

4. Предоставление международных правительственных кредитов или займов, финансовой помощи международных организаций может рассматриваться как совместная собственность в рамках государств, поскольку одни субъекты претендуют на долю валового национального продукта другой страны.

5. Опыт показывает, что относительные успехи лишь в тех случаях, когда преобразования отношений собственности велись с учетом национальных традиций и особенностей конкретного государства, что максимальным образом учитывается при совместном предпринимательстве.

6. Экономика, базирующаяся на гигантских компаниях с участием иностранного капитала, значительно больше подвержена опасности экономического кризиса, чем та, которая основывается на крупных и средних предприятиях с совместной формой собственности.

7. Совместные предприятия стали тем фактором, который обеспечил привлечение передовых технологий, оборудования, ноу-хау на национальные предприятия. Последние же в последствии из простых СП переросли в совместные предприятия на базе лицензионных, конструкторских, исследовательских соглашений. Используя собственные ресурсы, они изменили свою организационно-экономическую структуру в форме ЗАО и в свою очередь выступили инвесторами в совместных предпринимательских проектах на территории Китая, Индонезии.

Иностранные инвестиции концентрировались в наиболее динамично развивающихся отраслях промышленности, что способствовало созданию у "четверки" значительного экономического и внешнеторгового потенциала и позволило ей занять прочные позиции на мировом рынке. Объективно предприятия, созданные при участии иностранного капитала, оказывают мощное "обучающее" и стимулирующее воздействие на национальную экономику. В условиях нового этапа НТР и углубления соперничества на мировом рынке происходит трансформация односторонней зависимости НИС от международного капитала в сторону взаимозависимости. При неизбежном углублении конкуренции и противоречий экономический рост НИС в ближайшие годы сохранится, а роль иностранного капитала в их экономике не только не ослабнет, а напротив, возрастет.

В.Лешко, аспирантка кафедры экономики АПК БГЭУ

Важнейшие условия высокоэффективного функционирования предпринимательских структур

Опыт стран с классической системой рыночных отношений свидетельствует, что наличие малого и среднего предпринимательства как наиболее гибкой части экономики содействует развитию хозяйства в целом. Доля малых и средних предприятий в ВВП некоторых стран достигает 60—70 %. В данном секторе экономики занято 2/3 трудоспособного населения. В Федеративной Республике Гер-

мании в 1990 году доля малых предприятий в общей численности составила 82 %, средних — 17,2 %, малых — 0,2 %. Малые и средние предприятия Германии ежегодно используют 40% совокупных инвестиций, направляемых в экономику, доля продаж данных предприятий составляет 49 — 53 %. В Республике Беларусь на конец 1996 года функционировало 14 тыс. малых предприятий, на которых занято 123,4 тыс. человек.

Малые предприятия создают конкурентную среду, тем самым обеспечивают рациональное использование ресурсов. Данный сектор экономики содействует насыщению рынка качественными товарами и услугами, создает дополнительные рабочие места. В результате повышаются доходы населения, растет платежеспособный спрос, в целом создаются необходимые условия развития экономики.

Государство должно влиять на активность субъектов хозяйствования, стремиться создать наиболее благоприятную предпринимательскую среду. В Республике Беларусь отсутствует позитивный опыт в данной сфере. Его источником могут быть страны Запада с учетом специфических условий республики.

Экономика — это выбор. Каждый человек волен сам решать, как потратить заработанные средства, обладает свободой выбора вида деятельности, может открыть собственное предприятие.

Экономическая свобода для предприятия — свобода выбора: что, как, где производить и продавать. В настоящее время предприятия республики обладают определенной независимостью и финансовой свободой. Но вместе с тем экономическая свобода ограничена. Во-первых, отсутствует частная собственность. Во-вторых, создание новых фирм предполагает получение разрешений многочисленных государственных органов. В-третьих, существует жесткий контроль государства в области ценообразования. В-четвертых, отсутствует ряд законов, в частности, Коммерческий кодекс, что сдерживает развитие бизнеса. Условие экономической свободы — свобода обмена и торговли, свобода передвижения капитала, рабочей силы и товаров.

Основа любой экономической системы — право собственности. В бывшем СССР государству принадлежало более, чем 90 % предприятий. При рыночной системе большая часть имущества находится в частной собственности, продукция частного сектора превышает 80 % валового продукта. Частная собственность — это право владеть, управлять и распоряжаться своей собственностью. Только в случае получения прибыли частными лицами осуществляется частная инициатива, предпринимательская деятельность.

Гарантия собственности — важнейшая составная экономической свободы (статья 14 Конституции Федеративной Республики Германии). Законодательство не допускает использование силы и мошенничества по отношению к собственности. Собственник имущества должен быть уверен, что его собственность не будет национализирована или конфискована.

Основой для образования и развития частной собственности должна стать приватизация. Предприятия, получая самостоятель-

ность, становятся более гибкими, стремятся наиболее эффективно использовать ресурсы. Согласно исследований Всемирного банка, проведенных в странах Центральной и Восточной Европы, производительность на приватизированных предприятиях росла в 3—5 раз быстрее, чем на государственных, заработная плата ежегодно увеличивалась на 5—7%. Негосударственные фирмы имеют лучшие результаты и в динамике продаж. В 1990—1993 гг. приватизированные предприятия Польши, Венгрии, Чехии увеличивали продажи на 1,5% в год, государственные снизили на 17,5%. По данным Министерства статистики и анализа Республики Беларусь объем продукции на негосударственных предприятиях в 1996 году вырос на 6%, на государственных — на 1,5%. Прибыль от реализации продукции в первом полугодии 1997 года на негосударственных предприятиях увеличивалась по сравнению с аналогичным периодом 1996 года на 275%, на государственных — на 226%, рентабельность производства соответственно составила 12,7 и 9,2%.

Республика Беларусь имеет немалый экономический потенциал. Однако основные фонды государственных предприятий характеризуются высоким физическим и моральным износом. В частности, в промышленности на 1 января 1997 года износ основных фондов равен 74,8%. Необходимо осуществить передачу части стареющих основных фондов предпринимателям путем их приватизации. Оптимальным соотношением между государственным и частным капиталом считается, если доля государства не превышает 30%.

В мире накоплен богатый опыт в области проведения приватизации. В настоящее время процесс приватизации осуществляется более, чем в 50 странах, существует множество моделей приватизации.

В Восточной Европе, России приватизация крупных предприятий происходит путем бесплатного распределения акций предприятий (или продажи за бесценок). Второе направление приватизации — юридическая ликвидация средних и малых предприятий с последующей их продажей на аукционе.

В Республике Беларусь основой для проведения приватизации является Закон Республики Беларусь “О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь” от 13 января 1993 года, Государственная программа приватизации. В республике с 1991 года по август 1997 год разгосударствлено и частично приватизировано 2429 объекта, из них 711 республиканской и 1718 коммунальной собственности. В результате образовалось 906 ОАО, 595 объектов продано на аукционах, 300 — по конкурсу, 551 предприятие выкуплено трудовыми коллективами. Численность работающих на негосударственных предприятиях на 1 августа 1997 года составила 580 тыс. человек (15,7% от общей численности в народном хозяйстве). В малой приватизации (торговля, услуги, небольшое производство) передано в частный сектор лишь 10—20% государственного имущества; в России, Польше, Литве — 80—90%.

Проводящаяся в республике приватизация имеет существенные недостатки.

Во-первых, в результате образования акционерных обществ

произошла замена государственной собственности на частную долевую. Опыт стран Восточной Европы показывает, что приватизированные предприятия, на которых учредитель — трудовой коллектив, не особенно отличается от государственного. Большинство собственников владеют незначительным количеством акций и таким образом лишены права управлять предприятием. Чековая приватизация также расплывает право собственности. Целесообразно развитие чековых инвестиционных фондов, которые должны выполнять функции по концентрации и продаже пакетов акций стратегическому инвестору. В результате ускорится реструктуризация предприятия, повысится эффективность производства.

Во-вторых, происходит скупка акций администрацией предприятия, теневыми структурами.

В-третьих, в условиях экономического кризиса, политической нестабильности и негативного отношения большинства населения к вопросам приватизации продажа акций практически невозможна.

Приватизация формирует слой новых собственников, создаст конкурентную среду, повысит эффективность производства. Развитие частной собственности укрепит финансовую дисциплину. На 1 июля 1997 года краткая кредиторская задолженность предприятий и организаций составила 44,3 трлн р. Главная цель собственника — получение максимальной прибыли, недопущение убытка. Государственное предприятие убытки покрывает за счет государственного бюджета путем предоставления льготных кредитов, дотаций. В итоге государство освободится от излишних расходов, а кроме того, получит доходы от продажи объектов коммунальной и республиканской собственности.

В 1996 году по сравнению с 1991 годом (в сопоставимых ценах) объем капиталовложений снизился в 3 раза, инвестиции в фонды производственного назначения — в 2,8 раза. Приватизация должна активизировать механизмы привлечения капитала.

Приватизация должна, безусловно, происходить и в аграрной сфере. Белорусское сельское хозяйство было наиболее эффективным в рамках бывшего СССР, однако значительно отставало от развитых стран мира. Так, в 1981—1990 гг. окупаемость производственного потенциала была ниже нормативной на 20—25%. Колхозы и совхозы не имеют должного механизма мотивации для эффективной деятельности. Во всем мире система коллективной собственности показала свою несостоятельность. Например, в Китае в 1978—1982 гг. в ходе аграрной реформы земля была передана в частную собственность, в результате существенно повысилась производительность; аналогично — в Израиле, Мексике.

В Республике Беларусь также необходимо реформировать отношения собственности в сельском хозяйстве. Земля должна стать объектом купли-продажи, предметом залога. Собственник будет стремиться эффективно использовать землю, сельское хозяйство получит кредиты. Государство, безусловно, должно осуществлять контроль за оборотом земли. Законодательством развитых стран предусмотрено обязательство землевладельца использовать сельс-

кохозяйственные земли по назначению; продажа земли тем, кто имеет профессиональные знания или опыт работы; соблюдение требований защиты окружающей среды.

Одна из причин сдерживания развития предпринимательства — ограничения при проведении ряда коммерческих сделок, например, внешнеэкономических операций. Так, согласно Постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 19 декабря 1994 года №213 “О мерах по совершенствованию регулирования экспорта и импорта товаров” установлен перечень товаров, экспорт которых осуществляется только по лицензиям Министерства внешнеэкономических связей в объемах установленных квот. Предпринимательство находится на первом этапе своего развития. Необходимо предоставить возможность для первоначального накопления капитала. Квотирование и лицензирование экспорта белорусской продукции проводится в интересах отечественных потребителей. Однако предприятия теряют часть прибыли, так как не имеют возможности реализовывать продукцию на внешних рынках по более высоким ценам. С либерализацией ценообразования наряду с другими проблемами в определенной мере решится и данный вопрос.

Для нормального функционирования экономики предпринимательства необходимо гибкое ценообразование. Цены должны устанавливаться в результате взаимодействия спроса и предложения. Анализируя сложившиеся на рынке цены на факторы производства и готовую продукцию, предприниматель принимает решение о сфере и способе применения своего капитала. Таким образом достигается наиболее рациональное с точки зрения экономики в целом использование ресурсов. Государство должно регулировать цены при помощи налогов, льгот, санкций, субсидирования некоторых товаров и потребителей. В настоящее время в республике существуют фиксированные цены на продовольствие при их либерализации на материально-технические ресурсы и услуги государственных монополистов.

Важной составляющей государственного регулирования является кредитная и налоговая политика государства. Посредством установления размера налогообложения, ставки рефинансирования государство оживляет или сдерживает предпринимательскую активность. Государство через предоставление денежных средств в форме низкопроцентных кредитов, налоговых льгот или субсидий стимулирует развитие отдельных предприятий, отраслей, видов деятельности.

Т.Н.Рыбак, аспирантка кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита в промышленности БГЭУ

Прогнозирование банкротства

В зарубежной учетно-аналитической практике для прогнозирования вероятности банкротства применяются многофакторные экономико-математические модели.