

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОФФШОРНЫХ ЗОНАХ

Каждый человек в эпоху третьего тысячелетия приобретает огромные возможности для осуществления таких прав, как право собственности, право свободно заниматься предпринимательской деятельностью, передвигаться, владеть информацией, право выбора места жительства, профессии и т.д.

Термин “offshore” в переводе с английского означает “деятельность за берегами”, “за границей”.

Сравнительный анализ законодательства оффшорных зон показывает, что правовое регулирование предпринимательской деятельности в них следует, как правило, четырем различным моделям: 1) английскому общему праву; 2) европейскому праву; 3) американскому праву; 4) смешанным вариантам.

Английское право основано на прецеденте, т.е. суд в Англии применяет норму обычного права и превращает ее в прецедент. Другими словами, ранее вынесенное решение становится обязательным при рассмотрении аналогичных дел в судах Англии равной и низшей инстанции. На основе торговых обычаев Англии появились такие хозяйственные образования, как партнерства, представительства, страхование. Английская система права действовала во всей Британской империи и была положена в основу правовых систем прежних колоний и доминионов. Деятельность компаний регламентируется новым законом о компаниях 1985 г. и Законом об акционерных компаниях 1856 г. Кроме основного закона о компаниях, важное значение имеют: Закон о налоге с прироста капитала (1992), Закон о партнерствах (1890); Закон о предотвращении мошенничества с инвестициями (1958); Закон о доходе и налогообложении корпораций (1970); Руководство по налогу на добавленную стоимость (1980); Закон о налоге с прироста капитала (1992); Закон об арбитраже (1979); Закон о наименовании компаний (1985); Закон о пра-

вилах торговли (1973); Закон об ограничении свободы торговли; Финансовый Закон (1989); Закон о консолидациях компаний; Нормативные положения компаний (1985, 1992 г).

На английском общем праве базируются правовые акты так называемых классических оффшорных юрисдикций, таких как Британские, Виргинские острова, Багамские острова, Гонконг, Белиз и др.

Европейское корпоративное законодательство часто основывается на Французском законе (1864). Важное значение для государств этой системы права также имеют: Гражданский кодекс Франции (Кодекс Наполеона, 1804); Германское гражданское уложение (1896); Закон о торговых товариществах Франции (1966); Закон о товариществах с ограниченной ответственностью ФРГ (1898); Торговый кодекс Франции (1808); Торговое уложение Германии (1897) и т.д.

Отличия системы стран континентальной Европы от английской системы гражданского права так велики, что иногда говорят о двух отдельных системах: римском праве и английском. Инкорпоративные процедуры европейской системы имеют более обременительные условия и часто требуют временных затрат.

США — страна общей системы права. Ее юридическая система в значительной степени базируется на судебных прецедентах. От английского права его отличают: различия в языке, терминологии, расширенные возможности управленческого персонала и т.д. Основные законы в США: Коммерческий кодекс США; Закон о предпринимательских корпорациях (1946); Закон о партнерствах (1914); Закон об ограниченных партнерствах (1916); Единообразный закон об ограниченных партнерствах (1978); Закон о компаниях с ограниченной ответственностью штата Вайоминг (1993); Закон о налоговой реформе (1986).

Право компаний США легло в основу законодательства Либерии, Невиса, Панама и других старн.

Большое значение для оффшорных юрисдикций имеют международные договоры об освобождении от двойного налогообложения, о безвизовых поездках и т.д.