

МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ



В.В. МАЦКЕВИЧ

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «ФАНДОК»)

Развитие кризисных явлений в мировой экономике во второй половине 2008 г. не стало неожиданностью для стран с рыночной экономикой. Цикличность развития рыночной экономики предполагает период кризиса, связанный с падением спроса и избытком предложения. Вопрос только в продолжительности такого периода и способах, которые применяют национальные органы управления, чтобы справиться с кризисными явлениями. Роль государства в преодолении последствий мирового экономического кризиса для национальной экономики определяется экономистами как ведущая. Между тем принимаемые государством меры по восстановлению макроэкономической стабильности по форме и техническому исполнению зачастую не в полной мере оцениваются и своевременно воспринимаются хозяйствующими субъектами, что приводит к существенным потерям средств и времени.

Одной из действенных мер является совершенствование процессов управления и регулирования внешнеторговой деятельности посредством усиления роли и значения таможенной системы государства. По мнению российского ученого Г.В. Пайды, «роль таможенной системы в конкретных обстоятельствах всегда определялась тем, какая из двух ее функций преобладала» [1, 9]. Административная (фискальная) функция — преимущественно для пополнения государственной казны или экономическая, которая представлена таможенным протекционизмом или фритредерством.

Фискальная функция отечественной таможенной системы способствует формированию почти четвертой части общей суммы доходов республиканского бюджета с учетом целевых бюджетных фондов [2]. При этом не менее значимой, вызывающей наибольший интерес у участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД), является экономическая, представленная мерами таможенного протекционизма, направленными на развитие международной торговли.

Ученые и исследователи, оценивая функции таможенной системы, чаще всего представляют таможенный протекционизм как форму защиты нацио-

Вадим Викторович МАЦКЕВИЧ, кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории Белорусского государственного технологического университета.

нального производителя от иностранной конкуренции посредством увеличения тарифной защиты внутреннего рынка от проникновения «дешевого» импорта. Тарифная составляющая таможенного протекционизма, в отличие от нетарифной, в большей степени подвергается конструктивной критике со стороны ученых. Так, по мнению российского ученого В.М. Левина, основывающегося на доктрине либеральной внешнеэкономической политики австрийского философа и экономиста Людвиг фон Мизеса (1881 – 1973) «протекционистская таможенная политика, посредством которой государство вмешивается в международное разделение труда, приводит к снижению производительности труда, к понижению уровня материального благосостояния людей, к экономической, а вслед за ней и политической автаркии» [3, 6].

Иную, позитивную оценку ученых заслуживает таможенный протекционизм, представленный мерами нетарифного характера, направленными на создание для национальных участников ВЭД исключительных условий ведения внешнеторговой деятельности, в особенности при нестабильности развития национальной экономики вследствие углубления мирового экономического кризиса.

Но при этом участникам ВЭД не всегда удается реализовать на практике протекционистские меры нетарифного характера, которые принимает государство в их поддержку, зачастую по простой причине — неспособность своевременно распознать эти меры и соответственно применить их в хозяйственной деятельности и практике ведения ВЭД.

В современных условиях протекционистские меры таможенного регулирования нетарифного характера направлены:

- на снижение затрат ведения ВЭД отечественными хозяйствующими субъектами;
- создание благоприятных условий для продвижения экспорта продукции на внешние рынки и использования импортных товаров в национальном экономическом обороте;
- упрощение административных формальностей при экспорте, импорте и транзите товаров по таможенной территории Республики Беларусь.
- оптимизацию логистических подходов в управлении ВЭД предприятий.

Таможенное регулирование мерами нетарифного характера рассматривается отдельными учеными как инструментальный таможенной логистики. Определение «таможенная логистика» непосредственно связано с общим понятием логистики как науки о планировании, внедрении и контроле эффективного и рационального движения и хранения товаров, услуг и связанной с ними информации на их пути из пункта производства к пункту потребления с целью удовлетворения покупательского спроса. Таможенный аспект в логистике возникает лишь при определенных условиях, связанных с перемещением внешне-торговых товаров, транспортных средств и сопроводительной документации через таможенную границу государства. С учетом данной особенности ученый Ю.Н. Самолаев предложил определение таможенной логистики как науки и практики управления экспортно-импортными товарными потоками, которое включает в себя такие разделы, как регулирование ВЭД таможенно-тарифными и нетарифными методами, финансовая логистика таможенных платежей, информационная логистика таможенного дела, логистика таможенных и околотаможенных услуг [4].

С учетом того что до настоящего времени устойчивого определения таможенной логистики на законодательном уровне не принято, по нашему мнению, в процессе международного обмена товарами и услугами следует рассматривать лишь таможенный аспект. Одной из составляющих данного аспекта логистики в зависимости от условий внешнеторгового обмена, фактического пересечения товарами таможенной границы и вовлечения товаров в экономический оборот является, на наш взгляд, формируемая национальным таможенным законодательством система протекционистских мер нетарифного характера.

К протекционистским мерам нетарифного характера, актуальным для отечественных участников ВЭД мы относим:

1) упрощение таможенных процедур на основе предварительного информирования таможенных органов о поставке товаров и перемещении транспортных средств;

2) таможенные привилегии, утвержденные для статуса «Добросовестный участник ВЭД»;

3) упрощение таможенного оформления и таможенного контроля на основе формирования и представления таможенной декларации в электронном виде;

4) упрощение таможенного оформления на основе производственного периодического декларирования экспортно-импортных поставок товаров.

Наиболее актуальной мерой является организация предварительного представления хозяйствующими субъектами таможенным органам информации о товарах, а также участие их в государственной программе и эксперименте Государственного таможенного комитета Республики Беларусь (ГТК РБ) по формированию Национальной автоматизированной системы электронного декларирования (НАСЭД). В настоящее время в электронном декларировании участвует более 800 предприятий, которые оформляют более 50 % электронных свидетельств от общего объема свидетельств помещения товаров под таможенный режим экспорта [2].

Предварительное информирование таможенных органов может быть осуществлено добровольно участниками ВЭД на основе положений постановления ГТК РБ от 04.09. 2007 г. № 95 «О порядке предварительного представления таможенным органам Республики Беларусь информации о товарах, в том числе транспортных средствах, перемещаемых через таможенную границу Республики Беларусь». Данное информирование введено и применяется с целью сократить время проведения таможенного контроля товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу Республики Беларусь. Для этого участнику ВЭД необходимо обратиться в ГТК РБ с заявлением о готовности информационного взаимодействия с таможенными органами и указанием о наличии аппаратных, программных и телекоммуникационных средств и средств защиты информации. После внесения участника ВЭД в специальный реестр заинтересованных лиц ГТК РБ ему присваивается специальный код идентификации, который используется только при организации информационного обмена.

По мнению экспертов, организация предварительного информирования таможенных органов позволит сократить издержки, связанные с таможенным оформлением транзита внешнеторговых грузов участника ВЭД по таможенной территории Республики Беларусь, и является предпосылкой для перехода на таможенное декларирование товаров в электронном виде без непосредственного представления товаров, транспортных средств, таможенных и товаросопроводительных документов в таможенный орган для проведения таможенного контроля. Так, стоимость выполнения операций таможенного контроля «Проверка документов и сведений» и «Таможенный досмотр товаров и транспортных средств», по экспертной оценке ученых Российской таможенной академии П.Н. Афонина и С.Н. Гамидуллаева, составляет соответственно 105,91 RUR (около 4 дол. США) и 6 137,90 RUR (около 212 дол. США) [1, 27]. Данные значения сопоставимы на едином таможенном пространстве Республики Беларусь и Российской Федерации и отражают имеющиеся возможности сокращения затрат на ведение ВЭД хозяйствующими субъектами, а также таможенное регулирование государствами внешней торговли.

Добровольный характер участия субъектов в предварительном информировании, который определен положениями Постановления № 95, по нашему мнению, является сдерживающим фактором вовлечения участников ВЭД в информационные технологии и не позволяет распознать очевидные преимущества данной протекционистской меры.

Наиболее востребованной протекционистской мерой таможенного регулирования в настоящее время является специальный статус «*Добросовестный участник внешнеэкономической деятельности*», утвержденный Указом Президента Республики Беларусь от 28.01. 2008 г. № 40. Утверждение данного статуса в практике таможенного дела направлено на формирование в Республике Беларусь партнерского подхода в отношениях между таможенными органами и предпринимательским сообществом, что обуславливает действенность протекционистских мер.

Обладая данным статусом, хозяйствующий субъект может воспользоваться следующими таможенными привилегиями, отражающими нетарифный характер мер протекционистской политики:

- при помещении товаров и транспортных средств под таможенную процедуру таможенного транзита не предоставлять обеспечение исполнения налогового обязательства по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов;
- осуществлять хранение товаров на своем складе в соответствии с таможенной процедурой временного хранения;
- помещать товары под таможенный режим свободного обращения до представления таможенной декларации и исполнения налогового обязательства по уплате ввозных таможенных пошлин, налогов;
- использовать на особых условиях и в установленном порядке таможенный пломбиратор, что дает возможность оформлять товар без его предоставления в таможенный орган;
- товары, перемещаемые через таможенную границу Республики Беларусь, могут освобождаться от таможенного досмотра, за исключением случаев наличия у таможенных органов информации, позволяющей предполагать, что они перемещаются с нарушениями законодательства;
- внеочередной пропуск автомобильных транспортных средств, перевозящих товары данного лица, в автодорожных пунктах пропуска через государственную границу Республики Беларусь;
- осуществлять электронное декларирование с использованием элементов НАСЭД.

Очевидно, что перечисленные таможенные привилегии для статуса «Добросовестный участник ВЭД» дают его обладателю значительные преимущества при ведении внешнеторговой деятельности, а также существенным образом сокращают издержки по ВЭД при транспортировке, складировании, таможенном оформлении товаров и транспортных средств, производстве таможенных платежей и др.

Между тем данный статус имеет ограничительный характер, поскольку приобретение его осуществляется таможенными органами в разрешительном (а не заявительном) порядке и зачастую недоступен участнику ВЭД.

Национальное таможенное законодательство устанавливает особенности таможенного декларирования товаров, например, в случае регулярного перемещения через таможенную границу товаров одним и тем же лицом в течение определенного периода. Участник ВЭД может получить от таможенного органа разрешение на использование *одной периодической таможенной декларации* при неоднократном перемещении товаров по внешнеэкономической сделке в течение одного года. Данное условие позволяет, по мнению авторов правовой нормы, значительно сократить количество заполняемых таможенных документов и соответственно затраты на таможенное оформление. В свою очередь, по нашему мнению, для выполнения условий периодического декларирования на предприятии необходимо упорядочить документооборот по ВЭД, для чего следует реструктуризировать органы оперативного внешнеторгового управления, оптимизировать делопроизводство по внешнеэкономическим контрактам, логистику транспортировки и складирования товаров и экспортно-импортные товарные позиции для декларирования и др.

Поскольку данная законодательная норма носит рекомендательный характер и сопряжена с дополнительными затратами участника ВЭД по оптимизации управления, реализация ее в практической деятельности не находит должного отражения.

Актуальность протекционистских таможенных мер нетарифного характера для ведения ВЭД рассмотрим на примере деревообрабатывающего объединения ОАО «ФанДОК».

Доля экспорта в общем объеме производства предприятия за период с 2004 по 2007 г. возросла с 50,0 до 65,03 %. Прирост экспорта отмечен преимущественно на европейском направлении, поскольку рынок продукции деревообрабатывающего производства (фанера, столярные изделия, мебель и др.) предприятия на общем таможенном пространстве Беларуси и России характеризуется неустойчивостью, что, естественно, побуждает его к развитию экспорта продукции на рынки других стран, где продвижение товаров сопряжено с определенным уровнем тарифной и нетарифной защиты национальных производителей идентичной продукции.

Импорт предприятия характеризуется товарами инвестиционного назначения, такими как сырье и материалы, комплектующие, оборудование, которые предназначены для расширения производства и (или) повышения конкурентоспособности экспортной продукции (в особенности изделий мебели), и обоснован отсутствием предложения товара-заменителя на внутреннем рынке.

Доля импорта по позициям в стоимостном выражении представлена в табл. 1.

Таблица 1. Структура импорта ОАО «ФанДОК»

Наименование товара	Сумма, евро	Доля импорта, %
2007 г.		
Комплектующие	83 293,19	35,00
Сырье и материалы	59 000,40	24,93
Оборудование	96 262,85	40,07
И т о г о:	236 686,40	100
10 мес. 2008 г.		
Комплектующие	211 655,20	61,53
Сырье и материалы	20 808,00	6,10
Оборудование	110 405,80	32,37
И т о г о:	341 065,90	100

Значительную долю в объеме импорта занимает группа товаров «Комплектующие», в которую входят крепежная и лицевая фурнитура, декоративные элементы для мебели и т.д. Рост удельной доли импорта комплектующих товаров приводит, в свою очередь, к росту затрат импортера (таможенная пошлина, налоги) на выпуск этих товаров в свободное обращение и вовлечение их в экономический оборот. При этом приобретению сырья и материалов, технологического оборудования для нужд собственного производства сопутствует таможенный протекционизм государства в виде тарифных льгот в части применения нулевой ставки таможенной пошлины, а также таможенных привилегий при транспортировке и складировании товаров на национальной таможенной территории. Удельный вес импорта в экспортируемой продукции ОАО «ФанДОК» в 2008 г. превысил среднеотраслевой показатель в 25 %, отмечается дальнейшее усиление зависимости развития экспортного потенциала предприятия от импорта комплектующих, сырья и материалов.

Объективная оценка и обоснованность приобретения импортных товаров с высоким уровнем тарифного обложения в сопоставлении с таможенным протекционизмом по товарным позициям сырья и оборудования является одной из ключевых задач в реализации таможенного аспекта логистики предприятия. Формирование разделов логистики предприятия зависит в первую очередь от решения задачи по снижению затрат на ведение ВЭД как по экспортным пози-

циям товарной номенклатуры, так и по импорту товаров для нужд собственного производства.

Для решения этой задачи предприятию следует обращать внимание не только на эффективность протекционистских мер тарифного характера, добиваясь и используя тарифные льготы, но и не забывать о нетарифных мерах, которые требуют от него более высокого уровня управления ВЭД. Вопрос заключается в том, чтобы предприятие оценило потенциал собственных управленческих ресурсов и возможности их полноценного использования.

В оперативные расходы по ведению ВЭД предприятия входят расходы по содержанию специализированного отдела, занимающегося, в том числе, таможенными формальностями и взаимодействующего с уполномоченными государственными органами управления внешней торговлей. Расходы на содержание данного отдела включают организацию рабочего места, заработную плату, командировочные расходы, транспортные расходы и др.

В структуру отдела ВЭД предприятия входят сотрудники, занимающиеся сбытом продукции, его документальным сопровождением и декларанты, готовящие таможенные документы на основе товаросопроводительной документации для *таможенного оформления импорта* (паспорт сделки, грузовая таможенная декларация, декларации таможенной стоимости и корректировки таможенной стоимости товара и т.д.) и *таможенного оформления экспорта* (сертификаты происхождения товара и качества, грузовая таможенная декларация, документы таможенного транзита и т.д.). В общей численности персонала отдела ВЭД декларанты представлены в меньшинстве, при этом взаимозаменяемость сотрудников отдела практически не осуществляется. Подготовка декларантов сопряжена с дополнительными расходами, поскольку к специалистам по таможенному оформлению предъявляются дополнительные квалификационные требования, в том числе в части установления полномочий декларантов предприятия.

Эффективность деятельности отдела ВЭД отражают расходы на таможенное оформление экспортно-импортных товаров, исчисление таможенных пошлин и налогов (НДС), которые представлены в таблице 2.

Таблица 2. Расходы таможенной логистики ОАО «ФандОК», бел. р.

Показатель	2007 г.	6 месяцев 2008 г.
Расходы на таможенное оформление экспортно-импортных товаров	9 351 011,00	21 018 940,00
Таможенные пошлины	106 357 130,00	131 247 192,00
НДС	205 722 825,00	109 978 029,00

Расходы предприятия в 2007 г. по таможенному оформлению импорта товаров составили 3 % от суммы таможенных платежей (пошлины, налоги), а за 6 месяцев 2008 г. этот показатель уже составил 8,7 %. Средняя стоимость таможенного оформления одной партии товаров по импорту составила в 2007 г. 32 356,0 бел. р., а в 2008 г. — 65 276,21 бел. р., что говорит о двукратном росте стоимостного показателя расходов за таможенное оформление. Средняя стоимость таможенного оформления одной партии товаров по экспорту составила в 2008 г. 96 390,90 бел. р., что значительно превышает показатель расхода таможенного оформления по импорту товаров. Почти трехкратный рост затрат по таможенному оформлению импортных товаров в 2008 г. по отношению к показателям 2007 г. продиктован внутренним дисбалансом между качеством выполняемых работ и фактическим результатом, представленным объемом оформленных и принятых таможенных документов.

Столь значительные расхождения показателей побуждают предприятие к проведению мониторинга затрат по ВЭД на постоянной основе, который может быть оформлен и представлен в виде отчета руководителя отдела марке-

тинга и ВЭД. Данные затраты должны иметь экономическое подтверждение, поскольку непосредственно влияют на обоснование самостоятельного управления в целом ВЭД предприятия или отдельных видов деятельности, таких как логистика транспортировки, складирования и др.

На наш взгляд, сокращения затрат по таможенной составляющей логистики предприятия можно достичь путем:

- 1) оптимизации существующей структуры управления ВЭД;
- 2) организации управляющей структуры, объединяющей транспортную и складскую деятельность, таможенную составляющую логистики, деятельность ВЭД-оператора, финансового и страхового агента и др.;
- 3) передачи отдельных видов деятельности или в комплексе транспортной, складской и таможенной логистики специализированным операторам таможенных услуг.

Оптимизацию управления ВЭД предприятия следует рассматривать по нескольким направлениям развития.

Оптимизация организационной структуры отдела ВЭД на основе совмещения с маркетинговой деятельностью. Сочетание маркетинга и ВЭД-оператора имеет значительные преимущества для продвижения продукции на рынки сбыта и сокращения внутренних затрат структурных подразделений. Специалисты предприятия демонстрируют универсальность, т.е. умение оценивать потенциал продукции и возможности рынков сбыта, производить необходимую техническую подготовку по экспортно-импортным операциям, осуществлять таможенные формальности и комплексный логистический подход к ведению ВЭД с постоянным контролем текущих расходов.

Их универсальность оценивается способностью осуществлять таможенное декларирование товаров, обрабатывать весь документооборот по внешнеэкономическим сделкам с товарами и услугами (транспортным, складским, информационным и др.). С этой целью работники отдела, например маркетинга и ВЭД, должны отвечать определенным требованиям и иметь квалификационный аттестат «Специалист по таможенному оформлению». Обучение таких работников осуществляется на платной основе в специализированных образовательных центрах по программе обучения, утвержденной постановлением ГТК РБ и Министерства образования Республики Беларусь от 24.07. 2007 г. □ 80/38а, с изменениями и дополнениями (в ред. постановления ГТК РБ и Минобразования от 28.02. 2008 г. □ 32 /19).

Очевидно, что дополнительные расходы предприятия на подготовку специалистов по таможенному оформлению в современных экономических условиях не прибавляют привлекательности процессу оптимизации структурного подразделения.

Этот вопрос заслуживает особого внимания и дополнительного рассмотрения экспертами, поскольку, например, выпускники высших учебных заведений по экономическим специальностям, по нашему мнению, должны обладать соответствующими знаниями и навыками таможенного декларирования товаров по внешнеторговым сделкам. Данное условие повысит профессиональный уровень дипломированных специалистов, их универсальность и позволит избежать значительных расходов предприятий на дополнительное обучение своих работников.

Организация управляющей структуры предприятия, объединяющая транспортную деятельность в международном сообщении, складскую деятельность, таможенную составляющую логистики, деятельность ВЭД, — оператор, финансовый, страховой и таможенный агент и др. Управляющая структура — отдел логистики предприятия или юридически самостоятельный хозяйствующий субъект, который:

- представляет интересы предприятия по внешнеторговым контрактам и реализует права пользования, владения и распоряжения товарами;

- взаимодействует с таможенными органами по процедурным вопросам;
- уплачивает таможенные пошлины, налоги и сборы;
- консолидирует грузы;
- обеспечивает временное хранение, транспортировку, страхование грузов и др.

Такая возможность может быть реализована в соответствии со ст. 252 Таможенного кодекса Республики Беларусь, где сказано, что «любое лицо вправе уплатить таможенные платежи за счет собственных средств за плательщика таможенных платежей» [5, 220]. Или, например, в соответствии с положениями закона Республики Беларусь «О транспортно-экспедиционной деятельности» от 13.06. 2006 г. □ 124-З, которые к соответствующим услугам относят уплату пошлин, сборов и других платежей, связанных с транспортно-экспедиционными услугами.

Оптимизация деятельности структурных подразделений в составе предприятия и организация обособленных субъектов с участием предприятий наиболее распространенная практика в Республике Беларусь в отличие, например от европейских стран, где преимущественно управление логистикой предприятий осуществляют посреднические специализированные компании.

Формирование договорных отношений предприятия со специализированными организациями. Передача отдельных видов деятельности или в комплексе транспортной, складской и таможенной логистики специализированным операторам услуг с целью сокращения издержек предприятия по ВЭД может быть осуществлена на условиях аутсорсинга.

«Аутсорсинг — вид деловых услуг, представляющий собой передачу на длительный срок необходимых организации бизнес-функций и соответствующих ресурсов самостоятельным компаниям, которые в силу специализации и компетентности могут выполнять эти функции на выгодных для организации-заказчика условиях» [6, 22]. Среди видов аутсорсинга для предприятия могут представлять интерес производственный аутсорсинг, логистика складирования, деловые, транспортные и таможенные услуги.

В незначительном объеме ОАО «ФандОК» уже осуществляет производственный аутсорсинг по операциям вспомогательного производства, в частности, хранит товары, находящиеся под таможенным контролем на складе временного хранения по договору со сторонней организацией — СООО «Белтаможтранзит».

Наиболее сложным вопросом для ОАО «ФандОК» в развитии аутсорсинга является оперативное управление документооборотом по ВЭД, включая таможенный документооборот. Специалисты предприятия производят оформление практически всей номенклатуры таможенной документации: грузовые таможенные декларации, декларации таможенной стоимости, документы таможенного транзита и др.

К отклонениям ведения таможенного документооборота следует отнести имевшее место на предприятии в 2008 г. оформление документов корректировки таможенной стоимости (КТС) товара. Так, в 2007 г. деклараций КТС было составлено 9,1 % из общего количества деклараций таможенной стоимости товара, а в 2008 г. — 11,1 %. В исследуемый период документы для таможенного оформления грузов при посредничестве сторонних специализированных организаций не формировались. Следовательно, специалисты предприятия в силу объективных обстоятельств или в силу недостаточности профессионального уровня не смогли произвести оценку таможенной стоимости товаров в соответствии с требованиями таможенного законодательства, что привело к росту издержек.

В Республике Беларусь система определения таможенной стоимости товара применяется в соответствии с положениями закона Республики Беларусь от 03.02. 1993 г. «О таможенном тарифе» с дополнениями и изменениями. Порядок применения системы определяется постановлением правительства Республики Беларусь от 29.08. 2008 г. □ 1246 «Об утверждении Положения о порядке применения системы определения таможенной стоимости товара, ввозимого

на таможенную территорию Республики Беларусь и контроля за правильностью определения такой стоимости». В соответствии с постановлением ГТК РБ от 25.07. 2008 г. № 60 «Об утверждении Инструкции о порядке и условиях заявления таможенной стоимости товара, ввозимого на таможенную территорию Республики Беларусь» установлены порядок и условия заявления таможенной стоимости, формы деклараций и обозначены методы определения таможенной стоимости товара.

По товарам с риском корректировки таможенной стоимости декларанту предприятия целесообразно заблаговременно обратиться в таможенный орган для проведения консультаций по определению таможенной стоимости этого товара, которая проводится в пределах срока, установленного для производства таможенного оформления. Таможенный сбор за принятие таможенным органом предварительного решения относительно таможенной стоимости товаров составляет 15 евро (за одно наименование), что не является чувствительными затратами для предприятия в сравнении с последствиями допущенной ошибки. Предварительное решение позволяет предотвратить негативные последствия, связанные с административной и финансовой ответственностью декларанта предприятия по таможенному оформлению и таможенным платежам в рамках действующего национального законодательства.

В отдельных случаях декларантами ОАО «ФанДОК» производится оформление документов таможенного транзита (ДТТ) в пользу грузоперевозчиков. Так, в 2008 г. при экспорте товаров декларантами оформлено 49 ДТТ и 228 книжек МДП (международные дорожные перевозки) (всего 277 шт.), а грузовых таможенных деклараций (ГТД) для экспорта продукции собственного производства — 256 шт. Расхождение по количеству оформленных документов таможенного транзита может иметь свое объяснение, если ДТТ были оформлены декларантами предприятия в качестве таможенного агента сторонним грузоперевозчиком на возмездной основе. Соответственно можно полагать, что данная услуга грузоперевозчикам предоставляется декларантами предприятия комплексно на возмездной основе и вне зависимости от происхождения транспортируемого груза. В этом случае работа декларантов имеет существенную доходную составляющую, которую можно прогнозировать и принимать в расчет при формировании производственного задания работникам. С учетом того что затраты на выполнение данной технической операции незначительны (расходные материалы), эффективность данного вида услуг заслуживает внимания для последующего развития. Следует отметить, что программный продукт «АС Декларант», которым располагает ОАО «ФанДОК», содержит наряду с форматами ГТД, ДТС и КТС также формат заполнения документа таможенного транзита, что не требует дополнительных расходов, связанных с формированием и оформлением таможенной декларации для транзита.

Для анализа и оценки состояния управления таможенным документооборотом на предприятии необходимо постоянно учитывать объем работ и ввести отчетность руководителя отдела ВЭД по оформлению таможенной и сопутствующей документации. Руководителю структурного подразделения необходимо проводить сопоставление полученных данных с аналогичными данными других предприятий концерна или министерства с целью выработки мер по сокращению отраслевых затрат на ведение и управление ВЭД.

За основу ведения таможенного документооборота приняты положения постановления Совета Министров Республики Беларусь от 30.06. 2007 г. № 863, в ред. постановлений Совмина от 29.12. 2007 г. № 1915, от 28.02. 2008 г. № 288, от 20.08. 2008 г. № 1 198 «О документах и сведениях, используемых в таможенных целях». Структура отчетности предприятия должна содержать наименование и количество таких документов, как таможенные, коммерческие, транспортные, документов, подтверждающих сведения о декларанте, и иные в соответствии с постановлением № 863.

Таким образом, совершенствование таможенного регулирования ВЭД предприятия рассматривается нами с двух сторон:

во-первых, как принятые в государстве протекционистские меры таможенного регулирования нетарифного характера с целью развития внешней торговли отечественных хозяйствующих субъектов;

во-вторых, как организационные и технические возможности, управленческая способность предприятия оценить данные меры и создать среду для реализации этих мер в практике ведения ВЭД.

Таможенный протекционизм будет обоснован, если в реальности позволит участнику ВЭД сократить затраты на ее ведение, повысить эффективность деятельности предприятия для продвижения продукции на внешние рынки, снизить зависимость экспорта от импорта сырья и комплектующих для собственного производства, развить логистические подходы при транспортировке, складировании и таможенном оформлении внешнеторговых грузов.

Действенность протекционистских мер усилится, если участники ВЭД готовят соответствующие условия и реализуют такие задачи:

- как оптимизация контрактных условий и документооборота по ВЭД, реструктуризация органов управления предприятия;
- упорядочение отчетности и документооборота для таможенных целей, введение отчетности по показателям таможенной составляющей логистики предприятия;
- организация периодического декларирования внешнеторговых товаров;
- организация хранения товаров, находящихся под таможенным контролем на складе предприятия, посредством использования таможенных привилегий, утвержденных для статуса «Добросовестный участник ВЭД»;
- эффективное использование мер государственной поддержки, налоговых и таможенных льгот, преференций и привилегий в организации ВЭД;
- организация взаимодействия со специализированными операторами таможенных услуг на условиях аутсорсинга;
- реализация предварительного информирования таможенных органов о предстоящей поставке товаров и участие в системе электронного декларирования.

Протекционистские меры таможенного регулирования нетарифного характера, предложенные государством к реализации, найдут утверждение и воплощение в практике таможенного регулирования ВЭД при условии профессионального подхода предприятий к распознаванию, оценке их эффективности и внедрению с целью сокращения затрат на управление внешней торговли.

Литература

1. *Пайда, Г.В.* Таможенная система: инструмент модернизации или преодоления кризиса отечественной экономики? / Г.В. Пайда // Вестн. Рос. тамож. акад. — 2009. — № 1.
2. *Николаева, Л.В.* Обеспечивая доходы казны / Л.В. Николаева // Таможня и ВЭД. — 2009. — № 9. — С. 7.
3. *Левин, В.М.* Либеральная внешнеэкономическая политика: опыт критического анализа / В.Л. Левин // Вестн. Рос. тамож. акад. — 2009. — № 2.
4. *Самолаев, Ю.Н.* Основы таможенной логистики: учеб. пособие / Ю.Н. Самолаев. — М.: Альфа-М: ИНФРА. — 2008.
5. Таможенный кодекс Республики Беларусь. — Минск: Белтаможсервис, 2007.
6. *Филина, Ф.Н.* Аутсорсинг бизнес-процессов / Ф.Н. Филина. — М.: Моск. гос. ун-т финансов и права, 2008.