

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В ИНТЕГРИРОВАННЫХ ФОРМИРОВАНИЯХ АПК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Современный этап функционирования АПК Республики Беларусь характеризуется активным развитием *интеграционных процессов и созданием новых вертикально интегрированных структур замкнутого технологического типа* (финансово-промышленных групп, товариществ, ассоциаций, холдингов, корпораций и др.), которые охватывают сферу производства сельскохозяйственной продукции, ее переработку и реализацию, строят свою деятельность на принципах самоуправления и самофинансирования.

Экономический механизм участников интегрированных формирований должен обеспечивать согласованность их действий, эквивалентный межотраслевой обмен, покрытие нормативных затрат на всех стадиях производства конечной продукции и ориентировать их интересы на высокий конечный результат. Основу такого механизма составляют методы установления цен на продукцию межотраслевого обмена и распределения прибыли от совместной деятельности.

При простых формах кооперативного сотрудничества между смежными сельскохозяйственными и перерабатывающими предприятиями их отношения строятся на контрактной основе на принципах купли-продажи сырьевых ресурсов по договорной цене, ориентиром которой может быть сложившаяся реализационная цена на соответствующий вид продукции. При этом успешно работающее перерабатывающее предприятие может использовать стимулирующую функцию цены для поставщиков сырья, установив ее выше сложившейся на рынке, что позволяет повысить их интерес к сотрудничеству и сформировать стабильную сырьевую зону.

Однако применение лишь рыночных договорных цен во взаиморасчетах между участниками технологической цепи ведет к росту налоговых начислений и сдерживает процесс интеграции ранее самостоятельных предприятий и максимизацию совокупного результата.

В кооперативно-интегрированных продуктовых объединениях замкнутого корпоративного типа, где имеет место кооперация не только сырьевых ресурсов, но и капитала, более рационально используются производственные ресурсы, исключается возможность двойного и тройного налогообложения, обеспечивается рост совокупной прибыли. В этом случае цена выполняет функцию лишь

промежуточных расчетов за поставляемые ресурсы, а по итогам года производится распределение фактически полученной прибыли в соответствии с вкладом каждого участника в интегрированное производство по принципу «равная прибыль на рубль нормативных затрат по стадиям производства конечной продукции либо на единицу вложенного капитала». Цены на продукцию промежуточных стадий должны устанавливаться на уровне нормативных затрат.

Целесообразным может быть такой вариант экономических отношений между партнерами по интеграции, когда до 10 % прибыли в виде аванса включается в договорную цену уже на стадии передачи сырья на переработку пропорционально полным нормативным затратам, либо до 50 % пропорционально из переменной части. Это значительно снижает финансовый риск сельхозпроизводителей. Конкретный размер авансированной прибыли зависит от эффективности работы и совокупной рентабельности интегрированного производства.

Распределению в конце года подлежит та часть прибыли, которая остается, за минусом авансированной ее части, включенной в договорную цену за передаваемое сырье. Ввиду того, что перерабатывающие предприятия могут испытывать недостаток денежных средств для своевременного осуществления текущих взаиморасчетов, целесообразно из получаемой прибыли предусмотреть создание резервного фонда либо прибегнуть к краткосрочным кредитам.

Только тот механизм экономических отношений в условиях интеграции будет способствовать росту эффективности производства и повышению конкурентоспособности выпускаемой продукции, который в полной мере учитывает экономические интересы ее участников.

Г.В. Савицкая, канд. экон. наук, профессор

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Для успешного функционирования в условиях конкурентной среды каждый хозяйствующий субъект должен стремиться к повышению эффективности своей деятельности. Важно при этом правильно определить критерии и систему показателей для оценки ее уровня. Обзор литературных источников по исследуемой проблеме показал, что взгляды современных исследователей на сущность эффективности в основном совпадают, но критерии и индикаторы для ее оценки используются разные.