

1	2
	<p>(кроме торговой и торгово-закупочной деятельности) организациями, включенными в перечень высокотехнологичных организаций, утверждаемый Президентом Республики Беларусь, облагается налогом по ставке, уменьшенной на 50 %</p> <p>3. Организации, осуществляющие производство лазерно-оптической техники, у которых доля этой техники в стоимостном выражении в общем объеме их производства составляет не менее 50 %, уплачивают налог по ставке 10 %</p>
Накопления и реинвестиция прибыли в инновационный процесс	Специальных льгот и правил нет, частично Указом от 09.03.2009 г. № 123 предусмотрен ограниченный срок (3 года) отнесения на затраты до 2 % от выручки, полученной от реализации товаров, изготовленных с использованием результатов НИОК(Т)Р

Из табл. 3 видно, что действующее налоговое законодательство республики практически не содержит механизма стимулирования частных инвестиций, связанных с научно-техническим развитием и поощряющих научную деятельность, экспортом научно-технической продукции и инноваций, что позволяет сделать вывод о необходимости научных исследований в этой области и их практической реализации.

*Г.А. Королёнок, д-р экон. наук, профессор
Белорусский государственный экономический университет (Минск)*

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРИЗИС: ПРИЧИНЫ И ПУТИ ВЫХОДА

Мировой экономический кризис, на наш взгляд, является в значительной степени последствием нравственного кризиса. Глобализация, учитывая ее положительные стороны, принесла и тяжелые отрицательные последствия. Безнравственность была распространена и внедрена в сознание людей целой планеты. Культ денег разрушил нравственные ценности множества людей. Ради денег, ради богатства люди не останавливаются ни перед чем.

Деньги никуда не исчезают, они лишь меняют собственника. Возникновение богатства у одних несет за собой нищету для других. Когда на несчастье других сформировался капитал у незначительной части олигархов, возникает проблема, где взять еще денег, чтобы стать еще богаче. У нищих ничего не отнять, богатые не отдают. В этих условиях создаются предпосылки развития спекулятивной экономики. Однако в этих условиях не создаются материальные ценности, а создаются все-

возможные финансовые пирамиды, цикл существования которых зависит от их масштаба.

Нравственные ценности, сформированные еще в Библии и получившие признание у человечества, под воздействием глобализации деформировались. Понятия совесть, честь, человеколюбие трансформировались в понятие «деньги решают все».

Сегодня человека начали воспринимать не за его нравственные качества, профессионализм, а за количество денег, имеющихся у него. Современный бизнес забыл принцип полоцких купцов: «Прибыль превыше всего, но честь дороже». Безнравственность бизнеса в значительной степени способствовала возникновению экономического и финансового кризиса.

В результате нравственного обнищания был допущен ряд серьезных дисбалансов в экономике развитых стран. Причем от экономического кризиса «пострадали» не только бедные, но и богатые. Так, по данным журнала «Форбс», число миллиардеров в мире сократилось с 1125 чел. в 2008 г. до 793 чел. в 2009 г., а их суммарное состояние уменьшилось с 4,4 до 2,4 трлн дол. США в 2009 г.

Среди важнейших причин, повлиявших на возникновение мирового экономического кризиса, можно выделить:

- а) причины морального плана;
- б) причины экономического плана.

К причинам морального плана следует отнести:

безнравственное ведение бизнеса в ведущих экономически развитых странах;

низкий уровень социальной ответственности бизнеса за развитие экономики.

Последствия морального кризиса сказались на экономических составляющих процесса развития экономики большинства стран, среди которых можно выделить основные:

- мягкая монетарная политика, проводимая в экономике развитых стран;
- резкий рост переводов кредитов и долговых обязательств в ценные бумаги, что позволило создать спекулятивную экономику, а другому — своего рода пирамиды;
- отсутствие в ряде стран контроля со стороны государства за деятельностью инвестиционных банков, ипотечных брокеров и др.;
- снижение уровня экспортных поставок;
- снижение внутреннего спроса на товары и услуги;
- спад показателей реального сектора экономики.

В результате мирового кризиса в Республике Беларусь сократился рост ВВП, значительно снизился экспорт товаров, произошло снижение импорта, снизился показатель работы экспортообразующих промышленных предприятий, снизился потребительский спрос и т.д. Вместе с тем следует отметить, что последствия мирового экономического кри-

зиса в меньшей степени повлияли на развитие экономики Республики Беларусь.

Причиной такого положения, на наш взгляд, явилось то, что в Республике Беларусь не сработала первая группа причин (моральные), так как в стране сформировалась социально ориентированная экономика, при которой бизнес не может быть в такой степени безнравственным, как в экономически развитых странах.

Недостаточно развитый в нашей стране рынок ценных бумаг не способствовал созданию рыночных пирамид, что позволило экономике страны удержаться на плаву.

Несмотря на то что экономика страны развивается, необходимо, по нашему мнению, проведение целого ряда мероприятий по ее стабилизации.

Первоочередными задачами, требующими решения по преодолению последствий мирового экономического кризиса, для экономики Республики Беларусь являются:

- изменение структуры производства, ориентированное на инвестиционные группы товаров и услуг;
- перераспределение капитала в современные высокотехнологичные отрасли и производства;
- привлечение на льготных условиях иностранных инвестиций, которые будут способствовать созданию новых и перераспределению уже имеющихся отраслей;
- государственный контроль за развитием рынка ценных бумаг;
- развитие внутреннего потребительского рынка спроса;
- стимулирование развития экспорта в страны Таможенного союза (вхождение Республики Беларусь в Таможенный союз с Россией и Казахстаном позволит снять тарифные и нетарифные ограничения на товары, экспортируемые из Республики Беларусь, что позволит белорусским товарам беспрепятственно конкурировать с товарами других стран на рынке России и Казахстана);
- сокращение объема импорта за счет развития собственного производства импортозамещающей продукции;
- развитие высокотехнологических, наукоемких производств, осуществляющих производство товаров нового поколения;
- создание благоприятных условий по привлечению иностранных инвестиций в экономику нашей страны, для чего необходимо формировать имидж наибольшего благоприятствования для капитала из-за рубежа;
- государственная поддержка и привлечение частного капитала в развитие реального сектора экономики, что позволит осуществить структурную перестройку экономики, в основе которой будет находиться развитие высокотехнологического уклада;
- развитие товаропроводящей сети в зарубежных странах с использованием торговых домов, строительства торгово-логистических центров и расширения маркетинговых исследований за рубежом.

Решение этих задач, стоящих перед экономикой Республики Беларусь, позволит стабилизировать развитие страны в условиях выхода из мирового экономического кризиса.

Д.А. Панков, д-р экон. наук, профессор

С.Б. Репкин, канд. экон. наук

Белорусский государственный экономический университет (Минск)

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ АНАЛИЗ ТРАНСФЕРТОВ В ИГРОВЫХ ВИДАХ СПОРТА

Основными объектами инвестиций в игровых видах спорта являются спортсмены. В этой связи представляется интересным исследование тех существенных критериев, которыми должен руководствоваться инвестор при осуществлении трансфертных сделок.

При проведении инвестиционного анализа необходимо принимать в расчет целый ряд факторов, от которых зависит эффективность инвестиций в человеческий капитал в игровых видах спорта. Основным параметром, который обуславливает точность инвестиционного анализа, является продолжительность активной спортивной деятельности игрока (данную категорию можно считать аналогом такого распространенного в маркетинге понятия, как «жизненный цикл товара», однако применительно к живым людям это, на наш взгляд, не совсем этично). Это то время, в течение которого спортсмен принимает непосредственное участие в соревнованиях, приносит доход и рассматривается в качестве субъекта трансфертного рынка.

Для точности экономического анализа следует также принимать в расчет тот отрезок времени, который будущий профессиональный спортсмен проводит в детско-юношеских спортивных школах, обучаясь мастерству. В различных видах спорта продолжительность активной спортивной деятельности может варьироваться от 20 до 25 лет. Как правило, дети начинают заниматься в детско-юношеских спортивных школах примерно с 10—12 лет и заканчивают активную фазу выступления в районе 35—37 лет.

Рассмотрим далее эмпирическую зависимость уровня мастерства спортсмена, измеряемого в условных баллах от 0 до 200 (ось y), на различных фазах его активной спортивной деятельности (ось x) (см. рисунок).

Активную спортивную деятельность игрока условно можно разбить на 2 этапа. Карьера типичного игрока гандбольной команды состоит, как правило, из двух фаз. Первая фаза — это подготовка в детско-юношеской спортивной школе (возраст 10—18 лет), а вторая (возраст 18—35 лет) — пребывание в профессиональном спорте. Внутри второй фазы можно выделить два основных отрезка: возраст 18—32 лет, когда