

УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

У большинства субъектов хозяйствования механизм самовоспроизводства оборотных средств нарушен из-за большой дебиторской задолженности, значительная часть авансированных оборотных средств возвращается к их владельцу обесцененными и с большим опозданием, либо совсем не возвращается. В структуре оборотных средств субъектов хозяйствования по основным отраслям экономики Республики Беларусь расчеты с дебиторами составляют более 17 % от общей суммы оборотных средств, из них около 43 % приходится на просроченную дебиторскую задолженность. Данное обстоятельство вызывает необходимость формирования стратегии управления дебиторской задолженностью субъектов хозяйствования.

Разработка мероприятий по сокращению и предупреждению образования дебиторской задолженности должна базироваться на конкретных хозяйственных ситуациях, возникающих в деятельности субъектов хозяйствования, которые можно подразделить на три крупных блока:

Блок 1. Хозяйственные отношения между партнерами, основанные на длительных связях. Блок 2. Хозяйственные отношения, основанные на разовых договорах купли-продажи. Блок 3. Поставки товарно-материальных ценностей, используемых покупателями в качестве основных фондов.

Симанович Н.Н.
БГЭУ (Минск)

СЕРТИФИКАЦИЯ ТАРЫ И ТАРОУПАКОВОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Тара и упаковка в республике Беларусь подлежат добровольной, а не обязательной сертификации. Предприятия-изготовители, которые поставляют свою продукцию на международный рынок, являются основными заявителями на прохождение этой процедуры. Так осуществляется контроль за продукцией белорусских предприятий-экспортеров, но производители и импортеры, работающие на внутреннем рынке, до сих пор не обязаны получать сертификаты на производимую или ввозимую ими тару и упаковку. В связи с этим можно внести предложение Госстандарту РБ о включении дополнительно в перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации, тары и упаковки. Необходимость принятия подобных мер обусловлена ситуацией, сложившейся на белорусском рынке, который на данный момент оказался незащищенным от ввоза некачественной тароупаковочной продукции. Значительное количество тары и упаковки поступает и реализуется только по удостоверению о гигиенической регистрации и регламентации. Однако наличия у продавца (производителя) одного гигиенического удостоверения недостаточно. Предприятия, ко-

торые выпускают тару и упаковку, обязательно должны получать гигиенический сертификат, без которого они не могут направлять в торговлю свою продукцию.

Skards Ilmars, Žogla Iveta
University of Latvia (Riga)

REAL GROSS DOMESTIC PRODUCT PER CAPITA AS AN INDICATOR OF DYNAMICS OF SWITCHING OVER FROM PLANNED TO MARKET ECONOMY

The aim of the work was to investigate the Gross Domestic Product per Capita and inflation rate in former Baltic States in order to characterise the economic success in the transition period of planned to market economy by using data from World Health Organisation.

The sharpest fall was in Latvia, the lowest in Belarus. The lowest values have been obtained at 1993. After 1997 the indicator of Belarus has a sharp increase. Such a sharp increase has not been observed in Ukraine. The lowest values in Ukraine have been observed at 1997. Obviously a delay of economic depression period has been observed at Ukraine. The sharpest increase of the indicator has been observed in Estonia. The indicator at 1999 was even higher as at 1991. In Latvia a maximum economic depression has been observed at 1997. The real gross domestic product has fallen 2.3 times. In Belarus the fall was only 1.6 times. In Ukraine the maximum fall was 2.5 times.

The highest inflation rate has been observed in Ukraine. After 1993 the inflation rate began to drop. In Belarus the maximal inflation rate was lower than in Ukraine, maximal values have been attained at 1994. However at 1999 again a small inflation has been observed. In Baltic States maximal inflation has been observed at 1992. After that the inflation rate started to decrease. At the latest period the inflation rate is even lower than it is EU (not shown here)

SKARDS ILMARS, STRAZDINA VIJA,
UNIVERSITY OF LATVIA RIGA LATVIA

THE CHANGES OF ENVIRONMENT OF MARKETING IN BALTIC STATES, BELARUS AND UKRAINE DURING THE CHANGING PERIOD FROM PLANNED TO MARKET ECONOMY

One of the environment factors is the population. Death may characterise the effect of environment conditions. The aim of the work was to show that the switching over from one economic system (planned economics) to another economic system (market economy) may cause a temporarily increment of mortality. The increment may show how the dangerous such sudden changes may be. Data have been obtained World Health Organisation.

Belarus and Lithuania had the higher values, Latvia and Estonia the lowest ones. After that there was a period of fall life expectancy. In Belarus and Lithuania the drop of life expectancy was much less predominant than in Ukraine and Latvia. One can assume that the depth of economic crisis at the period of switching from planned economy to market economy in Belarus was less predominant than in Latvia.