

предприятия по данным финансовой отчетности;

- определить и проанализировать состояние и условия контрактов и договоров предприятия;

- провести анализ источников поступлений и механизма использования денежных средств и материальных ресурсов;

- построить и проанализировать схемы расчетов предприятия с дочерними организациями, с предприятиями - поставщиками и с предприятиями - потребителями.

По каждому платежу необходимо оценить динамику увеличения или уменьшения поступлений. Поэтому следует провести анализ недоимки и переплат по каждому предприятию в соответствующей отрасли хозяйства на каждую отчетную дату.

Верезубова Т.А., БГЭУ (Минск)

УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Страховой бизнес является как объектом инвестиций, так и их источником, поскольку страховые компании располагают немалыми финансовыми, организационными, интеллектуальными возможностями. Характерной чертой развития страхования является возрастающее накопление капитала страховыми обществами. Его рост превращает страховые компании в крупные инвестиционные институты, играющие важную роль на финансовом рынке. Белорусские страховые компании еще не успели накопить достаточно большой объем денежных ресурсов, но, тем не менее, важность правильного инвестирования средств становится все более очевидной для большинства отечественных компаний.

Структура инвестиций страховщиков Республики Беларусь сформирована в основном в пользу высоколиквидных активов (государственных ценных бумаг, банковских вкладов), которые при продуманной, рациональной финансовой политике государства являются наиболее надежными вложениями средств. Страховые организации размещают страховые резервы преимущественно на банковских депозитах, так как данная консервативная инвестиционная политика почти полностью застрахована от риска, однако приносит минимальную доходность.

Страховщики, осуществляя инвестиционную деятельность, сталкиваются с определенными проблемами. Инфляция заметно снижает возможности страховых компаний предоставлять защиту страхователям и ограничивает ее инвестиционный потенциал. Более того, последние сталкиваются с трудностями при размещении долгосрочных средств по страхованию жизни в краткосрочные облигации, то есть долгосрочные пассивы покрываются краткосрочными активами.

Эффективным видом вложения может являться покупка офисных помещений с целью их последующей сдачи в аренду другим организациям. Было бы целесообразно также разрешить страховщикам размещать средства напрямую в инвестиционные проекты. Это может происходить путем инвестирования средств в инвестиционные фонды, которые, в свою очередь, будут направлять их в конкретные инвестиционные программы. Более того, инвестиции в производственную деятельность, а не в финансовые инструменты считаются для страховщиков наиболее надежным способом оградить свои средства от инфляции.