

ственных фондов, более правильно характеризует эффективность их использования.

На эффективность использования основных производственных фондов оказывает влияние и сама методика исчисления фондоотдачи. Так, если в декабре месяце вводятся новые основные фонды, то при исчислении их среднегодовой стоимости в отчетном году они включаются в 1/12 от вводимой стоимости. В последующий год с 1.01. основные производственные фонды полностью учитываются при определении показателя фондоотдачи, хотя по введенной их части мощности не освоены. В первые годы освоения вновь введенные основные производственные фонды используются не на полную мощность, а в расчет фондоотдачи включаются полной стоимостью. В связи с этим фондоотдача имеет тенденцию к резкому сокращению. Учитывая изложенное, показатель фондоотдачи обоснованно было бы определять с учетом освоения вводимых мощностей по вновь введенным основным производственным фондам, а среднегодовую стоимость основных производственных фондов рассчитывать по формуле

$$\text{ОПФ}_{\text{ср.г.}} = \text{ОПФ}_{\text{н.г.}} + \frac{\text{ОПФ}_1 \cdot K_1}{12} + \frac{\text{ОПФ}_2 \cdot n_1}{12} - \frac{\text{ОПФ}_{\text{вв.}} \cdot n_2}{12},$$

где ОПФ_{ср.г.} — среднегодовая стоимость основных производственных фондов в отчетном году, млн р.; ОПФ_{н.г.} — стоимость основных производственных фондов на начало года, млн р.; K_1 — число месяцев освоения вновь введенных мощностей в предыдущем году; ОПФ₁ — стоимость введенных основных фондов в предыдущем году, млн р.; ОПФ₂ — стоимость вновь введенных основных фондов в отчетном году, млн р.; n_1, n_2 — число месяцев до конца года; ОПФ_{вв.} — стоимость выводимых основных фондов в отчетном году, млн р.

Переоценка и введение новых дорогостоящих основных фондов обуславливает резкое снижение показателя фондоотдачи, исчисленной как по первоначальной, так и по остаточной стоимости. Поэтому назрела практическая необходимость в обеспечении сравнимости показателей фондоотдачи.

А.Н.Мазовка, аспирантка кафедры управления предприятия и торговли и услуг БГЭУ

Кризис платежей в Республике Беларусь: причины, последствия и способы его устранения

Экономика Беларуси "заражена" кризисом платежей. Такое утверждение иллюстрирует таблица 1. Обратной стороной этой медали является количество убыточных предприятий: если в 1992 г. доля убыточных предприятий в общем их количестве составляла 4,8 %, в 1996 г. — 18,4 %, то в первом квартале 1997 г. — 27 %.

Характеристика дебиторской и кредиторской задолженности по состоянию на 1 октября 1997 г. в экономике Республики Беларусь

Показатель	Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
1. Объем задолженности, трл. р.	105,5	138,2
В том числе:		
удельный вес задолженности покупателей за товары, работы и услуги (для дебиторской задолженности), %	86	X
удельный вес задолженности поставщикам за товары, работы и услуги (для кредиторской задолженности), %	X	65,4
2. Доля просроченной задолженности в общем объеме задолженности, %	39,6	34,6
В том числе:		
удельный вес просроченной задолженности свыше 3 месяцев в общем объеме просроченной задолженности, %	70	68,2
3. Удельный вес отраслей в объеме задолженности, %:		
промышленности	49,3	48,3
жилищно-коммунального хозяйства	13,1	9,7
транспорта	13,4	9,4

Своевременные расчеты между хозяйствующими субъектами – это основа здоровой экономики. Задержка движения денег одним субъектом ведет к финансовым трудностям у других. Такое экономическое явление называется *кризисом платежей*. В этом случае предприятие оказывается в следующей ситуации:

теряет собственный капитал в составе оборотных средств;
не способно обеспечить собственными средствами содержание активов, производящих прибыль (чтобы понять, что такое активы, производящие прибыль, приведем активы, не производящие прибыль: дебиторская задолженность; неиспользуемые основные и оборотные фонды; запасы готовой продукции на складах, реализация которых затруднительна и др.);

безудержно увеличивает оборотные средства за счет заемных ресурсов.

При этом (нижеследующие пункты в первую очередь характерны для предприятий, имеющих проблему сбыта своей продукции).

1. Основной функцией оборотных фондов становится содержание дебиторов (чем дольше дебитор задерживает оплату полученного товара, тем выше его доход, в том числе благодаря инфляции).

2. Часть заемных средств используется на краткосрочные спекулятивные цели.

3. Только незначительная доля средств направляется на содержание активов прибыли.

Экономисты приводят различные причины неплатежеспособности. Наибольшего внимания, на наш взгляд, заслуживают следующие: выпуск продукции, не имеющей спроса на рынке; чрезмерное налогообложение;

принудительная отгрузка продукции без предоплаты несостоятельным потребителям под давлением со стороны государства (сельскому хозяйству, армии и т.п.)

ухудшение экономической конъюнктуры в форме падения платежеспособного спроса (рис. 1):

высокий уровень милитаризации экономики и дефицит средств на ее конверсию.

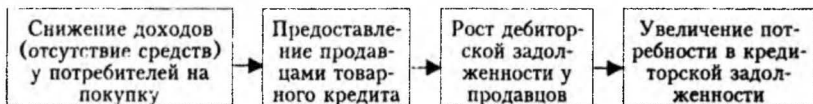


Рис. 1. Схема падения платежеспособного спроса

Именно конверсионные отрасли и крупные монополисты, чья продукция низко конкурентоспособна и имеет ограниченный спрос, являются "авторами и дирижерами" кризиса платежей. Сюда следует отнести и правительство в части ценовой политики, ведущей к диспаритету цен на "входные" и "выходные" ресурсы (сельское хозяйство, транспорт, торговля).

Однако следует отметить, что многим заинтересованным экономическим группам такое положение вещей выгодно. Доходность товарных ссуд выше многих других способов вложения капитала в теневые операции:

- 1) занижение цен на отпускаемую продукцию;
- 2) игры на ценах бартерных сделок;
- 3) вложение в банки, финансовые организации, дочерние предприятия;
- 4) беспроцентное ссуживание финансовых ресурсов на длительный срок.

Потери, которые несут предприятия на товарных ссудах в пользу дебиторов, требуют соответствующих компенсаций в целях поддержания устойчивости теряющего ресурсы предприятия. К компенсационным мерам можно отнести:

- превышение кредиторской задолженности над дебиторской по объемам и срокам;
- получение дохода от внепроизводственной деятельности.

Некоторые меры по решению проблемы неплатежей

1. Сформировать в общественном сознании осуждение непла-

тежеспособности как результата несостоятельности и финансовой безответственности: для этого неплатежеспособность должна стать ясным, легко выявляемым и общественно контролируемым явлением.

2. Использовать процедуры банкротства по отношению к несостоятельным хозяйствующим субъектам. В процессе их применения могут использоваться следующие способы восстановления платежеспособности и ликвидации долгов:

- приватизация;
- реструктуризация бизнеса;
- продажа части имущества должника;
- уступка (продажа) прав требований должника;
- исполнение обязательств должника третьими лицами;
- залог имущества;
- отсрочка, рассрочка или списание долгов;
- погашение долгов акциями (облигациями);
- отказ от исполнения обязательств должником, если они ему невыгодны;
- признание недействительными сделок должника;
- мораторий на взыскание долгов и др.

Некоторые из них можно применять в современных юридических условиях, другие — только после ведения в действие нового закона "О банкротстве"; одни — во внесудебном порядке, другие — в судебном.

3. Выявить, взять под контроль и институциональными методами (т.е. посредством установления правил) ввести в особый ограничительный режим функционирования предприятия, являющиеся генераторами проблемы неплатежей.

4. Изменить экономическую политику правительства, таким образом чтобы сделать невозможными теневые операции и аморальный бизнес.

Реализация этих мер требует значительной корректировки политическо-экономического курса страны.

А.А.Неправский, аспирант кафедры прикладной математики и экономической кибернетики БГЭУ

Оптимизационная модель управления запасами с учетом оптовых скидок и ограничений на складские площади

В процессе производства для обеспечения его нормального и непрерывного протекания возникает объективная необходимость создания и хранения запасов.

Запасами называется все то, что необходимо для функционирования предприятия и что временно исключено из потребления. Существуют различные виды запасов, например, запасы материальных ресурсов, денежных средств, мощностей, трудовых ресурсов и т.д. В данной работе будет особое внимание уделяться управлению запасами материальных ресурсов.