

L – затраты на лесозаготовки, руб./м³;

k – норма расхода древесного сырья на производство 1 м³ пиломатериалов;

q – норма прибыли на совокупные затраты;

P – затраты на лесопиление, руб./м³.

Корневая такса, складывающаяся под воздействием рынка, зависит от многих факторов: размера лесного участка – крупные оцениваются дороже, поскольку снижаются затраты на воспроизводство древостоев, строительство дорог и использование техники; характера рубки – сплошная позволяет установить более высокую попенную плату; запаса древесины на единицу площади лесосеки и среднего объема ствола; продолжительности времени, в течение которого покупатель имеет право вести заготовки, и других.

Спрос и предложение на лесопroduкцию аккумулируют в себе множество факторов: темпы роста показателей экономики страны, развитие научно-технического прогресса в отраслях, перерабатывающих и потребляющих древесину, уровень цен на конкурирующие материалы, экономическая доступность древесных ресурсов, капиталоемкость лесозаготовительной и деревообрабатывающей промышленности и другие.

Лесные таксы – действенный экономический рычаг государственного управления лесным хозяйством, они выражают определенные экономические отношения между лесным хозяйством и другими отраслями народного хозяйства. При этом лесные таксы нельзя рассматривать как раз и навсегда установленные на длительный срок; периодически их необходимо корректировать, учитывая происходящие количественные и качественные изменения в экономической жизни, прогресс науки и техники.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НА СТРАХОВОМ РЫНКЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Никитина М.В.

Студентка 5 курса

Белорусский национальный технический университет

Руководитель: Жилкина А.А.

Страхование является одним из необходимых инструментов функционирования экономики. В Республике Беларусь страхованием охвачено всего лишь 5% материальных ценностей республики, в то время как в Прибалтийских странах охват страхованием составляет более 50%. Доля страховых премий в ВВП – 0,7%, для сравнения на Украине – 1%, России – 2,2%, а в развитых странах около 10%. Сумма страховой премии на 1 человека в долларах США в нашей стране составляет 5 долларов, а в развитых странах 2,5 тыс. долларов. В текущем году на страховом рынке работает 36 страховых организаций - из них 4 компании специализируются по страхованию жизни. Анализ страховой деятельности показал, что наблюдается разделение страховых компаний на три группы:

1-я - лидирующая, 11 компаний – на долю этих компаний приходится 94,4% собранной страховой премии – 75,3 млрд.руб. («Белгосстрах» – 45,4 млрд.руб.),

однако каждая из них в отдельности собирает лишь –5% общей страховой премии.

2-я - средняя, страховые компании занимающие в рейтинге 12-25 места. Собранные премии более 100 млн.руб. каждая, в совокупности 4,3 млрд.руб., что составляет 5,4% собранной премии.

3-я - замыкающая, сумма собранной премии 0,14 млрд.руб. – 0,2%, компании замыкающие соответственно с 26-32 место и которые не имеют перспектив в дальнейшей работе.

Страховые компании первой десятки имеют до 20 лицензий на проведение страховой деятельности («Белгосстрах» – 29 шт.), остальные – преимущественно до 10 лицензий.

В целом для становления белорусского страхового рынка характерно наличие ряда проблем и особенностей: недостаточная финансовая надежность страховых организаций; низкая эффективность инвестиционной деятельности страховых организаций по причине неблагоприятного инвестиционного климата в республике в целом; непрофессионализм руководителей страховых организаций и низкий уровень экономической работы, которые приводят к банкротству страховщиков, жалобам и недоверию к ним страхователям, падения престижа всей страховой системы в целом. Не секрет, что большинство страховщиков устанавливают страховые тарифы исходя из их среднего уровня, сложившегося на рынке, а не с помощью актуарных расчетов, что таит в себе значительную опасность. Несовершенство законодательной базы. Так например в налоговом законодательстве с 01.01.2003 года законом «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения» исключены страховые взносы из себестоимости. А именно, из абзаца 7 ч.1, п.1. ст. 3 закона «О налогах на доходы и прибыль» исключены слова «по добровольному страхованию жизни и дополнительных пенсий (в порядке, установленном Советом Министров Республики Беларусь), а также платежи по страхованию имущества, грузов, гражданской ответственности и риска непогашения кредитов». В связи с этим предприятия и организации расторгают договоры страхования и число заключаемых договоров резко снизилось.

В сложившихся условиях для осуществления своих задач и перспективного функционирования на рынке страховых услуг предприятия необходимо:

- для успешного начала работы, страховая компания должна иметь минимальное страховое поле, которое позволит утвердиться на страховом рынке Республики Беларусь;
- далее наличие лицензий по различным видам страхования, возможность предложения и внедрения новых видов и условий страхования (например, страхование строительно-монтажных работ);
- организовать надежную перестраховочную защиту, экономическая обоснованность применяемых страховых тарифов; правильно выбранная методика формирования технических резервов, оптимальный их размер;
- значительную роль в успешном развитии компании играет наличие разветвленной филиальной сети, которая на начальном этапе становления будет носить характер агентской сети;

➤ эффективное использование временно привлеченных денежных средств и собственного капитала по каналам инвестиционной деятельности, благодаря чему обеспечивается защита страхователей из-за нестабильности экономической ситуации и изменения законодательной базы.

Соответственно создание страховой компании и её успешная работа будет зависеть от высококвалифицированных работников, наличие страхового поля, развитие новых видов страхования и комплексного подхода решения всех поставленных целей и задач с учетом особенностей данного вида деятельности. Кроме того правительству не следует принимать мер, направленных на монополизацию страхового рынка, так как это приведет к значительному ослаблению платежеспособности страховых организаций. Снижению объема поступлений, а соответственно и уменьшению налоговых платежей, возможному неприятию Республики Беларусь в ВТО, снижению социальной защищенности граждан, росту безработицы и отрицательно скажется на объеме внешних инвестиций.

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ДОСТИЖЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Ожог Л.А.

Белорусский государственный экономический университет
Руководитель: Валеви́ч Р.П., профессор

Комплексность проблемы экономической безопасности требует программно-го подхода при разработке мер по обеспечению экономической безопасности. На наш взгляд для Республики Беларусь характерны следующие угрозы экономической безопасности.

1. Спад производства и потеря традиционных рынков сбыта вследствие преобразований в рамках СССР и низкой конкурентоспособности отечественных товаров. Сокращение объемов производства ведет к неизбежному вытеснению не только с мирового рынка, но и с внутреннего. Такое развитие процессов приведет к ситуации, при которой производство уже нельзя будет восстановить даже при финансовой поддержке государства.

2. Разрушение научно-технического потенциала и деиндустриализация экономики. Не менее серьезной опасностью является отток высококвалифицированных специалистов и рабочих из сферы своей профессиональной деятельности в иные сектора экономики и в страны с более развитой экономикой. Доля государственных ассигнований в науку составляет около 1% от ВВП, что гораздо ниже соответствующего показателя в развитых странах.

3. Опасность утраты продовольственной независимости страны. Мировая практика выработала ряд надежных рекомендаций. Среди них гибкая и эффективная защита отечественных производителей, проявляющаяся в протекционистской политике государства. Однако в нашей стране этот опыт используется слабо. Наоборот, происходит закупка сырья, товаров, работ, услуг за пределами республики посредством экспортного кредитования, что может повлечь за со-