

могут выступать различные формы страхования, в том числе внутрипроизводственного, издержки по которому минимальны. Кроме того, на предприятии могут образовываться резервные фонды, в ряде случаев сочетающиеся с коллективным премированием. Например, если фактические издержки на рабочую силу в течение какого-либо периода не превысят установленных или произойдет их снижение, то из сэкономленной суммы в пропорции, обусловленной особенностями конкретного производства, формируются премиальные и резервный фонды.

Гибкость в стимулировании труда и социальном воздействии на работника наиболее эффективно будет реализовываться при использовании гибких систем найма персонала для установления соответствия личных качеств работника потребностям предприятия; применение гибких систем централизованной и децентрализованной подготовки и переподготовки специалистов при всестороннем учете экономических и демографических особенностей развития данной территории; внедрение гибких систем поэтапного сокращения численности работающих при условии соблюдения принципов социальной защиты.

В нынешних социально-экономических условиях особое значение приобретает гибкое управление персоналом, что способствует повышению эффективности его труда. Критерием эффективности служит оперативность реагирования предприятия на быстро меняющиеся условия рыночной среды, способность к ритмичному выпуску конкурентоспособной продукции, своевременному и качественному выполнению работ и оказанию услуг. При этом необходимо стремиться к оптимальному соответствию индивидуальных интересов работников потребностям и возможностям предприятия.

*И.В.Щитникова, аспирантка кафедры
экономики промышленности БГЭУ*

Измерение эффективности использования основных производственных фондов

Основные производственные фонды составляют основную часть имущества предприятия. Поэтому от эффективности их использования зависит во многом объем производства и реализации продукции, размер прибыли. Несмотря на значимость основных производственных фондов в процессе производства продукции вопросы изучения показателей эффективности их использования недостаточно исследуются в экономической литературе, отсутствуют и нормативные документы по определению такого обобщающего показателя, как фондоотдача. Исходя из существующей отчетности по производству и реализации продукции, по определению стоимости основных производственных фондов, фондоотдача может быть исчислена системой показателей:

1) производство продукции (товаров, работ, услуг) в сопостави-

мых ценах, включая вычитаемые налоги из объема продукции (работ, услуг) и за вычетом налогов (на добавленную стоимость, акцизов и др.): на 1, на 100 или на 1000 р. среднегодовой первоначальной (восстановительной) стоимости основных производственных фондов; на 1, на 100 или 1000 р. среднегодовой остаточной стоимости основных производственных фондов, т.е. фондоотдача определяется по формулам:

$$\Phi_o = \frac{Пс. н.}{ОПФс. н.}; \quad \Phi_o = \frac{Пс. н.}{ОПФс. о.};$$

$$\Phi_o = \frac{Пс. н. - Н_в.}{ОПФс. н.}; \quad \Phi_o = \frac{Пс. н. - Н_в.}{ОПФс. о.},$$

где Φ_o — фондоотдача основных производственных фондов, млн р.; $Пс.$ — объем продукции (работ, услуг) в сопоставимых ценах включая налоги, вычитаемые из объема производства продукции, млн р.; $ОПФс.н.$ — среднегодовая стоимость основных производственных фондов по первоначальной стоимости, млн р.; $Н_в.$ — вычитаемые из объема производства и реализации продукции налоги (на добавленную стоимость, акцизы, отчисления на содержание ведомственного жилищного фонда, отчисления во внебюджетный фонд поддержки производителей сельхозпродукции), млн р.; $ОПФс.о.$ — среднегодовая остаточная стоимость основных производственных фондов, млн р.;

2) объем реализации продукции (товаров, работ, услуг) в действующих ценах, включая вычитаемые налоги из объема продукции (работ, услуг) и за вычетом налогов, приходящейся на 1, 100 или 1000 р. среднегодовой первоначальной стоимости основных производственных фондов, в том числе на 1, 100 или 1000 р. среднегодовой остаточной стоимости основных средств;

3) прибыль от реализации продукции (товаров, работ, услуг), приходящаяся на 1, 100 или 1000 р. среднегодовой первоначальной или среднегодовой остаточной стоимости основных производственных фондов;

4) чистая прибыль, приходящаяся на 1, 100 или 1000 р. среднегодовой первоначальной или остаточной стоимости основных производственных фондов;

5) балансовая прибыль, приходящаяся на 1, 100 или 1000 р. среднегодовой первоначальной или остаточной стоимости основных производственных фондов.

Обоснованным было бы в рыночных условиях в качестве обобщающего показателя эффективности использования основных производственных фондов использовать фондоотдачу, исчисленную по объему реализации продукции за вычетом налогов, как это определяется в формах отчетности по объему производства (ф. № 1-п "Отчет промышленного предприятия (объединения) по производству продукции") и реализации продукции (ф. № 2 "Отчет о прибылях и убытках"). Для этого требуется приведение реализации продукции в действующих ценах в сопоставимые условия путем использования индекса цен. Фондоотдача, исчисленная по отношению к остаточной стоимости основных производ-

ственных фондов, более правильно характеризует эффективность их использования.

На эффективность использования основных производственных фондов оказывает влияние и сама методика исчисления фондоотдачи. Так, если в декабре месяце вводятся новые основные фонды, то при исчислении их среднегодовой стоимости в отчетном году они включаются в 1/12 от вводимой стоимости. В последующий год с 1.01. основные производственные фонды полностью учитываются при определении показателя фондоотдачи, хотя по введенной их части мощности не освоены. В первые годы освоения вновь введенные основные производственные фонды используются не на полную мощность, а в расчет фондоотдачи включаются полной стоимостью. В связи с этим фондоотдача имеет тенденцию к резкому сокращению. Учитывая изложенное, показатель фондоотдачи обоснованно было бы определять с учетом освоения вводимых мощностей по вновь введенным основным производственным фондам, а среднегодовую стоимость основных производственных фондов рассчитывать по формуле

$$\text{ОПФ}_{\text{ср.г.}} = \text{ОПФ}_{\text{н.г.}} + \frac{\text{ОПФ}_1 \cdot K_1}{12} + \frac{\text{ОПФ}_2 \cdot n_1}{12} - \frac{\text{ОПФ}_{\text{вв.}} \cdot n_2}{12},$$

где ОПФ_{ср.г.} — среднегодовая стоимость основных производственных фондов в отчетном году, млн р.; ОПФ_{н.г.} — стоимость основных производственных фондов на начало года, млн р.; K_1 — число месяцев освоения вновь введенных мощностей в предыдущем году; ОПФ₁ — стоимость введенных основных фондов в предыдущем году, млн р.; ОПФ₂ — стоимость вновь введенных основных фондов в отчетном году, млн р.; n_1, n_2 — число месяцев до конца года; ОПФ_{вв.} — стоимость выводимых основных фондов в отчетном году, млн р.

Переоценка и введение новых дорогостоящих основных фондов обуславливает резкое снижение показателя фондоотдачи, исчисленной как по первоначальной, так и по остаточной стоимости. Поэтому назрела практическая необходимость в обеспечении сравнимости показателей фондоотдачи.

А.Н.Мазовка, аспирантка кафедры управления предприятия и торговли и услуг БГЭУ

Кризис платежей в Республике Беларусь: причины, последствия и способы его устранения

Экономика Беларуси "заражена" кризисом платежей. Такое утверждение иллюстрирует таблица 1. Обратной стороной этой медали является количество убыточных предприятий: если в 1992 г. доля убыточных предприятий в общем их количестве составляла 4,8 %, в 1996 г. — 18,4 %, то в первом квартале 1997 г. — 27 %.