

вые предложенный американским экономистом М. Портером. В рамках данного анализа кластер определяется как индустриальный комплекс, сформированный на базе территориальной концентрации сетей специализированных поставщиков, основных производителей и потребителей, активное взаимодействие между которыми способно существенно повысить эффективность рассматриваемого комплекса.

В Республике Беларусь на сегодняшний день существуют предпосылки для формирования ряда конкурентоспособных экспортно-ориентированных кластеров. Примером может служить наличие тесных взаимосвязей в структуре сектора тракторо- и автомобилестроения. Высокая степень внутренней зависимости между предприятиями данного направления прослеживается и при анализе данных МОБ. Так, согласно расчетам, проведенным на основе данных МОБ за 2002 г., доля промежуточного продукта в общем объеме выпуска продукции данной отрасли составила 18 %. Достаточно высокий процент внутреннего потребления наблюдается и в ряде других перспективных кластеров, что свидетельствует о наличии тесных связей между предприятиями, активное сотрудничество которых может существенно повысить экспортный потенциал Республики Беларусь.

**Т.И. Власенко**  
БГЭУ (Минск)

## **ОТРАСЛИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЕ НА МИРОВОМ РЫНКЕ**

Изменения, произошедшие в мировой экономике в несколько последних десятилетий, значительно повлияли на ее характер и закономерности. Эти изменения затронули все страны, но особенно небольшие государства, с экспортно-ориентированной экономикой. К ним относится и Республика Беларусь. Правительство республики, предприятия ищут пути развития и оптимизации модели национальной экономики в условиях глобализации, усиления конкуренции на мировом рынке и углубления международного разделения труда.

В этих условиях проблема повышения конкурентоспособности на всех уровнях является одной из важнейших. Причем как на внешнем, так и на внутреннем, рынке белорусские предприятия часто конкурируют не с отдельными предприятиями, а с концернами, группами предприятий и отраслями. Это обуславливает тесную

взаимосвязь конкурентоспособности предприятия с конкурентоспособностью отрасли и национальной экономики в целом.

Источниками конкурентоспособности отраслей могут быть ресурсные, технологические, инновационные, глобальные или культурные преимущества (либо их сочетание), используемые ведущими предприятиями отрасли (по классификации К. Рожкова). Конкурентные преимущества производителей могут усиливаться детерминантами, выделенными М. Портером в "ромб" конкурентоспособности. Тип источника конкурентных преимуществ связан с характеристиками воспроизводственного цикла предприятия, т.е. с выполняемыми им хозяйственными операциями и типом дохода, получаемого предприятием от их выполнения.

Перечисленные типы конкурентных преимуществ имеют разную природу и считается, что ресурсные преимущества — преимущества низшего уровня, а культурные — высшего. В то же время существуют (и немало) предприятия развитых стран (например, США), конкурентоспособность которых основана на использовании ресурсных и технологических преимуществ.

Согласно теории жизненного цикла каждая отрасль проходит несколько стадий: зарождение, рост, зрелость и стагнация. На первых двух стадиях отрасли характеризуются как динамичные, на двух последних — как зрелые. Переход от динамичных фаз к зрелым совпадает с замедлением научно-технического процесса в отрасли и качественным изменением его характера. В то же время появление революционных нововведений может обновить зрелую отрасль и привести к появлению в ней динамичных секторов.

Однако возрастающая технологическая сложность производства требует все более высокой квалификации труда, обеспечивающего такой производственный процесс. Но чем выше квалификация труда, тем он дороже. Рост стоимости рабочей силы и издержек на охрану окружающей среды в странах-лидерах понижает ценовую конкурентоспособность их товаров и услуг на мировом рынке. По мере включения все большего числа стран в интернационализацию происходил процесс, известный как *международное разделение производственного процесса* на базе вертикальной специализации.

Предприниматели высокоразвитых стран стали выносить некоторые стадии отечественного производства (трудоемкие, материало- и энергоемкие, экологически небезопасные) в те менее развитые страны, где рабочая сила дешевле, но уровень ее квалификации уже высок настолько, что позволяет освоить перемещаемые производственные структуры или хотя бы их отдельные технологические звенья. Как отмечает в своих работах Ю. Шишков, в ходе международного цикла производства технологически лидирующая

страна постепенно передает свои производственные мощности следующим за ней странам.

Таким образом, повышение конкурентоспособности отраслей национальной экономики связано с использованием конкурентных преимуществ высокого уровня (инновационных, глобальных, культурных), сотрудничеством национальных производителей в работе на внешних рынках, а также учетом и использованием тенденций мировой экономики.

*Е.А. Гаращенко*

НИЭИ Минэкономики Республики Беларусь ( Минск)

## РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ НА ПУТИ В ВТО

Процесс взаимоотношений Республики Беларусь с многосторонней торговой системой берет свое начало с конца 1992 г.

Несмотря на почти десятилетний период взаимоотношений Беларуси с многосторонней системой ГАТТ/ВТО, по-прежнему можно часто слышать о том, нужно ли нашей стране быть полноправным участником данной системы.

Участие Республики Беларусь в системе ГАТТ/ВТО будет способствовать созданию в стране предсказуемой торговой и инвестиционной среды. Это в свою очередь даст возможность привлекать капиталовложения в конкурентоспособные, ориентированные на экспорт секторы белорусской экономики. Осуществление регулирования внешнеэкономических связей Беларуси на основе международно признанных принципов и механизмов будет стимулировать отечественных товаропроизводителей выпускать конкурентоспособную продукцию, осваивать современную науку маркетинга.

Однако одной из главных составляющих ожидаемого "эффекта участия" Беларуси в многосторонней торговой системе явится то, что полноправные взаимоотношения с ВТО послужат дополнительным стимулом к осуществлению радикальных экономических реформ, отказу от командно-административных методов управления экономикой, позволят стране включиться в процесс выработки новых и выполнения уже существующих международных правовых норм в области внешнеэкономического сотрудничества для защиты национальных экономических интересов.

Несмотря на то, что существуют выгоды, которые скорее всего будут доминировать, необходимо учитывать и те издержки, которые понесет республика в случае присоединения к системе ГАТТ/ВТО в качестве полноправного участника. Это прежде всего издержки экономического и социального характера, которые проявятся