**УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ «БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**С.C. Дроздова, Л.М. Ушакова**

**READ AND TRANSLATE**

**Учебно-методическое пособие**

**по учебной дисциплине «Практический курс перевода**»

**для специальности 1-25 01 10 «Коммерческая деятельность»**

**Минск: БГЭУ, 2017**

Рекомендовано кафедрой профессионально ориентированной английской речи УО «Белорусский государственный экономический университет», протокол № 7 от 25.01.2017г.

Дроздова, С.C.

«Read And Translate=Читаем и переводим»: учебно-методическое пособие поучебной дисциплине «Практический курс перевода» для специальности 1-25 01 10 «Коммерческая деятельность» / С.C. Дроздова, Л.М. Ушакова – Минск: -БГЭУ, 2017. – 43c.

Данное учебно-методическое пособие направлено на повторение и закрепление лексического и грамматического материала, развитие и совершенствование навыков перевода текстов профессионально ориентированной направленности с русского на английский язык для студентов очной формы обучения со специализацией «Коммерческая деятельность и товароведение».

Может быть использовано в качестве основного или дополнительного материала.

**Contents**

**PART I. Translation, Training and Discussion**

Unit 1. Белорусские товары пользуются спросом… 4

Unit 2. Турецкий бизнес в Беларуси 7

Unit 3. Как в трудные времена удержать старых и привлечь новых клиентов? 10

Unit 4. «Беллегпром» спешит на помощь 13

Unit 5. Прогноз Евразийской экономической комиссии 16

Unit 6. Проблемы на рынке питания 19

Unit 7. Нефть и нефтепродукты 21

**PART II. Grammar Revision**

1. Модальные глаголы 25
2. Страдательный залог 28
3. Инфинитив 29
4. Причастие 33
5. Герундий 35
6. Сослагательное наклонение 39

**Appendix 1** 42

**Appendix 2** 43

**PART I**

**UNIT I**

**1. Прочитайте и переведите на английский язык статью из белорусской газеты «Беларусь сегодня» от 29.01.2016.**

**Белорусские товары пользуются спросом**

Белорусские товары пользуются спросом на всех рынках СНГ, заявил журналистам министр антимонопольного регулирования и торговли Владимир Колтович после торжественного открытия международной специализированной оптовой выставки-ярмарки "Продэкспо-2016". "Зарубежные партнеры любят белорусское - это совершенно точно. Россияне, украинцы, казахи знают, что такое белорусское качество, и наш товар ждут на всех рынках СНГ. Сегодняшняя выставка показывает и по наполняемости, и по количеству гостей, что белорусские товары пользуются спросом", - подчеркнул министр. В Беларуси активно диверсифицируется экспорт. "В приоритете сегодня Россия, мы больше всего поставляем продукции на этот рынок, но есть поручение правительства о диверсификации экспорта, - отметил В. Колтович. - Если говорить о внутреннем рынке, то сегодня уровень отечественных товаров составляет более 80%. Напомню, что в соответствии с концепцией продовольственной безопасности уровень импорта не должен превышать 25%. Так что Беларусь может с гордостью заявлять, что продовольственная безопасность в стране обеспечена". Отвечая на вопрос, как торговля рассчитывается с поставщиками, министр подчеркнул, что тема расчетов актуальна всегда. "В проблемные периоды, естественно, возникают процессы, которые требуют оперативного управления. У нас при министерстве создана комиссия по развязке сложных вопросов по платежам. Сегодня, к сожалению, сельская торговля является лидером по просроченной задолженности", - сказал он. Владимир Колтович добавил, что быстро решить эту проблему невозможно, требуется серьезная системная работа. При этом он напомнил, что в ведомстве очень четко следят за расчетами торговых сетей с предприятиями. Около 220 экспонентов из 10 стран - Беларуси, России, Украины, Польши, Латвии, Греции, Сирии, Молдовы, Грузии, Италии - участвуют в 22-й международной специализированной оптовой выставке-ярмарке "Продэкспо", которая открылась сегодня в Минске. Выставка будет проходить по 11 ноября.

Во время выставки-ярмарки проходит международный "Хлебный салон". Самыми яркими и зрелищными являются работы белорусских призеров Всемирной кулинарной олимпиады-2016 (проводится раз в четыре года в Эрфурте - Германия), которые представлены на специальном подиуме в зоне мастер-классов. Можно ознакомиться с высочайшим мастерством наших кондитеров и пообщаться с лучшими кондитерами республики. Выставка "Продэкспо-2016" организована при содействии министерств сельского хозяйства и продовольствия, антимонопольного регулирования и торговли, концерна "Белгоспищепром", Мингорисполкома, Белкоопсоюза.

**2. Переведите следующие словосочетания на английский язык.**

1. пользоваться спросом

2.международная специализированная оптовая выставка-ярмарка

3.внутренний рынок

4.концепция продовольственной безопасности

5.рассчитываться с поставщиками

6.просроченная задолженность

7.белорусские призеры Всемирной кулинарной олимпиады

8.подиум в зоне мастер-классов

9.мастерство кондитеров

10.министерство сельского хозяйства и продовольствия

11.министерство антимонопольного регулирования и торговли

12.концерн "Белгоспищепром", Мингорисполком, Белкоопсоюз.

**3.Передайте краткое содержание статьи на английском языке**

**4. Выскажите своё мнение по проблематике текста**

**5. Прочитайте текст про себя, одновременно считая вслух.**

**Cooperation with China**

The Chinese retail company Nanjing Su Cang Liu International Trade based in Nanjing is ready to buy food from Gomel Oblast. The company's General Manager Zhang Jin made the statement as he met with Gomel Oblast Governor Vladimir Dvornik on 19 February.

A delegation of the Chinese company spent a week getting familiar with the operation of meat, dairy, and food industry enterprises in Gomel Oblast. The impression was very good. “We made sure that you make high-quality products. We are fully satisfied with the price options, too. Now we would like to work with the partners on delivery options as well as all the technical aspects of customs and phytosanitary control. We hope that the first batch of food will be shipped as early as March,” said Zhang Jin.

In turn, the Gomel Oblast Governor noted that the region can export up to 50% of the food it makes while technological standards of the processing enterprises allow making high-quality products. “I am convinced that if delivery logistics is smooth and keeps up with the shelf life of the merchandise, our products will be competitive on the Chinese market,” stressed Vladimir Dvornik.

The representative of the Chinese company said that for now no Belarusian food is sold in Jiangsu Province. Nevertheless, Zhang Jin was convinced that the project will be successful and mutually beneficial. “We would like to buy here as much dairy, meat, confectionery products as possible as well as other foods,” he stressed.

The visit of the Chinese company's delegation continued the contacts that began on the basis of the agreements reached by the Belarus president and the China president in Minsk in 2015. In August 2015 Gomel Oblast welcomed a delegation of 14 people led by the foreign investments subdivision director of the commerce department of the Jiangsu Province administration. During the visit the sides discussed prospects of stepping up and diversifying the export of Gomel Oblast enterprises to China, ways to attract Chinese investors to the free economic zone Gomel-Raton, and the implementation of promising investment projects in the oblast.

**6. Передайте устно на английском языке основной смысл текста упражнения 5.**

**7. Употребите выделенные фразы из упражнения 5 в собственных предложениях.**

**UNIT II**

**1. Прочитайте и переведите на английский язык статью из белорусской газеты «Беларусь сегодня»**

**Турецкий бизнес в Беларуси.**

Турецкий бизнес заинтересован в реализации проектов в малых белорусских городах. Такое мнение высказал сегодня президент ассоциации делового сотрудничества "Турецкий капитал" Седат Игдеджи. В Островце турецкой компанией был реализован проект по строительству трех-зведночного отеля. Объем инвестиций составил около $12 млн. "В Беларуси хороший инвестиционный климат. Власти знают, чего хочет инвестор, как ему помочь. Я лично с Беларусью связан более 10 лет. Вижу, что это стабильная и спокойная страна. Постоянно рассказываю своим коллегам-бизнесменам из Турции, что здесь можно и нужно вести бизнес", - отметил Седат Игдеджи. Он подчеркнул, что считает выгодными инвестиции в малые города. Именно поэтому в Островце одним проектом не ограничился: в будущем с участием турецкого капитала здесь будет возведен многоквартирный дом, а неподалеку от пункта пропуска "Котловка" появится многофункциональный объект придорожного сервиса с гостиницей, автозаправочными станциями, рестораном, кафе и стоянками для легковых и грузовых автомобилей. Сумма инвестиций составит около $30 млн. "Островец и другие подобные города будут развиваться, и в силах инвесторов способствовать этому.

Очень важно, что на всех этапах мы ощущаем поддержку областных и районных властей", - отметил Седат Игдеджи. Он также рассказал, что в сфере интересов его компании также Браслав, где планирует возведение агротуристического комплекса. Кроме того, с участием турецкого капитала строились жилые дома в Новополоцке и Пинске. Завершается возведение торгово-офисного центра в Минске, планируется строительство еще пяти подобных объектов в разных районах столицы. Среди других проектов - возведение частных детского сада и школы.

**2. Переведите следующие словосочетания на английский язык.**

1. малые белорусские города

1. деловое сотрудничество
2. трех-звездночный отель
3. объем инвестиций
4. пункт пропуска
5. объект придорожного сервиса с гостиницей
6. автозаправочные станции
7. стоянки для легковых и грузовых автомобилей
8. областные и районные власти
9. агротуристический комплекс

**3.Передайте краткое содержание статьи на английском языке.**

**4. Выскажите своё мнение по проблематике текста.**

**5. Прочитайте текст про себя, одновременно считая вслух.**

**Azerbaijan – Belarusian Cooperation**

Azerbaijan is showing interest in the Belarusian experience of developing agro-towns and the country's food industry. The matter was discussed at a meeting between Belarus Vice Premier Mikhail Rusy and the Azerbaijani delegation led by Ganja Mayor Elmar Valiyev on 16 November. “Since you are interested in agriculture and, first of all, agro-towns, we are ready to show you our recent achievements in the sector, share experience in the development of the corresponding infrastructure. We can also show you our milking parlors of any modifications and types,” said Mikhail Rusy.

The two countries view cooperation in the food industry as promising. Azerbaijan is interested in Belarusian confectionary, alcoholic beverages and other goods. “We are working well together in tobacco production and are ready for closer cooperation as long as you are interested. We are also ready to cooperate in the processing industry, development of joint manufacturing facilities, for example, a plant to process fruit and vegetables in Belarus,” Mikhail Rusy suggested.

Belarus is also ready to cooperate with Azerbaijan in the production of agricultural equipment. Special attention in the area will be on interregional contacts. Mikhail Rusy noted that the projects discussed today would become a good platform for further talks during the Belarus President's visit to Azerbaijan in late November. “It will be the next good step to boost relations between the two countries,” he said.

**6.Передайте устно на английском языке основной смысл текста упражнения 5.**

**7.Употребите выделенные фразы из упражнения 5, в собственных предложениях.**

**UNIT III**

**1. Прочитайте и переведите на английский язык статью из белорусской газеты «Беларусь сегодня»**

**Как в трудные времена удержать старых и привлечь новых клиентов?**

Нездоровая ситуация, обусловленная отрицательной курсовой динамикой, диктует белорусским дилерам свои правила прежде всего в отношении текущего ценообразования. Например, в 2015 году цена базовой комплектации BMW Х5/Х6 у нас менялась трижды!

Естественно, клиенты внимательно следят за предложениями автосалонов РФ. В итоге из 457 новых BMW, зарегистрированных у нас в прошлом году, на долю реализованных белорусскими дилерами пришлось меньше половины — 193.

Для удержания старых и привлечения новых клиентов ситуация требует нестандартных решений. Так, летом прошлого года мы отправили 30 наших VIP-клиентов чартерным рейсом в Мюнхен, чтобы представить им новейшую модель знаменитой марки. Презентация BMW седьмой серии была организована немецкими кураторами специально для белорусов за три месяца до официальной премьеры! Это был настоящий «вау»-эффект.

Мы постоянно создаем и совершенствуем инструменты для поддержания лояльности наших клиентов. В частности, даем трехлетнюю гарантию на автомобиль, предлагаем особые условия сервиса и дальнейшего обслуживания (программы лояльности), разрабатываем специальные лизинговые программы и др.

Средний срок эксплуатации BMW из нашего салона по-прежнему составляет два-три года. Большая часть клиентов (порядка 65 %) — юрлица.

Стремясь удержать клиентов, мы разработали программы индивидуальной работы, идем на уступки в цене, предлагаем хорошие комплектации.

Средний срок эксплуатации авто не зависит от кризиса и составляет три-четыре года. Клиенты не экономят на комплектации, особенно если речь идет о системах безопасности. С каждым новым автомобилем набор опций только расширяется. Был проигрыватель — теперь музыкальная установка премиум-уровня, был люк — теперь панорамная крыша.

Очень часто при заключении сделок используются лизинг и кредит. Специальные программы 2015 года предоставляли клиентам особые условия финансирования. Уверен, в нынешнем году эта тенденция сохранится, а с учетом снижения серого ввоза количество официальных продаж автомобилей премиум-класса увеличится.

**2. Переведите следующие словосочетания на английский язык.**

1. Удержать клиентов
2. отрицательная курсовая динамика
3. текущее ценообразование
4. официальная премьера
5. трехлетняя гарантия
6. условия сервиса и дальнейшего обслуживания
7. срок эксплуатации
8. юрлицо
9. уступки в цене
10. особые условия финансирования
11. серый ввоз

**3.Передайте краткое содержание статьи на английском языке.**

**4. Выскажите своё мнение по проблематике текста.**

**5. Прочитайте текст про себя, одновременно считая вслух.**

Thailand urged to boost trade by two to three times  
Belarus and Thailand should work to increase mutual trade by two to three times in the coming years, Belarusian Deputy Prime Minister Vladimir Semashko said as he met with Thai Industry Minister Atchaka Sibunruang and Commerce Minister Apiradi Tantraporn on 26 February.

“Last year our trade stood at $102 million, which is a modest figure for both Belarus and Thailand. I view it only as a start. I think we should increase the bilateral tradeby two to three times over the next few years,” Vladimir Semashko emphasized. The official pointed out that he sees at least seven or eight areas where the countries can strengthen their cooperation. “Belarus attaches much importance to the development of relations with Thailand and views your country as a promising partner in every respect,” Vladimir Semashko pointed out.

Thai Commerce Minister Apiradi Tantraporn said that Belarus and Thailand can complement each other as they both make agricultural products. “Besides, Belarus manufactures heavy-duty machines that Thailand can import. We can also develop cooperation in investments. Tire manufacturing is another promising area.

Thailand is a member of the ASEAN, so it can serve as a springboard for Belarusian products to this region,” Apiradi Tantraporn noted. Thailand is one of Belarus' key trading partners in Southeast Asia along with Vietnam, Indonesia, and Malaysia.

In 2015, Belarus exported $60.1 million worth of products to this country, and imported $42.1 million worth of goods. Belarus' major exports to Thailand were potash fertilizers (Belarusian Potash Company has a 30% market share in this country), fiberglass, linen fabric, and tires.

Belarus imported natural rubber, computers, air conditioners, internal-combustion engines, tinned fruit, nuts, sewing machines, communication equipment, and electronic integrated circuits.

There is an office of Belarusian Potash Company and a Belshina trading house in Singapore. Talks are underway to launch deliveries of Belarusian trucks and buses to Thailand and to start assembling MAZ trucks in one of the industrial parks of Thailand.

**6.Передайте устно на английском языке основной смысл текста упражнения 5.**

**7.Употребите выделенные фразы из упражнения 5, в собственных предложениях.**

**UNIT IV.**

1. **Прочитайте и переведите на английский язык статью из белорусской газеты «Беларусь сегодня»**

**«Беллегпром» спешит на помощь.**

В «Беллегпроме» прошел ряд совещаний для индивидуальных предпринимателей, сообщили представители концерна. «Предприниматель сможет поделиться своими представлениями, подсказать дизайнеру, чего на рынке не хватает, например интересных моделей кардиганов для женщин среднего возраста, — пояснила начальник управления организации торговли «Беллегпрома» Светлана Кахро. — Специалисты предприятий будут только благодарны за такую информацию, ведь сегодня главное не произвести, а продать, угадать спрос, предложить то, в чем нуждается покупатель.

Допустим, предприниматель работает только с женской трикотажной группой. Мы предлагаем ему ознакомиться с ассортиментом предприятий «8 Марта», «Алеся», «Купалинка», «Полесье». С индивидуальными предпринимателями гибко работает «Милавица». Отличные мужские сорочки шьет дзержинская швейная фабрика «Элиз». На окраине Витебска находится настоящий «обувной рай» — большой логистический центр с оптовой и розничной площадками, который компания «Марко» открыла в декабре прошлого года. Там можно приобрести продукцию и таких брендов, как «Белвест», Лидская обувная фабрика, Смиловичская валяльно-войлочная фабрика».

Собеседница признала, что далеко не все ИП готовы торговать отечественными изделиями. На китайскую одежду можно делать наценку в 200—300 %, тогда как на нашу — максимум 50 %, напомнила она. «Зато наш товар легализованный, конкурентоспособный, качественный, да и ввозной НДС платить не нужно, — перечислила преимущества представитель «Беллегпрома». — Предприниматели жалуются на то, что им приходится платить за аренду, нести другие расходы. Я им возражаю и привожу в пример государственные магазины, которые платят не только за аренду, причем гораздо большей площади, но и содержат сотрудников. При этом торговая надбавка у них такая же — не более 40—50%».

В концерне вспомнили, насколько многолюдно было на оптовых базах «Беллегпрома» в начале 2015 года. Желающих приобрести отечественную продукцию резко поубавилось, после того как ИП предоставили отсрочку по указу № 222. На оптовые базы предприниматели вернулись только в конце прошлого года.

**2. Переведите следующие словосочетания на английский язык:**

1. индивидуальный предприниматель

2. начальник управления организации торговли

3. женская трикотажная группа

4.ассортимент предприятия

5.валяльно-войлочная фабрика

6.наценка  в 200%,

7.ввозной НДС

8.платить за аренду

9.оптовая база

10.указ № 222

**3. Передайте краткое содержание статьи на английском языке.**

**4. Выскажите своё мнение по проблематике текста.**

**5. Прочитайте текст про себя, одновременно считая вслух.**

Belarus and Serbia signed a roadmap for cooperation in 2017-2018. The document was signed by Belarus Minister of Antimonopoly Regulation and Trade Vladimir Koltovitch and Serbian Minister of Economy Goran Knezevic. The roadmap includes more than 50 events.

The two countries shall organize regular meetings of the intergovernmental Belarusian-Serbian commission for trade and economic cooperation, conduct business meetings on cooperation between the chambers of commerce and promote mutual supplies of food products.

Work will be continued with the Serbian government to establish international holding companies based on the automotive enterprises of Belautogaz and Petar Drapsin.

The implementation of the project to produce and supply fire engines for the needs of the Serbian side will be continued together with the government and the Ministry of Interior Affairs of Serbia. The countries will expand cooperation in agriculture, science and implement joint innovative projects with technology (industrial) parks.

**6. Передайте устно на русском языке основной смысл текста упражнения 5.**

**7.Употребите выделенные фразы из упражнения 5, в собственных предложениях.**

**UNIT V**

**1. Прочитайте и переведите на английский язык статью из белорусской газеты «Беларусь сегодня»**

**Прогноз Евразийской экономической комиссии**

Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) прогнозирует в Евразийском экономическом союзе в 2016-2017 годах  рост сельхозпроизводства на 8%. Распоряжением Коллегии ЕЭК одобрены совместные прогнозы развития агропромышленного комплекса, а также сводные прогнозы спроса и предложения стран ЕАЭС по основным видам сельскохозяйственной продукции и продовольствия на 2016-2017 годы.

«В соответствии с подготовленным документом рост сельскохозяйственного производства в прогнозном периоде составит 8%, экспорта - 19%, взаимной торговли - 15%. Средний показатель уровня самообеспеченности основными продовольственными товарами в 2017 году увеличится до 94%», - отметили в пресс-службе.

Член Коллегии (министр) по промышленности и агропромышленному комплексу ЕЭК Сергей Сидорский подчеркнул, что совместные прогнозы позволяют оценивать динамику и направления развития сельхозпроизводства, инвестиционную привлекательность отраслей с учетом емкости общего рынка союза, состояние продовольственной безопасности, экономическое положение отраслей АПК.

Министр акцентировал внимание на том, что «формирование сводных прогнозов спроса и предложения позволяет обеспечивать взаимоувязку потребностей в сельскохозяйственной продукции, сырье и продовольствии с возможностями национальных производителей, оценивать перспективы взаимной торговли с точки зрения импортозамещения продукции из третьих стран».

В документе представлен анализ производственных, экономических, внешнеторговых и социальных аспектов развития агропромышленного комплекса. В частности, рассматриваются текущая ситуация в АПК стран союза, прогнозные показатели развития АПК по союзу в целом и по каждому государству-члену.

Приводятся прогнозные балансы по основным видам сельскохозяйственной продукции и продовольствия и подготовленные комиссией выводы и предложения по дальнейшему развитию агропромышленного комплекса.

**2. Переведите следующие словосочетания на английский язык.**

1. Евразийский экономический союз

2. рост сельхозпроизводства на 8%

3. Распоряжение Коллегии ЕЭК

4. взаимная торговля

5. показатель уровня самообеспеченности

6. совместные прогнозы развития

7. инвестиционная привлекательность

8. емкости общего рынка союза

9. сырье и продовольствие

10. импортозамещение

11. агропромышленный комплекс

**3.Передайте краткое содержание статьи на английском языке.**

**4. Выскажите своё мнение по проблематике текста.**

**5. Прочитайте текст про себя, одновременно считая вслух на русском языке.**

Egypt shows interest in greenhouse vegetable growing, poultry processing and bakery industries in Belarus, Belarus' Agriculture and Food Minister Leonid Zayats told reporters.

A delegation of the Arab Republic of Egypt arrived in Vitebsk Oblast on a visit on 30 January. The delegation is studying the agricultural potential of Belarus. An exhibition was prepared in Orsha to showcase products made by the leading agricultural enterprises of Vitebsk Oblast.

«The head of state has set a task to step up the economic cooperation with Africa in general and with Egypt in particular. Our guests are interested in greenhouse vegetable growing, poultry processing, bakery and some other processing industries which are well-developed in Vitebsk Oblast. We have presented our advancements in meat and milk processing and will show our practices in greenhouse vegetable growing. Then we are going to discuss the possible avenues of cooperation that are interesting both for Belarus and Egypt,» Leonid Zayats said.

He noted that the visit has just started. The results of the visit will be summed up during a meeting in the Belarusian Agriculture and Food Ministry on 1 February. «Our guests will share their impressions and considerations on the areas of future cooperation», Leonid Zayats said.

The Egyptian delegation got acquainted with the exhibition of agriculture enterprises in Orsha. The guests will also visit the floriculture enterprise Agromir.by where they will get acquainted with greenhouse facilities and flower cultivation technologies.

There are plans to conduct negotiations between the Egyptian delegation and the management of Agromir.by.

**6. Передайте устно на английском языке основной смысл текста упражнения 5.**

**7.Употребите выделенные фразы из упражнения №5 в собственных предложениях.**

**UNIT VI**

1. **Прочитайте и переведите на английский язык статью из белорусской газеты «Беларусь сегодня»**

**Проблемы на рынке питания**

События последних дней в очередной раз доказали, что рынок продуктов питания — стратегический. Конкуренция предприятий все чаще перерастает в соперничество стран, а иногда и в инструмент геополитических разборок. Введение Россией специального режима фитосанитарного контроля на границе с Беларусью тому подтверждение.

Попытки отдельных европейских поставщиков обойти российское эмбарго с помощью поддельных сертификатов наткнулись на жесткий отпор. При этом географическое положение Беларуси и ее статус западного форпоста ЕЭАС стали причиной драмы, разыгравшейся именно у наших границ.

С 7 декабря водители движущихся с территории Беларуси фур с фруктами, овощами и грибами будут вынуждены подтверждать подлинность фитосанитарной документации на российской стороне границы. Новый режим не коснется продуктов белорусского происхождения, успокаивают чиновники. Тем не менее определенный «подрыв» привлекательности нашей транзитной территории гарантирован. Поднятая шумиха может заставить многих грузоотправителей направлять грузы в обход нашей страны.

Смущает и то, что, несмотря на создание общего рынка товаров, унификацию технического законодательства и признание сертификатов, Россия упорно продолжает искать в белорусских продуктах то антибиотики, то добавки, то еще что-­нибудь и угрожает вводом запрета на поставки. На днях жертвой такой политики стали пять отечественных молочных комбинатов. С учетом важности российского рынка для наших компаний хотелось бы договориться с РФ о стабильных и долгосрочныхусловиях поставок. Увы, решение этой задачи пока не просматривается.

Не мешало бы нам побороться и за место под солнцем, которое год от года все ярче светит рынку экологически чистых продуктов. По прог­нозам, глобальный спрос на них увеличится с нынешних 60 млрд до 200 млрд долларов к 2020 году. Некоторые страны ­соседки, например Украина, уже активно развивают производство так называемых органических продуктов и наращивают их экспорт.

Создание профильного законодательства поможет придать ускорение этому направлению и в нашей стране. Пока же только один белорусский фермер может похвастаться европейским экологическим сертификатом и, соответственно, правом поставлять органические продукты в ЕС.

**2. Переведите следующие словосочетания на английский язык:**

1. рынок продуктов питания
2. фитосанитарный контроля
3. обойти российское эмбарго
4. ввод запрета на поставки.
5. отечественные молочные комбинаты
6. долгосрочные условия поставок.
7. экологически чистые продукты

**3.Передайте краткое содержание статьи на английском языке.**

**4. Выскажите своё мнение по проблематике текста.**

**5. Прочитайте текст про себя, одновременно считая вслух.**

Poland intends to strengthen cooperation with Belarus in the agricultural sector, Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of Poland to Belarus Konrad Pawlik told media on 8 November. “Thanks to its EU membership, Poland got access to more efficient up-to-date production technologies. We are ready to share our experience with Belarusian counterparts and strengthen cooperation in the agricultural sector,” said Konrad Pawlik.

The Ambassador emphasized the growth in supplies of agricultural goods and food products between Poland and Belarus. “The recent visit of Deputy Prime Minister and Minister of Economic Development and Finance of Poland Mateusz Morawiecki to Minsk proves gradual normalization of relations between our countries,” the diplomat stressed.

In October Minsk played host to the economic forum Good Neighborliness, which gathered nearly 500 businessmen from Belarus and Poland. According to Konrad Pawlik, Poland is implementing in Belarus its program Flavors of Europe – Quality and Tradition that is aimed at the popularization of European food products. The program is financed by the European Union and Poland. In his words, the project will promote the trade between the two countries and attract mutually beneficial investment.

**6.Передайте устно на английском языке основной смысл текста упражнения 5.**

**7.Употребите выделенные фразы из упражнения №5 в собственных предложениях.**

**UNIT VII**

**1.Прочитайте и переведите на английский язык статью из белорусской газеты «Беларусь сегодня»**

**Нефть и нефтепродукты**

Беларусь добывает небольшое количество нефти. Вся она экспортируется в Европу, в основном в Германию. Зато два белорусских НПЗ могут переработать около 24 млн т нефти в год и произвести сравнимое количество нефтепродуктов. Экспорт «нефтянки» является важным источником поступлений валюты в страну в целом и в бюджет в частности.

В начале года котировки черного золота снизились до исторических минимумов. Цена фьючерса на нефть марки Brent падала до 30 долларов/баррель. Впоследствии котировки начали восстанавливаться, а после того как осенью ОПЕК смогла договориться о сокращении добычи и в начале зимы оформить намерения в реальное соглашение, цена барреля закрепилась на уровне выше 50 долларов. Однако средняя цена в 2016 году будет ниже, чем в 2015-м.

Негативное влияние на нефтяной экспорт оказало и сокращение поставок российского сырья на белорусские НПЗ. В январе — октябре наша страна поставила за рубеж 1349 тыс. т сырой нефти и выручила за нее почти 381,7 млн долларов. Поставки в натуральном выражении увеличились на 0,2 %, в стоимостном уменьшились на 24,6 %, следовательно, в январе — октябре Беларусь недополучила 124,8 млн долларов.

Потери от экспорта нефтепродуктов еще весомее. За десять месяцев он сократился в натуральном выражении на 15,4 %, до 11,6 млн т, а в стоимостном — на 38,5 %. Выручка уменьшилась на 2,2 млрд долларов. Можно ожидать, что суммарные «потери» составят более 2,5 млрд долларов.

Перспективы на следующий год выглядят не так плохо, особенно если удастся обеспечить поставки сырья под полную загрузку НПЗ.

**Удобрения**

Калийные удобрения являются второй важной статьей. За десять месяцев 2016 года наша страна экспортировала 4,5 млн т удобрений в пересчете на калий, что на 7,8 % меньше, чем год назад. В стоимостном выражении поставки просели на 31,2 %, до 1,65 млрд долларов.

Беларусь уже недосчиталась 750 млн долларов поступлений только от продажи калийных удобрений. До конца года эта сумма может увеличиться. Контракты, весной — летом заключенные «Белорусской калийной компанией», возможно, позволят поставить за рубеж не меньше удобрений, чем в 2015-м, но их цена будет ниже, ведь она упала и на мировом рынке.

За десять месяцев 2016 года экспорт азотных удобрений уменьшился еще почти на 100 млн долларов. Всего было вывезено 296,7 тыс. т в пересчете на азот, что принесло 126,8 млн долларов. В стоимостном выражении экспорт упал на 42,6 %, в натуральном — на 21,1 %.

Лишь поставки смешанных минеральных удобрений увеличились на 13,1 % по сравнению с прошлым годом, до 744 тыс. т, а в стоимостном практически не уменьшились (-0,4 %).

В итоге в 2016 году Беларусь может не досчитаться на рынке удобрений 0,9—1 млрд долларов экспортной выручки.

Перспективы на 2017 год также не самые радужные. Объемы поставок калия могут увеличиться. Конкурентоспособность азотных удобрений во многом зависит от цены газа, а это еще один «подвешенный» вопрос. Существенного роста цен на удобрения на мировом рынке пока не ожидается.

**2. Переведите следующие словосочетания на английский язык.**

1. Нефть и нефтепродукты
2. котировки черного золота
3. цена фьючерса на нефть марки Brent
4. цена барреля
5. сырая нефть
6. увеличиться на 0,2 %
7. калийные удобрения
8. экспорт азотных удобрений
9. смешанные минеральные удобрения
10. конкурентоспособность
11. цена газа

**3.Передайте краткое содержание статьи на английском языке.**

**4. Выскажите своё мнение по проблематике текста.**

**5. Прочитайте текст про себя, одновременно считая.**

In January 2017 the first batch of compact tractors Belarus, produced by the Bobruisk Plant of Tractor Parts and Units, was shipped to Bangladesh, which became the 55th export destination country for the Belarusian company.

Corona Industries Limited, the Bangladeshi partner of the Belarusian plant, has ordered six tractors, attached implements, and a set of spare parts. Taking into account Bangladesh's climate, the parties agreed on three tractor models: BELARUS-421, BELARUS-410 and BELARUS-320P. The parties agreed to start a three-month road show of the Belarusian tractors in March to acquaint the potential buyers with the new BELARUS tractor models. Marketing events are due to be held in almost 40 cities.

The parties are also discussing the documents necessary for the participation in a tender to supply nearly 200 compact tractors to Bangladesh. The implementation of the abovementioned events will help make Bangladesh a basic country for further advancement of tractors made by the Bobruisk Plant of Tractor Parts and Units in South Asia.

The Bobruisk Plant of Tractor Parts and Units was established in 1945. The public joint-stock company is now part of the industrial group MTZ Holding. The company employs more than 3,000 people. Since 2007 the plant has been making compact tractors under the MTZ license. The company sells to Russia, other post-Soviet countries, Western Europe, Africa, Central and South America, Asia.

**6.Передайте устно на английском языке основной смысл текста упражнения 5.**

**7.Употребите выделенные фразы из упражнения 5, в собственных предложениях.**

**PART II**

**I. Modal Verbs**

**1. Выберите нужную форму модального глагола.**

1 Ben is very rude. He ............... have talked to Sarah that way.

A could В shouldn't С mustn't

2 It's very late. The children...............be sleeping.

A must В can't С shouldn't

3 We...............finish the project by Friday or else we'll lose the client.

A might В needn't С have to

4 You...............made anything for the party. I have plenty of food.

A needn't have В needn't С mustn't

5 The north of England .................. get very cold during the winter.

A may В can С could

6 You..................write and thank everyone for the birthday presents they gave you.

A shouldn't В need С ought to

7 John isn't at home. He...............be at the gym.

A might В couldn't С can't

8 Susan has a broken leg. She ............... gone skiing.

A can't have В couldn't С may

9 It's your own fault you crashed the car. You ...............been driving so fast.

A might not have В may not have С shouldn't have

10 A: ...............I call David now? B: Yes, he said it was an emergency.

A Need В Needn't С Could

11 That...............be Eve on the phone. She doesn't know our new number.

A mustn't В needn't С can't

12 A: Why are Bob and Moira late? B: Well, they...............missed the 5 o'clock bus.

A could have been В might have С should

13 You..................bring your tent with you. We can both sleep in mine.

A need В don't need to С needn't have

14 You ............... have brought so many jumpers. I could have lent you some of mine.

A needn't В couldn't С didn't need to

15 Diana must...............the stage props all night. She looks extremely tired.

A be preparing В have been preparing С have prepared

**2. Выберите правильный вариант ответа.**

1 *......* I borrow your pen? Mine doesn't work.

A Needn't В Can С Ought

2 I..............go to the bank. I haven't got any money.

A must В mustn't С may

3 Lizzie..............spell her name before she was three.

A might В could С must

4 ..............you help me with the shopping, please?

A Must В Shall С Will

5 You..............go to the post office. I'll go later.

A needn't В might С must

6 You..............to study hard for your exams.

A need В can't С shall

7 You..............to be at work by nine o'clock.

A must В should С are

8 No reporters .............. approach the scene of the accident.

A might have В were allowed to С needn't

9 We..............phone Mary. It's her birthday today.

A needn't В ought to С are able to

10 What time..............I pick you up from work?

A mustn't В will С shall

**3. Выберите правильный вариант ответа.**

1 You *........* pay the bills today.' ‘I know. I promise I won't forget.'

A would В shall С must

2 '..............we go to the, beach tomorrow?' ‘Yes. That's a great idea.'

A Shall В Mustn't С Would

3 ‘I’m going to the cinema. Do you want to come with me?' ‘No, thank you. I..............do my homework.'

A could В would С have to

4 'You..............put that shirt in the washing machine.' ‘I know. It has to be dry-cleaned.'

A must В mustn't С couldn't

5 ‘Was your suitcase very heavy?' ‘Yes, but I..............carry it by myself.'

A was able to В can't С ought

6 '..............you drive?' ‘Yes, but I haven't got my own car.'

A Might В Should С Can

7 ‘I..............ride a bicycle until I was eight.' ‘Neither could I.'

A couldn't В could С can't

8 '..............you open the door for me, please?' 'Yes, certainly.'

A Shall В Must С Would

9 'Ben had a hard time trying to find the leak in the pipe.' 'But he..............stop it, wasn't he?'

A was allowed to В was able to С could

10 'I saw Tina in town last night.' 'You .............. have seen her. She's on holiday in Spain.'

A would В could С can't

11 'Where's Colin?' ‘I'm not sure. He..............be in the study.'

A might В will С ought

12 'I feel very tired today.' 'You..............have stayed up so late last night.'

A shouldn't В could С might

13 'Did you phone Alan yesterday?' ‘No, I.............. . He came round to see me.'

A didn't need to В needn't С have to

14 '..............you give me a lift to work tomorrow?' ‘Yes. I'll pick you up at eight o' clock.'

A May В Shall С Will

15 '..............I help you, madam?' 'Yes, I'm looking for the manager.'

A Would В Must **С** May

**II. The Passive Voice**

**1.Переведите предложения с английского на русский.**

1. A modern economy is based on the use of money.
2. The role of competition is easily explained.
3. A debt must be paid on time.
4. These goods were supplied by our company.
5. This firm was set up by Mr. Ray in 2005.
6. The resources will be used by our department.
7. The transaction must be completed in 2 days.
8. Traditional retail trade can be replaced be e-commerce.
9. Not only goods but services can be sold on the Internet.
10. Online trade was predicted some years ago.

**2.Переведите предложения с английского на русский.**

1. The manager has been already sent for.
2. The chairman of the company is being listened to very attentively.
3. This innovative product was being spoken about the whole month.
4. The customer wants to have this computer delivered in 2 days.
5. We have had our complaint about the quality of the product discussed.
6. It was suggested that staff be given stock options.
7. It was agreed that the proposal should be rejected.
8. Our employers shouldn’t be laughed at.
9. What was all the money spent on?
10. What bank did you have your loan borrowed from?

**3. Перефразируйте предложения, используя страдательный залог.**

1. Team system motivates employees to feel good about their work.

2. The chairperson should start the meeting by stating the purpose and clarifying the main objectives.

3. If you have no money to buy something very expensive you can borrow some from a bank.

4. The Disney corporation and sponsors poured 22 million dollars into various promotions.

5. In the USA a lot of people spend much time at their local supermarkets.

6. Many retailers make big money on the online operations.

7. Some of the biggest US retailers are developing integrated operations.

8. Online businesses will never be able to guarantee delivery on time because they rely on postal services.

9. Managers should develop and use formal information channels in all directions.

10. It’s neсessary to encourage the staff in order to get more input.

**III. The Infinitive**

**1. Вставьте частицу "to" перед инфинитивом, где необходимо.**

1. I like ... play the guitar.
2. My brother can ... speak French.
3. We had ... put on our overcoats because it was cold.
4. They wanted ... cross the river.
5. It is high time for you ... go to bed.
6. May I ... use your telephone?
7. They heard the girl ... cry out with joy.
8. I would rather ... stay at home today.
9. He did not want ... play in the yard any more.
10. Would you like ... go to England?
11. You look tired. You had better ... go home.
12. I wanted ... speak to Nick, but could not... find his telephone number.
13. It is time ... get up.
14. Let me ... help you with your homework.
15. I was planning ... do a lot of things yesterday.
16. I'd like ... speak to you.
17. I think I shall be able ... solve this problem.
18. What makes you ... think you are right?
19. I shall do all I can ... help you.
20. I'd like ... dance.
21. She made me ... repeat my words several times.
22. I saw him ... enter the room.
23. She did not let her mother ... go away.
24. Do you like ... listen to good music?
25. Would you like ... listen to good music?
26. That funny scene made me ... laugh.
27. The player preferred (not speak) of the pain.
28. She began (to talk) of Brighton.
29. You must (to take) care not (to offend) her.
30. I'd rather not (to go) home that way.
31. I helped him (to find) the things.
32. He made me (to do) all the work again.
33. My neighbour let me (to borrow) his own car.
34. He never let himself (to be) angry.
35. Why not (to make) him a doctor like his father?
36. Because of the bad weather, let's (not go out).
37. I used (to spend) a lot of time in Robert's room.
38. I can't (to think) what made him (to do) such a thing.
39. Let's (to watch) the boys diving.
40. You'd better (to try) not (to think) about it.
41. I asked him if he was willing (to help) me (to do) the job.
42. Why not (to allow) her (to do) as she likes.
43. Don't let us (to waste) time. There are hundreds of things (to be done).
44. Why not (to start) out now? We can't (to wait) for the weather (to change).
45. We had better (to make) haste.
46. You needn't (to ask) for permission. I let you (to take) my books whenever you like.
47. You ought not (to sit up) so late.
48. What made you (to think) so?
49. She seems (to know) a great deal about music.
50. He told me (to try) (to do) it once again.

**2. Раскройте скобки, употребляя тре­бующуюся форму инфинитива.**

1. I am sorry (to keep) you waiting.
2. You seem (to look) for trouble.
3. She is expected (to operate on) today.
4. They seemed (to wait) for ages.
5. He is believed (to teach) by his father.
6. Sorry (to place) you in this disagreeable situation.
7. Good-bye, Mr Jackson. Glad (to be) of service to you.
8. I meant (to ask) you about it long ago, but I had no opportunity.
9. Don't you worry about him, he is sure (to have) a good time at the moment.
10. Passing by a radio he suddenly remembered (to buy) some tape for his recorder.
11. I'm sorry (to disappoint) you but I didn't mean anything of the kind.
12. She smiled and waved her hand. She seemed (to recognize) me.
13. Nature has many secrets (to discover) yet.
14. Even if he is out you needn't worry. He is sure (to leave) the key underthedoormat.
15. At that time I happened (to work) at my first novel.
16. You will not be likely (to miss) the train if you start right now.
17. A young man is supposed (to write) this book.
18. You need not mention it again. He is not likely (to forget) it.
19. You need not tell me this. I happen (to give) all details by Mother.
20. Just look at his hands. He is sure (to work) in the garage for many hours.
21. (To instruct) by such a good specialist was a great advantage.
22. When Clyde looked at the girl closely, he remembered (to see) her in Sondra's company.
23. The children were delighted (to bring) to the circus.
24. Which is more pleasant: (to give) or (to give) presents?
25. This man must (to sit) here for about an hour. Who can he (to wait) for?
26. Isn't it natural that we like (to praise) and don't like (to scold)?
27. It seemed (to snow) heavily since early morning: the ground was cov­ered with a deep layer of snow.
28. They seemed (to quarrel): I could hear angry voices from behind the door.
29. Perhaps it would upset her (to tell) the truth of the matter.
30. They are supposed (to work) at the problem for the last two months.
31. The only sound (to hear) was the snoring of grandfather in the bedroom.
32. I hate (to bother) you, but the man is still waiting (to give) a definite answer.
33. He seized every opportunity (to appear) in public: he was so anxious (to talk) about.
34. I consider myself lucky (to be) to that famous exhibition and (to see) so many wonderful paintings.
35. He seems (to know) French very well: he is said (to spend) his youth in Paris.
36. The woman pre­tended (to read) and (not to hear) the bell.
37. Wrap up my lunch, child. I must (to go). He doesn't like (to keep) waiting.
38. She didn't want (to bother) anyone and she didn't mean (to bother).
39. Poor girl, she didn't know what (to do). And there was nothing (to do) but to knit all day long.
40. The enemy army was reported (to overthrow) the defense lines and (to advance) to­wards the suburbs of the city.
41. He hated (to bother) with thrilling matters when he had many more important questions (to decide).
42. The idea was too complicated (to express) in just one paragraph. It seemed it would take less than a page (to put) it into words.
43. She would never miss a chance (to show) her efficiency, she was so anxious (to like) and (to praise).
44. Lady Franklin was horrified at herself, (to ask) his name, (to be told) his name and (to forget) it!
45. Her ring was believed (to lose) until she happened (to find) it during the general cleaning. It turned out (to drop) between the sofa and the wall.
46. Is there anything else (to tell) him? I believe he deserves (to know) how the matter stands and (to tell) all about it.
47. What he took to writing for was not (to earn) a living but a name. All he wanted was (to read) and not (to forget).
48. You should (to ask) someone (to help) you (to carry) this heavy box. This might not (to happen).

**IV. Participles I and II**

**1. Переведите следующие русские при­частия и деепричастия на английский язык:**

Приносящий, принесенный, принося, принеся, переводящий, переведенный, переводя, переведя, давая, написав, читающий, берущий, данный, про­читав, сделанный, пьющий, сказанный, будучи по­терянным, нарисовав, написавший, делая, взятый, взяв, рисуя, выпитый, сделав, идя, пишущий, про­читанный, дав, рисующий, делающий, нарисован­ный, выпив, говорящий, беря, написанный, читая, идущий, дающий, сказав, сидевший, посмотрев, будучи забыт, строящий, строящийся, играя, по­играв, рассказанный, рассказавший, видя, принес­ший, будучи принесенным, построенный, продав.

**2. Раскройте скобки, употребляя требующуюся форму причастия.**

1. (to do) his homework, he was thinking hard.
2. (to do) his homework, he went for a walk.
3. (to sell) fruit, he looked back from time to time, hop­ing to see his friends.
4. (to sell) all the fruit, he went to see. his friends.
5. (to eat) all the potatoes, she drank a cup of tea.
6. (to drink) tea, she scalded her lips.
7. (to run) in the yard, I fell and hurt my knee.
8. (to look) through some magazines, I came across an interesting article about UFOs.
9. (to write) out and (to learn) all the new words, he was able to translate the text easily.
10. (to live) in the south of our country, he cannot enjoy the beauty of St. Petersburg's White Nights in summer.
11. (to talk) to her neighbour in the street, she did not notice how a thief stole her money.
12. (to read) the story, she closed the book and put it on the shelf.
13. (to buy) some juice and cakes, we went home.
14. (to sit) near the fire, he felt very warm.
15. (to translate) by a good specialist, the story preserved all the sparkling humour of the original.
16. (to approve) by the critics, the young au­thor's story was accepted by a thick magazine.
17. (to wait) for some time in the hall, he was invit­ed into the drawing-room.
18. (to wait) in the hall, he thought over the problem he was planning to discuss with the old lady.
19. They reached the oa­sis at last, (to walk) across the endless desert the whole day.
20. (to lie) down on the soft couch, the exhausted child fell asleep at once.
21. She went to work, (to leave) the child with the nurse.
22. (to phone) the agency, he left (to say) he would be back in two hours.
23. (to write) in very bad hand­writing, the letter was difficult to read.
24. (to write) his first book, he could not help worrying about the reaction of the critics.
25. (to spend) twenty years abroad, he was happy to be coming home.
26. (to be) so far away from home, he still felt himself part of the family.
27. She looked at the enormous bunch of roses with a happy smile, never (to give) such a wonderful present.
28. (not to wish) to discuss that difficult and painful prob­lem, he changed the conversation.

**3. Раскройте скобки, употребляя требующуюся форму причастия.**

1. (grow) interest 8. a (burn) barn 15. a (break) heart

2. a (complicate) explanation 9. an (excite) story 16. a (die) soldier

3. an (excite) child 10. a (steal) car 17. a (cheer) crowd

4. a (terrify) experiment 11. (fly) fish 18. a (swim) lesson

5. (worry) problem 12. (run) water 19. a (destroy) church

6. (well-pay) job 13. a (freeze) lake 20. (long-play) records

7. a (pass) bus 14. (blind) light 21. the (follow) chapter

**V. The Gerund**

**1. Раскройте скобки, употребляя требующуюся форму герундия.**

1. You can't be afraid of (to hurt) unless you've been hurt.
2. But in fear of (to recognize) she lowered her gaze.
3. So I see. You're good at (to make) yourself at home.
4. He insisted on (to send) him instead of me.
5. My sister would never leave without (to see) me.
6. He showed no sign of (to know) them.
7. I was annoyed at (to interrupt) every other moment.
8. I've always liked (to take) risks.
9. He hated (to remind) people of their duties or (to remind) of his.
10. In (to discuss) the problem they touched upon some very interesting items.
11. The operator can set the machine in motion by (to push) the button or (to press) the pedal.
12. I seem to remember (to tell) not to grumble by someone.
13. He was good at (to gather) mushrooms.
14. Raymond didn't like (to call) Ray.
15. The host broke the awkward silence by (to invite) the guests to proceed to the dining-room.
16. He tried to avoid (to see).
17. He had the most irritating habit of (to joke) at the wrong moment.
18. I appreciated (to invite) to your home.
19. Do you mind (to examine) the list.
20. I had no idea of his (leave) St. Petersburg so soon.
21. Aunt's (come) here gives me much pleas­ure.
22. The librarian did not object to the reader (keep) the book one day longer.
23. My (try) to convince him is of no use.
24. She stayed in town the whole summer because of her daughter (be) ill.

**2. Раскройте скобки, употребляя требующуюся глагольную форму.**

Simon was the last person *..................* (arrive) at the office.

1. She can't get used to.........................(work) for such a large company.
2. It's no use .....................(ask) Paul. He won't be able to help you.
3. Peter denied ............................(break) the classroom window.
4. I will..............................(feed) the dog this afternoon.
5. We had better ............................(run) or we will miss the train.
6. It was kind of him .................................(help) me tidy the house.
7. She refused ...........................(answer) his questions.
8. He is far too young ...............................(stay) out late at night.
9. Her teacher let her...........................(bring) her lunch into the classroom.
10. I don't mind ................................(help) you with your homework.
11. We don't allow students .....................................(talk) to each other during exams.
12. She dislikes................................(wear) suits to work.
13. It was a mistake ................................(leave) the door unlocked.
14. The thieves were seen ..................................(drive) a stolen car.
15. I advise you ................................(look for) a new job.
16. There's no point in ............................(get) angry with him. It's not his fault.
17. I'll take a book ............................(read) on the plane.

**3. Раскройте скобки, употребляя требующуюся форму либо герундия, либо инфинитива.**

1. The manager refused (see) me.
2. I considered every possible option. I even imagined (resign).
3. Are you waiting (use) the phone?
4. I can't stand people (interrupt) me all the time. It's so rude.
5. He offered (meet) me at the airport.
6. They refused (lend) money for our project.
7. I don't want (go) out tonight. I'm too tired,
8. It's not worth (spend) any more time on this.
9. I enjoy (get) away to the coast at the weekend.
10. We guarantee (deliver) the goods by the end of June.
11. I can't afford (go) out tonight. I haven't got enough money,
12. She burst out (cry).
13. I feel we are not going (find) anything.
14. We can't afford (miss) this opportunity.
15. He talked without (stop).
16. You can rely on his (settle) the affair.
17. He is expected (make) a report on Monday.
18. I expect (be) at the next meeting. I think I can make it.
19. It's hard (find) a good job.
20. They denied (steal) the money.
21. I'm still looking for a job but I hope (find) something soon.
22. I don't enjoy (drive) very much.
23. How old were you when you learnt (drive)?
24. We were hungry, so I suggested (have) dinner early.
25. He was supposed (arrive) on the 9 o'clock train.
26. The water here is not very good. I'd avoid (drink) it if I were you.
27. You promised (deliver) by April, and it's now May.
28. We are looking forward to (see) you again.
29. Forgive my (ask) you about it, but I have to find out what has happened.
30. It looks like (snow).
31. Excuse my (leave) you at such a moment.
32. I pretended (be) interested in the conversation but really it was very boring.
33. She made the child (go) to bed.
34. He was certainly not pleased at (see) us.
35. I cannot put off (do) this translation.
36. We decided (close) down the factory in Belgium.
37. I'm sorry, there seems (be) a misunderstanding here.
38. He gave up (smoke) a few years ago.
39. Our neighbour threatened (call) the police if we didn't stop the noise.
40. I couldn't but (laugh) at his words.
41. Hurry up! I don't want to risk (miss) the train.
42. She agreed (prepare) some figures before the next meeting.
43. Would you mind (come) again in a day or two?
44. There was nothing to do but (wait).
45. Sir Carmichael was in the habit of (have) a stroll after dinner every evening.
46. Do you fancy (go) for a drink after work?
47. This book is easy (read).
48. She could not help (smile).
49. I went to the dry cleaner's (take) my coat.
50. I'm not in a hurry. I don't mind (wait).
51. I've arranged (meet) them at their hotel.
52. He per­sisted in (try) to solve that difficult problem.
53. There is not much (tell).
54. I'm willing (take) a chance, any chance.
55. The cold weather prevented the girls from (go) for long walks.
56. He admitted (make) a serious mistake.
57. Most of our sales team in Spain tend (recruit) locally.
58. I don't mind (walk) home but I'd rather (get) a taxi.
59. I've enjoyed (meet) you. I hope (see) you again soon.
60. At last he broke the silence by (invite) everybody (walk) into the din­ing-room.

**VI. The Subjunctive Mood**

**1. Раскройте скобки, употребляя требующуюся форму сослагательного наклонения.**

1. I'drather you ***did/ had done*** your homework before you go out.
2. Supposing you ***had heard/ had been heard*** telling me. what would have happened?
3. He acted as if he ***owns /owned*** the house.
4. I wish I ***went/ had gone*** to the library yesterday.
5. I would have made a cake if I ***know /had known*** you were coming.
6. It's about time we ***employed /had employed*** some new staff.
7. If she ***had won /won*** the competition, she would have had a party.
8. I’drather you ***didn't interrupt /hadn't interrupted*** me when I'm talking.
9. Suppose you ***saw/ had seen*** a crime being committed. what would you do?
10. If only you ***told/ had told*** me, I would have understood.
11. He would have sent a card if he ***realized /had realised*** it was your birthday.
12. If you ***met/ had met*** John now, you wouldn't recognise him.
13. It's high time you ***learnt /had learnt*** how to drive.
14. I'drather you ***hadn't misbehaved/ didn't misbehave*** at the party last night.
15. They spoke as if they ***knew*** */* ***had known*** each other for years.

**2. Раскройте скобки, употребляя требующуюся форму сослагательного наклонения.**

Would you rather …………………… (come) shopping with me or stay at home?

1. If only I .........................................(not/confide) in her; now everybody knows my problems.
2. Amy says she would rather ........................(organise) the event herself.
3. I'd rather you ........................(get) a full-time job than a part-time job.
4. Supposing I invited you to a party............................... (you/accept)?
5. I wish I...............................(ask) my parents for some advice before I made up my mind.
6. Suppose you...................................(meet) a film star, what would you say?
7. She didn't understand the question, but she looked as though she ............................ (understand) it.
8. Liz studied Art at university, but she says she would rather .............................. (study) History.
9. I wish Alan ................................(not/move) away, as I miss him a lot.
10. It seemed as if she................................(forget) about the meeting.
11. If you hadn't left early, you .......................(meet) Tim.

**3. Выберите правильный вариант ответа.**

1'Suppose you *......* some money, what would you do with it?' 'I'd probably go on holiday.'

A win B won C would win

2 'I've got Jim's book. Can you give it to him, please?' 'Well, if I.................him, I'll give it to him.'

A will see B saw C see

3 'I have to get up early tomorrow.' ‘Then you'd better...............to bed early tonight.'

A be going B to go C go

4 'Can I go out tonight, Mum?' 'I'd rather you............at home and did your homework.'

A stayed B stay C will stay

5 'It's high time you.................a job, Trevor.' 'I know. I've got an interview next week, actually.'

A have got B will get C got

6 'It's getting cold.' 'We'd better.................our jackets on.'

A to put B putting C put

7 'Is Jill coming to the party tonight?' 'Well, if nobody invited her, she ............. to the

party.'

A will come B won't come C is coming

8 'Let's have a party this weekend.' 'I'd rather we............it this weekend. I'm busy.'

A didn't have B don't have C haven't

9 'I've just passed my driving test.' 'Congratulations. I wish I.................a car.'

A will drive B could drive C can drive

10 'I've lost my keys again, Dad.' 'If you had put them on the table, you............them.'

A wouldn't have lost B won't lose C didn't lose

11 'I wish I had more money.' ‘Then it's about time you ................. spending everything you earn.'

A will stop B stopped C stop

12 'Suppose you.................lost, what would you do?' 'I'd go to a police station.'

A got B will get C would get

13 'I've got a terrible headache.' 'You'd better.................an aspirin.'

A to take B take C taking

14 'Let's go to the supermarket tonight.' '..................go tonight. I'm very tired.'

A I'd rather not B I'd rather I don't C I'd rather I didn't

15 '............Belinda should visit you, please tell her I'll see her tonight.’ ‘Okay, I'll do that.'

A Suppose B Supposing CIf

**APPENDIX 1**

**List of Set Expressions**

1. a tough break – неудачный случай, печальная ситуация
2. ahead of the curve - более успешный, продвинутый, чем конкуренты
3. ASAP – как можно быстрее
4. at stake – с риском, рисковать
5. back to square one – начать что-либо сначала
6. back to the drawing board- вернуться на стадию планирования
7. backroom deal – решение, принятое без предания общественной огласке
8. ballpark number (figure) – неточный показатель
9. behind someone’s back – за чьей-то спиной, без ведома
10. big picture – всё, что касается отдельной ситуации
11. blue collar – человек, занимающийся физическим трудом.
12. by the book – делать всё по правилам, по закону
13. to call it a day – закончить рабочий день
14. to catch someone off guard – удивить кого-либо, сделать неожиданное
15. to cave (или to cave in) – уступать, соглашаться с чем-либо
16. change of pace – отклонение от привычного графика
17. to come up short – пытаться достичь чего-то, но потерпеть неудачу
18. to corner a market – доминировать на рынке
19. to cut corners – найти кратчайший путь достижения чего-либо
20. cut one’s losses – перестать делать что-то непродуктивное
21. .diamond in the rough – что-то, наделенное большим потенциалом, но требующим много работы для его раскрытия («неограненный алмаз»)
22. from the ground up – начинать бизнес с нуля
23. game plan – стратегия, план
24. to get something off the ground – начать проект или бизнес
25. to get/be on the good side of someone – быть любимчиком
26. to get/have foot in the door – занимать низкую должность в компании, с целью занять более высокую в будущем
27. to give someone a pat on the back – похвалить кого-то
28. to give something/someone the thumbs down – отказать кому-либо
29. to give something/someone the thumbs up - одобрить
30. to go broke – обанкротиться, потерять деньги
31. to go down the drain – потратить, потерять что-либо
32. to go through the roof – возрастать быстрыми темпами
33. gray area – что-то неопределенное
34. ground-breaking – новый, инновационный
35. to have someone’s work cut out – иметь много работы
36. to hit the nail on the head – быть абсолютно правым
37. to be in the black – приносить прибыль
38. to be in the red – не приносить прибыли
39. 24/7 – 24 часа, семь дней в неделю, круглосуточно
40. easy come, easy go – легко пришло, легко ушло

**APPENDIX 2**

**List of Abbreviations**

1. ЕЭАС – Евразийский экономический союз (The Eurasian Union)
2. ЕС – Европейский союз (The European Union)
3. ЕЭК – Евразийская экономическая комиссия (The United Nations Economic Commission for Europe)
4. АПК – агропромышленный комплекс (agro-industrial complex)
5. СНГ – союз независимых государств (Community of Independent States)
6. НПЗ – нефтеперерабатывающий завод (oil refinery plant)
7. МТЗ – Минский тракторный завод (Minsk tractor plant)
8. НДС – налог на добавленную стоимость (sales taxes)