

С использованием данных таблиц «Затраты—выпуск» и разработанных моделей возможно получение ценных (с точки зрения практики) дополнительных характеристик влияния изменяющихся объемов экспортных операций на отраслевой выпуск, доходность производства, занятость рабочей силы, другие макроэкономические показатели.

Н.М. Бурдыко, зав. сектором

НИЭИ Минэкономики Республики Беларусь (Минск)

ОБ ОДНОМ ПОДХОДЕ К ПРОГНОЗИРОВАНИЮ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

На современном этапе наиболее широкое распространение при моделировании платежного баланса получил подход, в основе которого лежит модель Мандела—Флеминга. Она определяет зависимость платежного баланса страны от внутреннего дохода, дохода за рубежом, реального обменного курса и разницы между внутренней и мировой ставкой процента.

Экономика многих стран мира (в том числе и Республики Беларусь) существенно зависит от цен на нефть. Поэтому вышеназванный подход к моделированию платежного баланса нами модифицирован за счет добавления новых факторов — цены импорта сырой нефти. На основе предлагаемого подхода были построены эконометрические модели анализа и прогнозирования основных показателей счета текущих операций платежного баланса Республики Беларусь. Для экспорта товаров было выявлено, что эластичность экспорта товаров от цены импорта сырой нефти составляет 0,412. Рост реального курса белорусского рубля к доллару США на 1 % вызывает снижение экспорта товаров на 0,293 %.

Полученные коэффициенты модели импорта товаров имеют следующую экономическую интерпретацию: увеличение цены импорта сырой нефти на 1 % влечет увеличение импорта товаров на 0,23 %; рост реального курса белорусского рубля к доллару является причиной увеличения импорта товаров; изменение реального ВВП Республики Беларусь на 1 % вызывает соответствующее изменение импорта товаров на 2,3 %. Так, с 1998 по 2004 г. средний прирост ВВП Беларуси составил 6,1 %, а импорта товаров — 13,6 %.

Необходимо отметить, что влияние цены импорта сырой нефти на экспорт товаров превосходит влияние на импорт товаров в 1,8 раза. Отметим также, что за период с 1998 по 2004 г. среднегодовая

цена сырой нефти выросла в 2,1 раза. При этом отрицательное сальдо по группе «нефть и нефтепродукты» сократилось почти в 1,8 раза (с 1521 до 826 млн дол.). По экспорту услуг подтверждает наличие тесной положительной взаимосвязи с экспортом товаров и отрицательной с реальным курсом белорусского рубля к доллару. Подтверждается зависимость импорта услуг от реальных денежных доходов населения и изменения реального ВВП Республики Беларусь. Эти модели реализованы с помощью эконометрического пакета EViews. Исследована возможность их использования при построении сценарных вариантов прогноза основных показателей платежного баланса Республики Беларусь.

Предложенные модели могут быть использованы при разработке годовых прогнозов и программ социально-экономического развития Республики Беларусь.

Л.В. Давыдова, ассистент

БГТУ (Минск)

ПРОБЛЕМЫ ИМПОРТА СЫРЬЯ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА ЭКСПОРТООРИЕНТИРОВАННОЙ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

Предприятия химической промышленности Беларуси в своей деятельности во многом ориентированы на внешние рынки как по продажам готовой продукции, так и по закупке сырьевых ресурсов. Так, в структуре экспорта концерна «Белнефтехим» нефтепродукты составляют 41 %, минеральные удобрения — 26,5, в том числе хлористый калий около 23, химические волокна и нити — примерно 10 %. В товарной структуре импорта концерна на сегодняшний день оборудование, приборы, материалы составляют около 20 %, остальная часть приходится на сырье, в том числе углеводородное (61,6 % общего импорта, из него нефть — 56,1 %). По отдельным предприятиям доля импортного сырья достигает 90 %. В этих условиях внешнеэкономической деятельности концерна принадлежит особое место.

Результаты проведенных нами исследований позволили сделать следующие основные выводы. В структуре импорта предприятий по производству химических волокон и нитей Беларуси более 80 % импорта приходится на Россию, что имеет как позитивные, так и негативные, стороны.

К позитивным можно отнести наличие традиционных связей с поставщиками в рамках ранее сложившегося разделения труда,