

Литература

1. Кочетов, Э. Г. Системология геоэкономики. Безопасность Евразии / Э. Г. Кочетов. — 2003. — № 4 (14). — С. 360–376.
2. RTA Database [Electronic resource] // WTO. — 2017. — Mode of access: <http://rtais.wto.org/UI/PublicMaintainRTAHome.aspx>.

*С. В. Паеловская, канд. экон. наук
БГЭУ (Минск)*

ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВ ЭКОНОМИКИ ЗНАНИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ ЗА СЧЕТ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СВЯЗЕЙ

Экономика знаний дает значительные преимущества всем странам, однако в разной степени: промышленно развитым странам предоставляет конкурентные преимущества в области высоких технологий; странам с ресурсной экономикой — передачу высоких технологий и высокотехнологичную продукцию; развивающимся странам предоставляются новые знания для технологического скачка, сокращаются сроки интегрирования в мировую экономику.

Большинство проблем формирования основ экономики знаний напрямую вытекает из проблем текущего состояния белорусской экономики, для которой в настоящее время свойственны неустойчивость достигнутых темпов экономического роста и высокая концентрация экономической активности в отраслях, производящих товары с низкой долей добавленной стоимости. Для обрабатывающей промышленности характерны техническая отсталость и низкая конкурентоспособность. Поскольку в настоящее время идет постепенное разрушение накопленного ранее человеческого капитала и научной базы, то для Республики Беларусь необходимы диверсификация и модернизация экономики для повышения ее конкурентоспособности на мировом рынке, в инновационной системе Беларуси актуальной становится потребность использовать мировой запас знаний.

Исследование (в рамках гранта БРФФИ) «инновационного профиля» ряда стран, которые добились существенных успехов на пути формирования экономики знаний и с которыми Республика Беларусь осуществляет торгово-экономическое сотрудничество, позволяет сделать вывод о том, что вероятность перелива технологий из таких стран, как Норвегия, Швеция, Франция, Финляндия, Турция, Италия, Израиль, высока.

Так, среди десяти стран-партнеров шесть стран (Германия, Польша, Нидерланды, Испания, Эстония и Великобритания) имеют ведущие инновационные центры международного сотрудничества (например, Highlands and Islands Enterprise в Великобритании, University of

Białystok в Польше, Enterprise Estonia в Эстонии, Agencia de Innovación y Desarrollo de Andalucía и Fundación para el Conocimiento Madrid в Испании). В «инновационном профиле» так же ясно отображается, что данные шесть стран имеют высокую долю зарубежных филиалов в организациях, осуществляющих НИОКР (например, до 35 % в Польше), а также высокую долю совместных НИОКР с другими странами (например, до 70 % в Испании). В данных странах располагаются ведущие инновационные центры международного сотрудничества (например, SINTEF Technology and Society, Christian Michelsen Research AS и RUT Research Group Ltd в Норвегии, Manufacturers Association of Israel в Израиле, Agence Nationale de Valorisation de la Recherche — Bretagne во Франции).

В «инновационном профиле» четко прослеживается, что данные страны имеют высокую долю зарубежных филиалов в организациях, осуществляющих НИОКР, а также высокую долю совместных НИОКР с другими странами (например, до 75 % в Финляндии). В данных странах сформированы механизмы и нарабатана практика международного сотрудничества.

Развитие экономических отношений с этим странами (Великобритания, Норвегия, Польша, Испания, Россия, Италия, Финляндия, Франция, Германия, Израиль, Эстония, Нидерланды, Швеция) является перспективным в разрезе возможного перелива технологий, так как здесь созданы механизмы для этого перелива и инновационная система «настроена» на международное сотрудничество. Актуальным в этой связи становится вопрос инструмента встраивания в эту систему.

*Е. Н. Петрушкевич, канд. экон. наук, доцент
К. В. Астапенко, магистрант
БГЭУ (Минск)*

ОСОБЕННОСТИ ДИНАМИКИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ В ПОСТКРИЗИСНЫЙ ПЕРИОД РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

До последнего времени международная торговля была катализатором мирового развития. Однако стоит отметить, что определенные тенденции свидетельствуют об окончании эпохи глобализации, поэтому первой и одной из самых главных особенностей динамики международной торговли на данном этапе является снижение ее темпов роста. Согласно данным ВТО темпы роста мировой торговли в номинальном исчислении, составлявшие в 1991–2008 гг. в среднем 8,9 %, а в отдельные годы доходившие до 15–20 %, в 2012–2014 гг. упали в среднем до 1,1 %. Данные изменения можно назвать отклонением