

Определение момента реализации по отгрузке, в результате которой возникает непогашенная дебиторская задолженность, и последующий расчет прибыли от данной реализации является довольно спорным. В данном случае в распоряжение организации еще не поступили высоколиквидные активы, и, возможно, ей придется приложить еще усилия, чтобы обеспечить их поступление. Следовательно, в данном случае о дебиторской задолженности можно говорить только как о доходах будущих периодов, а не о высоколиквидном активе, находящемся в распоряжении организации. Момент признания расходов также необходимо увязывать с моментом их оплаты. Это вытекает, во-первых, из специфики расчетных отношений, складывающихся в трансформационной экономике, и, во-вторых, из необходимости логического продолжения предлагаемой концепции момента признания доходов. Наиболее оптимальной моделью определения финансового результата от реализации (Пр) в условиях переходной экономики можно считать следующую:

$$\text{Пр} = \text{П} - \Delta\text{ДЗ} + \Delta\text{КЗ},$$

где П - прибыль от реализации, определенная в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности;

$\Delta\text{ДЗ}$ - изменение дебиторской задолженности;

$\Delta\text{КЗ}$ - изменение кредиторской задолженности (включая задолженность поставщикам, по оплате труда, перед бюджетом и т.п.).

Данная модель доходов отражает как операционную, так и финансовую сторону дохода. При этом выручка является операционным фактором образования дохода, а изменение дебиторской и кредиторской задолженностей характеризуют финансовую деятельность по получению этого дохода.

Таранова Т.С., БГЭУ (Минск)

АРБИТРАЖНОЕ И ПРОРОГАЦИОННОЕ СОГЛАШЕНИЯ

При рассмотрении споров, вытекающих из гражданско-правовых отношений и осложненных иностранным элементом, стороны вправе по своему усмотрению выбрать суд, который будет рассматривать их дело. Отдавая предпочтение государственному иностранному суду или арбитражному суду, стороны заключают соответствующее соглашение: арбитражное соглашение или пророгационное.

Арбитражное соглашение представляет собой соглашение об изъятии спора из компетенции государственных судов. Арбитражное соглашение может быть заключено в двух видах: арбитражной оговорки в договоре и отдельного соглашения.

Пророгационные соглашения - это соглашения об изменении подсудности спора и выборе юрисдикции суда государства, обусловленного сторонами. Пророгационное соглашение представляет собой форму договорной подсудности. В силу пророгационного соглашения дело, не подсудное суду данного государства, передается этому суду на рассмотрение.

Имеются общие черты между арбитражным и пророгационным (дерогационным) соглашениями, к которым можно отнести следующие. Во-первых, арбитражное и пророгационное (дерогационное) соглашения заключаются в письменной форме. Однако если вопрос о возможных вариантах письменной формы арбитражного соглашения между сторонами предусматривается в Законе Республики Беларусь «О Международном арбитражном (третейском) суде» (указывается выше), то Хозяйственный и Гражданский процессуальные кодексы подробной регламентации формы заключения письменных соглашений об изменении подсудности дела иностранному суду не предусматривают.

Во-вторых, эти соглашения выражают единообразное волеизъявление сторон о компетентном суде для рассмотрения их спора, и, в-третьих, последствием названных соглашений является изъятие спора из судов, которые в принципе вправе рассматривать спор.

Среди отличий рассматриваемых соглашений можно указать следующие:

- Пророгационное (дерогационное) соглашение меняет подсудность спора, но не меняет при этом статус суда, т.е. по заключенному между сторонами соглашению спор будет рассматриваться в государственном суде иностранного государства. На основании арбитражного соглашения рассмотрение спора передается из государственного суда в арбитражный (негосударственный) суд, действующий как постоянный арбитражный орган, или на разрешение арбитража по данному делу (арбитраж *ad hoc*);

- пророгационное (дерогационное) соглашение заключается по спорам, осложненным иностранным элементом, а арбитражное соглашение стороны вправе заключать не только по делам, осложненным иностранным элементом, но и по делам, в которых сторонами являются резиденты;

- пророгационное (дерогационное) соглашение не должно менять исключительную подсудность, правила о которой регламентированы процессуальным законодательством, в то время как для арбитражного соглашения такие ограничения не характерны.

Тесленок О.И., ЧИУиП (Минск)

ЭКОЛОГИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА

Исходя из универсальной логики, утверждающей, что конкурентоспособным является тот товар, который продается, первоначальным элементом конкурентной стратегии всегда является учет непрерывно изменяющихся потребностей общества. Осознание все большим количеством белорусских потребителей значимости своего здоровья, в том числе и с экономической точки зрения (например, ввиду чрезвычайной дорогизны лекарственных препаратов по сравнению со среднестатистической заработной платой), неизбежно приведет (и уже приводит) к возрастанию доли экологобезопасной продукции в совокупном потреблении, что в обязательном порядке заставляет производителя пересматривать свою конкурентную стратегию. Однако ориентация белорусского производителя на так называемый «зеленый рынок» не находит достаточно широкого распространения, что объясняется сложившимися тенденциями на рынке технологий, которые зачастую не позволяют находящемуся в сложном экономическом положении предприятию приобрести экологобезопасную технологию в силу ее более высокой стоимости по сравнению с аналогичной, но уступающей в экологической безопасности. Последняя имеет преимущество в более низкой амортизации, что приводит к снижению цены продукции, и, соответственно, более высокой конкурентоспособности при относительно низкой покупательской способности населения.

Следует отметить значительно возросший интерес руководителей предприятий к приобретению нового оборудования, связанного с технологическими инновациями. Представляется целесообразным осуществлять его замену с учетом экологической составляющей производственного оборудования, а именно: отдавать приоритет тем технологиям и процессам, которые оказывают меньшую нагрузку на окружающую среду и в результате функционирования которых производится более экологобезопасная продукция.