

---

**Н.А. ЛОХМАНЕНКО**

---

## *ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГЛОБАЛИЗАЦИЯ: ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ*

---

На рубеже XX и XXI вв. человечество столкнулось с новым социальным явлением — глобализацией. О ней заговорили в печати, ее стали обсуждать в научных и политических кругах многих стран, в средствах массовой информации. Термин “глобализация” получил распространение в официальных документах международных организаций. Впервые он появился в прессе Германии в 1993 г., а в научно-практический обиход вошел на Всемирном экономическом форуме в Давосе (Швейцария) в 1996 г. Тема глобализации нашла и ярых сторонников, и непримиримых противников. Среди первых выступили идеологи и представители неолиберализма, которые оценили глобализацию как исключительно позитивное явление, выгодное и благоприятное для всех стран и людей. Из вторых особенно выделились так называемые антиглобалисты, протестующие во время каждой международной конференции или встречи руководителей государств и правительств ведущих стран. В 1998 г. в Париже ими основано крупное движение, объединившее недовольных последствиями глобализации.

Такая авторитетная международная структура, как Программа развития ООН (ПРООН) специально посвятила один из своих годовых докладов проблеме глобализации “с человеческим лицом” (1999). В 2002 г. на Всемирной встрече на высшем уровне по устойчивому развитию в Йоханнесбурге были подведены некоторые итоги развития глобализации за последнее десятилетие. Повышенный интерес к глобализации вызывает необходимость более глубокого осмысления и тщательного анализа этого явления, выяснения его сущности, причин возникновения, а также оценки последствий.

Кроме того, чтобы быть готовыми к вызовам глобализации, надо знать, как и в какой мере она может повлиять в дальнейшем на нашу жизнь, какие потери или выгоды сулит нам в будущем. Это важно для того, чтобы заранее прогнозировать и минимизировать возможные потери, предотвращать или уменьшать вероятные угрозы и увеличивать положительные эффекты.

Но прежде всего выясним, откуда происходит название нового явления, вызвавшего такой огромный интерес и обсуждение. В Словаре русского языка (Словарь русского языка: В 4 т. / Под ред. А.П. Евгеньевой. 2-е изд., испр. и доп. М., 1981. Т. 1. С. 215) слово “глобальный” толкуется как охватывающий весь земной шар, весь мир, всеобщий (от франц. Global). В латинском языке “земной шар” читается как *globus terrae*. Однако с этимологической точки зрения объяснение нового термина “глобализация” указывает лишь на внешнюю сторону, на его лингвистическое происхождение. Разумеется, такое толкование не показывает глубинную сущность возникшего явления, не раскрывает социально-экономическое содержание понятия, названного этим словом. Но это уже задача не лингвистической, а других наук.

Глобализация тесно связана с таким явлением, как интернационализация производства и капитала, а также с научными исследованиями и техническими достижениями. Интернационализация экономики означает процесс формирования производственных связей между различными странами, другими субъектами хозяйствования на основе международного разделения и кооперации труда и выхода производства за национальные рамки.

Интернационализация производства привела к возникновению и росту международной экономической интеграции. Процессы интернационализации и интеграции подготовили качественные изменения и, в конечном итоге, переход к новой эпохе глобализации, с которой связывают начавшийся XXI в. В числе причин,

вызвавших глобализацию как качественно новое состояние интернационализации и интеграции, основными являются: достижения и последствия нового этапа научно-технической революции (НТР); возникновение новых форм проявления капитала, его концентрации и централизации, способов функционирования и проникновения на международную арену; новые тенденции и изменения в мировой экономике; 4) интенсивное функционирование системы техника — экономика — человек и выход ее за пределы национально-государственных границ.

Следует подчеркнуть, что *НТР является определяющим фактором, вызвавшим глобализацию и ее рост*. Именно с НТР связано широкое развитие интернационализации научных и технических исследований и достижений. Вообще наука, техника, технология по своей сути имеют международный характер. Новый этап НТР в форме технологической революции, получившей широкое распространение в 80—90 гг. XX в., связан с развитием и использованием информационной, компьютерно-коммуникационной и биологической технологий.

В наше время иными стали технические средства коммуникации. Интернет, мобильные телефоны, спутниковая связь, высокоскоростной транспорт не виртуально, а реально сжимают пространство и уплотняют время, т.е. модифицируют главные субстанции движения мира. Можно утверждать, что соединение коммуникационных и компьютерных технологий послужило толчком к более тесной экономической интеграции на основе колоссальных возможностей предоставления такого рода новых услуг, которые к тому же стали дешевле, мобильнее и удобнее. Огромный рост производительности новых технических средств, снижение издержек и быстрое увеличение компьютерных сетей способствовали кардинальному преобразованию системы современных коммуникаций. Это и есть важнейшая технологическая предпосылка глобализации. Следует отметить, что самой динамичной, быстро растущей системой в области коммуникаций является Интернет. Если в 1988 г. число его пользователей составляло менее 100 тыс. чел., то к 2002 г. оно возросло до 500 млн чел., а к 2005 г. достигнет почти 1 млрд чел. (Доклад о развитии человека за 2002 год. Издано по заказу Программы развития ООН (ПРООН). Нью-Йорк—Оксфорд, 2002. С. 81.)\*

Сраживание компьютерных и коммуникационных технологий на базе Интернета разрушило пространственные, временные и стоимостные преграды, качественно преобразовало и ускорило связь между странами, регионами, людьми всего мира, привело к созданию глобальных информационных сетей.

Второй основной причиной возникновения и развития процесса глобализации стало *функционирование новых форм капитала, повышение уровня его концентрации и централизации, изменение структуры и способов проникновения в другие страны*.

Капитал по природе и характеру применения является активной интернациональной силой, проникающей через все препоны туда, где ему видится реальная и максимальная прибыль. Доказательством служат не только существующие экономические теории, но и практика всей истории развития капитализма. Для экспансии монополистического корпоративного капитала не существует преград.

Во второй половине XX в. под влиянием НТР изменилась воспроизводственная и общественно-организационная структура капитала, соотношение между его формами. С точки зрения внутренней организации и персонификации капитал приобретает такие формы, как единолично-частный, государственный, корпоративный, смешанный. В течение последних десятилетий усилился корпоративный капитал, организованный в транснациональные и многонациональные компании (МНК). Он все более завоевывает экономические позиции и утверждается на мировых рынках. Кстати, в историческом аспекте именно капитал впервые еще в XVI в. начал формировать мировой рынок, а затем в конце XX в. сыграл огромную роль в глобализации рынков. В этом проявилась его интернациональная сила, способность к объединению разрозненных национальных хозяйств различных стран. Сегодня транснациональные корпорации (ТНК) хозяйничают на мировых рынках, объединяют экономику и ориентируются на мировое производство. По данным ПРООН, в 1997 г. на зарубежные филиалы ТНК приходилось продаж на

\*Все цифровые данные в статье взяты из ежегодных Докладов ПРООН о развитии человека за 1999—2002 гг.

сумму около 9,5 трлн дол. США. Если в 80-х гг. их доля в общемировом экспорте составляла  $1/4$ , то уже в 1995 г. она увеличилась до  $1/3$  мирового экспорта. Рост международной корпоративной собственности усиливает интернационализацию непосредственного производства экономических благ и этим способствует соединению национальных хозяйств в единую глобальную экономику.

На ТНК, которые базируются в США, приходится более 25 % ВВП этой страны. В результате процесса слияний и поглощений крупные корпорации становятся поистине гигантскими, превращаясь в мегакорпорации. Только за период с 1990 по 1997 гг. годовой показатель слияний и поглощений возрос более чем в 2 раза с 11 300 до 24 600. По мере слияния международных мегакорпораций централизация и централизация капитала продолжают увеличиваться, а их экономическая власть и роль во всемирном хозяйстве усиливается.

К третьей фундаментальной причине возникновения и роста глобализации относятся *новые тенденции и изменения в мировой экономике*. Так, изменилось соотношение между различными типами экономических систем в рамках мирового хозяйства. Сузились границы сверхцентрализованной административно-командной экономики и расширилась сфера рыночной смешанной системы, на которую ориентируются сейчас и страны с переходной экономикой Восточной Европы, и СНГ. В то же время такая огромная страна, как Китай, продолжая строительство “социализма с китайской спецификой”, успешно использует заимствованный от других систем рыночный механизм хозяйствования и в результате проведенных реформ обеспечивает самые высокие в мире темпы экономического роста. Приведенные факты подтверждают, что процесс конвергенции различных экономических систем в рамках мирового хозяйства приобретает сегодня вместо теоретических изысков и гипотез практические очертания и реальные тенденции. А общественная практика, как критерий истины, убеждает в том, что все лучшее, имеющееся в других экономических системах, можно заимствовать и переносить в другие страны, учитывая при этом особенности последних. Кстати, данное положение согласуется с общей закономерностью преемственности в историческом развитии человеческого общества.

Кроме того, к новым изменениям, которые повлекли за собой сближение хозяйственных систем, следует отнести также качественные сдвиги в содержании и структуре мирового рынка, экономическую либерализацию, в том числе снятие или ослабление таможенных барьеров. Это в свою очередь привело к большей открытости национальных хозяйств и усилению их экспортоориентированности. В результате лишь за период с 1990 по 1998 гг. мировой объем экспорта товаров и услуг увеличился с 4,7 трлн до 7,5 трлн дол. США (в постоянных ценах).

Прокомментированные выше причины глобализации отражают произошедшие изменения во взаимосвязи и взаимодействии трех субстанциональных основ общественного развития. Ими являются техника (технология), экономика, человек. Это, образно говоря, те три кита, на которых держится вся социальная жизнь любой страны. Их взаимосвязанное развитие обеспечивает технический, экономический и социальный прогресс не только в национальных рамках, но и в мировом масштабе.

Особенность рассмотренных факторов экономической глобализации заключается в том, что они действуют не сами по себе, не обособленно друг от друга, а непременно во взаимодействии, порождающем новую, не менее действенную причину глобализации. Она сводится к тому, что объективно существующая *система “техника — экономика — человек” функционирует в направлении роста ее глобальной интенсификации, масштабности и выхода на мировую арену*. В результате эта самодвижущаяся система становится мощным катализатором глобализационного процесса, его четвертой кардинальной причиной. В трехзвенной системе “техника (технология) — экономика — человек” первый элемент является отправным, более подвижным, динамичным, именно с него начинается развитие в целом. Через третий элемент получает реализацию целевая функция данной макросистемы — развитие человеческого потенциала, творческих способностей людей, повышение их уровня жизни, образования и здоровья. В этой триаде приоритет принадлежит человеку, ибо его трудом и творчеством создаются все технические средства жизнедеятельности общества, обеспечивается рост экономики и ускорение научно-технического прогресса. Связующим звеном, занимающим срединное положение в этой системе, служат социально-экономические отношения, через которые опосредуются связи между техническими средствами труда и человеком, экономические формы их соединения и функционирования в производственном процессе.

Как подтверждает исторический опыт, только в единстве и взаимосвязи технологического, экономического и человеческого потенциалов осуществляется прогресс любого общества. О том, насколько важно анализировать развитие техники, экономики, человека в их неразрывной взаимосвязи свидетельствует деятельность такой международной организации, как ПРООН. С 1990 г. она проводит обследование более 170 стран мира и публикует ежегодные Доклады о развитии человека. В них рост человеческого потенциала анализируется в тесной связи с состоянием экономики и уровнем техники в той или иной стране. Доклад ПРООН за 2001 г. целиком посвящен использованию новых технологий в интересах развития человека в условиях продолжающейся глобализации.

Все это указывает на то, что эффективно работающая динамичная система “техника — экономика — человек” объективно и неизбежно способствует возникновению и развитию экономической и технологической глобализации и одновременно сама приобретает глобальный, общепланетарный характер и масштаб, преодолевая национально-государственные пределы и преграды на своем пути. Между тем, прежде взаимосвязи элементов этой трехзвенной системы анализировались только на микро- и макроуровнях в границах национальной экономики. Так, в 70-е гг. автор данной статьи в рамках выдвинутой общей концепции, схематично выраженной им краткой формулой “техника — экономика — человек”, исследовал взаимосвязь производственного творчества человека и прогресса техники, происходивших в несколько иной социальной среде существовавших тогда экономических отношений. Причем анализ этой системы проводился в условиях и на уровне предприятия и национальной экономики своей страны, а характеристика человеческого потенциала ограничивалась лишь творческими параметрами работника и квалификационными показателями его рабочей силы. В настоящее время благодаря глобализации перед исследователями открываются новые возможности углубленного и всестороннего изучения данной проблемы.

Национально-государственные границы, в пределах которых взаимодействуют техника, экономика и человек, стали слишком тесными и узкими, они будут все шире раздвигаться в результате интенсивного действия этой системы. В конечном итоге ее функционирование способствует утверждению и расширению процесса глобализации и вместе с тем стимулирует экономический рост в интегрированных странах.

Таким образом, охарактеризованные в статье фундаментальные причины предопределили и ускорили процесс глобализации. Они способствовали углублению взаимосвязи и сотрудничества между государствами и народами, преодолению границ и преград на этом пути. Не лишним будет подчеркнуть, что данное явление обусловлено действием объективных социально-экономических закономерностей, таких как международное разделение и кооперация труда, рыночные законы обмена в рамках мирового хозяйства, объективные тенденции научно-технического прогресса.

Отметим лишь некоторые из качественных признаков, характеризующих новизну глобализации.

1. Появление новых по характеру и масштабам функционирования рынков, взаимосвязанных в глобальном масштабе. Так, финансовые рынки (иностранной валюты и капиталов) объединены на глобальном уровне, действуют круглосуточно, обеспечивают совершение сделок и операций на любом расстоянии и за короткое время. При этом значительно увеличились объемы мировых потоков капитала. Если в 70-х гг. XX в. ежедневный оборот на валютных рынках составлял 10–20 млрд дол. США, то теперь через мировые валютные рынки проходит каждый день более 1,5 трлн дол. США. Потребительские рынки стали функционировать с торговыми марками, которые приобрели глобальный характер. Произошло существенное увеличение объема товарооборота.

В 90-е гг. XX в. стоимость мирового экспорта составляла 7 трлн дол. США, или в среднем 21 % от мирового ВВП, тогда как в 70-е гг. — 17 % от значительно меньшего объема ВВП.

Иными стали и мировые рынки услуг (банковских, страховых, транспортных). Только за период с 1975 по 1999 гг. объем международного банковского кредитования вырос с 265 млрд дол. США до 4,2 трлн дол. США.

2. Вступление на мировую арену новых субъектов глобальных отношений, международной хозяйственной деятельности. К ним относятся: ТНК, которые на-

циональны по капиталу и контролю и интернациональны по сфере деятельности; межнациональные или многонациональные компании, которые принадлежат двум или нескольким странам.

Хотя ТНК существовали уже в XIX в., широкое распространение они получили во второй половине XX в. Следует отметить, что в данном контексте новыми они считаются не по времени возникновения, а по масштабам и новому качеству деятельности, а также экономической мощи, когда они реально превратились в мировые мегакорпорации, сосредоточив в своих руках колоссальную экономическую власть.

Прокатившаяся в последние годы волна слияний и приобретений привела к усилению концентрации экономического могущества мегакорпораций, что в свою очередь породило угрозу подрыва основ конкуренции и рыночной стабильности. Можно привести лишь два примера. По данным ПРООН, к 1998 г. 10 ведущих компаний в сфере телекоммуникаций контролировали 86 % мирового рынка, оцениваемого в 262 млрд дол. США, а 10 крупных компаний, занимающихся пестицидами, контролировали 85 % рынка.

Свою деятельность ТНК осуществляют, опираясь на достижения НТР, используя быструю и дешевую связь, компьютерное проектирование и стандартизацию задач. Они сами координируют, контролируют и регулируют свою деятельность в мировом масштабе как единое целое и не подчиняются юрисдикции какой-либо конкретной страны.

По экономической власти и влиянию некоторые международные корпорации превосходят правительства отдельных стран. Например, в 1997 г. совокупный объем сбыта корпорации General Motors составлял 164 млрд дол. США или больше, чем весь ВВП Норвегии (153 млрд дол.); корпорации Ford Motor соответственно — 147 млрд дол., а ВВП Саудовской Аравии — 140 млрд дол.; корпорации Mitsubishi — 140 млрд дол., а ВВП Польши — 136 млрд дол.

Новым субъектом глобальных экономических отношений является также Всемирная торговая организация (ВТО), созданная в 1995 г. Ее решениям подчиняются правительства стран, вступивших в эту организацию. Надо подчеркнуть, что это первая многосторонняя международная организация, у которой есть широкие полномочия в сфере оценки торговой политики государств и разрешения споров. Она наделена правами контролировать выполнение сторонами установленных правил и норм.

К числу новых субъектов международной деятельности примыкает также всемирная сеть неправительственных организаций (НПО), способная с помощью компьютеров проводить различного рода компании в мировом масштабе, передавая мгновенно необходимую информацию на любые расстояния через национальные границы. Используя электронную почту и информационные сети, НПО могут помогать отдельным людям и различным ассоциациям. Кроме того, НПО оказывают давление на правительства стран и на международные корпорации, побуждая их выполнять, например, принятые обязательства по защите прав человека, охране окружающей среды. Они участвуют также в решении других глобальных проблем.

В последнее десятилетие были организованы специальные самостоятельные аналитические группы для разработки глобальной экономической политики, причем вне рамок ООН. Таким образом, в качестве новых субъектов глобальных отношений стали действовать организованные группы государств для периодического решения важных текущих вопросов развития мировой экономики и экономической политики. К ним относятся группа 8 (до недавнего вхождения в нее России так называемая семерка), группа 10, группа 77, Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), состоящая из 30-ти государств. ОЭСР анализирует данные о социально-экономических тенденциях во входящих в нее странах, а также информацию о потоках помощи и уровне занятости. В рамках группы 10 председатели центральных банков осуществляют контроль за банковскими системами.

Деятельность этих межгосударственных групп и особенно “восьмерки” носит глобальный характер и имеет колоссальные последствия для перспектив развития всего мира. Они играют ключевую роль в формировании международной экономической политики.

Наконец, как элемент новизны глобализации можно отметить роль и растущее значение таких региональных интеграционных объединений, как Европейский со-

юз, Ассоциация государств Юго-Восточной Азии, Североамериканская ассоциация свободной торговли, Сообщество развития юга Африки, Содружество независимых государств и др.

3. Возникновение новых правил и норм, координирующих и регулирующих в той или иной мере хозяйственную и иную деятельность различных субъектов на международном уровне.

4. Появление и использование новых инструментов инфраструктуры мирового хозяйства или, иначе говоря, новых технических средств общения людей (Интернет, сотовые телефоны, информационные сети и др.).

Итак, что же такое глобализация? По своему содержанию это весьма широкое социальное явление общепланетарного порядка, реализующееся в самых различных формах и приобретающее соответственно разные, но взаимосвязанные виды. Можно выделить различные формы глобализации: экономическую, технологическую, экологическую, политическую, культурную. В данной работе акцент делается на экономической форме глобализации, ибо раскрытие всех ее видов в рамках одной статьи — задача неподъемная для любого автора.

*(Продолжение в следующем номере.)*

**И.Е. ШИРШОВ**

## *СУБСИДИАРНОСТЬ И СУБСИДИАРНЫЙ КАПИТАЛИЗМ*

**Понятия “субсидиарность” и “субсидиарный капитализм”.** Коль скоро задачей ставится обосновать курс на субсидиарный капитализм, нужно разобраться, в чем состоит суть последнего, и что такое вообще субсидиарность. Ключевое понятие “субсидиарность” лишь обозначил в небольшой брошюре немецкий теоретик менеджмента П.Х. Верхан, подчеркнув им “преимущественное право индивидуума (или подчиненного сообщества) по отношению к вышестоящему сообществу...” [1, 28] и связав его со смежными понятиями “индивидуальность”, “солидарность”, “общее благо”. Целесообразно дать широкое определение “перекрестных” понятий “субсидиарность” и “субсидиарный капитализм”, призванных сыграть роль исходных методологических принципов анализа и обобщения в национальных моделях исторически перспективного социально-экономического строя. Эти модели могут быть трансформированы в ходе совершенствования общественно-экономического устройства Беларуси.

“Субсидиарность” — это понятие, которое отражает, во-первых, защиту тем или иным гражданским обществом и государством, международными организациями слабого от сильного, бедного от богатого, управляемого от управляющего, рядового гражданина от власть имущего, слаборазвитой или экономически ослабленной страны от мощной высокоразвитой державы, малой нации (культуры) от большой нации (культуры), культуры от цивилизации, живой природы от техногенного общества, личности от “ига коллективности”. Во-вторых, “субсидиарность” предусматривает в очерченном социальном аспекте институционально закрепляемое преимущественное право индивида по отношению к обществу, нижестоящих по имущественному и социальному положению слоев по отношению к вышестоящим, женщин по отношению к мужчинам, нетрудоспособных (детей, инвалидов, больных) по отношению к трудоспособным, молодежи по отношению к взрослым поколениям. И, наконец, в-третьих, “субсидиарность” высвечивает в экономическом аспекте институционально закрепляемые приоритеты мелких и средних собственников по сравне-