

Возможность официально не показывать реальные цены используется некоторыми продавцами и покупателями в целях минимизации налоговых платежей. Однако любая налоговая система, построенная на принципах рыночной экономики, сталкивается с необходимостью оценки индивидуальных сделок хозяйствующих субъектов на предмет соответствия применяемых цен реализуемой продукции общему уровню рыночных цен, безусловно, с учетом специфических особенностей каждой сделки. При отсутствии четкого механизма, позволяющего при определенных условиях в целях налогообложения корректировать цену конкретной сделки, у ее участников появляется соблазн показывать цены, отличающиеся от реальных (рыночных).

Мы полагаем, что налоговые органы в законодательном порядке должны иметь возможность воспользоваться всем спектром косвенных методов определения цены реализованной продукции с целью исчисления налогов, исходя из реальной величины налоговой базы. Вопросы обоснования такой возможности относительно соответствия цен, получаемых расчетным путем, конъюнктура рынка и интересы хозяйствующих субъектов и государства, нормы действующего законодательства, новые подходы к использованию косвенных методов являются наиболее актуальными на современном этапе развития экономики Российской Федерации.

М.А. Панкова, канд. экон. наук

Запорожская государственная инженерная академия

РАСШИРЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧЕРЕЗ РАЗВИТИЕ ВЕНЧУРНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Развитие НТР, внедрение ее результатов в практику являются основным фактором экономического развития страны и регионов. Инновации позволяют фирмам получить сравнительные преимущества на внутреннем и внешнем рынках. Инновационная деятельность связана с высоким уровнем риска. Возникает вопрос: как государство может влиять на данные процессы в рыночных условиях? Основ-

ным инструментом влияния является создание организационных условий, которые включают: льготное налогообложение и кредитование, программно-целевое финансирование, поддержку и развитие венчурного предпринимательства.

Расширение венчурного предпринимательства является одной из форм научно-технического развития. Рисковое, или венчурное (от англ. venture — рискованный), предприятие, как правило, небольшого размера занято разработкой научных идей и превращением их в новые технологии и продукты. На современном этапе научно-технической революции роль малого бизнеса в научных исследованиях и разработках существенно возросла. Это связано с тем, что НТР дала мелким и средним внедренческим и высокотехнологичным фирмам современную технику, соответствующую их размерам, микропроцессоры, микроЭВМ, микрокомпьютеры, позволяющие вести производство и разработки на высоком техническом уровне.

Инициаторами такого предприятия чаще всего выступает небольшая группа лиц, желающие посвятить себя разработке перспективной идеи и при этом работать без ограничений, неизбежных в лабораториях крупных предприятий, подчиненных в своей деятельности жестким программам и централизованным планам. Такой подход организации исследований позволяет максимально использовать потенциал научных кадров, освобождающихся в подобном случае от влияния бюрократии. Преимущество венчурного бизнеса — гибкость и подвижность. Стремление к прибыли, давление рынка и конкуренции, конкретная задача, жесткие сроки вынуждают разработчиков действовать результативно и быстро, интенсифицируют исследовательский процесс.

Организация венчурного бизнеса должна идти по нескольким направлениям. Часть венчуров, как правило, ориентирована на прикладные исследования, которые в ближайшее время могут принести отдачу. Результаты их деятельности ориентированы на рынок. Такие венчуры являются высококонкурентоспособными и государственная поддержка необходима им минимальная. Другая часть венчуров должна заниматься фундаментальными исследованиями, которые обеспечили бы научный задел для будущего развития. Этим венчурам необходима поддержка государства в виде

льготного налогообложения, целевого финансирования. Все это привлекало бы фирмы в данные сферы деятельности, способствуя повышению уровня конкуренции и активизации научно-технического развития.

Развитие венчурного предпринимательства в стране должно стать одной из составляющих инвестиционной стратегии развития государства. Венчурный капитал представляет собой прежде всего долгосрочные инвестиции от 5 до 10 лет. Такой срок инвестирования обусловлен спецификой рискованного предпринимательства: от 2 до 5 лет необходимо на развитие технической идеи, 3—4 года — на превращение малой инновационной фирмы в промышленную и на завоевание своего сегмента рынка. Учитывая то, что долгосрочные инвестиции в последние годы все более проблематичны и требуют государственных гарантий, венчурный бизнес является одним из путей разрешения данной проблемы. Государство перекладывает риски на предпринимателей, но при этом происходит ускорение научно-технического развития в стране.

*И.М. Панфил, канд. техн. наук
Академия экономических знаний (Республика Молдова)*

ПРОБЛЕМЫ КАЧЕСТВА В УСЛОВИЯХ МЕЖДУНАРОДНЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

В странах с развитой рыночной экономикой концептуальная роль качества признается приоритетной и выдвигается в ранг государственной национальной политики. Покупатели, живущие в этих странах, развернули широкомасштабную борьбу против генетического загрязнения продуктов питания, применения различных химических веществ в качестве консервантов, красителей, вкусовых добавок и т.д., которые даже в очень малых дозах, не обнаруженных при токсикологическом тестировании, являются генетически активными. Сегодня в мире производится более 1 млрд т веществ, из которых только 0,01 % проверяются на мутагенную активность. Поэтому данный аспект проблемы качества осо-