

капитала. Этот феномен является побочным продуктом религии, традиций, частью исторического развития; б) область, где правительства имеют непосредственную возможность производить социальный капитал — образование; в) правительства косвенно способствуют созданию социального капитала, когда обеспечивают общество товарами и услугами, гарантируют общественные права и безопасность; г) можно действовать во вред социальному капиталу, когда правительство начинает подменять частный сектор.

Социальный капитал развивается и реализуется в особых формах, в соответствии с идеями Дж. Коулмена к ним могут быть отнесены:

1. Обязательства и ожидания. Человек всегда имеет определенные обязательства и осуществляет деятельность по их выполнению. Центральной составляющей успеха в этом плане выступает доверие к людям, которое определяется культурными традициями общества, открытостью его социальной структуры, уровнем доходов.

2. Информационные каналы. В экономическом аспекте это предполагает возможность в полной мере использовать образовательный и квалификационный потенциал современной рабочей силы за счет гибкости коммуникационных контактов и информации сотрудников.

3. Социальные нормы. Они вырабатываются социальным образованием и способны оказывать на поведение индивида определенное воздействие (как позитивное, так и негативное).

4. Отношения власти и социальной зависимости.

Формы существования социального капитала, а также сама его концепция, являются весьма актуальными именно при анализе трудовых отношений, ибо именно в производственной деятельности люди вступают в определенные взаимоотношения друг с другом, которые могут как способствовать, так и тормозить их продуктивную деятельность.

*А.В. Бондарь, д-р экон. наук  
БГЭУ (Минск)*

## **НОВАЯ ЭКОНОМИКА: МИРОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И БЕЛОРУССКИЕ РЕАЛИИ**

Современный этап мирового экономического развития характеризуется не только усилением взаимосвязи и взаимозависимости различных стран и регионов, но и интенсификацией процессов их научно-инновационного взаимодействия. Начало XXI в. знаменует собой наступление эпохи широкого распространения новых, высоких технологий, которые внедряются практически во все сферы человеческой жизни и в значительной мере определяют место тех или иных государств в системе новых экономических отношений. В связи с этим в широкий научный оборот последнего времени вошло понятие «новая экономика», которое характеризует состояние различных национальных экономик с

точки зрения их включенности в процессы мировой глобализации, адаптированности к новым, высоким технологиям, информационно-компьютерной продвинутости и человеческого квалификационно-образовательного потенциала.

Мировые тенденции становления «новой экономики», имея свои истоки в постиндустриальном развитии высокоразвитых стран, постепенно распространяются во всем мировом сообществе. Одной из таких важнейших тенденций является стремительное развитие сферы услуг. На их долю приходится все больше и больше занятых. Они начинают играть ключевую роль в производстве ВВП, в их производство вовлекается все более значительное количество производственных фондов. Например, в США в начале 2000-х гг. в сфере услуг было сосредоточено порядка 80 % занятых. Причем более 85 % всех работников высшей квалификации, около 40 основных производственных фондов и создавалось почти 80 % ВВП.

Не менее значительной можно считать и тенденцию выбора приоритетных направлений экономического роста стран — лидеров мировой экономики в контексте развития высоких технологий. В связи с этим следует отметить, что темпы роста производства в высокотехнологических отраслях за период 1990—2004 гг. в Южной Корее составили 195 %, в Китае — 103, в США — 59, в ЕС — 41, в Японии — 25 %.

Наблюдается явная тенденция к увеличению ассигнований в НИОКР в развитых странах. Так, за этот же период США увеличили инвестиции в исследования и разработки на 46 %, ЕС — на 28, Япония — на 27 %. Для «новой экономики» характерна и тенденция возрастания роли теоретического знания как непосредственного фактора производства, ведущего к созданию, распространению и внедрению инновационных технологий и форм бизнеса.

В целом процессы интенсивного накопления и эффективного использования знаний отличают «новую экономику» от предыдущих этапов мировой экономической динамики. Не случайно лидерами «новой экономики» становятся компании, которые научились воплощать знания в новые продукты и услуги быстрее своих конкурентов. Нельзя не заметить и того, что в условиях становления «новой экономики» человек является центром экономической системы, занимая активную позицию во всем воспроизводственном процессе.

Перечисленные тенденции становления «новой экономики» в той или иной мере характерны и для белорусской экономики. В нашей стране неуклонно увеличивается доля сферы услуг не только в производстве ВВП, но и в занятости, в использовании производственных фондов, в инвестиционных процессах. Развитие фундаментальной и прикладной науки дало возможность начать создание Парка высоких технологий, призванного аккумулировать в себе значительную долю инновационного потенциала страны. Многовекторность проводимой внешнеэкономической политики позволяет нам вписываться в тенденции мировой глобализации, а высокий уровень развития человеческого потенциала создает для этого необходимые условия.

В целом можно констатировать, что в Республике Беларусь наблюдаются общемировые тенденции становления «новой экономики», но чтобы придать им высокую динамику, необходимо сосредоточить усилия на развитии интеллекта нации, его сохранении и инновационно ориентированном использовании.

*М.А. Бондарь, ассистент  
БГЭУ (Минск)*

## **ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ КАПИТАЛ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

В условиях глобализации на миграцию человеческого капитала большое влияние оказывает появление новых источников информации — всеобщих информационных сетей. По мере их расширения создается глобальное информационное поле, генерирующее знания — происходит формирование глобального рынка высококвалифицированных специалистов и ученых. В этом плане можно выделить категорию «интеллектуального капитала».

История развития человечества — постоянная миграция носителей самых передовых научных знаний через различные, в том числе этнические и национальные, границы. Представляется, что эти перемещения осуществляются в форме международной миграции интеллектуального или, по крайней мере, человеческого капитала.

Дифференциация структуры международной трудовой миграции происходит по профессиональным признакам, квалификации, с выделением потоков интеллектуальных мигрантов, обладателей интеллектуального капитала. С этой позиции правомерно использование понятия «международная интеллектуальная миграция» или «внешняя интеллектуальная миграция».

Необходимо отметить, что условия международной интеллектуальной миграции значительно отличаются от тех, что присущи переселениям внутри страны. Для интеллектуальной миграции как части международной трудовой миграции характерны национальная обособленность и сила национального суверенитета стран, а также степень их интегрированности в региональные и общемировые группировки. Важными регуляторами миграционных процессов здесь выступают: состояние международного и национального рынков труда, соотношение спроса и предложения в разрезе профессий и квалификации.

На наш взгляд, сутью международной интеллектуальной миграции заключается в прямом и обратном перемещении индивидов с целью поиска нового места приложения своего интеллектуального труда, с учетом имеющейся профессионально-квалификационной подготовки, уровня образования и физиологических особенностей, т.е. накопленного человеком интеллектуального капитала. В ходе ее они осу-