

- принятие условий присоединения к ВТО может означать для государства снижение таможенно-тарифной защиты ряда уязвимых отраслей национальной экономики, прежде всего аграрного сектора;
- вступление в ВТО сепаратно может негативно сказаться на ход создания Союзного государства РБ и РФ;
- присоединение к ВТО создает угрозу госбюджету РБ: во-первых, снижение таможенного протекционизма повлечет за собой уменьшение бюджетных доходов; а во-вторых, издержки экономического и социального плана, которые проявятся в период адаптации экономики РБ к достаточно жестким правилам международного рынка. Речь идет о расходах, связанных с изменением отечественной законодательной базы в духе уважения международных норм, с созданием институционального механизма контроля за выполнением взятых на себя многосторонних обязательств, а также с осуществлением взносов в регулярный бюджет ВТО и работой делегации РБ в ее рамках;
- принятие обязательств ВТО заставит Белоруссию проводить неолиберальную политику, последствия которой для стран с переходной экономикой крайне противоречивы.

Есть все основания утверждать, что любая попытка добиться эффективного регулирования внешнеэкономической деятельности не прибегая к соответствующим механизмам, заложенным в соглашениях ГАТТ/ВТО, представляется бесперспективной. В то же время, стремление участвовать в процессе присоединения ради самого участия не оправдано ни с политической, ни с экономической точки зрения. Очевидно, что только тщательно подготовленная работа может обеспечить предсказуемый процесс присоединения к многосторонней системе регулирования торгово-экономических отношений и позволит извлечь определенные выгоды от полноправного участия в мирохозяйственных связях.

Короленок Г.А., Кругляков К.П.
БГЭУ (Минск)

СОЗДАНИЕ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ КИТАЯ

Эффективное функционирование СЭЗ в Китае тесно связано с развитием совместных предприятий в данных экономических зонах.

Совместные предприятия способствуют более активному привлечению капитала в экономику Китая.

В этой связи представляет интерес опыт создания совместных предприятий в СЭЗ.

На первоначальном этапе создания совместных предприятий подается заявление о намерении открыть дело. К заявлению прилагаются данные по оценке планируемых капиталовложений, о разме-

ре необходимого земельного участка, требования к «инфраструктурному обеспечению» и описание каналов сбыта. На втором этапе проводятся переговоры и подписывается контракт с зарубежным предпринимателем.

На следующем этапе заявитель получает визу городского народного правительства, лицензию таможи и составляется список необходимого импорта.

Иностранному инвестору необходимо также разрешение на открытие дела от муниципального бюро торгово-промышленной администрации.

Следующим этапом является получение санкции на отвод земельного участка и заключение долгосрочного договора на долгосрочную аренду земли.

Предоставление совместным предприятиям права пользования землей находится в компетенции местных народных правительств. Процедура выделения участка ложится на китайского партнера, а денежная оценка земли входит в его пай. В СЭЗ существуют различные льготы при исчислении платы за пользование землей.

Помимо предоставления земельных участков для создания совместных предприятий, в последние годы начала практиковаться сдача земли иностранным инвесторам в аренду (подряд) для комплексного освоения. Определены максимальные сроки аренды:

- для строительства жилья - до 70 лет;
- для промышленного использования - до 50 лет;
- для строительства объектов науки, здравоохранения, образования, культуры, спорта - до 50 лет;
- для объектов торговли, туризма, развлечений - до 40 лет;
- для комплексного использования - до 50 лет.

По истечении срока контракт может быть продлен. Земельные участки могут сдаваться в аренду как на основе двустороннего соглашения, так и с аукциона.

Доходы от аренды земли поступают в госбюджет и зачисляются в особый фонд городского строительства и развития.

Удельный вес инвестиций иностранного участника согласно законам должен составлять не менее 25% уставного капитала, в противном случае предприятие не может иметь статуса совместного предприятия. Верхний предел участия не устанавливается. Разрешено создание предприятий, полностью принадлежащих иностранному капиталу.

Срок деятельности предприятия может не ограничиваться. Государство дает предприятиям гарантию от национализации. Главный орган совместного предприятия - Правление - решает все основные вопросы его деятельности. Состав правления назначается сторонами на 3 - 5 лет. Председателем может быть как гражданин КНР, так и иностранец. Он не обладает правом принятия единолич-

ных решений, а по спорным вопросам проводятся консультации. Председатель является представителем предприятия как юридического лица. За повседневную деятельность отвечает главный управляющий, назначаемый правлением.

Совместное предприятие является формально самостоятельным хозяйственным субъектом, но на практике ведомство, руководимое китайским участником, контролирует хозяйственную и финансовую деятельность, планы развития совместных предприятий. Координация государственного плана с планом совместных предприятий может осуществляться путем долгосрочных и краткосрочных контрактов.

Наибольшей самостоятельностью обладают предприятия, контролируемые иностранным участником, особенно полностью принадлежащие последнему. Однако и они вынуждены действовать в рамках установленных законами и обычаями КНР ограничений.

Совместные предприятия в СЭЗ выплачивают следующие виды налогов:

- подоходный;
- налог на добавленную стоимость (НДС);
- налог на транспортные средства;
- налог на операции с недвижимостью;
- акцизы;
- таможенные пошлины.

Совместные предприятия, действующие в низкорентабельных отраслях (например в сельском хозяйстве), и совместные предприятия, созданные в отдаленных, отсталых районах, могут получить 15 - 30%-ную скидку с подоходного налога на 10 лет после 5-летнего полного или частичного освобождения от его уплаты.

Юридическое лицо, инвестировавшее свыше \$5 млн., или предоставившее передовую технологию, или действующее на предприятии с медленным оборотом капитала, может обратиться с просьбой о частичном или полном освобождении от налога.

Короленок Г.А.
БГЭУ (Минск)

ПРИОРИТЕТНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЯ ТОРГОВЛИ РБ – БЛИЖНЕЕ ЗАРУБЕЖЬЕ

Глобализация экономики непосредственно коснулась и РБ. Находясь в центре Европы, республика не может игнорировать подходы мирового сообщества в плане развития международной торговли.