

## **МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ РАСЧЕТОВ**

При согласовании валютно-финансовых условий внешне-торговых контрактов белорусским предприятиям необходимо помнить о том, что выбор условий и форм расчетов должен подчиняться главной цели при проведении внешнеэкономической сделки — обеспечение высокого уровня ее эффективности. Отсюда вытекает необходимость оценки эффективности непосредственно расчетов при осуществлении экспортно-импортных операций. Такая оценка может быть использована как на этапе предварительной проработки будущей сделки для выбора наиболее приемлемых способов расчетов, так и постфактум — для сравнения установленных форм расчетных отношений в уже осуществленных сделках.

Оценка эффективности внешнеторговых расчетов может осуществляться по нескольким направлениям. Одно из них предполагает расчет эффективности применяемых форм расчетов с точки зрения затрат, понесенных на их осуществление. Второе направление предусматривает анализ эффективности установления во внешнеторговом контракте условий расчетов по срокам платежа.

Методика оценки эффективности применяемых форм расчетов с точки зрения затрат, необходимых для их осуществления, проста. Она предполагает расчет такого показателя, как отношение (в процентах) всех комиссий и расходов банков по осуществлению расчетных операций, которые, согласно условиям внешнеторгового контракта, оплачивает белорусская сторона, к общей стоимости этого контракта. Для того чтобы сделать вывод об эффективности применяемых форм расчетов по конкретному контракту, необходимо сравнить этот показатель с аналогичными по другим внешнеторговым контрактам. Оценка эффективности условий расчетов по срокам платежа предполагает нахождение значения дисконтированной стоимости контракта, которое за-

тем сравнивают с фактической стоимостью, и на основании такого сравнения делают вывод об эффективности установленных во внешнеторговом контракте сроков платежа. Дисконтированная стоимость рассчитывается с учетом кредитной стоимости валютных ресурсов. Такой расчет осуществляется следующим образом. На каждый отдельный платеж по внешнеторговому контракту делается поправка к фактической стоимости этого контракта. Для расчета поправки необходимо использовать следующую формулу:

$$C \cdot I \cdot n / N \cdot 100 \%,$$

где  $C$  — сумма платежа;  $I$  — кредитная стоимость валютных средств (проценты годовых);  $n$  — время пользования валютными ресурсами экспортером или импортером (дни);  $N$  — количество дней в году.

По экономическому содержанию рассчитанная по приведенной формуле поправка представляет собой не что иное, как цену за пользование определенной суммой валютных средств в течение определенного промежутка времени одним контрагентом по сделке за счет другого. При этом необходимо понимать, что авансовые платежи (т.е. коммерческое кредитование экспортера за счет импортера) увеличивают фактическую (номинальную) стоимость внешнеторгового контракта, а платежи в рассрочку (коммерческое кредитование импортера за счет экспортера) уменьшают номинальную стоимость контракта. Таким образом, поправка, рассчитанная по авансу, должна учитываться со знаком “+”; поправка, рассчитанная по платежу в рассрочку, — со знаком “-”.

После того, как рассчитаны поправки по каждому отдельному платежу, находят значение дисконтированной стоимости контракта:

$$K_{\text{диск.}} = K_0 + (\Sigma \text{Пав.}) - (\Sigma \text{Прасср.}),$$

где  $K_{\text{диск.}}$  — дисконтированная стоимость контракта;  $K_0$  — фактическая (номинальная) стоимость контракта;  $\Sigma \text{Пав.}$  — сумма поправок, рассчитанных по авансовым платежам;  $\Sigma \text{Прасср.}$  — сумма поправок, рассчитанных по платежам в рассрочку.

Затем, сравнив полученное значение дисконтированной стоимости контракта с фактической его стоимостью, можно сделать вывод об эффективности установленных в контракте

условий платежа: если дисконтированная стоимость больше фактической, то это свидетельствует о выгодности сроков оплаты для экспортера; если дисконтированная стоимость меньше фактической — это выгодно импортеру.

Соотношение фактической и дисконтированной стоимости внешнеторгового контракта отражает размер скрытой скидки (надбавки) с цены. Такая скидка рассчитывается по формуле

$$(K_{\text{диск.}} - K_0) \cdot 100 \% / K_0,$$

где  $K_{\text{диск.}}$  — дисконтированная стоимость контракта;  $K_0$  — фактическая (номинальная) стоимость контракта.

Если значение, рассчитанное по указанной формуле, отрицательное, то имеет место скидка с цены, если положительное — надбавка.

*Н.М. Бирицкая  
БГЭУ (Минск)*

## **ТУРИСТСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ**

Туризм представляет собой сегодня важную экономическую деятельность. Туризм, спорт и отдых, по мнению журнала "L'entreprise" (июль-август 1999), являются "самыми притягательными и обильными источниками дохода следующего века".

По отношению к другим непроизводственным секторам туризм требует меньше инвестиций для интересующего экономического результата, особенно в сфере занятости, способствуя таким образом улучшению и повышению уровня жизни населения.

Ожидания переходных экономик, так же как и в Беларуси по отношению к туризму, весьма серьезны. Кроме того, международный туризм считается дипломатической сферой, призванной служить интересам внешней политики и достижению наиболее значимых политических целей.