеобразные факторы роста, к которым причисляем человеческий капитал, общественную инфраструктуру или использование знаний из сектора испытаний и развития. Модели эндогенного роста касаются как правило районов вне больших агломераций, где выступают скопления малых и средних предприятий (МСП).

В свою очередь в теориях, базирующих на изменениях в организации и управлении рабочей силой, предполагается, что состав ресурсов рабочей силы разный по квалификации, мобильным затратам, величине в отдельных регионах. Эти различия непосредственно влияют на стратегические решения, напр. сектора МСП.

Модели территориального новшества различаются от предыдущих тем, что в качестве важного элемента регионального роста кроме рабочей силы, капитала и факторов местной среды, учитывают также фактор диффузии новшества. Они воспринимаются как процесс касающийся продуктов, организации и управления предприятиями, а также учреждениями на секторном, региональном и отечественном уровнях. Давление на новшество вызывает, что технологическая способность приспособляться к новшеству имеет принципиальное значение для ввода в действие новых родов производства и входа на новые рынки. В последствии развитие местной экономики зависит от ее способности преобразовывать свои старые ресурсы в новые. Это происходит в частности путем освоения новых технологий. Среди значительных теории этой группы можно выделить: теории инкубаторов предпринимчивости, теории цикла жизни продукта, теорию новаторской среды, теорию Портера конкурентного преобладания наций, а также теорию региона как сети внеэкономических взаимоотношений. Теории инкубаторов предпринимчивости подчеркивают, что активность связана с новшеством и развитием научного сектора переносятся на территории, в которых сосредоточено население и экономическая деятельность. Эти территории используют внешние экономические факторы, результаты привлечения высококвалифицированной рабочей силы, современные техники управления и организации. Всего создают они легко поддающуюся инновационным инвестициям среду.

Теорию цикла жизни продукта можно разделить на три фазы: инновацию, развитие и рост, а также зрелость. В этой теории предполагают, что изменения по локализации выступают в разных стадиях цикла жизни продукта. Инновационная фаза протекает на территории с концентрацией технически и научно квалифицированной рабочей силы, а фаза зрелости продукта требует территории богатых дешевой рабочей силой. Это касается прежде всего периферийных регионов.

В свою очередь группировка мелких и средних фирм с определенной локализацией, к которым инновации поступают из сети внешних связей, является основой теории местной инновационной среды. Опасное значение имеет здесь процесс приспособления к использованию технологических изменений, которые происходят в процессе коллективного обучения. Иногда такие структуры получают название обучающихся регионов или региональных инновационных систем. В теории Портера конкурентного преобладания используются четыре основных детерминанта: 1) факторы обуславливающие развитие, 2) условия необходимы для развития, 3) кооперирующие и содействующие предприятия, а также 4) стратегию, структуру и конкурентноспособность фирм. Они создают совокупные обусловленности для создания и конкурентирования фирм национального характера.

Теория региона как внеэкономической сети взаимоотношений рассуждает вопрос причин, для которых некоторые регионы несмотря на разнообразные качественные изменения (напр. коммуникационные и транспортные облегчения), постоянно являются центрами новых этапов экономического развития. Предполагается, что экономические организации связаны друг с другом с одной стороны официальным сотрудничеством (напр. сетью поставок сырья и полуфабрикатов), как и внеэкономическими взаимоотношениями, к которым принадлежат между прочим: общественные органы, рынки труда, а также принятые и укрепленные правила общественной и экономической жизни.

Периферийные регионы обозначают как правило территории значительно отдаленные от глобальных, континентальных и отечественных центров. Препятствия в доступе, а также значительная отдаленность от центров вызывают добавочные издержки, осложняющие общественно-экономическое развитие, а также ослабляющие конкурентноспособность периферийного региона. С другой стороны к этим регионам относятся как к территории в разнообразном виде зависимой от коренных регионов. Это обозначает, что они отстают в развитии или остаются в состоянии стагнации. Этим регионам характерны отрицательные экономические, демографические, общественные и культуральные явления. В этих районах незначительны процессы роста стимулированы региональной конкурентноспособностью.

Договор центр – периферии. Проблема периферийности и маргинализации регионального развития почти всегда сочетается с вопросом возможности и темпов развития региональных структур. Периферийность неоднозначное понятие. То, насколько будут изменяться общие условия конкурентности и возможности развития региона, будет решать позицию определенного региона в

структуре экономики страны, как и в международной структуре. Конкурендно-способность определяют как способность фирм, промышленности, регионов или наций создавать относительно большой доход и уровень занятости при одновременном открытии на международную конкуренцию. На уровень конкурентноспособности регионов воздействует много факторов. Главные из них, это:

- Качество структуры экономической активности, т.е. паи занятости в сельском хозяйстве, перерабатывающей промышленности, строительстве, рыночных и нерыночных услугах;

- Склонность к новшеству, измеряемому числом патентов;

- Пространственная доступность региона, измеряемая показателем периферийности;

- Качество человеческого капитала, измеряемое участием лиц с высшим, средним и начальным образованием.

Регионы, самые развитые, обыкновенно коренные, отличаются самым высоким доходом *per capita*, а также самой большой занятостью в рыночном обслуживании, в перерабатывающей промышленности, более высоким новшеством, лучшей доступностью и большим участием работников с самыми большими квалификациями.

Исходя из того, что вышеназванные факторы воздействуют на конкурентно-способность региона, то неопределимы возможности изменений в их структуре, улучшающие позицию регионов отстающих (периферийных) в развитии. Реакция периферийных регионов на импульсы из центров развития могут иметь двоякий характер:

- 1) положительные – абсорбция части ресурсов из регионов более развитых, включение в региональное разделение труда, использование выгоды региональных корпораций;

- 2) отрицательные – миграции, пауперизация общества, ухудшение состояния инфраструктуры и других ресурсов.

Если положительные эффекты будут сильнее отрицательных, тогда можем говорить о росте слабее развитых регионов.

Итого темпы развития региональных структур (в том числе периферийных регионов) зависят от следующих процессов: специализации, размещения, внешней и внутренней либерализации. Последняя воспринимается не только в качестве устранения торговых барьеров, но и обеспечения мобильности рынков, неограниченной предприимчивости, а также свободы конкурентности. Зато широко понимаемая специализация касается так промышленности, как и торговли и услуг, а локализация обозначает пространственное размещение экономической деятельности в масштабе регионов и стран. Локализационные предприятия сильно связаны с фактором региональной конкурентноспособности, а также с исторически сформированным договором между коренными и периферийными территориями. Таким классическим договором зависимости в условиях Польши может быть остаток после раздела Польши. Очень сильные регионы, будущие в течение 123 лет под доминантой Прусской власти, а также слабая Галиция, т.е. территории бывшие под Австрийской властью.

Заключительные примечания. По мнению многих исследователей, региональная политика зависима от внешних факторов, перспективно стимулирует формирование конкурентноспособности, содействует территориальной целостности и культурной тождественности всей страны, как и отдельных ее регионов (в том числе периферийных). Это должно вести к ограниченности периферийности и маргинализации значительных территории страны. Для этого необходимо:

- разыскивать полезные теоретические внушения и указания по ускорению экономического развития, используя достижения разных направлений экономики и родственных общественных наук;

- чтобы ускорить экономический рост и достигнуть уравновешенный рост надо в большей степени использовать главным образом два факторы: человеческий и общественный капиталы, а также улучшение качества институциональной системы, в качестве самой хорошей инвестиции в пользу развития;

- использовать географическое расположение, величину страны или региона, а даже историческое наследие. Они не должны представлять собой абсолютного барьера отделяющего от роста, благосостояния и намерения дистанции к центру. Разнообразие путей развития, а также богатство содействующих инструментов дает шансы развития разным странам и регионам, чтобы избрать правильные, лучшим способом приспособленные к условиям. Этот выбор чрезвычайно тяжелый, а действие в пользу развития требует детерминации и необыкновенной, всеобщей мобилизации людей.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ И РЕАЛИЗАЦИЯ ПОЛИТИКИ ВЫСОКОЙ ОПЛАТЫ ТРУДА

Ерофеева О.Н.

УО «Белорусский государственный экономический университет»

Заработная плата является основой материальной обеспеченности белорусских семей, основным источником формирования совокупного спроса, важным фактором мотивации. Можно выделить следующие проблемы существующей политики оплаты труда:

1. Неадекватность уровня заработной платы достигнутому уровню накопления человеческого капитала и достигнутым результатам труда работников, что ограничивает приток квалифицированных кадров, снижает трудовую мотивацию, качество и результативность труда, вынуждает работников искать дополнительные источники заработка, во многом определяет проблемы текучести кадров, вывоза высококвалифицированной рабочей силы за рубеж. Так, по данным Министерства статистики и анализа Республики Беларусь, за 2002 год из страны выбыло 10587 человек в возрасте от 16 лет и старше, 34% которых – с высшим и незаконченным высшим образованием, 25% - со средним специальным образованием (такие же структурные характеристики образовательного уровня выехавших были в 2000 и 2001 году, отклонения составили менее 0,5