

Из международных конвенций, содержащих требование о письменной форме арбитражного соглашения, для России наиболее важными являются: Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г.

Практикующие юристы не перестают повторять, что существует множество ситуаций, когда стороны согласились на арбитраж, и это подтверждается письменными доказательствами, однако, действительность арбитражного соглашения тем не менее поставлена под вопрос из-за жестких формальных требований.

Обобщая практику судов, можно сказать, что применение вышеуказанных определений конвенций породило проблемы, связанные с несоблюдением формальных требований и ставящих под вопрос действительность арбитражного соглашения. Как свидетельствует международный и российский опыт, наличие соглашения о передаче спора в третейский суд между участниками сделки не во всех случаях ведет к потере права обратиться за защитой в арбитражный суд Российской Федерации.

Если говорить о содержании арбитражного соглашения, то для того чтобы обеспечить его действительность, с точки зрения существенных условий, достаточно будет договориться о том, что все споры, возникающие из конкретного правоотношения, подлежат урегулированию арбитражем.

**С.Н. Гончаров**

*Академия управления при Президенте Республики Беларусь (Минск)*

## **УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ РЕГИОНА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ**

Перспективы развития экономики Республики Беларусь как единого народнохозяйственного комплекса неразрывно связаны с перспективами экономического развития белорусских регионов. Поэтому во всех прогнозах социально-экономического развития Республики Беларусь большое внимание уделяется такому направлению, как «развитие регионов». Однако уровень прогнозов социально-экономического развития регионов не отвечает современным требованиям.

Разработка инструментария и методических основ управления экономикой региона является актуальной экономической задачей связанной с разработкой организационно-экономического механизма управления экономической системой региона.

Существуют четыре направления развития региональных исследований: новые парадигмы и концепции региона, пространственная организация экономики, размещение деятельности, межрегиональные взаимодействия.

В трудах основоположников региональной экономики регион выступал только как сосредоточение природных ресурсов и населения, производства и потребления товаров, сферы обслуживания. Регион не рассматривался как субъект экономических отношений, носитель особых экономических интересов. В современных же теориях регион исследуется как многофункциональная и многоаспектная система. Наибольшее распространение получили следующие парадигмы региона: регион-квазигосударство, регион-квазикорпорация, регион-рынок, регион-социум. Первые три парадигмы в теории региона включают проблему соотношения государственного регулирования, рыночного саморегулирования и социального контроля. Подход к региону как социуму выдвигает на первый план развитие системы расселения и воспроизводство социальной жизни. Изучение ведется в разрезе социальных групп с их особыми функциями и интересами. Данный подход шире экономического. Он включает больше аспектов жизни регионального социума, синтезу которых региональная наука с самого начала уделяла большое внимание. В теории региональной экономики развиваются и другие специализированные подходы. Например, регион как подсистема информационного общества или регион как непосредственный участник интернационализации и глобализации экономики.

Теории развития региона опираются на достижения макроэкономики, микроэкономики, институциональной экономики и других направлений современной экономической науки. Сходство региона и национальной экономики определяет возможности применения для региона макроэкономических теорий, особенно тех, которые ставят во главу угла производственные факторы, производство, занятость, доходы. Микроэкономические теории целесообразно привлекать тогда, когда представление региона как точки или однородного пространства недостаточно и необходимо принимать во внимание внутренние различия. Теории региональной макроэкономики ближе соответствуют парадигме «регион как квазигосударство», а микроэкономики — парадигмам «регион как квазикорпорация» и «регион как рынок».

Эволюция теории региона отражает повышение роли «нематериальных» целей и факторов экономического развития, возможности междисциплинарных знаний и перехода регионов на модель устойчивого развития.

Размещение деятельности. Теории размещения, разрабатываемые в последние десятилетия, не отвергая наследия «классиков размещения сельскохозяйственного и промышленного производства» и их последователей, смещают акценты на иные виды размещаемой деятельности и факторы размещения.

Пространственная организация экономики. Теории структуризации и эффективной организации экономического пространства опираются на функциональные свойства форм пространственной организации производства и расселения.

Межрегиональные экономические взаимодействия. Современная теория межрегиональных экономических взаимодействий включает в себя частные теории размещения производства и производственных

факторов, межрегиональных экономических связей, распределительных отношений. Она использует результаты теории общего экономического равновесия и международной экономической интеграции.

Схема функционирования экономики региона. Переход к рыночной экономике сопровождается тем, что каждый регион — субъект государства становится экономической подсистемой с сильной взаимосвязанностью своих основных элементов. Значительно возрастает влияние доходов и платежеспособного спроса на региональное производство, потребление и инвестиции, развитие социальной сферы, а также влияние производства на занятость и доходы. Межрегиональный обмен осуществляется теперь на рыночной основе, и поэтому регион как рынок испытывает влияние внешних конкурирующих и дополняющих рынков товаров, труда и капитала.

Регион как подсистема национальной экономики имеет экономические связи с государственными регулирующими системами, с другими регионами и внешним миром. Отношения между регионами и внешним миром в схеме экономических отношений являются преимущественно торговыми, хотя в последнее время регионы становятся участниками межрегионального и международного рынков кредитных ресурсов и ценных бумаг.

**Э.М. Гусейнова**

*Белорусский государственный экономический университет (Минск)*

## **ЛЬГОТНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ СТИМУЛИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО МАЛОГО БИЗНЕСА**

Налогообложение является одной из самых серьезных проблем для развития малого бизнеса на протяжении ряда последних лет. В связи с этим в 2009—2020 гг. правительством принят ряд мер стимулирующего характера, направленных на создание благоприятных условий для развития малого бизнеса в регионах.

Речь идет об Указе Президента Республики Беларусь от 07.06.2007 г. № 265 «О государственной комплексной программе развития регионов малых и средних городских поселений на 2007—2010 годы», в соответствии с которым в 2007—2010 гг. организации, осуществляющие деятельность в малых и средних городских поселениях, уплачивают налог на прибыль в размере 50 % ставки, установленной законодательством, и освобождаются от уплаты налога с пользователей автомобильных дорог и сбора в республиканский фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, продовольствия и аграрной науки.

Организации, которым предоставляются налоговые льготы, высвобождаемые суммы сбора направляют на выполнение основных показателей, предусмотренных бизнес-планами данных организаций и про-