

Согласно толковому словарю Ушакова, моральный – значит относящийся к нравственным, душевным переживаниям человека. Под моральным вредом, на наш взгляд, следует понимать нарушение либо посягательство на права, неотъемлемые от человеческой личности. Моральный вред может быть результатом нарушения как имущественных, так и неимущественных прав и является разновидностью неимущественного вреда. Само по себе нарушение имущественных прав может и не привести к моральному вреду. При этом необходим фактор оценивания потерпевшим нарушения его имущественных прав, изменившегося социального статуса и выполняемых им социальных ролей. Кроме того, моральный вред, причиненный нарушением личных неимущественных благ, может в будущем отразиться в определенных имущественных потерях, например при потере кормильца. Следовательно, моральный вред может существовать в виде физических страданий (первичных и вторичных, как следствие нравственных страданий); нравственных страданий (первичных и вторичных, как следствие уже существующих нравственных и физических страданий). Данный вред возникает по причине причинения неимущественного вреда гражданину, причинения имущественного вреда гражданину, причинения вреда третьим лицам.

Можно говорить также о вторичном моральном вреде. Например, если в результате распространения не соответствующих действительности порочащих сведений лицо испытывает переживания (моральный вред), переносит в результате этого гипертонический криз с болевыми ощущениями (физический вред, как следствие морального), испытывает по этому поводу вторичные нравственные страдания и переживания, то нет оснований не признать совокупный моральный вред.

Таким образом, под моральным вредом следует понимать физические и (или) нравственные страдания, вызванные изменением физического, психического, эмоционального состояния личности при нарушении личных неимущественных и (или) имущественных прав.

Петрович Н.И.
БГЭУ(Минск)

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ФАКТОРИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Факторинговые отношения регулируются Гражданским и Банковским кодексами Республики Беларусь (далее ГК РБ и БК РБ) и Правилами проведения банками и небанковскими кредитно-финансовыми организациями финансирования под уступку денежного требования (факторинга) (далее Правила).

По договору факторинга одна сторона (фактор) обязуется другой стороне (кредитору) вступить в денежное обязательство между кредитором и должником на стороне кредитора путем выплаты кредитору суммы денежного обязательства должника с дисконтом с переходом прав кредитора на фактор (открытый факторинг) либо без такого перехода (скрытый факторинг).

Согласно данному определению в факторинговой операции участвуют:

Фактор – банк, небанковская кредитно-финансовая организация, являющиеся таковыми в соответствии с законодательством Республики Беларусь и имеющие соответствующую лицензию Национального банка Республики Беларусь, предоставляющую право осуществлять финансирование под уступку денежного требования в валюте факторинга;

Кредитор – физическое лицо, имеющее правовой статус индивидуального предпринимателя; юридическое лицо, поставляющее товары.

Должник – предприятие, которому кредитор отгрузил продукцию, оказал услуги, выполнил работы.

Под дисконтом понимается разница между суммой денежного обязательства должника и суммой, выплачиваемой фактором кредитору. Из БК РБ исключена норма, по которой дисконт может определяться в виде процентов, начисленных на сумму денежного обязательства. Этот факт противоречит п.6 Правил, согласно которому дисконт может быть начислен либо в твердой сумме, либо в виде процентов.

Предметом уступки может быть как существующее денежное требование, так и будущее, срок платежа по которому наступит в будущем.

В договоре факторинга указываются следующие существенные условия:

Наименование фактора, кредитора, их юридические адреса;

1. Сумма уступаемого требования, валюта и сроки факторинга;
2. Форма факторинга (открытый или скрытый);
3. Размер дисконта, порядок его определения;
4. Ответственность фактора, кредитора.

Срок факторинга определяется сторонами самостоятельно с учетом требований законодательства. Перечень документов, в том числе и документов, подтверждающих платежеспособность, финансовое состояние; необходимых для проведения факторинга, фактором определяется самостоятельно. Предоставление фактором дополнительных финансовых услуг, связанных с уступаемыми денежными требованиями, включая ведение бухгалтерского учета, не является обязательным элементом данного договора.

Особенности договора факторинга:

Договор факторинга является возмездным, т. к. за осуществление финансирования под уступку денежного требования фактор получает вознаграждение (плату) в виде дисконта.

Договор представляет собой двустороннюю сделку. Согласно определению, одной стороной является фактор, другой – кредитор. Присутствие должника не делает его стороной договора. Отношения с должником регулируются иными нормативными актами законодательства.

Договор является консенсуальным, т. е. вступает в силу с момента его совершения.

Является предпринимательским договором, т. е. используется лишь в предпринимательском обороте.

Специалисты отмечают недостаточно полное рассмотрение вопросов факторинга в белорусском законодательстве.