

Как всегда, маленькие убытки и быстрые убытки — это лучшие убытки. Гораздо хуже испытывать психологический прессинг от сохранения убыточной позиции;

4. Думайте, как наемный боец. Воюйте на той стороне рынка, которая выигрывает. Ваша обязанность — это получить прибыль, борясь на стороне побеждающих сил.

*А.И. Евлаш, Ю.Н. Андросик*

*УО «Белорусский государственный технологический университет»  
(Республика Беларусь, Минск)*

## **НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ (ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ И БЕЛОРУССКАЯ ПРАКТИКА)**

В настоящее время, государственная поддержка инновационной сферы традиционно осуществляется прямыми и косвенными методами стимулирования инновационной деятельности.

В развитых странах прямая государственная поддержка инновационной сферы все чаще организуется в форме государственно-частного партнерства, которое только начинает развиваться в нашей стране. С другой стороны, косвенное стимулирование инновационной деятельности приобретает форму налогового стимулирования. В практике промышленно развитых стран различные налоговые льготы взаимно дополняют друг друга, вписываясь одновременно, как в налоговую систему, так и в задачи инновационной политики.

Наиболее распространенными видами налоговых льгот или налоговых скидок являются налоговые кредиты и налоговые вычеты. Следует отметить, что наиболее популярным видом налогового стимулирования является налоговый кредит, основной целью которого является предоставление промышленным предприятиям возможности уменьшать уже начисленный налог (в большинстве случаев налог на прибыль) на некоторую величину, зависящую от суммы понесенных затрат на инновационное развитие.

Как показывает практика, в одних странах (Канада, Норвегия) эта величина пропорциональна объему затрат на инновационное

развитие, в других (США, Франция) пропорциональна приросту этих затрат за определенный период времени. Налоговые кредиты могут предоставляться на возвратной и безвозвратной основе.

В большинстве случаев налоговые кредиты предоставляются путем списания определенной части налоговых отчислений по налогу на прибыль (Канада, Франция, Великобритания, Австрия), а также путем предоставления скидок по уплате налогов, не зависящих напрямую от прибыли (Норвегия, Нидерланды) – главным образом, связанных с оплатой труда. Налоговые вычеты представляют собой сумму, вычитаемую из налогооблагаемого дохода, установленную в процентах от объема расходов на инновационное развитие. Применение налоговых вычетов весьма распространено в Китае, Великобритании, Австралии, Австрии, Индии, что достигает 100 и более процентов от расходов на инновационное развитие.

Ставки налоговых льгот по расходам на инновационное развитие в некоторых странах представлены в таблице [1, с 42].

Как видно из таблицы, в зарубежной практике существует две формы налоговых льгот – объемная и приростная. Величина объемной льготы пропорциональна размерам затрат на инновационное развитие. Например, при установленной законом скидке 25%, предприятие имеет право вычесть из общей суммы налогооблагаемого дохода 25 у.е. из каждых 100 у.е., затраченных на инновации.

В случае приростной скидки скидка предоставляется лишь на величину прироста объема расходов на инновационное развитие. Размер расходов за предыдущие периоды корректируется на величину инфляции. При ставке 25% сумма налоговых платежей предприятия будет уменьшена на каждые 25 у.е. из 100 у.е. прироста затрат в данном году. Основным недостатком такой скидки является необходимость стимулирования предприятия к снижению расходов на инновационное развитие в определенные периоды, чтобы иметь право на скидку в будущем периоде. Одним из видов приростной скидки является скидка в процентах от прироста соотношения инновационных расходов и продаж (Япония). Кроме этого ряд стран используют комбинированные льготы – объемные и приростные (Австралия, Австрия, Испания).

Таблица – Ставка налоговых льгот по расходам на инновационное развитие

Страна	Размер ставки
Канада	Крупные фирмы – 20% Малый бизнес – 35%
США	20% от прироста объема расходов на инновационное развитие
Франция	40% от прироста объема расходов на инновационное развитие
Италия	Малый бизнес – 30% от расходов на инновационное развитие
Япония	Крупные фирмы – 10-12% от расходов на инновационное развитие Малый бизнес – 15% от расходов на инновационное развитие
Великобритания	Крупные фирмы – 125% Малые фирмы – 150%
Австралия	125% от объема + 175% от прироста расходов на инновационное развитие
Австрия	125% от объема + 35% от прироста расходов на инновационное развитие
Корея	15% или 50% от прироста расходов на инновационное развитие
Мексика	30% от прироста расходов на инновационное развитие
Нидерланды	Крупные фирмы – 13% от расходов на инновационное развитие Малый бизнес – 40% от расходов на инновационное развитие
Норвегия	Крупные фирмы – 18% от расходов на инновационное развитие Малый бизнес – 20% от расходов на инновационное развитие
Испания	30% от объема + 50% от прироста расходов на инновационное развитие

Кроме этого, важно подчеркнуть, что из представленных в таблице стран Великобритания, Австралия и Австрия используют налоговые вычеты, а все остальные – налоговые кредиты. Страны, использующие налоговые льготы, устанавливают лимиты по их использованию, что осуществляется в целях ограничения объема государственных расходов на налоговую поддержку инновационной деятельности. Лимиты устанавливаются посредством фиксации максимально допустимого размера помощи для предприятий (Норвегия, Франция, Нидерланды) и фиксации максимального процента от обязательств по налогу на прибыль.

В Республике Беларусь, в соответствии с п. 6 ст. 142 Налогового кодекса (особенная часть) научно-технологические парки, центры трансфера технологий и резиденты научно-технологических парков уплачивают налог на прибыль по ставке 10 процентов (за исключением налога на прибыль, исчисляемого, удерживаемого и перечис-

ляемого при исполнении обязанностей налогового агента) при условии, что деятельность научно-технологических парков, центров трансфера технологий соответствует требованиям, установленным Президентом Республики Беларусь для применения указанной пониженной ставки налога на прибыль, а деятельность резидентов научно-технологических парков является инновационной. Для целей подтверждения налоговой льготы инновационная организация представляет в налоговый орган по месту постановки ее на учет заключение об отнесении товаров (работ, услуг) к высокотехнологичным, выданное Государственным комитетом по науке и технологиям Республики Беларусь, не позднее срока, установленного для представления налоговой декларации (расчета) по налогу на прибыль по итогам истекшего календарного года.

Таким образом, использование налоговых льгот является альтернативой отечественного субсидирования предприятий промышленности, что зарекомендовало себя довольно эффективным инструментом государственной инновационной политики развитых стран. Создание благоприятных условий для развития инновационного бизнеса наравне с механизмами налогового стимулирования является необходимым условием развития инноваций в стране. Если же частный сектор изначально не сориентирован на инновации, риски вложений в инвестиционные проекты велики, то в данном случае решением проблемы может стать государственно-частное партнерство. При разработке мер инновационного стимулирования необходимо ориентироваться на реальные потребности экономики и учитывать разные составляющие инновационного климата с учетом национальных научно-технической, промышленной и других политик, а также мер стимулирования инновационной сферы.

Литература:

1. Проблемы перехода промышленности на пути инновационного развития: микроэкономический анализ особенностей поведения фирм, динамики и структуры спроса на технические инновации / Л.С. Засимова [и др.]. – М.: МОНФ, 2008. – 262 с.