

РАЗВИТИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ КАК ФАКТОР КАПИТАЛИЗАЦИИ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА ТЕРРИТОРИИ

Инфраструктура (*infra* — ниже, под и *structura* — строение, расположение) — термин, заимствованный из военного лексикона, обозначающий комплекс тыловых сооружений, обеспечивающих действия вооруженных сил, и состоящий из складов боеприпасов и других военных материалов, аэродромов, ракетных баз, полигонов, площадок для запуска ракет и других сооружений. В экономической литературе этот термин употребляется с 40-х гг. XX в.

Анализ справочно-энциклопедических источников и научных изданий позволяет в самом общем виде определить инфраструктуру как совокупность отраслей хозяйства, оказывающих разнообразные услуги производственного характера или по обслуживанию населения. В более полной трактовке, учитывающей функциональные особенности инфраструктуры, ее можно определить как совокупность сооружений, зданий, систем и служб, необходимых для функционирования материального производства (производственная инфраструктура), рынка (рыночная инфраструктура) и нематериальной сферы (социальная инфраструктура), информационно-управленческого обеспечения (научно-техническая инфраструктура).

Уровень развития инфраструктуры, количество, объемы и сроки инициированных и реализованных в регионе инфраструктурных проектов служат важным индикатором предпринимательской активности и наиболее репрезентативным средством измерения и подтверждения инвестиционной привлекательности территории. Поскольку инфраструктура и территория (с ее ресурсным потенциалом) неразрывно связаны друг с другом (главная особенность инфраструктуры — ее иммобильность, т.е. закрепление на территории), она, как и ресурсный потенциал, обладает способностью создавать дифференциальный рентный эффект («инфраструктурно-рентный дифференциальный эффект»). Вследствие этого обеспечение расширенного воспроизводства различных форм регионального капитала, т.е. капитализация ресурсного потенциала региона в широком смысле, зависит в первую очередь от уровня развития территориальной инфраструктуры.

В мире за последние тридцать лет в различные виды инфраструктуры привлечено по разным оценкам от 1,5 до \$2 трлн, которые были проинвестированы в несколько десятков тысяч проектов различного размера. На данный момент в инфраструктурных фондах по всему миру аккумулировано еще порядка \$ 1 трлн.

О развитии инфраструктуры в России говорят уже довольно давно, но по-прежнему наблюдается кратное отставание от большинства

стран с сопоставимыми масштабами экономики не только в части наличия и состояния инфраструктуры, но главное — в темпах ее создания. В последние годы инвестиции в инфраструктуру в России достигли 6 % ВВП, что в целом соответствует зарубежным показателям. Но большая часть этих инвестиций (4 % ВВП) совершаются в транспортную сферу. При этом существующая потребность в реализации инфраструктурных проектов на минимально необходимом региональном уровне оценивается в несколько сотен миллиардов долларов.

В качестве ключевых тенденций развития национального и регионального рынка инфраструктурных инвестиций в России на ближайшую перспективу следует отметить смену европейского и американского вектора привлечения иностранных инвестиций на азиатский и арабский; появление новых комплексных инвестиционных механизмов; переход от простых капиталоемких проектов к сложным научно-техническим; изменение структуры собственности и ключевых участников инфраструктурного рынка; увеличение конкуренции за проекты.

*М. В. Молохович, магистр экон. наук
БГЭУ (Минск)*

РЕГИОНАЛЬНЫЕ КООПЕРАТИВНО-ИНТЕГРАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ: ПЕРСПЕКТИВЫ СОЗДАНИЯ И РАЗВИТИЯ

Повышение эффективности и конкурентоспособности региональной экономики является важнейшей задачей современности, от решения которой зависит не только уровень развития региона и его товаропроизводителей, но и то положение, которое они в перспективе будут занимать на внутреннем и внешнем рынках. Все это обуславливает особую актуальность исследования возможностей дальнейшего совершенствования региональной экономики и выявления наиболее целесообразных из них.

Среди множества вариантов и направлений развития экономики региона в качестве основополагающего следует выделить оптимизацию взаимоотношений между его хозяйствующими субъектами. Как показывает практика, несогласованные, а порой и противоречащие друг другу действия представителей различных секторов экономики способны разрушить самые многообещающие проекты. Во избежание этого необходимо выработать единый механизм поведения различных субъектов хозяйствования, что не представляется возможным без создания в регионе кооперативно-интеграционных систем, представляющих собой систему связей и отношений между взаимодействующими отраслями и их организациями.