

nologies and high-productive equipment, and as the result to produce competitive products.

To use foresight methodology is able to help in estimation of long-term science prospects, technology, and economy in order to determine strategic research ways and new technology in dairy industry that will allow getting the most benefits.

Г.Д. Бирило

*Л.Н. Нехорошева, д-р экон. наук, профессор
Белорусский государственный экономический университет (Минск)*

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОРГАНИЗАЦИИ ВЕНЧУРНОГО ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Модернизация производства на основе современных технологий имеет особое значение в решении задач экономического роста как развитых, так и развивающихся стран. Инновационная деятельность как основная проблема модернизации производства, играет важную роль как в странах, обладающих высоким научно-технологическим потенциалом, так и в странах, не имеющих соответствующей научно-технической инфраструктуры и квалифицированных кадров. Мощной поддержкой инновационной деятельности является венчурное предпринимательство. Отдельные модели организации венчурного предпринимательства результативны лишь с учетом экономических национальных особенностей страны. Эти специфические черты стран — субъектов инновационной деятельности определяют принципы организации и финансирования венчурного бизнеса.

Наибольшее развитие венчур получил в США, особенностью которого является ставка на мелкие венчурные фирмы. Для стимулирования вложений в данные фирмы государством применяются системы налоговых льгот и стимулов, выделение бюджетных средств. В Японии с середины 1980-х гг. мелкие венчурные фирмы также стали рассматриваться в качестве источника будущего экономического роста. Поэтому для финансирования венчура используется как частный капитал, так и государственная поддержка, налоговые льготы. Успеху венчура в Японии способствует создание внебиржевых рынков ценных бумаг для мобилизации капиталов в крупнейших городах.

В отличие от США и Японии в большинстве европейских стран несколько иной тип венчурного предпринимательства. Для него характерно то, что нововведениями занимаются в основном крупные фирмы, национальные гиганты. При этом участие корпораций в венчурном предприятии может быть организовано разными способами. Как правило, наименьшее вмешательство государства предполагает стратегия прямого корпоративного венчурного инвестирования. Она предусматривает непосредственное инвестирование средств в малую фирму для

реализации венчурного проекта (Хегох). В данном случае наиболее часто крупная корпорация выступает единственным спонсором венчурного предприятия. Помимо этого для корпораций характерен процесс «отпочковывания» экономически эффективных подразделений, занимающихся венчурным бизнесом, для самостоятельной разработки научной идеи, а компания-учредитель оставляет за собой лишь контрольный пакет акций. Иногда венчурное финансирование связано и с организацией совместного предприятия. Эта стратегия обеспечивает конкурентные преимущества при взаимном дополнении интеллектуальных и денежных ресурсов образующих компаний (Chrysler-Mitsubishi). Также корпорации могут финансировать и внутренние венчуры. В этом случае создаются отдельные подразделения или их группы для вхождения на другие рынки, создания принципиально новых товаров. Такой подход имеет огромный потенциал и характерен для компаний General Electric, IBM, Intel.

Ресурсы рискованного капитала формируются из разных источников: за счет средств частных лиц, страховых компаний, промышленных корпораций и банков, пенсионных фондов. Соотношение тех или иных источников различается по странам. Так, в США 70 % прямых инвестиций в венчурные предприятия поступает из пенсионных фондов, страховых компаний, благотворительных фондов и организаций. В странах Западной Европы характерной особенностью является более высокий удельный вес в венчурном бизнесе банковских структур. Большая роль банков характерна и для Ирландии; в Бельгии значительный удельный вес составляет венчурный капитал, полученный от частных инвесторов, а в Италии он формируется со значительным участием правительственных организаций. Из всех западноевропейских стран для Великобритании характерен наиболее развитый венчурный бизнес, высокая роль пенсионных фондов, их доля вместе со страховыми компаниями составляет около 54 %, доля банков — около 12 %.

Последние десятилетия демонстрировали тенденцию к расширению взаимодействия венчурного бизнеса и крупного промышленного капитала. Освоение в производстве новых технологий, внедрение прогрессивных технологических процессов и новой продукции требуют дополнительных капиталовложений, размеры которых значительно превышают финансовые ресурсы венчурного бизнеса. Расширение выпуска акций привлекает в число их владельцев крупные промышленные и торговые фирмы, для которых венчурное предпринимательство означает будущее обеспечение потенциально прибыльных сфер приложения капитала. Движение венчурного капитала подчинено интересам воспроизводства крупных корпораций и постепенно в значительной мере монополизировано ими.

Венчурный бизнес благодаря своей высокой эффективности в вопросах разработки и внедрения инноваций занимает в последние годы все более прочные позиции в разных странах. Вслед за США и Великобританией этот вид предпринимательства пришел в западноевропейские

страны, Юго-Восточную Азию, страны Центральной и Восточной Европы. Разные способы организации венчурного бизнеса (источники венчурного капитала, соотношение вложений по стадиям жизненного цикла предприятия, степень государственной поддержки) обусловлены национальными особенностями и уровнем экономического развития страны. Такое многообразие альтернативных форм организации венчурного предпринимательства только положительно сказывается на его результативности и демонстрирует широкие возможности развития этой сферы бизнеса в разных странах.

М.А. Бондарь, канд. экон. наук
Белорусский государственный экономический университет (Минск)

ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ МИГРАЦИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

В условиях глобализации особенностью любой экономики, в том числе и экономики Республики Беларусь, является интеллектуальная миграция, что обуславливает необходимость классификации ее форм с целью выявления наименее «опасных» из них в плане обеспечения миграционной безопасности.

Представляется целесообразным выделить формы международной интеллектуальной миграции по критерию перемещения интеллектуального капитала (факт пересечения границы). Он позволяет выделить наряду с известными (миграция руководителей ТНК, приток молодежи на учебу в вузы, трансграничная миграция) новые формы, обусловленные развитием реального и виртуального перемещения, среди которых теневая интеллектуальная миграция и ИТ-аутсорсинг.

Классификация форм международной интеллектуальной миграции

Критерий	Форма интеллектуальной миграции	Субъект интеллектуальной миграции
Реальное перемещение интеллектуального капитала	Миграция руководителей ТНК	Высококвалифицированные менеджеры
	Приток молодежи на учебу в вузы	Интеллектуалы, потенциальные специалисты
	Трансграничная миграция на основе контрактов	Высококвалифицированные специалисты умственного труда
Реальное, но скрытое перемещение интеллектуального капитала	Теневая интеллектуальная миграция	Высококвалифицированные специалисты умственного труда
Виртуальное перемещение интеллектуального капитала	ИТ-аутсорсинг	Высококвалифицированные ИТ-специалисты