

новые возможности объединения интеллектуальных и кадровых ресурсов Беларуси, России и Казахстана.

Литература:

1. Barnard H. Global Innovation Networks: towards a taxonomy / H. Barnard, C. Chaminade // Lund University: Paper no. 2011/04. – 2012. – 45 P.

2. Economist Intelligence Unit Sharing the idea: The emergence of global innovation networks / Economist Intelligence Unit // The Economist. – 2009. – P. 1-26.

3. Ernst D. Innovation Offshoring: Asia's Emerging Role in Global Innovation Networks / D. Ernst // East-West Center Special Reports: US Asia Pacific Council. – 2011. – P. 1-52.

А.В. Лазарук

*Академия Управления при Президенте Республики Беларусь
(Республика Беларусь, Минск)*

МЕХАНИЗМ КООПЕРИРОВАННЫХ ПОСТАВОК НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАШИНОСТРОЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Кооперирование предприятий-производителей обеспечивает рост экономического потенциала предприятий, усиливает позиции на рынке, оказывает положительное влияние на развитие производства и наращивание промышленного потенциала страны.

Если раньше основные грузопотоки по кооперированным поставкам на предприятиях машиностроения состояли из сырых исходных материалов, то теперь же в кооперированных поставках все большая номенклатура продукции – готовые узлы и детали, поковки, штамповки и отливки, другие полуфабрикаты, а также комплектующие изделия (радиолампы, реле, вольтметры, амперметры, выпрямители и т.д.) Это говорит о том, что в современных условиях происходит органическое соединение специализации и кооперирования с концентрацией производства при всемерном расширении унификации и стандартизации выпускаемой продукции.

Специализация закономерно увязывается с кооперированием производства. По сути, это две стороны производственного и экономического процесса, поэтому их необходимо рассматривать в единстве. Повышение уровня специализации неизбежно приводит к

повышению уровня кооперирования. Специализация и кооперация осуществляются планомерно и неразрывно связаны с совершенствованием промышленного производства на базе современной техники. Это дает экономию на издержках производства от внедрения технологии на базе существующей или выделения под нее новых площадей.

В процессе организации кооперации между предприятиями могут быть выявлены новые специализированные предприятия, которые обладают возможностью размещения и выполнения заказа с учетом технологического процесса, обеспеченностью производственными мощностями, желанием работать. Постоянный поиск специализированными предприятиями возможностей изменения процесса производства отдельных компонентов сложнотехнической продукции приводит к удешевлению стоимости технологии, что дает возможность, например, белорусским предприятиям искать более оптимальные варианты кооперирования не только в РБ и странах СНГ, но за рубежом. При выборе партнеров по кооперации необходимо учитывать ряд свойств, которыми должно обладать специализированное предприятие.

Когда выбор предприятий для осуществления производства в кооперации с другими партнерами происходит не на национальном (региональном) уровне, а на международном, в данном случае существует ряд отличий. Международный выбор носит ярко выраженный стратегический характер, то есть соображения рентабельности, экономичности могут отойти на второй план, если данное решение продиктовано определенной политикой предприятия или государства в целом. Процесс принятия решений при международном выборе включает в себя, прежде всего, региональный анализ, выделение сравнительных конкурентных преимуществ. При этом более тщательно прорабатывается вопрос о форме (сборочное производство, комплексная кооперация с высокой степенью собственного производства отдельных компонентов, комплиментарное производство), условиях оплаты и особенностях условий поставки. На национальном уровне данный вопрос не рассматривается, так как таможенное пространство едино, отсутствуют торговые барьеры, валютные и политические риски, социокультурные факторы.

Среди факторов, влияющих на выбор предприятий, осуществляющих поставки по кооперации, влияют такие как стратегия предприятия, планирование портфеля заказов, особенности менеджмента, квалификация и количество сотрудников, технические и технологические

возможности, готовность к рискам, структура собственного капитала, наличие иностранного финансирования.

В международном сотрудничестве кооперация, как форма взаимодействия, стала ускорителем структурной перестройки промышленности, ее отраслевых и межведомственных комплексов на новой технологической основе. К одним из важных черт международной промышленной кооперации относятся долгосрочность (неоднократность) хозяйственных связей, их непосредственная направленность на производство материальных благ, совместная или технологически связанная деятельность с целью экономии затрат, усовершенствования производства, повышения производительности труда, качества производимой продукции и эффективности производства. При этом кооперационное сотрудничество распространяется как на само производство, так и на деятельность, предшествующую производственному процессу или связанную с ней последующую реализацию готовых изделий.

Формы международного кооперирования имеют два вектора влияния. Один из них имеет положительное влияние на экономическую ситуацию хозяйствующих субъектов при их кооперировании, другой, при определенных условиях, может отрицательно сказаться на экономической безопасности каждого из партнеров.

Таким образом, для обеспечения экономической безопасности предприятий при взаимном сотрудничестве необходимо избирать такие формы кооперирования, которые бы базировались на следующих принципах: равноправный и долговременный характер отношений между партнерами по сотрудничеству; справедливое распределение рисков и дохода между участниками кооперирования; совместная заинтересованность партнеров в достижении конечных результатов сотрудничества.

И.А. Леднёва

*УО «Белорусский государственный экономический университет»
(Республика Беларусь, Минск)*

СУЩНОСТЬ САМОФИНАНСИРОВАНИЯ КАК ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КАТЕГОРИИ

Наиболее широко термин «самофинансирование» в капиталистическом мире стали использовать после Второй мировой войны. Под понятием «самофинансирование», пришедшим из США и Англии, подра-