

нодобывающей, металлургии, строительстве, автомобильной, электронной, химической/фармацевтической, пищевой, в которых сосредоточено 80 % зарубежных активов первой 100 ТНК, 73 % зарубежных продаж, 60 % занятых за рубежом;

самую большую группу — 30 компаний — составляют ТНК из США, которые действуют в нефтегазовой, химической, металлургической, фармацевтической, электронной, автомобильной, пищевой промышленности и сфере услуг;

- наиболее быстрорастущая группа — японские ТНК (с 1990 по 1994 гг. их число увеличилось с 11 до 19), сосредоточены в автомобильной, электронной отраслях и торговле;

- ТНК из ЕС (11 — из Великобритании, 10 — из Франции, 9 — из Германии) сосредоточены в науко- и капиталоемких отраслях;

- основные тенденции в будущем: предпочтения в инвестиционных планах зарубежным инвестициям и международному производству, рост количества СП как средства разделения затрат и рисков, получения дополняющих активов; сохранится значительная централизация в области фундаментальных и прикладных исследований.

*В.М. Олиневич
БГЭУ (Минск)*

ПРЕОБРАЗОВАНИЕ СОБСТВЕННОСТИ В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Важным фактором трансформации собственности в переходной экономике является исследование, касающееся специфики собственности в переходной экономике.

Переходная экономика в постсоциалистических странах по определению является многоукладной. Она включает в себя:

- государственный сектор, который охватывает казенные и корпоративные предприятия в ключевых отраслях экономики с высокой степенью монополизации;

- сектор коллективного хозяйствования, в основе которого лежит коллективная (арендные предприятия, кооперативы) и ассоциированная (долевая, совместная) собственность;

- частно-хозяйственный сектор: домашние хозяйства, предприятия, находящиеся в единоличной собственности (в т.ч. без образования юридического лица);

- натуральное хозяйство, которое включает личные (нетоварные) подсобные хозяйства, а также бартерный обмен внутри и между предприятиями различных форм собственности;

- «теневой» сектор, охватывающий противозаконную нелегальную деятельность в государственном, коллективном и частном секторах экономики и обмен между ними.

Что же отличает отношения и права собственности в переходной экономике от «обычных» рыночных экономик развитых стран?

Во-первых, эти отношения и права носят переходный характер. Это тавтологическое утверждение скрывает ряд существенных следствий. Переходность отношений собственности означает, в частности, их чрезвычайную подвижность, изменчивость, причем эта динамика принципиально не линейна.

Во-вторых, права собственности в условиях переходной экономики слабоспецифицированы или не специфицированы вообще. Последние характерно и для экономической, и для институциональной, и для правовой сферы. Другими словами, в условиях трансформации складывается ситуация, в которой никто из субъектов отношений не знает, какими правами собственника и на что он обладает, за что, какую и перед кем несет ответственность, кто еще обладает какими либо правами на его собственность и т.п.

В-третьих, генезис новых отношений и прав собственности в переходной экономике происходит в условиях сохранения значительной инерционности в хозяйственной, институциональной и правовой сферах. Отношения собственности формируются в отечественной экономике не на пустом месте, а на базе трансформации прежней системы отношений собственности, основанной на высокой степени ее огосударствле-

ния, бюрократическом отчуждении работника от средств производства, административно-командной модели распоряжения. Основной «пучок» прав собственности в этой системе был распределен между различными уровнями бюрократической иерархии и хозяевами «теневого» экономики. Все эти черты прошлого не только не исчезают, но оказывают существенное влияние на содержание отношений собственности в переходной экономике, структуру их форм, распределение прав собственности и природу ее субъектов.

В-четвертых, необходимость качественных изменений в содержании собственности означает не только улучшение, реформирование и т.п., но и разрушение сущности прежней системы отношений собственности.

В-пятых, наличие качественных, принципиальных изменений в отношениях собственности и неспецифированность ее прав обуславливают существенно большую, чем в стабильной экономике, роль институциональных, политических и иных волевых факторов в динамике собственности в переходной экономике.

*М.И. Плотницкий,
М.Г. Муталимов
БГЭУ (Минск)*

РАЗВИТИЕ ТЕОРИИ И МЕТОДОЛОГИИ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИИ В УСЛОВИЯХ ТРАНСФОРМАЦИИ ОБЩЕСТВА РЫНОЧНОГО ТИПА

Главным методологическим результатом нашего исследования является признание политической экономии составной частью экономической теории. Отсюда вывод: политическую экономию нельзя забывать. В вузах зарубежных стран существуют кафедры политической экономии, политическая экономия преподается наряду с экономической теорией и экономикс. И у нас надо умело сочетать политическую экономию с экономической теорией. В этом плане в нашем университете имеются определенные результаты. Во ВШУБ разработана программа спецкурса по политической