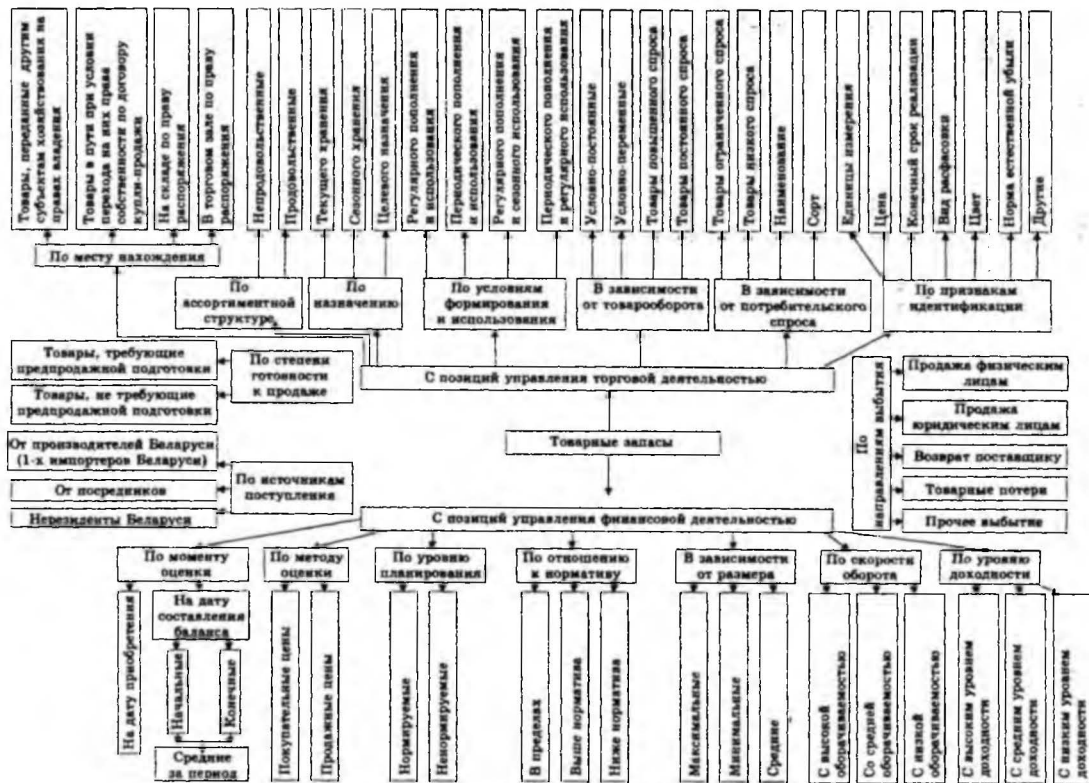


ВОПРОСЫ КЛАССИФИКАЦИИ ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

Экономически обоснованная классификация товарных запасов дает возможность получить упорядоченную информацию, необходимую для принятия управленческих решений, позволяет влиять на процесс формирования их рациональной структуры, контролировать эффективность использования каждой классификационной группы товаров, способствует унификации содержания соответствующих экономических терминов.

Проведенные исследования классификаций товарных запасов, предлагаемых различными экономистами, свидетельствуют о том, что в выборе признаков классификации нет единого подхода к выделению классификационных групп и их детализации, а также однозначной трактовки в терминологии для обозначения запаса одного и того же экономического содержания. Приведенные в экономической литературе классификации товарных запасов в большинстве своем соответствуют потребностям в формировании информации в централизованно управляемой экономике. Рассмотренные в них классификационные признаки товарных запасов не в полной мере отвечают интересам управления на микроуровне.

Рассмотрение функционирующей розничной торговой организации и выделение в ее рамках осуществления ею торговой и финансовой деятельности позволяют определить две основные позиции исследования товарных запасов: с позиций осуществления управления процессом продаж товаров и инвестирования средств в товарные запасы. Исследование экономических, юридических и информационных подходов к определению содержания товарных запасов розничной торговли позволило обобщить и дополнить изложенные в экономической литературе их классификационные признаки. Предлагаемая классификация товарных запасов розничной торговли приведена на рисунке.



Классификация товарных запасов в розничной торговле