

кі, завода, мануфактуры, майстэрні, крамы, камбіната і г.д., а юрыдычную асобу гаспадара — як акцыянернае таварыства, таварыства з абмежаванай адказнасцю і г.д. Прадпрыемства не мае ўласных амбіцый і дакладных крытэрыяў сваёй эфектыўнасці ўсё па той жа прычыне — адчужальнасці ад сувязяў. Гвалтоўная нацыяналізацыя агаліе прадпрыемства, робіць яго поўнасьцю залежным ад безадказных бюракратычных маніпуляцый. Гэты бок бездапаможнасці і адміністрацыйнай залежнасці прадпрыемства быў характэрны для этапа эканомікі саветскай Беларусі.

Эканамісты, нанятыя арганізаванай бюракратыяй для вызначэння цаны прадпрыемства, трапляюць у багню штучных імператываў. У адсутнасці юрыдычнай асобы прадпрыемства робіцца бездапаможным перад некампетэнтнасцю наёмных работнікаў. Нават самае грубае агрэгіраванне рэсурснага патэнцыялу прадпрыемства стварае невырашальную задачу шматкрытэрнай ацэнкі кошту прадпрыемства. *Прыклад*: няхай рэсурсную базу прадпрыемства можна ацаніць па 6 крытэрыях, кожны з якіх мае 3 ступені эфектыўнасці. Цана прадпрыемства ў дадзеным выпадку можа быць падлічана 729 спосабамі ( $3 \cdot 3 \cdot 3 \cdot 3 \cdot 3 \cdot 3$ ). Калі прадпрыемства не мае сваёй юрыдычнай асобы, то нельга казаць пра яго прыстасаванасць да гандлёвай здзелкі куплі-продажу. Абстрагаванне ад марфалогіі і структуры прадпрыемства наносіць вялікую шкоду эканоміцы Беларусі.

*Л.И. Леутина, канд. экон. наук  
БГЭУ (Минск)*

## **ФИНАНСИРОВАНИЕ ЗАТРАТ ДЕТСКИХ ДОШКОЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

Классическим источником финансирования расходов детских дошкольных учреждений (ДДУ) в Республике Беларусь является государственный бюджет. Государство, выполняя возложенную на него просветительную функцию, финансирует работу всех государственных образовательных

учреждений, в том числе и учреждений низшего звена образования. Ответственность государства за финансирование ДДУ предопределяется еще и большой социальной значимостью детских учреждений и выдвинутыми в государстве приоритетами финансирования социальной сферы.

Вместе с тем в условиях экономического кризиса и бюджетного дефицита государство не в состоянии обеспечить нормальное функционирование детских дошкольных учреждений. Бюджетные назначения планируются по минимуму, а фактически ассигнования не дотягивают и до него. Поэтому для более полного финансирования расходов требуется изыскание и привлечение дополнительных средств. Исходя из принципа целевой направленности, их можно подразделить на следующие группы:

1. Углубленное изучение отдельных предметов, повышение качества общеобразовательной подготовки. В эту группу включаются услуги: подготовка ребенка к школе; обучение пользованию компьютером.

2. Услуги по развитию личности (занятия в музыкальных, танцевальных кружках, рисование, лепка и т.д.).

3. Услуги спортивно-оздоровительного характера: занятия гимнастикой, аэробикой и т.п.

4. Лечебно-оздоровительное оборудование (медицинские консультации, массаж, лечебный душ, лечебные ванны, коктейли).

5. Прокат инвентаря, оборудования.

6. Бытовые услуги и другие виды услуг (сдача в аренду помещений, плавательных бассейнов, организация присмотра за детьми дошкольного возраста в вечернее время и выходные дни и т.д.).

Финансовые ресурсы современных ДДУ могут формироваться за счет прочих поступлений. Они включают:

- плату за содержание детей в детских дошкольных учреждениях;

- доходы от продажи излишних материальных ценностей;

- доходы от продажи излишнего и амортизированного оборудования;

- добровольные взносы и передаваемые материальные ценности от государственных, общественных, коллективных

и частных предприятий и организаций, а также отдельных граждан.

Кроме того, условно к доходу ДДУ можно отнести:

- краткосрочный банковский кредит, выдаваемый на цели текущей деятельности;
- долгосрочный банковский кредит, предоставленный на цели научно-технического и социального развития ДДУ.

*В.Н. Лешко, канд. экон. наук  
БИП (Минск)*

## **ПРОБЛЕМЫ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

В настоящее время жизненно важной проблемой для предприятий республики является недостаточность финансовых средств для осуществления своей деятельности. Согласно официальной статистике, около 40 % (неофициальной — 80 %) субъектов хозяйствования не имеют средств для погашения задолженности перед бюджетом и поставщиками для осуществления нормального производственного процесса.

Данное тяжелое состояние предприятий республики обусловлено как проблемами макроэкономического характера, так и недостаточно эффективным менеджментом на уровне предприятий. К ним в первую очередь следует отнести:

- проблемы, связанные с переходным периодом экономики: инфляция, высокая налоговая нагрузка, перекрестное субсидирование, отсутствие действенного механизма санации и банкротства;
- низкий уровень инвестиций;
- рост объемов производства без должного учета конъюнктуры рынка;
- неэффективные схемы расчетов и отсутствие действенных финансовых рынков.

Рассмотрим вышеназванные причины более подробно.

Инфляционные процессы вызывают вымывание оборотных средств. Это обусловлено, с одной стороны, постоянным ростом цен на потребляемые материальные ресурсы, увеличе-