

ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ

Т.Е. БОНДАРЬ

ДИСКУССИОННЫЕ АСПЕКТЫ СУЩНОСТИ ФИНАНСОВ

Финансы — это важнейшая категория реальной экономики. С состоянием финансовых дел государства или конкретных субъектов хозяйствования напрямую связываются их успехи и проблемы, подъемы и кризисы.

Практическая значимость финансов предполагает абсолютное понимание их экономической природы и предназначения. Однако сегодня однозначного толкования финансов как экономической категории не существует. В одном случае под финансами понимаются деньги вообще, в другом — часть денежных потоков, в третьем — разновидность производственных отношений.

Белорусская финансовая школа долгое время основывается на понимании финансов как специфической формы производственных, а именно, денежных отношений, возникающих по поводу распределения национального дохода и, главным образом, чистого дохода (прибавочная стоимость) и формирования на этой основе централизованных и децентрализованных фондов денежных средств, используемых на цели расширенного воспроизводства и для удовлетворения общегосударственных нужд. При этом использование приведенного определения финансов всякий раз сопровождается итожащим его суть утверждением: *“Финансы — это не деньги, а специфические производственные отношения”*.

Специфичность данной части производственных отношений объясняется особым поведением денег на этой стадии воспроизводства общественного продукта. Предполагается, что деньги здесь присутствуют лишь виртуально, не выполняя реально ни одной из пяти классических функций, и задействуются только как инструмент распределения, т.е. инструмент образования и использования целевых фондов денежных средств на уровне государства (централизованные фонды) и на уровне предприятий (децентрализованные фонды). Финансирование государством общегосударственных нужд, а предприятиями нужд расширенного воспроизводства через систему целевых фондов, по мнению авторов такого понимания финансов, обеспечивает прогнозируемое и рациональное использование доходов, созданных в сфере материального производства.

Этот взгляд на финансы существует уже не одно десятилетие, т.е. в целом в нем находят отражение основные сущностные характеристики данной категории. В то же время следует признать, что перемены, произошедшие в мировой и национальной экономике, потребовали уточнения сущности, специфики и границ действия многих категорий и явлений, в том числе и категории “финансы”.

Рассмотрим два момента в приведенном выше определении финансов. Во-первых, правомерна ли и соответствует ли времени формула-утверждение: “Финан-

сы — это не деньги, а производственные отношения”. Во-вторых, достаточно ли обоснований для того, чтобы в роли предмета распределения выступал чистый доход (прибавочная стоимость).

Согласимся, что в свое время приведенная логическая формула была актуальна, созвучна плановой, всецело огосударственной, распределительной экономике. Устанавливая всевозможные нормы, тарифы, проценты и ставки, государство, минуя классические денежные отношения, распределяло значительную часть первичных доходов еще на виртуальном уровне, до их превращения в реальные деньги. Данные распределительные действия государства являлись, безусловно, разновидностью производственных отношений, их специфической вариацией.

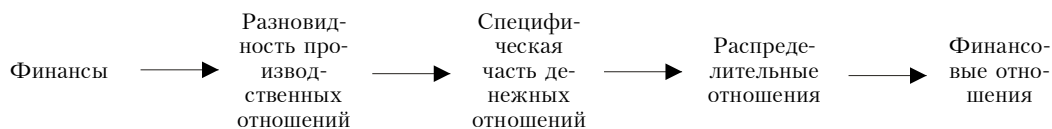
Сегодня, с распространением рыночной экономики все производственные отношения прямо или косвенно являются денежными, опосредуются деньгами и осуществляются ради денег. Мифическая, трудно осязаемая формулировка термина “финансы” как антипода термину “деньги” не находит более своего применения. Финансы — это деньги, потому что деньги, какими бы они ни были (реальными или виртуальными) — это всегда деньги. В зарубежной экономической литературе, в практическом обиходе у нас и за рубежом, в международной деловой лексике термины “деньги” и “финансы” используются как одноименные, равнозначные. В переводе с французского слово “финансы” означает не что иное, как деньги, наличность, денежные средства.

На наш взгляд, дифференциация этих терминов сегодня если и возможна, то только для подчеркивания специфики отдельных денежных потоков:

- термин “деньги” наиболее распространен, привычен при характеристике денежных потоков, опосредующих классический акт купли-продажи или приравненный к нему. Движение денег здесь сопровождается встречным движением товара. Деньги формируют главным образом денежные потоки физических лиц;
- термин “финансы” наиболее уместен при характеристике денежных потоков, опосредующих формирование и использование финансовых ресурсов. Финансы — это деньги, предназначенные для финансового обеспечения деятельности государства или конкретного предприятия, т.е. их финансовые ресурсы. Процесс формирования и использования последних образует финансовые потоки предприятий и государства.

При этом совершенно очевидна условность такого разведения в пространстве этих тождественных категорий. Например, при уплате подоходного налога физическими лицами их деньги выступают уже в роли источника наполнения бюджета, т.е. являются финансами. Или наоборот, движение финансовых ресурсов из Государственного фонда содействия занятости населения по их прямому, целевому назначению (выплата пособия по безработице) заканчивается для конкретного физического лица (безработного) получением денег.

Безапелляционность второй части исследуемого утверждения “финансы — это производственные отношения”, на наш взгляд, также является излишней. Представим это выражение, как говорят математики, в развернутом виде:



В итоге мы получаем выражение: “Финансы — это финансовые отношения”. Признать его удачным не представляется возможным. В противном случае знак равенства следовало бы поставить между такими родственными понятиями, как деньги и денежные отношения, налог и налоговые отношения и т.п. В данной конкретной ситуации правильнее будет исходить из того факта, что деньги, финансы, налоги — это только инструменты, функционирование которых опосредует возникновение и развитие определенных контактов, связей и взаимосвязей в совокупности и образующих денежные, финансовые, налоговые отношения. Финансы — это инструмент финансовых отношений, но не сами отношения.

Следует отметить, что выстроенное нами понимание категорий “финансы” и “финансовые отношения” органично вписывается в понятие “финансовый менеджмент на предприятии”. Предметом финансового менеджмента, как известно, являются все денежные потоки и денежные отношения предприятия, связанные с простым и расширенным воспроизводством, с финансированием текущей и инвестиционной деятельности, с уплатой налогов и погашением кредиторской задолженности и т.п. Эффективность всех денежных потоков и денежных отношений, а не какой-то их части обеспечивает сегодня финансовую устойчивость современного предприятия, его высокий рейтинг, деловую репутацию и имидж надежного партнера по бизнесу.

Таким образом, логическую формулу “финансы — это не деньги, а производственные отношения” сегодня уже нельзя признать адекватной современному звучанию всех упоминаемых в ней категорий.

Обратимся еще раз к содержанию финансовых отношений. Это отношения по поводу образования и использования целевых централизованных и децентрализованных фондов денежных средств. Проанализируем процесс использования вновь созданной стоимости и определим истинное начало распределительных отношений (см. рисунок)

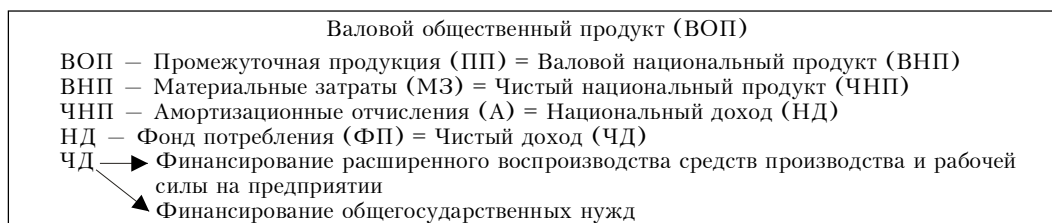


Рис. Этапы использования ВОП

Из приведенной схемы следует, что после осуществления установленных в обществе необходимых вычетов и расходов (ПП, МЗ, А, ФП) к распределению остается, образно говоря, свободный остаток ВОП — чистый доход, или прибавочная стоимость. Ее и принято называть предметом распределения, материальной основой финансовых отношений.

Прибавочная стоимость в действительности является источником расширенного воспроизводства на предприятии и источником финансирования общегосударственных нужд. Однако совершенно очевиден и другой факт: прибавочная стоимость — не единственный источник образования финансовых ресурсов для воспроизводственных нужд предприятий и государства. Финансовые процессы в обществе начинаются гораздо раньше распределения чистого дохода (прибавочной стоимости), с момента уплаты в бюджет косвенных налогов. Источником уплаты этих налогов является, как известно, не прибыль предприятий, а их выручка, т.е. все обороты. Ранее косвенное налогообложение реализовывалось на практике при помощи налога, который так и назывался “налог с оборота”. В настоящее время в Республике Беларусь взимается несколько косвенных налогов. Следует особо отметить, что белорусская концепция косвенных налогов предполагает их взимание из выручки в первоочередном порядке, до возмещения материально-денежных затрат производства.

Принятие во внимание данного налогового аргумента позволяет констатировать тот факт, что начало распределительных процессов в обществе необходимо связывать с ВНП. Именно валовой национальный продукт является основой отчисления в бюджет косвенных налогов — важнейшей налоговой компоненты в доходах бюджета. Если к сказанному добавить, что и амортизационный фонд — наиболее крупный децентрализованный фонд предприятий — формируется также не из прибыли, а из их выручки, то необоснованность сосредоточения сути распределительных (финансовых) отношений на прибавочной стоимости (прибыли) становится еще очевиднее.

Старый политэкономический тезис о том, что “использование общественного продукта ($c + v + m$) осуществляется через прямое использование необходимого

продукта ($c + v$) и распределение прибавочного продукта (m), устарел. В реальной жизни в сферу распределительных (финансовых) отношений попадает и часть необходимого продукта, расходуемая на выплату косвенных налогов и на осуществление амортизационных отчислений.

Учитывая капиталоемкость налоговых и амортизационных выплат, такое уточнение предмета распределения является чрезвычайно важным. Оно позволяет концентрировать внимание на той части ВВП, которая реально сегодня связана с образованием централизованных и децентрализованных фондов денежных средств и влияет на объемы этих фондов.

В завершение проведенной ревизии отдельных положений финансовой теории следует указать и на выявленную филологическую неточность, которая, возможно, тоже сформулировала существующий взгляд на прибавочную стоимость как на предмет распределения. Дело в том, что, по мнению отдельных исследователей сущности финансов, само слово “финансы” (наличность, денежные средства, деньги) происходит от латинских слов “финиш” (окончание) и “финал” (конечный). В результате игры слов родился вольный перевод слова “финансы” — завершающий расчет. Завершающий — тот, который осуществляется в конце, в завершении, после осуществления простого воспроизводства средств производства и рабочей силы ($c + v$) и связан с распределением только прибавочной стоимости (m).

Однако даже школьный словарь иностранных слов легко разрушает эти надуманные связи. Из названных трех слов (finish, final, finance) однокоренными, связанными общим смыслом являются только первых два: “финиш” и “финал”. Что касается слова “финансы”, то здесь мы имеем только буквенную похожесть без общего смысла. С таким же успехом связь можно заподозрить, но не всегда найти между всеми словами, расположенными рядом в любом словаре.

Конечно, подтасовать можно многое. Но стоит ли так упорно, любой ценой сохранять пошатнувшиеся со временем истины и стереотипы. Не правильнее ли пересмотреть отдельные положения финансовой теории, адаптировать их к реалиям сегодняшнего дня и признать, что:

- *финансы и деньги* — это однопорядковые понятия, инструменты возникновения и развития финансовых и денежных отношений;
- *финансовые отношения* — это часть денежных отношений, связанных с распределением и использованием той части валового общественного продукта, которая является материальной основой финансовых потоков;
- *финансовые потоки* — это часть денежных потоков, где движение денег обеспечивает формирование и использование финансовых ресурсов государства и предприятий;
- *финансовые ресурсы государства* — это денежные средства государства, сконцентрированные в целевых централизованных фондах государства, образуемых в результате распределения и перераспределения вновь созданной стоимости и предназначенных для финансирования общегосударственных нужд;
- *финансовые ресурсы предприятия* — это все виды денежных средств предприятия, находящиеся в его распоряжении и предназначенные для финансового обеспечения его простого и расширенного воспроизводства;
- *финансовый менеджмент* — это система мер, методов и средств управления финансовыми отношениями и финансовыми потоками;
- предметом распределения, источником формирования централизованных и децентрализованных фондов денежных средств на сегодняшний день является не только чистый доход (прибавочная стоимость), а весь валовой национальный продукт, который в соответствии с действующей налоговой и амортизационной политикой является источником уплаты в бюджет косвенных налогов и источником отчислений в амортизационный фонд предприятий;
- *финансы* — это денежные средства, движение которых образует финансовые потоки и финансовые отношения — специфическую часть денежных потоков и денежных отношений, где деньги используются как инструмент формирования и расходования целевых фондов денежных средств государства и предприятий — материальной основы финансирования их деятельности.