

его формированием и эффективностью использования. Учитывая изложенное, к основному капиталу должны относиться средства труда, участвующие в процессе производства продукции, товаров, работ и услуг и в формировании их стоимости через начисление амортизационных отчислений. При таком определении основного капитала к нему необходимо относить основные средств основного вида деятельности, амортизируемые нематериальные активы, малоценные и быстроизнашивающиеся предметы. Незавершенное строительство, доходные вложения в материальные ценности, долгосрочные финансовые вложения хотя и включены во внеоборотные активы, но они не принимают участия в производственном процессе, а следовательно, и в кругообороте средств. Поэтому не должны включаться в состав основного капитала.

Следовательно, величина основного капитала должны определяться не стоимостью внеоборотных активов, покрытых собственным капиталом, а величиной производственного потенциала, участвующего в процессе производства своей остаточной стоимостью. Для его отражения требуется специальный счет и ряд субсчетов для его слагаемых. В балансе следует выделить специальный подраздел "Основной капитал".

*Т.И. Василевская, профессор
БГЭУ (Минск)*

ФИНАНСОВЫЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПРОГРЕССА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Реализация государственной научно-технической политики в Республике Беларусь связывается с активизацией научно-инновационной деятельности общества, которая представляет собой особую сферу экономических интересов, способную приносить государству и отдельным предприятиям большие доходы. Однако ее развитие требует вложений значительных финансовых ресурсов, отдача которых не может быть немедленной.

Размеры указанных вложений в экономически развитых странах составляют не менее 2—3 % общего объема валового внутреннего продукта. В Беларуси этот показатель не только в три раза ниже, но еще и имеет тенденцию к снижению.

Государства, заботящиеся о научно-техническом прогрессе для обеспечения экономического роста, не жалеют бюджетных средств на крупные инновационные проекты. Например, США направляют на финансирование науки 8—9 % средств федерального бюджета (Беларусь — 2 %).

Существующая ныне концепция финансирования науки основывается на множественности источников, которыми могут являться: 1) ассигнования из государственного бюджета; 2) средства Республиканского фонда фундаментальных исследований; 3) кредиты банков, средства лизинговых компаний; 4) средства граждан, в том числе иностранных; 5) средства предприятий; 6) средства централизованных фондов министерств; 7) собственные средства научных организаций.

Инвестиции в науку признаются наиболее рисковыми с точки зрения их прибыльности, а также с учетом средне- и долгосрочного периода вложения капитала. В бизнесе находят развитие преимущественно те новшества, которые сулят получение быстрой выгоды, и отвергаются те из них, которые представляют иногда большую научную ценность, но не имеют коммерческого значения. Поэтому в инновационной сфере объективно должен присутствовать государственный патронаж направлений научной деятельности, имеющих важность для национальной экономики в целом. Иными словами, воздействие государства необходимо сконцентрировать на ускорении научно-технического прогресса для решения макроэкономических задач.

Стратегия децентрализованного управления научно-техническим процессом представляет собой более сложный механизм участия государства в научной и инновационной сферах. Она заключается не в прямом финансировании, а в создании субъектам хозяйствования необходимых правовых, экономических и других условий для ускоренного развития научно-технического прогресса. В данном случае государство выступает в качестве организатора предложений по научно-техническим связям и создателя инфраструктуры ин-

новационной сферы. Воздействие на повышение инновационной активности осуществляется через налогово-амортизационный механизм.

В белорусском законодательстве заложен широкий диапазон налоговых льгот, призванных стимулировать научно-технический прогресс.

Для активизации инвестиций в науку требуются не отдельные льготы, а смягчение налогового климата в республике настолько, чтобы она стала привлекательным регионом для вложений отечественного и иностранного капитала.

Значительный результат в развитии НИОКР способно принести выделение государством налоговых кредитов. Право на их получение может предоставляться предприятиям, приобретающим прогрессивное оборудование, внедряющим новейшие технологии, вкладывающим средства в научные исследования. Эффект от указанных мероприятий должен не только возместить через определенное время потери, но и обеспечить стабильный рост платежей за счет расширения налоговой базы.

*К.С. Вацьковски, д-р экон. наук
Высшая школа торговли и права в Варшаве (Польша)*

ПОЛЬСКИЙ ОПЫТ ФОРМИРОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РЫНОЧНОГО ПРОСТРАНСТВА ТИПА В2В ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Новые информационные технологии, применяемые в управлении предприятием с конца 90-х гг. XX в., радикальным образом изменили методы ведения бизнеса. Однако, по мнению Д. Эймора, сам бизнес только начинает адаптироваться к новым возможностям.

По оценкам специалистов, в Европейском союзе только на электронную торговлю приходится около 17 блн евро, а в 2003 г. ожидается достигнуть уровня 340 блн евро (для сравнения: мировой рынок электронной торговли, по оценкам Forester Research, составляет около 1,4 трлн дол.). Причем, стремительными темпами растут обороты на рынке как В2С,