

что первоначально инвесторы предпочитают осуществлять пробные небольшие объемы инвестиций, отсутствие инфраструктуры сдерживает приток капитала;

- *недостаточно благоприятный инвестиционный климат.* Как известно, возможность привлечения иностранных инвестиций связана с инвестиционным климатом принимающей стороны. В первую очередь нестабильность законодательной базы не стимулирует прихода иностранного капитала в страну. В этой связи целесообразно издать специальный указ Президента Республики Беларусь, гарантирующий стабильность инвестирования на период функционирования предприятия в СЭЗ до момента его окупаемости;

- *недостаточная проработанность нормативно-правовой базы по упрощенному режиму въезда, выезда и пребывания иностранных граждан и лиц без гражданства на территории республики.* В результате этого возникают проблемы при составлении контрактов между администрацией свободной экономической зоны, руководящими работниками предприятий-резидентов и потенциальными инвесторами.

В заключение необходимо отметить, что мировой опыт создания и функционирования свободных экономических зон в целом доказывает их полезность для экономики государства. Для достижения высоких социально-экономических показателей деятельности СЭЗ в нашей стране должна быть проведена серьезная работа по совершенствованию нормативно-правовой базы, обеспечивающей создание реальных стимулов для иностранных инвесторов, проявивших заинтересованность во вложении капитала в белорусскую экономику.

Н.С. Соколова
НАН Беларуси (Минск)

ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ БЕЛАРУСИ И ИТАЛИИ

Италия является одним из основных партнеров Республики Беларусь в Западной Европе после Германии, Великобритании и Нидерландов. В 2003 г. Италия в процентах к общему объему экспорта Беларуси заняла четвертое место (1,18 %) после Великобритании (8,2), Германии (3,68) и Нидерландов (3,61 %). По импорту эта страна выходит на вторую позицию (2,27 %) после Германии (6,56 %).

В период с 1995 по 2003 г. наблюдался стабильный рост объема товарооборота между двумя странами. Однако Беларуси не удалось

сохранить наметившуюся в 1999—2001 гг. тенденцию к сокращению отрицательного торгового сальдо. В 2003 г. отрицательное сальдо достигло 148,7 млн дол. США, стоимость импорта превысила стоимость экспорта более чем в два раза.

В структуре белорусского экспорта в 2003 г. наибольший удельный вес занимали: кожа дубленая и необработанные шкуры (23 %); трикотажные изделия (21); черные металлы и изделия из них (19,3); лесоматериалы и изделия из древесины (7); ткани хлопчатобумажные и льняные (6); корсетные изделия (3,7); нити и ткани синтетические (3,3 %).

Как показывает анализ, в товарной структуре белорусского экспорта преобладают сырье и товары с низкой степенью обработки. Вывозимые из Беларуси в Италию ресурсы во многих случаях лишены предварительной обработки. Это значительно снижает эффективность нашего экспорта, поскольку цены на мировом рынке на необработанное сырье значительно ниже по сравнению с обработанными материалами.

В импорте итальянских товаров в 2003 г. доминирующее положение (36,1 %) заняли высокотехнологичные машины и промышленное оборудование, инструменты и аппараты, в том числе: оборудование для производства продуктов, станки для обработки дерева, камня, металла, резины и пластмасс, холодильники и морозильное оборудование, печи промышленные и т.д. Также широким спросом пользовались итальянские бытовые электронагревательные приборы, аппаратура для радиовещания и телевидения (3,7 %); ткани хлопчатобумажные и из шерсти (4,24); трикотажные полотна (5 %).

Повышение эффективности внешней торговли на основе увеличения в экспорте доли товаров с более глубокой степенью промышленной обработки и оптимизация импорта являются одной из самых актуальных и сложных проблем развития торговых отношений между Республикой Беларусь и Республикой Италия. Наша страна не может рассчитывать на существенный рост экспорта, если его структура и в дальнейшем будет сырьевой.

В связи с этим можно выделить основные направления совершенствования структуры белорусского экспорта:

- 1) наращивание доли промышленной продукции и услуг;
- 2) повышение удельного веса наукоемких и инновационных товаров;
- 3) совершенствование договорно-правовой базы, содействие информированию деловых кругов Италии о потенциальных возможностях Республики Беларусь.

В области совершенствования структуры импорта необходимо решить две стратегические задачи. Это:

1) повышение роли импорта в модернизации экономики, уменьшение его потребительской направленности;

2) сокращение ввоза в Беларусь тех товаров, которые можно и целесообразно производить внутри страны и удовлетворять спрос на них за счет политики импортозамещения.

Д.М. Степаненко
БГЭУ (Минск)

ФАКТОРЫ СДЕРЖИВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Интенсификация экономического развития Республики Беларусь в настоящий момент в существенной степени зависит от активизации инновационной деятельности на ее территории. Вместе с тем ситуация в стране характеризуется и наличием факторов, сдерживающих новаторскую активность. В качестве ключевых факторов такого рода на сегодняшний день выступают:

1) неспособность рыночного механизма в условиях современной Беларуси к стимулированию инновационной деятельности отечественных субъектов хозяйствования в значительных масштабах;

2) отсутствие должного уровня внимания со стороны государства к вопросам стимулирования непосредственного внедрения инноваций на предприятиях страны.

Действие первого из обозначенных обстоятельств обусловлено тем, что для подавляющего большинства белорусских субъектов хозяйствования внедрение инноваций не выступает на сегодняшний день в качестве критически важного фактора, обеспечивающего их выживание на рынке. Иными словами, предприятие, не являющееся инновационно активным, потенциально способно худо-бедно существовать относительно продолжительное время; оно не обанкротится и не прекратит своего существования из-за недостаточной новаторской активности. В значительной степени это связано с достаточно низким уровнем конкуренции на многих белорусских рынках, высокой степенью их монополизации (как правило, со стороны предприятий государственной собственности, или акционерных обществ с контрольным пакетом акций, находящимся в руках государства).

Следует также отметить и то, что руководство многих белорусских (в первую очередь государственных) предприятий, занятое в большинстве случаев решением в первую очередь повседневных рутинных вопросов, зачастую не придает должного внимания вопро-