

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИСТОРИЯ

ЗАРУБЕЖНЫЕ СТРАНЫ И БЕЛАРУСЬ

*Допущено Министерством образования
Республики Беларусь в качестве учебного пособия
для студентов экономических специальностей
высших учебных заведений*

Под редакцией
канд. ист. наук доцента
Т. И. Повалихиной

Минск «Экоперспектива» 2013

УДК 338.2(1-87+476)(091)(075.8)
ББК 63.я73
Э40

Авторы:

Д.Н.Черкасов (Гл.1, Гл.7§7.1),В.И.Голубович (Гл.2, Гл.10 §10.2-10.4),
Т. И. Повалихина (Гл.3 §3.1-3.2, Гл.4, Гл.5, Гл.6-§6.2-6.6), Ф.В.Горба-
чев (Гл.3 §3.2-3.3), И.И.Гвардеев (Гл.6 §6.1, Гл.7 §7.4), Г.В.Алексашина
(Гл.7§7.2),Ю.Н.Бохан(Гл.7§7.3),А.Ф.Самусик(Гл.7§7.5),Н.И.Полетае-
ва (Гл.8, Гл.9 §9.2), А.М.Сасим (Гл.8), Т.В.Воронич (Гл.9 §9.1, Гл.10
§10.2)Г.Ф.Шаповал (Гл.9 §9.3),Ю.Л.Грузицкий (Гл.9 §9.4, Гл.10 §10.1),
Т.И.Поликовская (Гл.11 §11.1-11.2), Г.П.Бущик (Гл.11§11.3-11.4)

Рецензенты:

Отдел истории Беларуси периода средневековья и начала Нового
времени Института истории НАН Республики Беларусь (зав. отде-
лом, кандидат исторических наук А. И. Груша); кафедра теоретической
и прикладной экономики УО «Брестский государственный универси-
тет им. А. С. Пушкина» (зав. кафедрой, кандидат экономических
наук доцент Силуок Т.С.).

**Экономическая история: зарубежные страны и Бела-
русь:** учебное пособие для студентов/ Черкасов Д. Н. и др.; под
ред. Т. И. Повалихиной – Минск: Экоперспектива, 2013.–202 с.

ISBN 987-985-469-427-6.

Рассмотрено экономическое развитие ведущих стран Запада и
Беларуси с древнейших времен до наших дней. Отражено современное
состояние экономики и направления социально-экономической поли-
тики ФРГ, Франции, Великобритании, США и Японии, а также Респу-
блики Беларусь.

Предназначено для студентов экономических специальностей
высших и средних специальных учебных заведений и всех, кто инте-
ресуется историей мировой экономики.

УДК 338.2(1-87+476)(091)(075.8)
ББК 63.я73

ISBN 987-985-469-427-6.

© Оформление. УП «Экоперспектива», 2013

ВВЕДЕНИЕ

Экономическая история как наука зародилась во второй половине XIX в. под влиянием бурного экономического развития стран Западной Европы, выделившись из политической экономии. Как самостоятельная дисциплина она стала преподаваться в ведущих европейских университетах в конце XIX – начале XX вв. и до сих пор остается важной дисциплиной в подготовке специалистов экономического профиля в вузах всего мира.

Экономическая история была призвана стать прагматичной наукой, аккумулирующей богатый хозяйственный опыт различных стран с целью выбора наиболее приемлемых и эффективных вариантов экономической политики, моделей хозяйствования. Ее изучение помогает понять причины лидерства одних стран и отставания других, определить успехи и просчеты в экономической политике, позволяет составлять точные прогнозы экономического развития для ускорения экономического роста и повышения благосостояния людей.

Экономическая история занимает промежуточное положение между исторической и экономической науками, являясь одной из смежных наук. По мнению известного английского экономиста Дж. М. Кейнса, экономическая история – это историческая иллюстрация экономических теорий, их проверка историей и одновременно историческое обоснование новых экономических теорий.

Предметом экономической истории является хозяйственная деятельность различных народов и стран в разные исторические эпохи; **объектом изучения** – эволюция экономических процессов и явлений, способов производства; развитие отраслей хозяйства и экономических институтов; экономическая политика государств. В настоящее время в специальную сферу ее исследования включены: история бизнеса, история финансов, социальная история, демографическая история, история трудовых ресурсов, эконометрика.

Для анализа экономических процессов и явлений в экономической истории используется сочетание различных *методов*, к которым относят общенаучные, исторические и смежные науки.

Экономическая история выполняет ряд *функций*: познавательную, прагматическую, прогностическую, мировоззренческую, гуманистическую, историческую. Она дает целостную картину экономического движения общества, которая помогает углубить знания об обществе в целом, позволяет сохранить преемственность исторического развития.

Предлагаемое пособие написано в соответствии с программой курса «Экономическая история» для высших учебных заведений. Оно рассматривает экономическое развитие ведущих капиталистических стран и Беларуси на протяжении их исторического развития, с древнейших времен до наших

дней. Изучение истории экономики стран-лидеров мирового хозяйства – США, Японии, ФРГ, Франции, Великобритании – даст возможность студентам понять особенности функционирования рыночной экономики.

Цель преподавания данного курса – усвоение студентами исторического опыта экономической деятельности, основных этапов развития хозяйства зарубежных стран и Беларуси, понимание тенденций и перспектив мирового экономического развития.

Задачи курса:

- о изучение первобытнообщинных форм хозяйствования на планете, их истоков и преемственности;
- о изучение формирования и особенностей рабовладельческой экономики, причин рецидивов рабства;
- о изучение феодальной экономики, причин ее универсальности и региональных особенностей в странах Европы;
- о осмысление причин зарождения и сущности капиталистической экономики;
- о изучение процесса эволюции торгового (мануфактурного) капитализма в промышленный;
- о анализ предпосылок индустриализации, региональных особенностей этого процесса и его последствий;
- о изучение становления монополистического капитализма и его характерных черт в разных странах;
- о осмысление сущности капиталистической экономики в первой половине XX в., когда человечество пережило две мировые войны, а мир раскололся на две соперничающие системы;
- о определение характерных черт развития современной экономики и перспектив ее экономического прогресса;
- о выделение особенностей экономического развития Беларуси, определение ее места в современном экономическом пространстве;
- о оценка целей, путей, средств и результатов экономического развития зарубежных стран и Беларуси;
- о формирование социальной памяти, преемственности в хозяйственной практике, критическое осмысление опыта прошлого социально-экономического развития.

Пособие построено с учетом принятой в историко-экономической литературе периодизации. В ее основу положен принцип смены способов производства, распределения и потребления материальных благ, или *формационный подход* к изучению истории. Экономическое развитие ведущих стран мира и Беларуси рассматривается и с точки зрения *цивилизационного подхода* – как эволюция цивилизаций от аграрной к индустриальной и постиндустриальной.

Часть I.

Экономическая история зарубежных стран

Глава 1. Обзор экономического развития зарубежных стран в докапиталистическую эпоху

1.1. Эволюция первобытнообщинного и рабовладельческого способов производства (2,5 млн лет назад – V в. н.э.)

Первобытнообщинный строй – самый продолжительный период развития человечества. Он начинается с появлением человека на земле и завершается формированием классового общества и возникновением государства. Характеризуется следующими признаками: 1) низким уровнем развития производительных сил и медленным их совершенствованием; 2) низкими темпами развития общества; 3) коллективным присвоением природных ресурсов и результатов труда; 4) уравнительным распределением, социальным равенством; 5) отсутствием частной собственности, эксплуатации, классов и государства.

В соответствии с тем, какой материал использовали древние люди для изготовления орудий труда, ранняя история человечества делится на следующие периоды:

1. **Каменный век** (2,5 млн - 2 тыс. лет до н.э.). Каменный век делится на: а) *палеолит* (2,5 млн - 10 тыс. лет до н.э.); б) *мезолит* (9 - 5 тыс. лет до н.э.); в) *неолит* (4 - 2 тыс. лет до н.э.).

2. **Бронзовый век**. Период в истории человечества, когда распространилась бронзовая металлургия, из металлов которой стали изготавливать орудия труда, оружия, украшения. В некоторых регионах мира (Передней Азии, Египте, Китае, Индии) бронзовый век начался уже в 4-м - 3-м тысячелетиях до н.э., в Европе он приходится на 2-е – начало 1-го тысячелетия до н.э. Первым металлом, который привлек внимание людей, была медь. Из меди изготавливались топоры, кинжалы, наконечники копий, рыболовные крючки, иглы, гвозди. В 3-ем тысячелетии до н.э. кроме меди начали использовать ее сплав с другими металлами (свинец, олово), придававшими ей твердость - бронзу.

3. **Железный век**. Завершающий период в истории первобытного общества, который характеризуется появлением и широким распространением металлургии железа и изготовлением из него орудий труда и оружия. Широкое распространение железных изделий началось в конце 2-го тысячелетия до н.э. в Малой Азии.

Период *раннего палеолита* (2,5 млн - 150 тыс. лет до н.э.) связан с появлением первых предков человека – архантропов (питекантроп, синантроп, атлантроп и другие архантропы). Они научились изготавливать примитивные орудия труда из камня, дерева, рога и кости. Уже в раннем палеолите выделяют набор орудий с 30 - 40 функциями. Основными занятиями древнейших людей были собирательство и загонная охота на крупных животных (носорог, лошадь и др.). Суровый климат научил человека использовать природный огонь, а затем и добывать его. Огонь согревал, защищал от зверей, помогал охотиться. Человек начал строить жилища или обуустраивать пещеры.

Около 400 - 250 тыс. лет назад архантропы уступили место древней разновидности «человека разумного» (*homo sapiens*) – неандертальцу. Кроме Европы неандертальцы населяли Среднюю Азию, Ближний Восток и Северную Африку. Они усовершенствовали каменные орудия труда, придавая им более правильную форму. В период позднего палеолита (30 – 10 тыс. лет до н.э.) закончилось последнее оледенение, установился климат, близкий к современному. К этому времени завершился процесс антропогенеза, появились люди современного физического типа – кроманьонцы - «*Homo sapiens*». Основным их занятием оставалась охота. Ее эффективность в этот период повысилась благодаря появлению лука и стрел. Широко использовались ловушки, западни, ямы, ловчие изгороди, сети.

В эпоху *позднего палеолита* на смену первобытному стаду пришла родовая община, объединявшая людей одного рода. Она имела коллективную собственность и вела хозяйство на основе возрастного и полового разделения труда и простой кооперации труда. Мужчины занимались охотой, рыболовством, изготовлением орудий, а женщины – собирательством, приготовлением пищи, поддержанием огня, воспитанием детей.

В *мезолите* (9 - 5 тыс. лет до н.э.) ледник отступил окончательно, население Европы адаптировалось к новым природным условиям, изменяя экономику, материальное производство и образ жизни. Совершенствуется технология изготовления орудий труда. Они уменьшаются, превращаясь в микролиты-мелкие орудия, сделанные из отщепов и имеющие геометрическую форму. Люди научились делать силки, сети, изгороди и охотничьи ловушки. Получила развитие индивидуальная охота на мелких и средних животных. Рыболовство велось при помощи гарпунов, острогов, вершей сетей; использовались долбленные лодки. Происходило одомашнивание животных: собак, свиней. Начинается переход от кочевого к оседлому образу жизни. Таким образом, в мезолите сохраняется исключительно присваивающий характер хозяйства.

Период *неолита* (4-2 тыс. лет до н.э.) характеризуется распространением оседлости, связанным с первым этапом общественного разделения труда. Главными занятиями становятся земледелие и скотоводство. Осуществляется

переход от родовой общины к соседской. Изменения в технике, формах производства и образе жизни, освоение человеком новых территорий и более эффективное их использование носили радикальный характер. Они получили название «неолитическая революция».

Переход от присваивающего (собираТЕЛЬСТВО, охота, рыболовство) к производящему (земледелие, животноводство) хозяйству явился прогрессом в развитии производительных сил. Земля вскапывалась деревянными палками и мотыгами; жатва производилась серпами с кремневыми лезвиями; зерна растирались на каменной плите или в зернотерке. В период неолита люди освоили практически все известные в настоящее время сельскохозяйственные культуры. Первые очаги земледелия обнаружены на территории современного Египта, Палестины, Ирана, Ирака, южной части Средней Азии.

Скотоводство превратилось в важную отрасль хозяйства, хотя оно было распространено неравномерно. В период неолита были одомашнены овцы, козы, коровы. Скотоводческие (пастушеские) племена обитали в степях Северной Африки, Аравии, Средней и Центральной Азии.

Первым производством стало гончарное ремесло. Глиняная посуда позволила человеку значительно улучшить приготовление и хранение пищи. Получило развитие ткачество. Ткани изготавливались из льняных нитей на ткацком станке.

Развитие ремесла активизировало торговый обмен. С помощью обмена люди стремились приобрести какие-либо редкие вещи или труднодоступное сырье (медь, бронзу, золото, янтарь, раковины, соль), часто выполняющие роль «первобытных денег». Нередко итогом обменных отношений было ускорение развития более отсталых обществ.

Переход к производящему хозяйству привел к заметному увеличению общины и к возникновению территориальной общины, представлявшей собой постоянные поселения, насчитывавшие десятки, а то и сотни жилых домов, культовые сооружения, мастерские. Жилищем служили глинобитные дома.

Возрастающая производительность труда вызвала все большую его индивидуализацию, что создавало возможность частного присвоения части произведенного продукта группой людей или отдельными лицами. Это послужило предпосылкой для начала процесса формирования классов и государств.

Первые государства - Месопотамия, Шумер, Аккад, Вавилония, Ассирия, Персия, Финикия, Древний Египет, Древняя Индия, Древний Китай - появились на Древнем Востоке в середине IV тыс. до н.э. и существовали на протяжении нескольких тысячелетий до конца VI в. до н.э.

Страны Древнего Востока являлись ранними рабовладельческими государствами. Рабство - первая в истории человечества эпоха раннеклассового

общества, сложившаяся на основе азиатского и античного способов производства. Рабы были лишены прав собственности и сами являлись собственностью своих хозяев - рабовладельцев. Основными источниками рабства были: военный плен, долговая кабала, продажа в рабство, порабощение за преступление, пиратство, естественное воспроизводство.

Структура экономики стран Древнего Востока имела ряд характерных черт:

1. Главной отраслью было интенсивное ирригационное земледелие, которая определяла необходимость централизованного управления всем хозяйством. Это способствовало формированию государств с сильной деспотической властью правителя и разветвленным чиновничьим аппаратом.

2. Наряду с аграрным сектором важное значение имели ремесла: гончарное, строительное, стекольное, металлургическое, ювелирное, текстильное, судостроение и др.

3. Экономика являлась многоукладной - сосуществование элементов товарного хозяйства с элементами натурального, а при первобытной экономике - с рабовладением.

Земля в странах Древнего Востока находилась в государственной или государственно-общинной собственности. Государственное землевладение делилось на царское, храмовое и вельможное. Существовала общинная собственность на землю и частная - на средства производства.

Рациональная организация массового применения труда рабов и свободных общинников позволила соорудить огромные дворцы, и храмы, грандиозные пирамиды. В Египте было освоено производство папируса, использовавшегося для письма. Появились первые металлические деньги в виде медных, серебряных и золотых слитков.

Рабство на Востоке носило в значительной степени патриархальный характер. Основная масса рабов принадлежала правившим там деспотам, а также храмам и представителям знати; рабы обслуживали их дворцовые хозяйства, использовались на строительстве специальных сооружений - храмов, дворцов, на рудниках, общественных работах - рытье каналов, прокладке дорог.

Особенностью социального строя древневосточных обществ была эксплуатация господствующим классом значительной части свободного населения. Именно свободные общинники-земледельцы и ремесленники являлись основными производителями в древневосточных государствах.

Наивысшего развития рабовладельческий строй достиг в античном мире - Древней Греции и Древнем Риме.

В середине I-го тысячелетия до н.э. лидирующую роль начинают играть государства Северного Средиземноморья, где возникла античная (греко-римская) цивилизация. На V-IV вв. до н.э. приходится расцвет греческих

городов-государств. В середине IV в. до н.э. большинство из них были объединены под властью Македонского царства.

С III в. до н.э. возвышается Рим, который, подчинив себе все государства Средиземноморья, при Октавиане Августе (31 г. до н.э.–14 г. н. э.) превратился в империю, просуществовавшую до 476 г. н. э.

Античное рабство характеризовалось развитием частного рабовладения и формированием класса рабовладельцев, использовавших труд рабов во всех сферах экономики. В античной экономике раб стал основным производителем материальных благ. Количество рабов в собственности у рабовладельцев определяло их благосостояние и общественное положение.

В юридическом отношении рабы были бесправны, по римскому праву они считались вещью, которой рабовладелец мог распоряжаться по своему усмотрению.

В период античности получили развитие все отрасли хозяйства. Для сельского хозяйства была характерна специализация: в Греции основными культурами были злаковые, виноград и оливы, в Риме - пшеница, просо, ячмень, бобы. В Греции производство велось на небольших земельных участках, принадлежавших гражданам полиса. В Риме выделились три формы хозяйств: латифундии (свыше 60 га), виллы (25 - 60 га) и мелкие хозяйства. Развивалось ремесленное производство: гончарное, строительное, ткачество, судостроение.

Важную роль в античной экономике играла торговля. Центром международной торговли V в. стала афинская гавань Пирей. Из Афин вывозились изделия из керамики и металлов, вино и оливковое масло. В Грецию ввозились хлеб, лес, продукты животноводства, предметы роскоши из стран Востока. В Риме внешняя торговля охватывала широкий круг товаров: предметы роскоши и предметы массового потребления. Развитие торговли сопровождалось совершенствованием денежной системы, развитием ростовщических и кредитных операций. В Греции каждый полис чеканил собственную монету, но наиболее распространенной была греческая серебряная драхма. В Риме основными номиналами были бронзовый асс, серебряный сестерций и серебряный денарий. Разнообразие монет способствовало появлению менял, которые стали заниматься не только обменными, но и кредитными операциями.

Рабовладельческая система хозяйства в III в. постепенно приходит в упадок. Главной причиной кризиса была низкая эффективность труда рабов. Для увеличения производительности рабского труда в Римской империи было введено право *пекулия* – предоставление рабу вместе с правом на семью части имущества господина (рабочий инструмент, скот, мастерская, участок земли) для ведения хозяйства - и *колоната* - предоставление рабам в держание

мелких земельных участков, обрабатываемых на правах аренды. Важную роль в трансформации отношений собственности сыграло также развитие в III–V вв. *патроната* - передачи одних граждан под покровительство других, более обеспеченных и влиятельных. Начинается период разложения рабовладельческого строя и зарождение феодальных отношений.

В III–IV вв. германские, славянские, сарматские, монгольские, тюркские, арабские и другие племена выступают против рабовладельческих империй все более сильными военными союзами. В 410 г. вестготами был захвачен и разграблен Рим. В 476 г. вождь германцев Одоакр сверг последнего императора Ромула Августа. Так завершилось 12-вековое господство Рима. Западная Римская империя перестала существовать.

1.2. Экономическое развитие западноевропейских стран в период феодализма (V – XV вв.)

Феодализм - социально-экономический строй, который основан на сочетании крупной земельной собственности феодалов и мелкого индивидуального хозяйства крестьян, эксплуатируемых методами внеэкономического принуждения. Внеэкономическое принуждение, которое варьировалось от сословного неравноправия до крепостной зависимости, было необходимым условием реализации феодального права на ренту.

Известно три основных вида ренты: а) отработочная (барщина); б) рента продуктами (натуральный оброк); в) денежная (денежный оброк).

Феодальная экономика характеризовалась: монопольной собственностью феодалов на основные средства производства, прежде всего землю; наделением крестьян землей; господством натурального хозяйства; преобладанием аграрного сектора над торговым и промышленным; сословно-корпоративным характером организации общества; низким уровнем техники, ручным производством.

Генезис западноевропейского феодализма осуществлялся в двух вариантах: 1) непосредственно из первобытнообщинного строя варваров, минуя стадию развитого рабовладельческого общества (Англия, Скандинавия, Северная Германия, Нидерланды); 2) на основе синтеза элементов позднеримского рабовладельческого общества и варварской периферии (Галлия, Южная Германия, Испания, Италия).

Феодальная система в Западной Европе прошла в своем развитии несколько этапов:

1.V–IX вв. – эпоха генезиса и развития феодализма, время постепенного образования крупной земельной собственности, концентрации ее в руках знати, превращение свободных земледельцев в зависимых крестьян, установления вассально-ленных отношений.

2.X–XIII вв. - расцвет феодализма в странах Западной Европы, экономический подъем, освоение новых земель, рост урожайности, возрождение городов, превратившихся в центры ремесленного производства и торговли. Развитие товарного производства и товарно-денежных отношений (коммутация ренты, появление ярмарок).

3.XIV–XV вв. – время разложения феодальной системы и зарождения капитализма. Ликвидировалась личная зависимость крестьян. Расширились товарно-денежные отношения (кредитное дело, банки). Внедрялись технические новшества – ветряная мельница, доменная печь, артиллерия, книгопечатание. Формировались централизованные государства.

Основным средством производства и основным видом богатства в средние века являлась земля. При феодализме земля в виде крупной собственности находилась в монопольном распоряжении феодалов. Феодал передавал землю в держание крестьянам, которые являлись не собственниками обрабатываемой ими земли, а ее держателями.

В своем развитии земельная собственность прошла следующие стадии:

- 1) VI–VIII вв. – **аллод**;
- 2) VIII–IX вв. – **бенефиций**;
- 3) IX–XV вв. – **феод** (или **лен**).

Аллод. В V–VI вв. на землях, занятых германскими племенами, стала складываться община-марка. Ее особенностью было сочетание общинного землевладения с частным крестьянским хозяйством. Крестьяне присваивали полученные от общины наделы, в результате чего с VI в. формируется **аллод – свободно отчуждаемая земельная собственность** на надел общинной земли. Пастбища, леса и другие не поделенные земельные угодья (альменда) оставались общей собственностью членов общины. Появление аллода углубляло имущественную и социальную дифференциацию внутри общины и стало предпосылкой формирования крупной феодальной собственности.

Бенефиций. В 30-е гг. VIII в. в королевстве Франков при Карле Мартелле (717–741) в результате военной реформы народное ополчение теряет прежнее значение, на первый план выходят воины-профессионалы, получившие земельные пожалования – бенефиции, которыми они владели на условиях несения военной службы. К IX в. значительная часть господствующего класса обладала землей в форме бенефиция.

Феод (лен). В IX в. бенефиции превратились в лены, или феоды, представлявшие земельное пожалование, которое *передавалось по наследству на условиях несения военной и придворной службы*. Ленная система – развитая форма феодального землевладения.

Оформление феодальной собственности на землю привело к существенным изменениям в хозяйственной и социальной жизни общества. Если в условиях родоплеменного строя и генезиса феодализма главным

хозяйственным и социальным организмом являлась **община**, то с конца VIII в. в Западной Европе складывается **вотчина**. Она соединила хозяйственные (взимание ренты) и социальные (внеэкономическое принуждение) функции. Земля вотчины состояла из двух частей: земли, находившейся в хозяйстве самого феодала (домена), и крестьянских наделов (держаний). На земле, отданной крестьянину в держание, он вел самостоятельное мелкое хозяйство, имея в собственности дом, скот и орудия труда.

Как вотчина, так и община существовали в условиях господства натурального хозяйства. Натуральное хозяйство – это хозяйство, удовлетворяющее свои потребности за счет собственного производства. Феодальная рента взималась в натуральной форме; экономические связи с территориями за пределами вотчины осуществлялись редко. Результатом роста крупного землевладения было постепенное сосредоточение в руках крупных землевладельцев судебных, административных, фискальных функций и функций военного руководства. Они получают свое юридическое оформление в форме **иммунитета**. Иммунитет – это привилегия, защищающая сеньоров и их земли от вмешательства короля и его представителей в дела феодала.

Важные изменения в общественной жизни Западной Европы происходят в X – XI вв. Возникают **города** как центры ремесла и торговли. Для городов Западной Европы характерны:

- а) мелкотоварный характер производства и торговли;
- б) сословно-корпоративный характер собственности (ремесленные цехи и купеческие гильдии);
- в) принадлежность к феодальной ренте в ее сеньориальной или централизованной (государственные налоги) форме;
- г) включенность в систему феодальных связей (город как коллективный вассал или коллективный сеньор).

Средневековый город возникал на земле феодала и потому должен был ему подчиняться. Стремление феодалов иметь от города как можно больше доходов привело в X – XIII вв. к борьбе городов за самоуправление (коммунальное движение). В итоге подавляющее большинство горожан добилось освобождения от личной зависимости, сложилось городское средневековое сословие – бюргерство, появилась коллективная выборная власть в противовес авторитарному и иерархическому миру духовных и светских феодалов.

Характерной особенностью средневековых городов Западной Европы была корпоративная организация ремесла – объединение представителей определенных профессий в границах города в отдельные союзы. На рубеже XI – XII вв. во Франции, Англии, Германии появились объединения ремесленников – цехи.

В период XI–XV вв. происходит бурное развитие городов Северной и Средней Италии. В XIII–XV вв. **итальянские города** лидировали в торгово-промышленном и финансовом предпринимательстве европейских стран. В крупных итальянских городах (Флоренция, Сиена, Лукка, Болонья) в начале XIV в. возникают первые мануфактуры (от лат. *manus* - рука и *facere* - делать), организатором которых выступали купцы-предприниматели. В итоге проникновения в производство торгового капитала ремесленники оказались отстраненными от рынка, превратившись в наемных рабочих. производительность труда на мануфактурах была выше, чем в традиционном текстильном цеховом производстве. В середине XIV в. во Флоренции было более чем 200 шерстяных мануфактур, на которых было занято 30 тыс. человек.

В период раннего средневековья **торговля** не имела большого значения для стран Западной Европы. Развитие внутренней торговли сдерживалось господством натурального хозяйства. На рынок поступала лишь небольшая часть производимой продукции, так как спрос на нее был весьма ограниченным.

Более интенсивно развивалась внешняя торговля. Крестовые походы XII - XIII вв. открыли для европейцев Восток. Средиземноморье становится самым оживленным центром мировой торговли. Благодаря посредничеству быстро обогащались итальянские, южнофранцузские, каталонские города. На Востоке Средиземноморья – в Леванте, европейцы закупали сахар, лекарственные травы, благовония, краску индиго, дорогие ткани, стеклянные изделия, предметы роскоши. Взамен привозили суконные и шерстяные изделия, оружие, вино.

Другой важный центр торговли формировался в регионе Северного и Балтийского морей, открывая западноевропейским купцам доступ на скандинавские, немецкие и славянские рынки.

Для защиты своих торговых интересов западноевропейские города объединялись в союзы. Самым крупным из них в истории средневековой Европы стал союз северонемецких городов – Ганза (XII в. – 1669 г.). Целью союза была активная посредническая торговля, поддержание безопасности торговых путей, гарантии привилегий купцов за границей, обеспечение стабильности политического строя в городах союза. В период расцвета в XIV–XV вв. Ганза объединяла около 160 городов.

В средние века стала развиваться особая форма торговли – ярмарки. На ярмарках велись крупные торги, сюда стремились приехать купцы из разных городов и стран, поскольку здесь не было уравнилительной регламентации торговли, а действовал довольно льготный режим для всех участников. Каждая страна, каждая область имела свою ярмарку. Очень оживленные ярмарки были в Италии, Испании, Фландрии, Южной Германии и рейнских долинах. Но пальма первенства, принадлежала ярмаркам Шампани.

Большое разнообразие монет и счетных систем привело к появлению в европейских городах менял. Они не только обменивали деньги, но и брали их на хранение, давали займы под проценты, выполняя функции банкиров. Первые банки возникли Северной Италии. Крупнейшим банкиром Европы в XIII в. была Сиена, активно вели финансовые дела выходцы из городов Ломбардии. Во Флоренции в XIV в. существовало свыше сотни ростовщических компаний, тесно связанных с торговым капиталом. Флорентийские банкиры осуществляли самые крупные международные операции, занимая господствующее положение на денежном рынке Западной Европы. Спаянность торговых и кредитно-денежных операций – одна из характерных черт городской экономики в средние века.

Глава 2.

Генезис капитализма в Западной Европе. Мануфактурный период его развития (XVI - последняя треть XVIII вв.)

2.1. Капитализм, его характерные черты, периодизация и предпосылки генезиса

XVI - последняя треть XVIII в. вошли в историю мировой экономики как период разложения феодализма и зарождения в его недрах капиталистических отношений.

Капитализм – это экономическая система производства и распределения, основанная на частной собственности, всеобщем юридическом равенстве и свободе предпринимательства, когда главным критерием для принятия экономических решений является стремление к накоплению капитала и получению прибыли. Характерными признаками капитализма являются также наемный труд, развитое общественное разделение труда, рост обобществления производства, конкуренция.

В своем развитии капитализм в Западной Европе прошел три стадии:

1) мануфактурного капитализма (XVI - последняя треть XVIII вв.) - генезис (возникновение) и становление капиталистических отношений в странах Западной Европы, когда основной формой производства становится капиталистическая мануфактура;

2) промышленного капитализма или капитализма свободной конкуренции (последняя треть XVIII - 60-е гг. XIX в), когда основной формой производства становятся капиталистические фабрики и заводы;

3) монополистического капитализма (последняя треть XIX - начало XX вв.), когда определяющими формами производства стали национальные и международные монополии.

Элементы капитализма sporadически появляются в городах Италии и Голландии уже в XIV - XV вв., но как общественно-экономический уклад капитализм начал складываться в начале XVI в. Важнейшими предпосылками генезиса капитализма стали:

- а) изменения в развитии производительных сил в Западной Европе в XVI в.;
- б) процесс первоначального накопления капитала;
- в) великие географические открытия.

В Западной Европе в XVI в. во всех отраслях промышленного производства были значительно усовершенствованы орудия труда и технология производства. В добывающей промышленности появились сложные для своего времени механизмы откачивания воды в шахтах, подачи воздуха, поднятия руды, угля и их дробления, что позволяло строить более глубокие шахты и разрабатывать ранее недоступные пласты. В металлургии вместо небольших горнов появились доменные печи, где стало возможным получать чугун.

В металлообработке появились сверлильные станки, оборудование для производства листового железа и металлической проволоки, кузнечные молоты массой одна тонна и более. В качестве двигателя стало широко использоваться водяное колесо верхнего боя, которое оказалось более производительным, чем колесо нижнего боя.

В текстильной промышленности вместо вертикальных появились более производительные горизонтальные ткацкие станки, сукновальные мельницы, началось производство шелковых и хлопчатобумажных тканей.

В сельском хозяйстве за счет осушения болот и корчевания лесов значительно увеличилась площадь пашни. В XVI в. начался переход к более совершенным системам земледелия – многопольным севооборотам и травосеянию. Расширилось применение удобрений, увеличилось количество и качество металлических орудий труда.

В середине XV в. было изобретено книгопечатание посредством разборного металлического шрифта. Около 1500 г. были изобретены также небольшие пружинные часы.

Прогресс техники и технологии производства привел к тому, что в XVI в. мелкое хозяйство основных производителей феодального общества – крестьян и ремесленников – исчерпало свои возможности и стало неспособным к дальнейшему самостоятельному развитию. В промышленности мелкое производство вытесняется более крупным, появилась капиталистическая мануфактура, основателями которой были разбогатевшие купцы и цеховые мастера.

Капиталистическая мануфактура возникла в трех основных формах: рассеянной, смешанной и централизованной. В рассеянной мануфактуре владелец капиталов (купец-предприниматель) раздавал сырье для последовательной переработки мелким деревенским ремесленникам (ремесленникам-надомникам), после его переработки полуфабрикат передавал другому ремесленнику и т. д. Смешанная мануфактура сочетала работу на дому с работой в мастерской. Наиболее развитой формой была централизованная мануфактура, которая объединяла работников в одной мастерской.

В период генезиса капитализма мануфактура была ведущей формой капиталистического производства в странах Западной Европы. Она позволила провести детальное разделение труда между работниками, усовершенствовать технологию и рабочий инструмент, что обеспечило переход в будущем к машинной технике.

Исходным пунктом развития капиталистического производства является *первоначальное накопление капитала*. Для осуществления капиталистического производства необходимы два условия: с одной стороны, наличие массы людей, юридически свободных, но лишенных средств производства и вынужденных наниматься на работу к капиталисту, а с другой – накопление больших денежных средств, необходимых для создания капиталистических предприятий. Эти условия отражают сущность процесса первоначального накопления капитала.

Первым шагом в этом процессе стало юридическое освобождение крестьянина от крепостной зависимости, а ремесленника – от цеховых уставов и принуждений. Затем произошло принудительное лишение мелких производителей средств производства и их превращение в неимущих продавцов своей рабочей силы. Это была первая сторона первоначального накопления капитала. Второй стороной был процесс накопления крупных денежных средств в руках купцов, ростовщиков и цеховых мастеров. Основными источниками накопления капиталов стали завоевание колоний, работорговля, пиратство, государственные займы, налоги, протекционизм. Значительную роль в первоначальном накоплении капитала сыграла реформа церкви, в ходе которой часть церковных и монастырских земель была конфискована и продана по низким ценам дворянам или фермерам (секуляризация). Класс капиталистов сложился не только в результате трудолюбия, энергии, прилежания и старательности, как считают многие западные ученые, но и грубого насилия и грабежа.

Процесс первоначального накопления капитала происходил во всех западноевропейских странах, но наиболее интенсивно в Англии. Англия вошла в историю мировой экономики как классическая страна первоначального накопления капитала. Этот процесс начался в стране в XV в. и закончился во второй половине XVIII в.

В конце XV в. в Европе вырос спрос на английскую шерсть, поэтому овцеводство стало более выгодным, чем земледелие. Английские землевладельцы стали согнать крестьян с наделов, а захваченные земли огораживать заборами, канавами, живыми изгородями и превращать их в пастбища для овец. Этот процесс вошел в экономическую историю Англии под названием «огораживания». Они положили начало аграрному перевороту, сущность которого заключалась в переходе от феодальной к капиталистической организации сельского хозяйства. Аграрный переворот завершился к середине XVIII в.: крестьянство как класс феодального общества практически исчезло.

Крестьяне, согнанные со своих наделов, становились наемными работниками, либо пополняли ряды нищих и бродяг. Процесс первоначального накопления капитала был ускорен Великими географическими открытиями.

2.2. Великие географические открытия и их влияние на экономическое развитие западноевропейских государств

На определенном этапе экономического развития Европы возникла необходимость открытия новых путей, которая обуславливалась рядом обстоятельств.

Во-первых, рост городов и развитие торговли в Западной Европе вызвали резкое возрастание потребностей в деньгах как средстве обмена. Общее количество денежного металла в обращении не соответствовало нуждам товарного обращения.

Во-вторых, в XIV - XV вв. нарушились благоприятные возможности для развития торговли между Западом и Востоком. В результате распада монгольской державы прекратилась караванная торговля Европы с Китаем и Индией через Среднюю Азию и Монголию. Захват турками Константинополя в 1453 г., Передней Азии и части Балканского полуострова, а также восстановление монополии египетских султанов на Красном море перекрывали для европейцев торговые пути с Востоком.

В-третьих, в поиске новых торговых путей был заинтересован купеческий капитал, феодальная верхушка и церковь, поскольку торговля давала большие доходы. Золото и серебро были необходимы для капиталистического производства.

Важной предпосылкой Великих географических открытий стали открытия в мореплавании и военном деле. Был создан новый тип быстроходных и легких парусников - каравелл, которые могли совершать большие морские переходы. Безопасность мореплавания значительно возросла благодаря усовершенствованию компаса, астролэбии, появлению морских карт, а также распространению огнестрельного оружия – пушек, мушкетов и пистолетов.

Первыми из западноевропейских стран, начавшими искать новые морские пути в Индию, были Португалия и Испания. В 1487 г. португальская экспедиция под руководством Б. Диаша обогнув южную оконечность Африки, в 1488 г. открыла мыс Доброй Надежды и вышла в Индийский океан. Был открыт морской путь в Азию в обход Африки.

В 1497 г. в поисках новых путей в Индию вокруг Южной Африки король Португалии отправил эскадру из четырех каравелл под командованием Васко да Гама. Обогнув Африку с юга, эскадра в мае 1498 г. достигла индийского города Калькутты, крупнейшего торгового города Индии. В сентябре 1499 г. с менее чем половиной команды, но с богатым грузом пряностей Васко да Гама вернулся в Лиссабон. Благодаря превосходству в вооружении и морской технике португальцы быстро вытеснили из Индийского океана арабских купцов и захватили в свои руки всю морскую торговлю с Индией, а затем – с Малаккой, Индонезией, Китаем и Японией. Морской путь вокруг Южной Африки в Индию был открыт. С того времени и до открытия Суэцкого канала в 1869 г. этот морской путь был главной торговой дорогой из Европы в Азию.

С целью открытия западного пути в Индию 3 августа 1492 г. из Испании отплыли три каравеллы под руководством Христофора Колумба. Через 69 дней после отплытия, 12 октября 1492 г., они достигли одного из Багамских островов, лежащих у побережья нового, не известного европейцам материка. Именно день 12 октября 1492 г. считается днем открытия Америки.

Всего Х. Колумб совершил четыре экспедиции в Америку, в ходе которых были исследованы Куба, Гаити, Ямайка, восточное побережье Центральной Америки и Венесуэлы. Экспедиции Колумба оказались слишком дорогостоящими, он потерял поддержку королевской власти, все его имущество пошло на оплату долгов, и умер он всеми забытый в 1506 г.

Материк, открытый Х. Колумбом, был назван современниками Америкой, по имени итальянского ученого Америго Веспуччи, который в 1499 - 1504 гг. принимал участие в исследовании нового континента и доказал, что Колумб открыл не побережье Индии, а новый материк. «Страны эти надо называть Новым Светом», - писал А. Веспуччи в своих заметках.

Путешествие Ф. Магеллана (1519 - 1521 гг.) по своему значению выходило далеко за пределы торговой экспедиции. Оно установило, что есть не только путь в Индию вокруг Африки, но и вокруг Америки, окончательно подтвердило шарообразность Земли и неразделенность омывающих сушу океанов.

С 1508 г. началась колонизация Америки. Испанские конкистадоры завоевали и разорили государства ацтеков и майя в Мексике, инков в Перу, захватили всю Южную Америку кроме Бразилии, ставшей колонией Португалии. Португальские, английские, французские, русские и голландские

мореплаватели основали свои колонии в Северной Америке, а голландцы в 1606 г. открыли Австралию. Так был открыт Новый Свет, и на Американском континенте образовались владения Испании, Португалии, других европейских государств, что положило начало колониальной зависимости коренных народов американского континента.

Основные социально - экономические последствия Великих географических открытий:

1. Стала складываться мировая колониальная система, которая способствовала накоплению у буржуазии и купечества крупных денежных средств, необходимых для организации капиталистических предприятий.

2. Началось формирование мирового рынка, Новый Свет стал источником денежных и сырьевых богатств и рынком сбыта для мануфактур Западной Европы.

3. Произошла «революция цен», которая была вызвана ввозом из Америки в Европу большого количества золота и серебра. За XVI в. общее количество драгоценных металлов увеличилось примерно в 4 раза, что привело к резкому падению их стоимости (в 2 - 4 раза) и повышению цен на продукцию промышленности и сельского хозяйства.

«Революция цен» содействовала укреплению политического и экономического положения городской и сельской буржуазии. Разорились крупные землевладельцы, уменьшились политическая роль и влияние дворянской аристократии.

4. Центр экономической жизни переместился со Средиземного моря на Атлантический океан. Пришли в упадок итальянские города-республики, возвысились новые центры мировой торговли-Лиссабон, Севилья и Антверпен.

2.3. Переход к капиталистическому хозяйству в Голландии и Англии

В XVв. в Западной Европе существовало крупное государство – герцогство Бургундское, которое расстилось широкой полосой между Францией и Германией. На севере герцогства располагались Нидерланды, из 12 провинций которых наиболее развитой была **Голландия**. Нидерланды находились под властью католической Испании.

Экономическому развитию Голландии способствовали географические условия. После Великих географических открытий Голландия оказалась на стыке мировой торговли и делалась мировым торговым посредником. Однако наиболее важной причиной экономического подъема Голландии стала буржуазная революция. Она была вызвана ростом налогов и усилением реакции католической Испании, частью которой являлись Нидерланды.

Нидерланды давали до 40% доходов в испанскую казну, являясь «жемчужиной испанской короны». В ходе Нидерландской буржуазной революции (1566-1579) семь провинций северных Нидерландов заключили Утрехтскую унию, которая положила начало существованию первого в истории Европы буржуазного государства - Республики Соединённых провинций Нидерландов. Ядром этой республики стала Голландия.

Наибольшее развитие в Голландии, ставшей в XVII в. экономическим лидером мира, получили следующие отрасли экономики:

1. Первостепенное значение для Голландии XVII в. имела внешняя торговля. Общий торговый оборот достигал 700 млн флоринов в год (флорин – золотая монета массой 3,5г). Преобладала торговля с Америкой, Индией, Китаем, Японией, Московским государством, Речью Посполитой. В 1602г. была создана Ост-Индская компания - первое акционерное общество в мире, - ставшая образцом для торговых компаний других стран. От имени правительства она имела право заключать торговые и мирные договоры, вести войны, строить крепости, содержать армию, являясь фактически государством в государстве. Торговля приносила Ост-Индской компании астрономическую прибыль, так как чай, кофе, пряности (гвоздика, перец, мускатный орех), доставляемые из колоний, перепродавались в Европе в 3 - 10 раз дороже.

2. Важной отраслью промышленности Голландии в XVIIв. стало судостроение. Эта небольшая республика с населением 2 млн человек имела 15 тыс. кораблей и 150 тыс. моряков, что составляло 75% мирового флота. Строительство парусных судов обходилось в Голландии во много раз дешевле, чем в других странах Европы, поэтому голландцы строили корабли для всех европейских стран. Голландия была признанным центром мирового судостроения.

3. Значительное развитие в Голландии получило рыболовство. В этой отрасли было занято 120 тыс. человек и до 2 тыс. кораблей. Голландия снабжала селедкой всю католическую Европу во время постов.

4. Развивалась суконная промышленность. Именно в этой отрасли возникли первые в Голландии мануфактуры. Голландское тонкое сукно, парусина, плюш, бархат, ткани из льна, шелка высоко ценились в Европе.

5. В сельском хозяйстве Голландии внедрялась передовая агротехника, многопольные севообороты, травосеяние, капиталистическая аренда, крупные животноводческие фермы, интенсивное огородничество и садоводство. С помощью плотин, дамб и насыпей у моря и болот были отвоеваны тысячи гектаров земли. Совсем не случайно говорят, что вся земля – дело рук господ Бога и только Голландия – дело рук самих голландцев.

6. Немаловажную роль играло банковское и финансовое дело. Доходы от внешней торговли, фрахта судов способствовали накоплению капиталов в

стране. В 1609 г. был основан амстердамский депозитный и валютный банк, а в 1611 г. в Амстердаме была открыта первая в мире фондовая биржа, которая вскоре превратилась в денежный рынок Европы, где размещались займы европейских государств. Голландская буржуазия получала огромные прибыли от кредитных операций. Таким образом, Голландия в XVII в. была наиболее развитой в экономическом отношении страной мира. Однако в первой половине XVIII в. Голландия стала отставать в экономическом развитии от Англии.

Главной причиной этого было стремление буржуазии идти апробированным путем колониального, торгового и финансового обогащения и ее недостаточное внимание развитию промышленности. В результате трех войн с Англией во второй половине XVII в. за колониальное и торговое преобладание Голландия постепенно уступила ей свое первенство.

Переход к капиталистическому хозяйству в **Англии** ускорила английская буржуазная революция 1640 - 1660 гг., которая нанесла сокрушительный удар по феодализму и проложила путь быстрому развитию капитализма в Европе.

Ускорился процесс вытеснения крестьянского хозяйства крупной земельной собственностью. Возникло капиталистическое фермерство. Обогатившееся, обуржуазившееся дворянство, торговцы становились крупными фермерами, которые вели хозяйство по-капиталистически, применяя наемный труд, используя новую агротехнику, сложную сельскохозяйственную технику.

После революции получило развитие мануфактурное производство по изготовлению шерстяных, полотняных и шелковых тканей, железодельные, писчебумажные, стекольные мануфактуры и др. С 1700 по 1788 г. годовая выплавка чугуна и добыча угля возросли в 4 раза. В середине XVIII в. по выпуску промышленной продукции Англия вышла на первое место в мире.

Рабочие мануфактур подвергались беспощадной эксплуатации, часто использовался труд детей, нередко с шестилетнего возраста. Продолжительность рабочего дня составляла 14 - 16 ч.

В XVII в. Англия начала борьбу против голландской торговой монополии. Навигационный акт 1651 г., направленный против посреднической, т.е. голландской торговли, разрешал осуществление перевозок между Англией и ее колониями только английскими судами или судами тех стран, где производились товары. Навигационный акт привел к ряду англо-голландских войн во второй половине XVII в., после которых уже Англия стала крупнейшим в мире морским и торговым государством. В конце XVI в. Англия начала колонизацию Северной Америки. В начале XVII в. на американском континенте была создана первая английская колония - Виргиния, а затем Новая Англия, Новая Шотландия, Каролина, Мериленд, Гвиана. Были созданы новые торговые фактории в Вест-Индии, в Африке (Гамбия), первые торговые фактории в Индии.

Важным средством обогащения буржуазии стал Английский банк, открытый в 1694 г. В обмен на займы правительству банк добился ряда привилегий, в частности исключительного права денежной эмиссии. Накопленные банком капиталы стали важным источником индустриализации Англии и позволили ей раньше других стран Западной Европы осуществить промышленный переворот.

2.4. Особенности генезиса капитализма во Франции и Германии

В конце XV в. во **Франции** началось разложение феодализма и зарождение капиталистических отношений. Однако в стране в XVI - XVIII вв. по-прежнему сохранялась феодальная собственность на землю. Право владеть землей имели только дворяне, церковь и корона. Обычно феодал большую часть своего феода передавал крестьянам-держателям, так называемым «цензитариям», а меньшую часть земли, которая оставалась в его непосредственном владении, сдавал мелкими частями в аренду крестьянам за плату или часть урожая. Если крестьянин платил налоги, он мог быть уверен в том, что участок земли – цензива, которым он пользуется, останется у него или его наследников. Крестьяне во Франции были юридически свободными.

Процесс первоначального накопления капитала начался во Франции в XVI в., но такой массовой экспроприации крестьянства, как в Англии, не было. Имущественное расслоение и обезземеливание французского крестьянства происходило за счет роста налогов и усиления ростовщичества. Основными налогами крестьян во Франции были денежный оброк (цenz), натуральный оброк (шампар), который достигал четверти урожая, королевские налоги: талья - налог с земли, капитация - подушный налог, двадцатина - 1/20 дохода. Особую ненависть у крестьян вызывали налог на соль (габель) и церковная десятина. Кроме того, крестьяне облагались паромными, мостовыми, подъемными налогами, многими сборами. Сохранялась и барщина.

В 60-е гг. XVII в. во Франции стали создаваться мануфактуры, получила развитие внешняя и внутренняя торговля, развивалась колониальная экспансия. Преобразования в экономике страны и изменения в экономической политике связаны с именем генерального контролера (министра) финансов Ж. Б. Кольбера (1619 - 1683). Кольбер проводил политику меркантилизма, которая включала расширение внешней торговли и поощрение развития отечественной промышленности. С этой целью были созданы торговые компании Ост-Индская, Вест-Индская, Левантская. Государство содействовало созданию торгового и военного флота, финансировало образование крупных централизованных мануфактур. С целью укрепления их позиций

на внутреннем рынке были повышены таможенные пошлины на импортируемую продукцию. При Кольбере были снижены налоги с крестьян (талья), но увеличены косвенные налоги, а также налоги на промышленную и торговую деятельность. Расширилась французская колониальная экспансия. В Индии был захвачен Пондишери, в Африке – Мадагаскар, в Северной Америке – Луизиана, продолжалась усиленная колонизация Канады и Антильских островов.

Меркантилистская политика осуществлялась также в проектах Джона Ло (1621 - 1779), который с 1718г. являлся контролером французских финансов и основал государственный банк. Банк выпускал бумажные деньги, количество которых определялось не наличием материальных ценностей, а количеством населения. Банк Дж. Ло был связан с Западной компанией, или компанией Миссисипи, которая получила монопольные права на торговлю с Луизианой, колониальной территорией в Северной Америке. Распространив ложный слух об открытии в Луизиане богатейших золотых россыпей, Ло создал ажиотаж на акции Компании Миссисипи; акции, стоившие первоначально 500 ливров, поднялись в цене до 20 тыс. ливров. Когда вкладчики банка потребовали обменять акции на ценности, он потерпел крах.

Экономические последствия применения системы Ло были значительны: с помощью бумажных денег казна избавилась от значительной части государственного долга; благодаря резкому вздорожанию всех товаров коммерсанты-должники рассчитались со своими кредиторами; многие держатели акций успевали приобрести движимое и недвижимое имущество. После финансового краха во французской деревне начало развиваться капиталистическое фермерство. Быстро развивалась текстильная промышленность, мировую известность приобрели французские мануфактуры по производству предметов роскоши. Однако феодально-абсолютистские порядки, налоговое ограбление так называемого «третьего сословия» вызвали Великую французскую революцию 1789 - 1794 гг.

В XVI - XVIII вв. **Германии** как единого государства еще не было. Существовал конгломерат около 300 суверенных княжеств, герцогств и земель под названием «Священная Римская империя германской нации». В среднем на каждое княжество или герцогство приходилось 20 - 25 кв. км. В XVIII в. с помощью мелких захватов и присоединений образовалось Прусское государство, которое в 1701г. стало королевством и в будущем возглавило борьбу за объединение немецких земель в единую германскую империю.

Огромный урон экономике Германии нанесла Тридцатилетняя война (1618 - 1648), в которой погибло 5 млн человек. Многие регионы страны были опустошены и долгое время оставались безлюдными. Сокрушительный удар был нанесен производительным силам Германии. Шведские войска

сожгли и разрушили практически все металлургические и литейные заводы, рудные копи, а также треть немецких городов. Демографические потери войны были восполнены лишь спустя 100 лет. Выход из тяжелого положения власти видели в усилении феодальной эксплуатации крестьян. В северных и северо-восточных княжествах закончилось так называемое «второе издание» крепостничества, которое началось еще в XVIв. Стремясь увеличить товарность своих хозяйств, помещики расширяли собственное хозяйство путем захвата крестьянских земель, прикрепляли крестьян к земле, увеличивали барщину, вводили многочисленные повинности. Другая часть крестьянства, прежде всего в Восточной и Западной Пруссии, была менее обременена феодальными повинностями. Они обладали личной свободой и наследственной собственностью.

Смешанные и централизованные мануфактуры стали заметным явлением в экономике Германии только в XVIII в. Характерным для них было максимальное разделение производственных операций и использование труда как квалифицированных, так и необученных рабочих, а также женщин и детей. Центром текстильных мануфактур стал Берлин, где работали как частные, так и государственные предприятия. В 1713 г. был основан знаменитый Лагерхауз, производивший сукно для униформ. В 1710 г. была основана первая в Европе, всемирно известная фарфоровая мануфактура в Мейсене, за ней последовали аналогичные предприятия в Вене, Хехсте, Фюрстенберге, Франкентале, Берлине. Были организованы мануфактуры по переработке табака, производству сахара, пивоварни.

Однако в большинстве германских княжеств и земель господствующей формой организации промышленности было цеховое ремесло. Лишь в 1869 г. цеховой строй был ликвидирован. Политическая раздробленность и консервация цеховой системы определили медленное промышленное развитие Германии по сравнению с Голландией, Англией и Францией. Сказывалось также и то, что крепостное право задерживало формирование армии наемных рабочих. Негативно влияла конкуренция со стороны более развитых стран Европы Голландии, Англии и Франции. В XVIII в. королевство Пруссия превращается в военное государство, где промышленность была подчинена интересам армии.

Глава 3.

Промышленная революция и индустриализация в странах Западной Европы и США (последняя треть XVIII - 60-е гг. XIXв.)

3.1. Промышленная революция в Англии и ее социально – экономические итоги. Англия - экономический лидер эпохи промышленного капитализма

Промышленная революция (промышленный переворот) – совокупность технических, экономических и социальных сдвигов, ознаменовавших переход от мануфактурной стадии капитализма к фабричной системе капиталистического производства и формированию индустриального общества.

Первой страной мира, в которой начался промышленный переворот, стала **Англия**. Уже в середине XVIII в. здесь сложились основные его предпосылки:

1. Английская буржуазная революция середины XVIIIв. установила в стране буржуазный общественно-политический строй. Были узаконены права частной собственности, созданы условия для промышленного и торгового предпринимательства.

2. В Англии раньше, чем в других странах, завершился процесс первоначального накопления капитала и сформировался рынок факторов производства.

3. Мануфактурное производство развивалось на достаточно высоком уровне, позволяющем легко перейти к фабричной системе производства.

4. Имелось необходимое для развития индустриализации, количество угля, железа и других видов минерального сырья.

Промышленный переворот в Англии начался в 1760-е гг. с текстильной, в частности с хлопчатобумажной, промышленности. В хлопчатобумажном производстве – попеременно в прядении и ткачестве - был сделан ряд изобретений. В 1733г. Дж. Кей изобрел летучий челнок, что увеличило производительность труда ткача и спрос на пряжу. В 1765г. Дж. Харгривс изобрел механическую прядильную машину «Дженни». В 1767г. Т. Хайсом создана другая машина для прядения, которая приводилась в движение силой воды (ватер-машина), а через два года Р. Аркрайт построил первую фабрику с использованием ватер-машин. С. Кромптон, в 1779г. комбинируя принципы обоих этих изобретений, создал прядильную моль-машину. В 1785г. Э. Картрайт сконструировал механический ткацкий станок для хлопчатобумажных тканей, заменивший труд 40 ткачей. В этом же году в Англии была построена первая ткацкая фабрика, где использовалась энергия паровой машины, изобретенной Дж. Уаттом.

В конце XVIII в. производство машин в Англии достигло значительных размеров. В 1800 г. в английской промышленности использовалось более 300

паровых машин. Первоначально они изготавливались ручным способом, в мастерских, но уже в начале XIX в. – на промышленных предприятиях.

Производство машин вызвало рост потребности в металле, стала развиваться металлургия. В 1784г. Г. Корт разработал технологию пудлингования, которая позволила получать железо в промышленных масштабах. Англия к концу XVIIIв. отказалась от импорта шведского и русского железа. С 1830 по 1847 г. его производство возросло более чем в 3 раза. Она стала главным поставщиком железа на мировой рынок. С 1826 по 1846 г. экспорт железа и чугуна из Англии увеличился в 7,5 раз.

Изобретения в области химии положили начало химической промышленности. В 1764 г. Дж. Ребук с помощью свинцовых реакторов значительно увеличил производительность процесса получения серной кислоты. В 1799 г. Ч. Теннант изобрел отбеливатель на основе хлорной извести. Фабрика Теннанта по производству отбеливателя долгое время была крупнейшим химическим предприятием в мире.

Широкий спрос на машины и оборудование привел к возникновению машиностроения, в конце XVIII в. был сконструирован металлообрабатывающий токарный станок, в начале XIX в. - фрезерный.

Промышленный переворот сопровождался качественными изменениями в аграрном секторе. В результате широкого использования удобрений и многопольных севооборотов возросла производительность труда. Широкое распространение получили сеялки и другие сельскохозяйственные машины.

Развитие английской промышленности потребовало совершенствования путей сообщения. Первоначально развернулось широкое строительство каналов для перевозки угля и руды, затем внедрение паровых машин позволило создать новый вид транспорта – железнодорожный. В 1815г. Дж. Стефенсон создал паровоз, а в 1825г. была открыта первая железная дорога общественного пользования Стоктон - Дарлингтон, протяженностью 40 км. В 1830г. была построена железная дорога Ливерпуль - Манчестер, протяженностью 56 км - первая железная дорога в мире, где движение поездов осуществлялось строго по расписанию. По ней перевозили сырье и готовую продукцию между портовым городом Ливерпулем и промышленным центром Манчестером. В 30-е гг. Дж. Стефенсон совместно с сыном и Э. Пизом построили первый в мире локомотивостроительный завод в Ньюкасле.

Железнодорожное строительство положило начало росту всех отраслей тяжелой промышленности. Англия, создав разветвленную железнодорожную сеть по всей стране, стала строить железные дороги в других государствах мира.

Следствиями промышленного переворота стали:

1. Изменение отраслевой структуры экономики, в которой стал преобладать индустриальный, а не аграрный сектор.

2. Увеличение объемов производства и снижение его себестоимости за счет роста производительности труда.

3. Рост промышленных городов, урбанизация и как результат – расширение внутреннего рынка. В 1811г. доля сельского населения упала до 35%, в 1871г. – до 14,2%. Крупными промышленными центрами стали Манчестер, Лондон, Шеффилд, Лидс.

4. Стремительное развитие внутренней и внешней торговли.

5. Активизация колониальной политики. В 1840-х гг. было завершено завоевание Индии, были подчинены Австралия, Новая Зеландия, расширены владения в Канаде.

6. Изменение социальной структуры общества. Сформировались два класса капиталистического общества – буржуазии и наемных рабочих.

7. Увеличение реальных доходов населения.

Промышленная революция, продолжавшаяся в Англии с 60-х гг. XVIIIв. до 30-х гг. XIXв. преобразовала страну в индустриальную державу. С конца XVIIIв. и до конца XIXв. национальный доход Великобритании* увеличился в 10 раз и превысил 2 млрд ф. ст.

В 1825 г. в Великобритании разразился первый в мире циклический экономический кризис, охвативший почти все отрасли; с этого времени кризисы стали повторяться периодически, примерно каждые 10 лет.

1850 - 60-е гг. характеризовались безусловным преобладанием Великобритании в мировой экономике. Более раннее, чем в других странах, завершение промышленной революции и колониальная монополия способствовали быстрой индустриализации. В Англии работали предприятия с числом занятых свыше 10 тыс. человек. Динамично развивались металлообрабатывающая, металлургическая, машиностроительная и текстильная отрасли. С 1850 по 1870 г. выплавка чугуна выросла вдвое и составила половину мирового производства. К концу 60-х гг. Англия добывала угля в 5 раз больше, чем Германия, в 4 раза больше, чем США, добыча каменного угля равнялась половине мировой. Производство железной руды достигло в 1860 г. 4 млн т. С середины 50-х гг., после разработки Г. Бессемером нового процесса производства стали в конверторах, в несколько раз возросло производство стали.

Быстрыми темпами развивалась текстильная промышленность. В середине XIXв. в Англии насчитывалось свыше 2 тыс. хлопчатобумажных фабрик, которые потребляли столько же хлопка, сколько все остальные страны мира. Доля Англии в мировой торговле хлопчатобумажными изделиями составляла 75%.

*В данном учебном пособии термины Англия и Великобритания используются как синонимы для обозначения исторического названия современного государства – Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии.

В 1850 - 60-е гг. Англия превратилась в «мастерскую мира», производя наиболее качественные и дешевые товары и поставляя их на мировой рынок. С 1850 по 1870 г. объем английской внешней торговли увеличился в 3 раза. Укреплению позиций Англии в мировой торговле способствовала политика свободной торговли («фритредерства»), предусматривавшая снижение импортных и отмену экспортных пошлин на английские товары. Не опасаясь иностранной конкуренции на внутреннем рынке, Англия использовала политику «фритредерства» как орудие внешнеэкономической экспансии. Заключив выгодные торговые договоры со странами Европы и Азии, она обеспечила рынки сбыта для быстро развивающейся промышленности. Важное значение имел Нанкинский договор 1842г., который предусматривал открытие для английской торговли пяти китайских портов.

После окончания наполеоновских войн значительно расширились колониальные владения Великобритании. Соперники были вытеснены из Индии, а к ее владениям был присоединен Цейлон. Великобритания обеспечила себе господство на Индийском океане, заняв два крайних пункта - Южную Африку и Австралию. В середине XIX в. колониальная империя Великобритании охватывала территорию свыше 2 млн кв. км с населением 100 млн человек.

Англия обладала самым крупным торговым флотом и оставалась главным посредником в мировой торговле. В период с 1830 по 1870 г. водоизмещение английского торгового флота увеличивалось на 50% каждые лет, составив 7 млн т. Океанские перевозки на английских судах обеспечивали 75% мировой торговли. В 1870 г. доля Англии в мировой торговле составила 25%.

Промышленное и торговое преобладание Великобритании в мировом хозяйстве стало основой для укрепления ее финансового могущества. В начале XIX в. Лондон по объему финансовых операций опередил Амстердам, Гамбург и Париж, стал ведущим финансовым центром мира. В начале XIX в. в Великобритании были созданы специализированные финансовые учреждения (учетные дома, страховые компании, коммерческие банки и др.), которые обслуживали развивающуюся международную экономику. Великобритания первой начала экспортировать капитал: с 1815 по 1855 г. около 420 млрд ф. ст. были инвестированы за рубежом. Основная масса британских зарубежных инвестиций в 1820 - е гг. размещалась в Европе и Латинской Америке, в 1830-гг. значительный объем прямых инвестиций был вложен в строительство каналов и железных дорог в США, в 1850 - 60-е гг. большая их часть направлялась в колонии Великобритании и страны Европы.

Таким образом, благодаря раннему завершению промышленной революции и индустриализации, Англия стала лидером в мировой экономике. Ее господство основывалось на промышленной, торговой и колониальной гегемонии, Лондон стал мировым финансовым центром.

3.2. Особенности промышленного переворота и индустриализации во Франции и Германии

Предпосылки промышленного переворота во **Франции** сложились в результате Великой Французской буржуазной революции 1789 - 1794 гг., которая уничтожила феодально-абсолютистский строй и создала условия для развития капиталистических отношений. Упразднялись феодальные права и привилегии, земля передавалась в собственность крестьян; провозглашалась неприкосновенность частной собственности. Были приняты декреты об отмене сословий, о передаче церковных имуществ в распоряжение нации, об упразднении цехов и регламентаций, препятствовавших развитию торговли и промышленности.

Несмотря на изменение общественного строя и создание благоприятных условий для укрепления власти буржуазии и капиталистического предпринимательства, промышленный переворот во Франции в отличие от Англии имел затяжной характер.

Это объясняется следующими причинами:

1. Промышленная революция была задержана длительной полосой наполеоновских войн, которые почти непрерывно велись с 1799 по 1815г., вследствие чего традиционные экономические связи Франции были нарушены. В 1806 - 1814 гг. Францией и ее союзниками в наполеоновских войнах по отношению к Англии проводилась политика Континентальной блокады, которая запрещала с ней торговые отношения.

2. Французские крестьяне, став после революции собственниками земли, оставались занятыми в сельском хозяйстве. Процесс высвобождения рабочих рук из аграрного сектора в промышленный происходил медленнее, чем в Англии, где он был ускорен насильственным путем. Поэтому французская промышленность не располагала такими резервами наемного труда, как английская.

3. Стремление крестьянства любым способом удержаться в деревне сдерживало рост городского населения, следствием чего стала узость внутреннего рынка.

4. Наблюдался демографический спад. Так, население во Франции увеличилось в XIXв. только на 40%, в то время как в Англии - на 350%, а в Германии – на 250%.

В период с 1789 по 1815 г. во Франции происходило замедление темпов экономического развития. Наполеоновские войны усугубили демографическую и финансовую ситуацию в стране. Результатом Континентальной блокады стал развал внешней торговли, из-за чего терпели убытки порты на Атлантическом побережье – Бордо,

Нант, Брест и др. Континентальная блокада сдерживала технический прогресс и развитие промышленности, так как машины, оборудование, уголь и сырье (хлопок, индиго, сахарный тростник) из Англии не поступали. Это затормозило переход французской металлургии на использование каменного угля и вызвало кризис хлопчатобумажной и сахарной отраслей. Хлопок во Франции стоил в 4 раза дороже, чем в Англии. Сельское хозяйство терпело убытки из-за прекращения экспорта зерна, вин и других продуктов.

Важное значение для капиталистического развития страны имели реформы Наполеона Бонапарта. Административная реформа 1800г. учредила институт подотчетных правительству префектов департаментов и супрефектов округов. В города и деревни назначались мэры. В 1800г. был учрежден государственный Французский банк для хранения золотого запаса и эмиссии бумажных денег. В 1803 г. были ликвидированы бумажные деньги и денежной единицей стал франк - жерминаль, равный 5 граммовой серебряной монете и поделенный на 100 сантимов.

Нормальное функционирование финансовой системы было обеспечено созданием двух министерств: финансов и казначейства. Министр финансов отвечал за поступления в бюджет, министр казначейства давал подробный отчет о расходовании средств, его деятельность проверялась Счетной палатой из 100 государственных служащих. Счетная палата контролировала расходы государства.

Гражданский кодекс (1804), вошедший в историю как «Кодекс Наполеона», закрепил неприкосновенность частной собственности и ее защиту государством. Коммерческий кодекс 1807 г. был направлен на поощрение торговой и предпринимательской деятельности. Для централизации системы сбора налогов создавались Управление прямого налогообложения и Дирекция косвенных налогов. Земельный кадастр позволил сделать сбор налогов более эффективным и справедливым.

В первом десятилетии XIXв. появились изобретения, которые способствовали росту некоторых отраслей. Например, в Лионе благодаря изобретению станка для производства узорчатых тканей Ж. Жаккаром (1808), получила развитие шелкоткацкая промышленность, в 1810г. Ф. Жираром была запатентована конструкция льнопрядильной машины. Химик Н. Леблан в 1790г. открыл промышленный способ получения кальцинированной соды из морской соли, благодаря чему стала развиваться химическая промышленность.

Аграрный сектор развивался крайне медленными темпами: в период с 1803 по 1812г. прирост сельскохозяйственной продукции составлял 0,3%, а прирост населения - 0,5%. В деревне происходило дробление земельных участков (по Гражданскому кодексу в случае смерти собственника земля делилась между

его сыновьями), что сдерживало рождаемость. В целом экономика была лишена динамизма, произошла деиндустриализация запада и юго-запада страны, развитие промышленности на востоке замедлилось.

С 1815 по 1848 г. темпы промышленного развития страны ускорились. Если в 1815г. Франция производила 120тыс. т. чугуна, преимущественно на древесном угле, то в 1848 г. - 450 тыс. т. на коксе. С 1820 по 1850 г. добыча каменного угля увеличилась в 3,5 раза, составив 5 млн т. В текстильной промышленности производство хлопчатобумажных тканей увеличилось в 4 раза.

Важное значение для развития экономики имело железнодорожное строительство. Первая конструкция французского паровоза была создана в 1829 г. инженером и изобретателем М. Сегеном. Паровоз Сегена двигался со скоростью 25 миль в час. Первая линия железной дороги была открыта в 1832г. между Сент-Этьеном и Лионом, а в 1837 г. была открыта железная дорога Париж - Сен-Жермен. В 1850г. протяженность железных дорог выросла до 3000 км. Строительство железных дорог стимулировало развитие добывающих отраслей, металлургической промышленности. Правительством был издан специальный закон о поощрении железнодорожного строительства, гарантирующий 4% прибыли держателям железнодорожных акций.

1850 - 60-е гг. были временем экономического подъема. Одним из его факторов было открытие месторождений золота в Калифорнии и в Австралии. Значительная часть этого золота попала во Францию, где как грибы после дождя стали расти частные банки. В 1852 г. были основаны: «Земельный кредит», «Промышленный и торговый кредит» (1859), «Лионский кредит» (1863), «Генеральное общество» (1864).

В течение этого периода учреждаются также ряд банков капитального кредита, так называемые «деловые банки» с крупными собственными капиталами. Деловые банки активно вмешивались в хозяйственную жизнь, организуя промышленные акционерные компании, строительство каналов и железных дорог.

В 1867г. во Франции был принят закон, по которому можно было создавать акционерные общества, удовлетворявшие требованиям деловой практики того времени и без правительственного разрешения. С 1868 по 1876 г. было образовано 798 акционерных обществ.

Парижская биржа стала играть роль мирового финансового центра. В 1869 г. на ней котировались ценные бумаги на сумму 33 млрд фр. Операции Французского банка увеличились более чем в 5 раз.

Выросла концентрация производства, особенно в металлургической промышленности. Собственники крупных металлургических предприятий создали объединение «Комите де Форж». На металлургических и военных заводах Шнейдера – Крезе было занято более 10 тыс. рабочих. В 1857 г. практически все железнодорожные линии Франции оказались в руках шести крупных компаний.

Объем промышленного производства за два десятилетия, с 1850 по 1870 г., увеличился более чем в 3 раза. Производство стали выросло в 8 раз, производство чугуна и добыча угля – в 3, количество паровых двигателей увеличилось в 4 раза. Протяженность железных дорог увеличилась в 6 раз и составила 17, 5 тыс. км.

В 60-е гг. значительно расширилась внешняя торговля Франции. Этому способствовал переход от политики протекционизма к политике свободной торговли. Начало ему положил договор Кобдена - Шевалье 1860 г. между Великобританией и Францией. Согласно договору Великобритания упраздняла все пошлины на французские промышленные товары, в том числе кружево, гобелены, шали, изделия из шелка, и снижала пошлины на бренди и вина. Франция со своей стороны сокращала пошлины на британский уголь и кокс, чугун, сталь, машины и оборудование, пряжу, изделия из пеньки и льна. Аналогичные договоры Франция в 60-е гг. подписала и с другими европейскими государствами. В 1865 г. по инициативе Франции был создан Латинский валютный союз, в который также вошли Италия, Швейцария и Бельгия. Страны Латинского валютного союза договорились о стандартизации стоимости металлических денег.

В период Второй империи (1852 - 1870) значительное место занимали государственные общественные работы. Наполеон III был инициатором строительства Суэцкого канала, соединившего Европу с Индийским океаном в 1869 г. Публичные работы включали также изменение планов застройки Парижа, Лиона и других городов. Были построены крупные универсальные магазины «Прэнтан» (1865), «Бон Марше» (1852), «Самаритэн» (1869).

В период промышленной революции усилилась колониальная экспансия Франции. В 1830г. был завоеван Алжир, в 1853 - острова Новой Каледонии, во второй половине 50-х гг. началось завоевание Индокитая, островов Полинезии.

В 60-е гг. XIX в. промышленный переворот во Франции был завершен. Несмотря на структурные сдвиги в промышленности, во Франции преобладали мелкие и средние предприятия, на которых было занято 60% рабочих. Наряду с фабричной организацией труда в структуре промышленности присутствовали капиталистические мануфактуры и мелкие мастерские, занятые работой на заказ. Они производили предметы роскоши: дорогую мебель, галантерею, парфюмерию, одежду, обувь. Спрос на эту продукцию на европейском рынке был традиционно очень высок, и в ее производстве главное значение имела не механизация труда, а секрет мастера.

В конце 60-х гг. Франция по объему промышленного производства заняла 2-е место в мире после Англии, она стала аграрно-индустриальной страной. Более половины национального дохода производилось в аграрном секторе,

в сельском хозяйстве было занято 40% населения, в сельской местности проживало 56% жителей страны.

Германия встала на путь индустриального развития позже, чем Англия и Франция. Основные причины экономического отставания Германии заключались в следующем:

1. Господство феодальных отношений. В начале XIX в. немецкий крестьянин был крепостным, обремененным повинностями в пользу помещика.

2. Политическая раздробленность страны. В то время как Англия и Франция представляли собой единые государства, на территории Германии в начале века существовало 300 мелких княжеств. В каждом из них чеканилась своя монета, на границах существовали таможи. Отсутствие единого таможенного рынка сковывало развитие торговли и промышленности.

3. Сохранение цеховой системы. Зародившаяся в конце XVIII в. немецкая мануфактура была очень слаба.

4. Непрерывные войны. Они проходили на территории Германии с XVI в.

5. Неблагоприятное географическое положение. Страна отдалена была от Атлантического океана, который превратился в центр международной торговли.

Предпосылки промышленного переворота в Германии складывались в ходе наполеоновских войн. Наполеон Бонапарт провел ряд реформ, в результате которых количество немецких государств сократилось до 39, был введен «кодекс Наполеона», стала развиваться промышленность. По законам 1807, 1811 и 1816 гг. в Пруссии были начаты реформы по отмене крепостного права. Крестьяне объявлялись лично свободными и могли стать собственниками земли после уплаты выкупа в размере 25 - кратной суммы годовых рентных платежей.

Промышленный переворот в Германии можно разделить на три периода: 1) 30-40-е гг. XIX в.; 2) 50-60-е гг. XIX в.; 3) 70-80-е гг. XIX в.

В первый период промышленный переворот получил развитие в текстильной, в частности в хлопчатобумажной, промышленности. Хлопчатобумажная промышленность, где использовались английские машины и сырье, сразу стала развиваться на фабричной основе. Крупнейшим центром хлопчатобумажного производства стала Саксония: немецкий Хемниц успешно конкурировал с английским Манчестером. Промышленный переворот охватил полотняное производство в Силезии, шелковую промышленность Крефельда, шерстяную промышленность Пруссии.

Прогрессивные изменения происходили в тяжелой промышленности. Как и в других странах, ее развитие стимулировалось железнодорожным строительством. Первая железная дорога была построена в 1835 г. и связала Нюрнберг и Фюрт, вслед за ней построены линии Берлин - Потсдам, Франкфурт - Майнц и др. К 1848 г. было построено 2,5 тыс. км железных дорог.

Большую роль в индустриальном развитии Германии сыграло государство. Оно стимулировало развитие промышленности с помощью государственных заказов и путем проведения протекционистской политики.

Важное значение для промышленного развития Германии имело создание в 1834 г. Германского таможенного союза 18 государств под эгидой Пруссии с населением 23 млн человек, к которому впоследствии примкнули другие немецкие государства. В Таможенном союзе ликвидировались таможенные пошлины, был принят торговый кодекс, унифицированы денежное обращение, системы мер и весов. После образования Таможенного союза быстрое развитие получила шелковая промышленность. Значительные изменения происходили в тяжелой промышленности. В связи с увеличением количества паровых машин возрос спрос на уголь. В Пруссии добыча угля увеличилась с 1824 по 1843 г. с 1,2 до 3,1 млн т. Общая численность промышленных рабочих за 1800 - 1848 гг. возросла в шахтах в 4 раза, в остальных отраслях - 12 раз.

Экономическое развитие Германии ускорила буржуазная революция 1848-1849 гг. Несмотря на то, что она не решила задач ликвидации раздробленности и объединения страны, свержения феодально-абсолютистского строя, правительство пошло на определенные уступки в интересах капиталистического развития страны. Законом 1850г. «О регулировании отношений между помещиками и крестьянами» сумма выкупных платежей была снижена до 18-кратной стоимости годовых рентных платежей. Выкупные платежи были использованы прусскими помещиками для интенсификации сельского хозяйства (покупки машин, удобрений и пр.) либо капитализировались. В результате реформы обогатилось зажиточное крестьянство. Бедняки разорялись, продавали свои наделы и либо становились арендаторами, либо уходили на заработки в города, пополняя армию наемных работников.

Второй период с 1849 по 1869 г. был временем ускоренных темпов экономического роста, в течение которого Германия превратилась из аграрной страны в индустриальную. В ходе подъема 50 - 60-х гг. в Германии возникли акционерные компании с капиталом в 2,4 млрд марок.

Продукция тяжелой промышленности с 1850 по 1870 г. возросла более чем в 3 раза. По производству угля Германия в 60-е гг. вышла на 2-е место в мире после Англии. С открытием в 1856 г. А. В. Гофманом метода получения анилиновых красителей получила развития химическая промышленность. Мировую значимость приобрело создание Э. Сименсом динамо-машины (1867). Быстрыми темпами развивалась металлургия и машиностроение.

Огромную роль в развитии тяжелой промышленности сыграло железнодорожное строительство: вырос спрос на уголь, металл, рельсы, паровозы, вагоны. Многие железные дороги строились государством, некоторые национализировались после их постройки. К началу 70-х гг. XIX в. государство

владело более 40% всей железнодорожной сети страны. В сельском хозяйстве стали вводиться сложные севообороты, применяться минеральные удобрения, сельскохозяйственные машины: культиваторы, жнейки, молотилки. Расширилось производство технических культур, в Силезии и Саксонии - сахарной свеклы, в Пруссии - картофеля. Производство свекловичного сахара за 1836 - 1865 гг. увеличилось с 1,5 до 385 тыс. т. Германия заняла 1-е место в мире по его экспорту.

Сельское хозяйство в Германии развивалось особым «прусским», или помещичьим, путем, который предусматривал постепенное преобразование юнкерских имений в капиталистические предприятия с наемным трудом. Он был характерен для Пруссии и Мекленбурга, где юнкерские хозяйства занимали от трети до половины обрабатываемых земель. В северо-западных районах и в Баварии широкое распространение получили кулацкие хозяйства грессбауэров, а в юго-западных областях преобладали мелкие крестьянские хозяйства.

Промышленный переворот завершился на третьей стадии после образования Германской империи в 1871г., когда стали образовываться монополии. По основным показателям развития промышленности (добыча угля, производство чугуна, длина железнодорожных путей, мощность паровых двигателей) Германия превзошла Францию. Темпы роста промышленности Германии были выше, чем в Англии и во Франции.

Германские промышленные товары стали создавать серьезную конкуренцию английским на мировом рынке вследствие высокого технологического уровня производства и низких издержек труда. Это позволило Германии стать поставщиком машин, промышленного оборудования и техники на мировой рынок. Экспортировались также уголь, хлопчатобумажные и шерстяные ткани, кожевенные изделия. Импортировалось преимущественно сырье.

Таким образом, промышленный переворот в Германии имел следующие особенности:

- 1) происходил позже, чем в других странах, но на новейшей технической основе;
- 2) осуществлялся более быстрыми темпами, чем в Англии и во Франции;
- 3) структура промышленности оказалась более гармоничной, чем в других странах, так как развивались одновременно отрасли тяжелой и легкой промышленности;
- 4) завершился на монополистической стадии развития капитализма, следствием чего стало тесное переплетение фабричной промышленности и монополий.

К 1871г. Германия стала развитой индустриальной страной, заняв 3-е место в мире (после Англии и США) по объему промышленного производства, на ее долю приходилось 13% мировой промышленной продукции.

3.3. Становление экономики индустриального типа в США

Предпосылки для развития капиталистических отношений в США сложились в результате победоносной войны северо - американских колоний Англии за независимость в 1775 - 1783 гг., главным итогом которой стало образование 4 июля 1776г. нового государства - Соединенных Штатов Америки. Войну за независимость считают первой в США буржуазной революцией.

Ее социально-экономическими последствиями были:

1. Устранение элементов феодализма в землевладении. Земля стала предметом купли - продажи, объектом приложения капиталов. Каждый неимущий наделялся бесплатно участком из фонда западных земель.

2. Ликвидация препятствий для развития промышленности и торговли. Английская монополия на торговлю в Северной Америке отменялась. От политики протекционизма страна перешла к фритредерству.

3. Формирование единого внутреннего рынка. В стране сложилась специализация районов, углубилось территориальное разделение труда.

В конце XVIII в. в США сложились и технические предпосылки для промышленного переворота. В 1793 г. Э. Уитни была изобретена хлопко-очистительная машина (коттон-джин), которая значительно уменьшила затраты труда на очистку хлопка, обеспечив владельцам плантаций хлопка на Юге огромные прибыли. Уитни получил от правительства контракт на обеспечение идентичности таких машин своему изобретению, чем были заложены основы стандартизации производства.

В 1793 г. была построена ткацкая фабрика г. Потакете (Род-Айленд), выпускавшая хлопчатобумажные ткани. Ее владелец использовал информацию, полученную от Слейтера, английского подмастерья, который иммигрировал в США, узнав, что в Америке хорошо платят англичанам, знакомым с механизмами для текстильного производства. Фабрика была полностью механизирована и работала на гидроэнергии. В начале XIX в. Слейтер построил собственную фабрику в штате Массачусетс, которая стала одним из первых в США индустриальных центров. Слейтер использовал надомный труд своих работников, строя для них и их семей дома, магазины и церкви. «Род-Айлендская система» получила распространение в Новой Англии, но в 1814 г. была заменена на более эффективную систему Лоуэлла.

На фабрике Ф. Лоуэлла, построенной в 1814г. в г. Уолтеме, штат Массачусетс, впервые в мире весь производственный процесс, от поставки сырья до выпуска готовой продукции, был объединен в одном здании с единым источником энергии, что снижало затраты труда. Организация производства стала новшеством, которого не было в Европе. На фабрике

применялся женский труд. С наемными работницами Лоуэлл заключил контракт, который стал новой формой использования трудовых ресурсов.

В 1807 г. Р. Фултон построил первый пароход, который ходил по р. Гудзон между Нью-Йорком и Олбани. К 1820 г. пароходы курсировали на всех судоходных американских реках. Только на р. Миссисипи и Огайо количество пароходов между 1817 и 1855 г. выросло с 17 до 727.

Промышленный переворот в США начался во втором десятилетии XIX в. на северо-востоке страны. Он характеризовался следующими особенностями:

1) привлечением европейского, в первую очередь английского, капитала для финансирования промышленности. С 1790 по 1860 г. экспорт капитала составил более 500 млн. долл.;

2) широким использованием квалифицированной наемной рабочей силы из Европы, что снижало издержки труда. За 1821 - 1860 гг. в США прибыло свыше 5 млн иммигрантов, преимущественно из Ирландии, Германии, Англии;

3) огромным количеством европейских и американских инноваций. В США были изобретены швейная машинка, жатка, ротационная типографская машина, электровоз, турбина, шлифовальный и фрезерный станки, электромагнитный телеграф, револьвер, пневматический тормоз, печатная машинка, фосфорная спичка и др.;

4) наличием огромных природных ресурсов и емкого внутреннего рынка, обладающего огромным потенциалом потребительского спроса;

5) самыми высокими в мире темпами железнодорожного строительства. Первые железнодорожные рельсы соединили г. Балтимор и Огайо (1828-1830), за два последующих десятилетия длина железных дорог возросла в 300 раз. В 1860 г. протяженность железных дорог составила 53,9 тыс. км (50% мировой сети);

6) неравномерностью завершения по всей территории страны. В северо-восточных штатах он завершился к 1861 г., на остальной территории страны - в период Реконструкции Юга (1865-1877).

К началу 30-х гг. на северо - востоке страны насчитывалось 625 хлопчатобумажных фабрик. Промышленный переворот затронул также пищевую (прежде всего, мукомольную), обувную, швейную и кожевенную отрасли. Изобретение швейной машины Зингера в 1841 г. и машины для изготовления обуви в 1846 г. значительно повысило производительность труда и стимулировало развитие подотраслей машиностроения.

Преобразования на транспорте начались со строительства каналов. В первой четверти XIX в. для соединения района Великих озер с Атлантическим океаном был построен самый большой по протяженности канал Эри, что удешевило перевозки. К середине XIX в. протяженность каналов достигла 6 тыс. км. Они строились с помощью государства, доля которого в общей сумме финансирования составляла 75%.

В конце 30-х-40 - е гг. в связи с революцией на транспорте началось быстрое развитие тяжелой промышленности: добывающей, металлургической, машиностроения. За 1830 - 1850 гг. производство чугуна увеличилось в 3 раза. После обнаружения нефти в Пенсильвании с середины XIX в. стала развиваться нефтеперерабатывающая промышленность, после изобретения в 1839 г. американским изобретателем Ч. Гудбиром метода вулканизации каучука - резиновая промышленность.

В середине XIX в. в США были построены крупные машиностроительные заводы. Это означало вступление промышленного переворота в завершающую стадию - производства машин с помощью машин. США стали крупным производителем паровозов, судов, а также сельскохозяйственных машин, спальных вагонов, цистерн, вагонов-ледников.

В 40-50-е гг. получило развитие сельскохозяйственное машиностроение: появились сеялки, молотилки, сенокосилки и др. Темпы развития промышленности были очень высокими: с 1827 по 1860 г. объем промышленной продукции США увеличился в 8 раз.

В итоге промышленного переворота США стали индустриальной страной - 67,3% ее промышленного производства обеспечивал Северо-Восток страны.

В результате территориальной экспансии к середине XIX в. с 13 до 30 увеличилось количество штатов. США в 1803 г. приобрели у Франции Луизиану, добились от Испании передачи Флориды, после войны с Мексикой в 1848 г. присоединили Калифорнию и Новую Мексику, а в 1867 г. за бесценок приобрели у России Аляску. Расширение территории привело к важным демографическим изменениям: быстрому росту населения, активной его миграции на Запад и постепенной урбанизации. Удельный вес городского населения увеличился с 5% в 1790 г. до 20% в 1860 г. Крупными городами США стали Нью-Йорк, Цинциннати, Филадельфия, Чикаго, Кливленд, Сент-Луис.

В северо-восточных штатах сформировался фермерский путь развития сельского хозяйства - с применением наемного труда и техники. Этот путь, когда предпринимателем становился непосредственный производитель, получил название американского пути развития капитализма в сельском хозяйстве. Фермеры стали влиятельной силой в социально-экономической жизни США.

Отличительной чертой американской экономики было использование наряду с наемным трудом принудительного труда рабов-негров. Рабы были основной производительной силой в южных штатах, которые специализировались на выращивании хлопка. Хлопок был главной статьей американского экспорта.

С середины XIX в. рабовладение все более мешало развитию экономики

страны. На Севере происходил промышленный переворот, в то время как Юг давал 8% всей промышленной продукции страны. К 1860г. на Севере, где оседал поток эмигрантов из Европы, насчитывалось 22 млн человек, на Юге – 9, из которых около 4 млн составляли негры - рабы. Интересы развития капитализма диктовали необходимость создания единого национального рынка, фермерской колонизации Запада, превращения негров - рабов в наемных рабочих. Обострение противоречий между буржуазией Севера и плантаторами Юга вылилось в Гражданскую войну 1861 - 1865 гг.

Проявляя на первых порах нерешительность, правительство Авраама Линкольна в 1862 г. стало переходить к революционным мерам, выходящим за рамки Конституции США. Были приняты законы о конфискации имущества мятежников, о гомстедах (земельных наделах), 22 сентября 1862г. опубликована прокламация Линкольна об освобождении негров-рабов с 1 января 1863г. на территории мятежных штатов. Рабы освобождались без выкупа, но и без земли. Им не предоставлялись равные с белыми гражданские и политические права.

Закон о гомстедах давал каждому гражданину США, достигшему 21 года и не воевавшему на стороне Юга против Севера, право приобрести на Западе участок земли размером 160 акров (65 га), уплатив регистрационный сбор в 10 долл. В условия получения земли входили непереносное проживание на этом участке и его обработка; по истечении пяти лет этот участок становился частной собственностью купившего, который нельзя было отнять даже за долги. Такое демократическое решение аграрного вопроса привлекло на сторону президента Линкольна огромные массы американцев.

Принятие закона о гомстедах и уничтожение рабства открыли для американского капитализма такую огромную сферу приложения труда и капитала, как бескрайние просторы Запада. Здесь, так же как и на Севере и Востоке, утвердился американский путь развития капитализма в сельском хозяйстве, ставший огромным стимулом для роста аграрного сектора. Запад был житницей США и потребителем промышленной продукции, в годы Реконструкции на Западе началось развитие промышленного производства.

Исключительно быстрыми темпами в этот период шло железнодорожное строительство. С 1860 по 1870 г. протяженность железных дорог почти удвоилась. В 1869г. была построена первая трансконтинентальная железная дорога, которая пересекла страну от Атлантического до Тихого океана.

Важным фактором, влиявшим на экономическое развитие страны, была протекционистская политика. Распространение протекционистских тарифов на южные штаты в значительной степени способствовало укреплению национального рынка и явилось дальнейшим стимулом для развития экономики. За 1860 - 1870 гг. в 5 раз увеличилась добыча угля, в 3 раза – выплавка

чугуна, в 6 раз – протяженность железных дорог. Увеличилась концентрация производства, новые предприятия оснащались самой современной техникой.

Таким образом, в результате Гражданской войны и Реконструкции Юга промышленный переворот был завершен на всей территории страны. США стали развитой индустриальной страной, по объему промышленного производства они вышли на 2-е место в мире.

Глава 4.

Экономическое развитие ведущих стран мира в последней трети XIX - начале XX в.

4.1. Вторая технологическая революция.

Создание монополий

Главной чертой экономического развития капиталистических стран в 1870-1890-е гг. XIX в. был постепенный переход от капитализма, основанного на свободной конкуренции, к капитализму, основанному на господстве монополий. Этот переход явился результатом второй технологической революции.

Второй технологической революцией называют прогресс науки, техники и технологий в конце XIX – начале XX в., который привел к качественным изменениям в организации и управлении производством и в структуре экономики.

Важнейшее значение имело изменение энергетической базы производства: паровая энергия была заменена электрической, стала применяться технология получения, передачи и приема электроэнергии. В 1889г. русским ученым М. О. Доливо-Добровольским был изобретен трансформатор для передачи электроэнергии на значительные расстояния, что позволило сосредоточить производство электроэнергии на электростанциях. Началась электрификация промышленного производства. С внедрением электродвигателей увеличились рабочие скорости станков, повысилась производительность труда.

В 80-х гг. были сконструированы паровые турбины (К.Лаваль, Ч. Парсонс). В результате соединения паровой турбины в единый агрегат с динамо-машиной был создан турбогенератор. Появились новые конструкции тепловых и гидравлических турбин, которые использовались на тепло- и гидроэлектростанциях. Возникли новые отрасли промышленности – электрохимия, электрометаллургия, электрический транспорт.

Строительство крупных промышленных предприятий, рост городов и

успехи в производстве электроэнергии обусловили возникновение и развитие электрического освещения - одной из важнейших отраслей электротехники. В 1875 г. русским изобретателем П. Яблочковым была разработана конструкция электродуговой лампы накаливания; практическое применение лампы этого типа началось после того, как американский изобретатель Т. Эдисон в 1879 г. запатентовал вакуумную лампу накаливания с угольной нитью.

Широкое распространение получила также другая отрасль электротехники - техника средств связи. Американский изобретатель А. Белл запатентовал в 1876г. первый телефонный аппарат, а через год в Нью-Хейвене (штат Коннектикут, США) была построена первая в мире телефонная станция, через два года - в Париже, затем в других крупных европейских городах. В 1895 г. русским ученым А. Поповым было изобретено радио, но патент на это изобретение получил итальянский радиотехник Г. Маркони.

С изобретением в 1904г. английским ученым Дж. Флемингом электронной лампы (диода) стала развиваться электроника.

Выдающимися достижениями стали также изобретение фонографа в 1877г. Т. Эдисоном и кинематографа французами О. и Л. Люмьеры в 1895г.

Значительно продвинулась вперед химическая промышленность: началось производство искусственных (анилиновых) красителей, пластмасс, искусственного каучука; были разработаны новые эффективные технологии получения серной кислоты, соды и т. п.

В металлургии в результате использования конвертеров Г. Бессемера и Г. Томаса в отдельную отрасль выделилось сталелитейное производство; получили развитие электрическая сварка и плавка металлов.

В конце XIX в. появился новый вид транспорта - автомобильный. В 1885 - 1886 гг. немецкие инженеры Г. Даймлер и К. Бенц предложили первую конструкцию автомобиля и легких двигателей внутреннего сгорания, работавших от энергии, получаемой при сгорании паров бензина. В 1897г. немецкий инженер Р. Дизель создал двигатель внутреннего сгорания, работавший на нефти. Возросла мощность, сила тяги и быстроходность паровозов. Совершенствовались конструкции пароходов. Началась электрификация железнодорожного транспорта, появились новые транспортные средства - танкеры (нефтеналивные суда) и дирижабли. Первые шаги делала авиация.

В военной области появилось автоматическое стрелковое оружие, возросла мощность взрывчатых веществ, начали изготавливаться отравляющие вещества.

Технические и агрономические усовершенствования произошли и в сельском хозяйстве. Благодаря развитию химии стали широко использоваться минеральные удобрения. Усовершенствовалась сельскохозяйственная техника: появились тракторы с двигателями внутреннего сгорания.

Вторая технологическая революция изменила отраслевую структуру промышленности. На первый план вышли отрасли тяжелой индустрии, значительно опередив по темпам роста легкую промышленность. Новыми, быстро развивающимися отраслями в начале XXвв. стали электротехническая, химическая, нефтедобывающая, автомобильная.

Новые технологические процессы привели к укрупнению производства, на развитие которого требовались огромные капиталы. Привлечению дополнительных капиталов способствовало учреждение акционерных обществ. Рост потребностей предпринимателей в заемных средствах привел к централизации банковского капитала.

Укрупнение производства, усложнение структуры экономики обусловили переход к новой форме организации производства - монополиям. Монополия - это объединение, возникающее на основе высокого уровня концентрации производства и капитала с целью установления монопольных цен и получения сверхприбылей.

В конце XIX - начале XX в. основными формами монополий стали картели, синдикаты, тресты, концерны.

1. **Картель** - соглашение самостоятельных в производственном и коммерческом отношении предприятий о единой политике в области регулирования объемов производства, условий сбыта, найма рабочей силы.

2. **Синдикат** - соглашение самостоятельных в производственном отношении предприятий о совместной продаже через единую сбытовую сеть.

3. **Трест** - объединение фирм, не имеющих производственной и коммерческой самостоятельности и управляемых из одного центра с целью производства и сбыта.

4. **Концерн** - объединение предприятий, банков, торговых фирм, сохраняющих хозяйственную самостоятельность, но подчиняющихся контролю финансовой группы.

Структурные сдвиги в промышленности обусловили централизацию капитала. Банки постепенно превращались из обычных посредников в платежах в активных участников экономической деятельности. Мелкие банки поглощались крупными. Концентрация банков приводила к росту зависимости крупной промышленности от немногих банковских групп, которые часть капиталов вкладывали в промышленность, выступая таким образом в качестве организаторов производства. Так происходило сращивание банковского капитала с промышленным и образование финансового капитала. Усиление позиций финансового капитала привело к образованию финансовой олигархии из наиболее влиятельных банкиров и предпринимателей.

Активизировалось мировое движение не только товаров, но также рабочей силы и капиталов. Экспорт капитала осуществлялся в различных формах: государственных и коммунальных займов, прямых инвестиций, кредитов.

Рост масштабов производства привел к расширению международной торговли, ее объем с 1891 по 1910 г. увеличился в 1,5 раза. Сформировалось мировое хозяйство как единая экономическая система.

Формирование мирового хозяйства сопровождалось дальнейшей территориальной экспансией и расширением колониальных империй. В последней четверти XIX в. развернулась борьба индустриальных государств за территории в Азии, Африке, на Тихом океане. К началу XX в. территориальный раздел мира в основном был завершен.

В период монополистического капитализма усилилась неравномерность развития капиталистических стран, что привело к обострению противоречий между ними. В последней трети XIX в. в Европе обозначились основные контуры противостоящих коалиций европейских государств. Они окончательно оформились к началу XX в. и привели народы к Первой мировой войне.

4.2. Превращение США в ведущую индустриальную страну мира

Экономическое развитие США в последней трети XIX в. характеризовалось значительным ускорением темпов экономического роста, что позволило им в начале XX в. занять место ведущей капиталистической державы в мире. С 1870 по 1913 г. промышленное производство возросло почти в 9 раз. Доля США в мировом объеме промышленного производства достигла 38%. Основными факторами ускоренного экономического роста США были:

1. Окончание Гражданской войны и завершение реконструкции Юга. Это создало основу для формирования единого капиталистического рынка. Промышленный переворот и индустриализация завершились на всей территории страны.

2. Огромные природные ресурсы. Страна обладала большими запасами полезных ископаемых - угля, железной руды, нефти; плодородными почвами; неисчерпаемыми лесными и водными ресурсами.

3. Высокий уровень накопления национального капитала и приток капиталов из Европы. Для притока иностранных инвестиций не существовало преград. К началу XX в. вложения иностранного капитала в США (преимущественно английского) достигли 3,4 млрд долл.

4. Рост численности населения. Всего за 1870–1900 гг. в страну прибыло 14,5 млн. иммигрантов. Правительство США поощряло приток иммигрантов, особенно квалифицированных рабочих из Германии и Англии, так как предпринимателям не нужно было тратить деньги на их обучение, что сокращало издержки.

5. Урбанизация. Если в 1850 г. в стране насчитывалось 6 крупных городов

по 100 тыс. человек, то в 1900 г. – 38. Самыми крупными городами были, Нью-Йорк (3,4 млн чел.), Чикаго (1,7 млн чел.), Филадельфия (1,3 млн чел.). В среднем городское население США удваивалось каждые 20 лет.

6. Ускоренный технический прогресс. Применялся новейший научно-технический опыт европейских стран, достижения американской инженерной мысли. Созданная в 1876 г. Т. Эдисоном промышленная лаборатория стала первым в мире центром изобретательства и инноваций.

Количество запатентованных изобретений, наиболее известными из которых были лампа накаливания, фонограф, телефон, усовершенствование телеграфа, достигало 40 в год. Началась электрификация промышленности, транспорта, быта; изменилась энергетическая база производства – пар быстро вытеснялся электричеством.

7. Политика протекционизма. Промышленность была защищена от иностранной конкуренции высокими таможенными пошлинами, которые с 1890 г. составляли 49,5% (закон Мак-Кинли-Олдрича), а с 1897 г. 57,5% (тариф Дингли) стоимости товаров. Протекционизм способствовал росту отечественной промышленности и расширению экспорта. За период с 1860 по 1900 г. экспорт США почти утроился.

8. Выгодное географическое положение. Страна была удаленна от основных конкурентов и близрасположена к слаборазвитым странам Латинской Америки.

Промышленное развитие США характеризовалось как увеличением темпов роста и объемов производства, так и изменением структуры, форм организации и управления. Темпы роста тяжелой промышленности превышали аналогичные показатели легкой промышленности. В 1913 г. на долю США приходилось 47% мировой выплавки стали, 45% - добычи каменного угля, 82% - добычи нефти. Появились и стремительно развивались новые отрасли: электротехническая, нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая, химическая, автомобилестроительная, авиационная. По выплавке чугуна, стали и добыче угля США уже в середине 90-х гг. XIX в. обогнали Англию.

Рост производства в металлургии, металлообработке, угольной и нефтяной промышленности поддерживался спросом на металл, топливо и машины, вызванный железнодорожным строительством. По темпам железнодорожного строительства и протяженности железных дорог США занимали 1-е место в мире.

В начале XX в. железные дороги связали между собой все штаты. Были построены четыре трансконтинентальные магистрали, соединившие Атлантическое и Тихоокеанское побережья США. Сооружение железных дорог стимулировало специализацию промышленности и сельского хозяйства, способствовало завершению формирования внутреннего рынка, росту производительности труда, мобильности рабочей силы и капитала.

В США была изобретена и быстро внедрялась система массового поточного производства стандартизированных изделий (конвейер), которая первоначально была апробирована на предприятиях пищевой и легкой отраслей, а затем – в тяжелой промышленности. Необходимость повышения квалификации рабочей силы дало толчок к возникновению и расширению сети общеобразовательных и профессиональных школ.

Значительно возросли производительность и интенсивность труда в сельском хозяйстве. Этому в немалой степени способствовало: 1) завершение буржуазных преобразований на Юге и победа фермерского пути капитализма на всей территории страны; 2) применение новых сельскохозяйственных машин и искусственных удобрений; 3) региональная специализация. С 1870 по 1913 г. сбор пшеницы в США увеличился в 2,9 раза, хлопка – в 3,5 раза. Высокие темпы роста сельскохозяйственного производства позволили им в короткий срок стать одним из основных поставщиков зерна на мировой рынок.

Экономическое развитие США в последней трети XIX в. прерывалось кризисами 1873 - 1879, 1882 - 1883 и 1893 - 1897 гг. Характерной чертой кризисов было стремительное падение биржевых курсов, за которыми следовало банкротство банков, спад производства и деловой активности. Экономические кризисы ускорили концентрацию производства и капитала и укрупнение промышленных и банковских монополий. Монополии в США возникали в форме трестов.

Крупнейшей монополией в сталелитейной промышленности был трест Карнеги, образованный в 1870 г. В 1900 г. он вошел в «Юнайтед Стейтс Стил» – корпорацию сталелитейной промышленности с капиталом в 1,4 млрд долл. во главе с Дж. П. Морганом. В нефтяной промышленности господствовал трест Рокфеллера, контролировавший 90% нефтепереработки США. В автомобильной промышленности ведущие позиции занимали компании «Форд» и «Дженерал моторс». На автомобильных заводах Форда в 1911 г. было внедрено конвейерное производство. Ведущей компанией электротехнической промышленности стала «Дженерал электрик компани», которая образовалась в 1892 г., а в 1903 г. располагала капиталом в 82 млн долл.

С развитием монополистического капитализма происходит сращивание банковского капитала с промышленным, образуется финансовый капитал. В США были созданы две крупнейшие финансовые группы - Моргана и Рокфеллера, вокруг которых к 1903 г. объединялись 112 банков, железнодорожных, страховых и других компаний с общим капиталом свыше 22 млрд долл. Влияние этих гигантских группировок на экономику страны было огромным. С целью ограничения монопольной практики взвинчивания цен, поглощений, финансовых махинаций Конгресс США ввел антитрестовское законодательство. Уже в 1887 г. был принят закон о создании межштатной

торговой комиссии для надзора за действиями железнодорожных компаний, а в 1890 г. закон - Шермана, направленный против ограничения конкуренции на рынке со стороны монополий.

Отличительной чертой американского монополистического капитализма в начале XX в. был незначительный объем экспорта капитала, так как большая часть инвестиций направлялась в развитие национальной экономики. В 1900 г. заграничные вложения США не превышали 500 млн долл. В первое десятилетие XX в. американские монополии стали увеличивать вывоз капитала в Канаду, Мексику, страны Латинской Америки. В 1914 г. американские капиталовложения за границей составили 2,6 млрд долл.

В конце XIX в. США начали проводить политику активной колониальной экспансии. В 1898 г. Конгресс США «узаконил» аннексию Гавайских островов, за ней в результате испано-американской войны последовали установление контроля над Кубой, захват Гуама, Пуэрто-Рико, Филиппин и части Самоа. Однако, обогнав Германию, Англию и Францию по производству промышленной продукции, США обладали незначительными по сравнению с ними колониальными владениями - площадью в 0,3 млн кв. км.

Качественные изменения в экономике США в последней трети XIX – начале XX в. потребовали усиления регулирующей роли государства. Серия буржуазных реформ начала XX в. получила название «прогрессивная эра». Политика «честного курса» Т. Рузвельта (1901 - 1909) была направлена на контроль за деятельностью трестов со стороны федерального правительства. Для этой цели при Министерстве торговли и труда было создано Бюро по делам корпораций для сбора информации и расследования. По закону о консервации природных ресурсов был расширен Государственный резервный земельный фонд. Политика «новой демократии» В. Вильсона (1909 - 1913) была направлена на ограничение роста крупных корпораций с целью поощрения конкуренции. В 1913 г. в США была создана Федеральная резервная система (ФРС), в которую вошли 12 федеральных резервных банков. ФРС стала выполнять функции центрального банка США.

Таким образом, за период экономического развития, прошедший после Гражданской войны, США превратились в ведущую индустриальную державу мира.

4.3. Особенности становления монополистического капитализма в Германии, Англии, Франции и Японии

Германия вступила в монополистическую стадию капитализма на рубеже XIX – XX вв. Сохраняя быстрые темпы промышленного роста, она уже в 1900 г. обогнала Англию по выплавке стали, а через несколько лет и по производству чугуна. В первом десятилетии XX в. Германия стала второй (после США) индустриальной державой мира. За период с 1870 по 1913 г. промышленное

производство в Германии выросло в 6 раз, добыча каменного угля – в 7 раз, ее удельный вес в мировом промышленном производстве составил 16,5%. Особенно быстрыми темпами развивались металлургия и машиностроение, с начала XXв. - электротехническая и химическая отрасли.

Факторами, которые способствовали быстрому развитию экономики Германии, были:

1. Государственное объединение и создание в 1871 г. Германской империи под эгидой Пруссии. Объединение превратило Германию в страну с населением 41млн человек. Был создан единый государственный аппарат, ликвидированы таможенные барьеры, введена единая денежная система, система мер и весов, стала проводиться единая экономическая политика.

2. Победа во франко-прусской войне 1870-1871 гг. В результате нее Германия получила Эльзас и Лотарингию с богатым железорудным бассейном и развитой хлопчатобумажной промышленностью, а также 5 млрд фр. контрибуции. Значительно усилилась топливно-энергетическая база страны. На деньги, полученные от Франции, было построено огромное количество предприятий. За первые два послевоенных года было создано 328 акционерных обществ с капиталом в 2,7 млрд марок.

3. Демографический подъем. За последнюю треть XIX в. численность населения увеличилась на 15 млн человек. Высокая рождаемость, а также быстрый рост городского населения способствовали увеличению спроса и расширению рынка рабочей силы.

4. Широкое внедрение передового научно-технического опыта других стран. Например, внедрение мартеновского способа выплавки стали позволило расширить металлургическое производство.

5. Политика протекционизма, введенная в 1879г. Высокие таможенные пошлины на ввозимые товары защищали внутренний рынок от иностранной конкуренции, что стимулировало рост национальной промышленности.

6. Относительно низкие издержки труда. Заработная плата рабочих Германии была на 20 % меньше, чем рабочих США, Англии и Франции. Это снижало себестоимость продукции, что позволило Германии значительно расширить экспорт своих товаров на международных рынках.

7. Интенсивное железнодорожное строительство. Оно стало основой индустриализации, стимулируя развитие отраслей тяжелой промышленности, а также развитие внешней и внутренней торговли, урбанизацию. В 1880г. в Германии насчитывалось 9400 локомотивов, которые могли перевозить 30 тыс. грузов и 43 тыс. пассажиров.

8. Стимулирование роста промышленности в связи с подготовкой к Первой мировой войне. Проводилось перевооружение армии, строительство

подводных лодок, танков, другой военной техники. Военные расходы государства в 1914 г. составили более 2 млрд марок (50% расходов бюджета).

Процесс монополизации в Германии имел свои особенности. Создание монополий началось раньше и шло быстрее, чем в Англии и во Франции. В отличие от США, где монополии создавались в форме трестов, в Германии образовывались картели и синдикаты. В 1900 г. в Германии насчитывалось 300 монополистических объединений, а в 1914 г. - 600. Господствующие позиции в тяжелой промышленности занимали стальной картель Круппа, горнозаводское и металлургическое общество «Феникс», в электротехнической промышленности – «Всеобщая компания электричества» («АЭГ») и «Сименс Гальске». Рейнско-Вестфальский каменноугольный синдикат, созданный в 1894 г., контролировал 98% добычи угля в Рейнско-Вестфальской области.

Характерной чертой немецкой промышленности была высокая степень концентрации производства. В начале XX в. в Германии насчитывалось свыше 500 предприятий с численностью рабочих более 1000.

Быстрыми темпами происходила концентрация банковского капитала. Капитал 9 крупнейших берлинских банков с их дочерними отделениями составлял 83% немецкого банковского капитала. Ведущими немецкими банками были «Дейче банк», «Дрезднер банк», «Коммерцбанк».

В экономике Германии значительную роль играло государство, ему принадлежало 40% угольных копей, железные дороги, оно проводило активную социальную политику. В 80-е гг. в Германии была создана развитая система социального страхования для рабочих, которая включала страхование по болезни, от несчастных случаев, пособия по безработице, пенсии по возрасту. Одной из целей социальной политики было сокращение потока миграции немецких рабочих в США, где заработная плата была значительно выше, но отсутствовала система социального страхования.

Германия приняла активное участие в экономическом разделе мира. В 1907 г. между двумя крупнейшими электротехническими компаниями мира – германской «АЭГ» и американской «Дженерал Электрик» – было заключено международное соглашение о разделе рынков: «АЭГ» получила в свое распоряжение рынки Европы и части Азии, «Дженерал Электрик» – рынки США и Канады. В 1910 г. насчитывалось уже около 100 международных монополий с участием Германии.

В 80-е гг. Германия развернула колониальную экспансию. Был установлен протекторат над Того и Камеруном, захвачены значительные территории в Восточной Африке, Каролинские, Марианские и Маршалловы острова в Тихом океане. К 1914 г. Германия владела 2,9 млн кв. км колониальных территорий. Однако колониальные владения Германии были значительно меньше английских и французских. Борьба за колонии с целью завоевания

«жизненного пространства» стала одной из причин развязывания Германией Первой мировой войны.

Таким образом, в конце XIX - начале XX в. темпы экономического развития Германии значительно ускорились. Она вышла на 1-е место в Европе и 2-е в мире по объему промышленного производства и стала высокоразвитой индустриально-аграрной страной.

В 70-х гг. XIX в. стали намечаться изменения в мировом положении **Великобритании**. Еще в 1870 г. она была бесспорно сильнейшей державой: на ее долю приходилась половина всей добычи каменного угля, половина мирового производства чугуна и потребляемого хлопка. Она производила 32% всей мировой промышленной продукции. Англия, обладавшая огромным торговым флотом, снабжала своими товарами все страны и господствовала на мировых рынках. Зарубежные инвестиции ее составляли около 1,5 млрд ф. ст.

Однако во второй половине 70-х гг., в особенности после мирового экономического кризиса 1873 - 1878 гг., темпы роста английского промышленного производства стали резко отставать от темпов роста таких сравнительно молодых капиталистических государств, как США и Германия. Среднегодовой прирост промышленной продукции составлял в Англии 2,1%, в то время как в США – 4,2%, в Германии – 4,1%.

В последние десятилетия XIX в. не только по темпам экономического развития, но и по объему продукции химической, металлургической, электротехнической промышленности США и Германия обгоняли Великобританию, которая утратила свою промышленную монополию, перестала быть «мастерской мира».

Это объяснялось самим фактом длительной английской торгово-промышленной монополии. Важнейшим стимулом, заставляющим предпринимателя затрачивать деньги на реорганизацию производства, является конкурентная борьба. Английская торговля протекала фактически вне конкуренции. Англия монопольно господствовала на мировых рынках, и отсутствие конкуренции позволяло консервировать в ее промышленности устаревшие формы организации и виды техники. Отрицательные последствия этого сказались сразу же, как только у Англии появились конкуренты, которые развивали свое производство на новой основе. Более дешевые американские и немецкие товары стали вытеснять английские товары на мировом рынке и рынке Англии. Одной из причин этого была политика свободной торговли, которой начиная с 40-х гг. XIX в. придерживалась Англия, в то время как большинство стран были защищены от конкуренции протекционистскими тарифами.

Отставание Англии объяснялось и ее колониальной монополией. Английская промышленность развивалась преимущественно на базе колониального рынка. Это наложило отпечаток на ее структуру.

Ориентация на колониальные рынки приводила к тому, что в британском производстве преобладали отрасли легкой промышленности. Манчестер – центр хлопчатобумажного производства – считался промышленной столицей Англии. В США и Германии производство ориентировалось на внутренний рынок, что с самого начала стимулировало развитие тяжелой промышленности.

Наличие огромной колониальной империи привело к тому, что в Англии стало свертываться собственное сельское хозяйство. Предпринимателям было выгоднее получать дешевое сырье из колоний, чем вырабатывать его у себя в стране. Колониальная ориентация порождала односторонность английской экономики и зависимость ее от импорта. Растущая зависимость от импорта привела к тому, что в Англии сложился пассивный внешнеторговый баланс. Она экспортировала меньше продукции, чем импортировала. Только благодаря активному вывозу капиталов Англии удалось сохранить активный платежный баланс и избежать финансовой катастрофы.

Процесс монополизации промышленности в Англии начался позже и проходил медленнее, чем в США и Германии. Первые монополистические объединения возникли в 80 - 90-е гг. в новых отраслях: химической, электротехнической, автомобильной, авиационной, а также в старых: сталелитейной, судостроительной. Тенденция к созданию монополий была выражена слабее в текстильной и угледобывающих отраслях, где сохранились старые предприятия с устаревшим оборудованием.

Крупнейшими монополиями были «Армстронг-Уитворт» (производство вооружений, автомобилей, самолетов, строительство судов), «Виккерс», «Дорман - Лонг» (судостроение). Десятки железнодорожных компаний были объединены в 12 крупных компаний. Банковский капитал значительно опережал промышленный по темпам концентрации. Накануне Первой мировой войны 27 крупных банков Англии владели 86% всех вкладов. Ведущее положение занимала «большая пятерка» банков: «Мидленд», «Ллойдс», «Барклейз», «Вестминстер», «Нэшнл провиншл». В 1910 г. насчитывалось 72 колониальных банка с 5449 отделениями.

Экспорт капитала составлял основу британской экономики. Он осуществлялся в разных формах и в разных направлениях: строительство шерстяных фабрик в Голландии, сталелитейных заводов в Бельгии, России и других европейских странах. Британские финансисты вкладывали свои капиталы в строительство железных дорог в Европе и Америке, компании субсидировали развитие морских торговых коммуникаций, получая высокие прибыли в виде фрахтов и страховых премий. Зарубежные активы Великобритании составили в 1913 г. 4,1 млрд ф. ст. (7% национального дохода). С 1870 по 1914 г. объем внешней торговли увеличился в 3 раза. Великобритания располагала 40% мирового торгового флота, оставаясь крупнейшим мировым перевозчиком.

В последней трети XIX в. Великобритания продолжила политику колониальных захватов. В 1877 г. был захвачен о. Кипр, в 1882 г. – Египет, в конце 80-х гг. – Кения, Уганда, Бирма, в 1890 г. – Родезия, в 1900 – Нигерия. К 1914г. колонии Великобритании занимали 57% площади всех колониальных владений земного шара. Территория Англии составляла менее 1% площади Британской империи, а население – 12%. Огромные колониальные владения являлись обширным рынком сбыта для английских товаров, сферой приложения капиталов и монопольным источником важнейших видов сырья и получения прибылей.

Таким образом, в последней трети XIX – начале XX вв. Великобритания утратила мировую промышленную гегемонию. Удельный вес ее в мировом промышленном производстве сократился с 32% в 1870 г. до 14% в 1913 г., по объему промышленной продукции она переместилась с 1-го места на 3-е (после США и Германии). В то же самое время Англия оставалась самой крупной торговой и колониальной державой мира. Лондон занимал положение мирового финансового центра, а английский фунт стерлингов был единицей международных расчетов.

В период перехода к монополистическому капитализму Франция со 2-го места (после Англии) по объему промышленного производства перешла на 4-е. В 1870 - 1913гг. темпы роста французской промышленности были в 2-2,5 раза ниже, чем за предыдущие 50 лет.

Экономическое отставание объяснялось рядом конкретных обстоятельств:

1. Поражение Франции во Франко-прусской войне 1870 - 1871гг.

В итоге войны были разрушены оккупированные немецкими войсками департаменты страны. Две крупнейшие промышленные области – Эльзас и Лотарингия – вошли в состав Германии. Франция заплатила победителям 5 млрд фр. контрибуции, а общий ущерб, нанесенный войной, составил более 15 млрд фр.

2. Нехватка сырьевых ресурсов. Франция вынуждена была импортировать коксующийся уголь, железную руду, медь, хлопок. Это увеличивало себестоимость французской продукции, снижая ее конкурентоспособность.

3. Парцеллярный характер землевладения. Французские крестьяне были владельцами небольших участков земли: 38% всех сельских хозяйств имели менее 1 га земли. Следствием этого явились узость внутреннего рынка и замедление роста населения. С 1886 по 1911г. население Франции увеличилось на 1,5 млн, в то время как в Германии – на 22,5 млн.

4. Экономическая политика французской буржуазии. Экспортируя капитал, буржуазия получала больше прибыли от зарубежных инвестиций и ценных бумаг, чем от капиталовложений в отечественную промышленность.

В начале XX в. Франция окончательно превратилась в страну монополистического капитализма. В эти годы происходит быстрый рост

концентрации производства, числа монополий и их дальнейшее укрепление. Концерн «Шнейдер-Крезю» объединял основные предприятия военной промышленности. В химической отрасли крупнейшими монополиями стали «Сен-Гобен» и «Кюльман». «Комите де Форж» объединил около 250 металлургических предприятий, производивших около 3/4 чугуна и стали. Получили развитие новые отрасли промышленности: электроэнергетика, электротехника, авиационная, автомобильная. В долинах Альп были построены электрометаллургические и электрохимические заводы. Крупнейшими объединениями автомобильной промышленности стали «Рено» и «Пежо». По автомобилестроению перед Первой мировой войной Франция вышла на 2-е место в мире после США.

Однако по общему уровню концентрации промышленного производства Франция отставала от других капиталистических стран. Это объяснялось тем, что в структуре французской промышленности преобладали мелкие и средние предприятия. В 1910 г. на 75% предприятий насчитывалось до 10 рабочих. Это были мастерские, производившие предметы роскоши: дорогую одежду, мебель, парфюмерию, галантерею, тонкую стеклянную и фарфоровую посуду. Эти товары пользовались неизменным спросом на мировом рынке и продавались по баснословно высоким ценам.

Быстрыми темпами происходила концентрация банковского капитала. По концентрации банков Франции занимала 1-е место в Европе. Центром финансового капитала страны стал Французский банк, а 200 его ведущих акционеров составили верхушку финансовой олигархии, которая определяла экономическое и политическое развитие страны. Крупнейшими французскими банками были также Лионский кредит», «Генеральное общество» и «Национальная учетная контора», которые владели около 5 млрд фр. капитала. Они контролировали значительную часть промышленности, входя в правление предприятий, являлись совладельцами железных дорог.

В начале XXв. ускоренными темпами происходит экспорт французского капитала. Если в 1872 г. общая сумма экспорта капитала составляла 10 млрд фр., то в 1914 г. - 60 млрд фр. Общая сумма процентного дохода от зарубежных инвестиций в 1913 г. составила 2300 млн фр. Большую часть вывозимого капитала составлял ссудный капитал – в виде займов, главным образом России (12 млрд фр.) и другим государствам Европы; 75% государственных займов Сербии, Болгарии, Румынии и Греции были размещены на парижской бирже. По объему экспорта капитала Франция занимала 2-е место в мире после Англии.

Французские монополии принимали активное участие в экономическом разделе мира. Перед Первой мировой войной французский капитал был представлен в 100 международных монополиях.

Финансовая олигархия толкала страну на путь колониальной экспансии. В 80 - 90-е гг. Франция завоевала Тунис, Вьетнам, часть Западной и Экваториальную Африку, Мадагаскар, в 1912 г. установила протекторат над Марокко. Территория французских колоний составляла 10, 6 млн кв. км (в 21 раз больше площади метрополии) с населением 55,5 млн человек.

Перед Первой мировой войной Франция, как и в середине XIXв., оставалась аграрно-индустриальной страной. В сельском хозяйстве было занято 44,2% трудоспособного населения, в промышленности – 38,8%.

Доля Франции в мировом промышленном производстве составляла 6%, в мировой торговле – 8%.

Таким образом, особенностями экономической структуры Франции в последней трети XIX – начале XXв. были относительно низкий уровень концентрации промышленного производства и преобладание мелкого крестьянского хозяйства. Одновременно значительно укрепились позиции французского финансового капитала, расширились колониальные владения.

До середины 50-х гг. сёгуны, концентрировавшие всю политическую власть в своих руках, проводили политику самоизоляции **Японии**. После насильственного «открытия» Японии, гражданской войны и свержения сёгуна власть перешла к императору Муцухито (1868-1911), который провел ряд буржуазных реформ.

В Японии начался период развития, получивший в истории название «Мэйдзи исин» - просвещенное правление, постепенная «вестернизация» Японии. Была ликвидирована раздробленность страны: в 1871г. вместо княжеств были созданы префектуры во главе с правительственными чиновниками. Были изданы законы об отмене сословных привилегий, цехового строя, объявлялась свобода торговли и передвижения людей. В 1870г. с целью стабилизации денежного обращения была проведена денежная реформа: началась чеканка золотых и серебряных монет – иен. С 1872 г. проводилась реформа образования: оно стало всеобщим и обязательным. В результате военной реформы в 1872 г. была создана регулярная армия на основе всеобщей воинской повинности. В 1889 г. была принята Конституция Японии, в соответствии с которой страна становилась конституционной монархией.

Аграрная реформа 1872 - 1873гг. узаконила право частной собственности на землю, свободу ее купли-продажи, ипотеку. Крестьяне, наследственные держатели земельных наделов, становились собственниками. В 1873 г. был введен единый денежный поземельный налог в размере 3% от стоимости земли независимо от урожая. Поступления от земельного налога составляли почти 80% госбюджета страны.

Важное значение для формирования единого внутреннего рынка имело железнодорожное строительство. Первая железная дорога между Токио и Йокогама протяженностью 28,8 км была построена в 1872 г. на средства английского капитала. В том же году при помощи английских специалистов была проведена первая телеграфная линия.

Период быстрого развития японской промышленности наступил в 80-е гг. XIXв. В первые 10 лет после революции частным капиталом было создано более 500 промышленных предприятий, однако большинство из них были предприятиями мануфактурного типа. Ощущалась острая нехватка капиталов, необходимых для развития крупной промышленности. Поэтому основные расходы по созданию крупных промышленных предприятий взяло на себя государство. Из государственных средств финансировалось строительство так называемых образцовых предприятий в цементной, стекольной, хлопчатобумажной и других отраслях. Строились военные арсеналы, металлургические заводы, судостроительные верфи. Новые предприятия оснащались новейшим оборудованием, которое Япония покупала в развитых странах Европы и США.

С 1880 г. государство начало приватизацию этих предприятий, продавая их крупным компаниям, таким, как «Мицуй», «Мицубиси», «Ясуда», «Фурукава», на льготных условиях. Сферой приложения частного капитала стали также железные дороги. В 1881 г. была основана первая акционерная железнодорожная компания с капиталом в 20 млн иен, получившая землю и правительственные гарантии минимальной прибыли в 8% годовых (на 10–15 лет). В последующее десятилетие было организовано еще 15 компаний. Дополнительным источником капитала для японской экономики стала полученная от Китая в результате победы Японии в Японо-китайской войне 1894–1895 гг. контрибуция. С 1894 по 1903 г. общая сумма инвестиций в хозяйство страны увеличилась более чем в 3,5 раза, большая их часть направлялась в развитие промышленности и транспорта.

В 1882 г. государством был учрежден Японский банк и проведена денежная реформа. В 1897 г. Япония вошла в мировую систему золотого стандарта. Это способствовало расширению внешней торговли и привлечению иностранных инвестиций в страну. Япония импортировала промышленное оборудование, сырье для промышленности, главным образом хлопок и металлы, экспортировала чай, рис, шелк-сырец, ткани, металлические изделия, стекло, посуду.

Одной из отличительных особенностей экономического развития Японии было то, что становление монополистического капитализма совпало по времени с первой и второй технологическими революциями и индустриализацией. Японские монополии возникали главным образом на основе старых торгово-ростовщических фирм. Формирование монополий происходило в условиях сравнительно низкого уровня промышленного развития при патерналистской поддержке государства, которое руководило бизнесом и предоставляло ему наиболее выгодные заказы и кредиты. Это обусловило тесную связь японских монополий с государством.

Первые монополии создавались в целях конкурентной борьбы с ино-

странными товарами, переполнявшими японские рынки из-за их слабой таможенной защиты. Они появились в начале 80-х гг. XIX в. в форме картелей в текстильной, бумажной, табачной, мукомольной и других отраслях. К началу XX в. благодаря расширению деятельности фирм путем учреждения банков, приобретения государственных промышленных предприятий появились монополии в форме концернов, включавших в себя предприятия различных отраслей промышленности, банки, железнодорожные, судоходные, торговые компании. Наиболее крупными из них были «Мицуи», «Мицубиси», «Сумитомо», «Ясуда».

Процесс концентрации производства и централизации капитала был ускорен финансовым кризисом 1898 г. и мировым экономическим кризисом 1900 - 1903 гг., которые привели к банкротству ряда мелких и средних предприятий. В 1900 г. на крупных предприятиях с числом рабочих более 500 было занято около трети всех фабрично-заводских рабочих. Кризисы ускорили централизацию банковского сектора. С 1901 г. государство разрешало открывать новый банк только при наличии акционерного капитала на сумму не менее 500 тыс. иен. В начале XX в. лидирующие позиции в экономике занимала пятерка крупнейших банков: «Мицуи», «Мицубиси», «Сумитомо», «Ясуда», «Дайити».

На рубеже XIX – XX вв. Япония приступила к вывозу капитала в Китай и в Корею, вкладывая его главным образом в текстильную промышленность. После войны с Китаем и получения островов Тайвань и Пэнхуледао Япония встала на путь фактической колонизации Кореи. Не договорившись с Россией о разделе сфер влияния в Корее и Маньчжурии, Япония в 1904 г. развязала войну, которая закончилась победой Японии в 1905 г. По Портсмутскому договору 1905 г. с Россией Япония получила южную часть о-ва Сахалин, Квантунскую область с Порт-Артуром и Дальним, южную ветку КВЖД.

Японские монополии активно расширяли свое влияние в Маньчжурии и Корее. Для эксплуатации Южной Маньчжурии в 1906 г. был создан государственный частный концерн Южно-Маньчжурской железной дороги, половина капитала которого принадлежала концерну Ясуда. В 1914 г. 85% экспорта из Маньчжурии направлялась в Японию, японские товары составляли 60% импорта Маньчжурии. Японские монополии получили также концессии на разработку нефти, строительство железных дорог, текстильных предприятий в других районах Китая. В 1914 г. общая сумма японских инвестиций в Китае достигла 220 млн долл. Япония заняла 1-место во внешнеторговом обороте Китая, оттеснив Англию на 2-е, а США - на 3-е. В 1905 г. Япония установила протекторат над Кореей, а в 1910 г. Корея стала японской колонией.

Захват новых рынков и милитаризация экономики дали толчок к развитию японской промышленности. Общий объем валовой продукции

фабрично-заводской промышленности увеличился с 1909 по 1914 г. почти в 2 раза. Ускорила концентрация производства и централизация капитала. Накануне Первой мировой войны из 2 млрд иен оплаченного акционерного капитала 38% приходилось на долю крупных компаний с капиталом свыше 5 млн иен.

Таким образом, в течение нескольких десятилетий Япония стала одной из ведущих империалистических держав мира.

Глава 5.

Экономическое развитие ведущих стран Запада в межвоенный период (1918 - 1939)

5.1. Экономические итоги Первой мировой войны. Версальско-Вашингтонская система

Первая мировая война явилась результатом обострения противоречий между ведущими капиталистическими странами вследствие неравномерного развития их экономики, усилившегося в период империализма. На рубеже XIX - XX вв. США и Германия стали лидерами по темпам и объему промышленного производства, оттеснив Великобританию и Францию. Был в основном завершен колониальный раздел мира между капиталистическими державами. Колониями владели главным образом Англия и Франция, мало колоний было у Германии, США и Японии.

Борьба великих держав за господство на мировом рынке и за обладание колониями явилась основной экономической причиной Первой мировой войны.

Первая мировая война, которая велась между австро-германским блоком и коалицией стран Антанты началась 1 августа 1914 г. с объявления Германией войны России, завершилась через 4 года, 3 месяца и 10 дней (11 ноября 1918 г.) полным поражением Германии и ее союзников.

Первая мировая война оказала значительное воздействие на мировое хозяйство. На войну были мобилизованы огромные людские и материальные ресурсы. Только прямые военные расходы воюющих государств составили 208 млрд долл., что в 10 раз превышало стоимость всех войн с 1793 по 1906 г.

Во-первых, масштабность войны потребовала усиления государственного регулирования экономики. Во всех воюющих странах были образованы специальные государственные органы, которые осуществляли планирование производства, централизованное распределение заказов, оборудования, материалов и сырья, нормированное потребление продовольствия. Был

установлен контроль государства над внешней торговлей. Трудовые конфликты принудительно решались в пользу предпринимателей.

Во-вторых, в главных воюющих странах война привела к милитаризации экономики. Военные заказы в тяжелой промышленности составляли 70% всей продукции, в металлообрабатывающей - 90, в легкой промышленности - 50%. Всего на стороне Антанты (без США) на военное производство работали более 40 тыс. предприятий с численностью занятых 13 млн человек, в странах Австро-Германского блока - около 10 тыс. предприятий, на которых работали 6 млн человек.

В-третьих, следствием милитаризации экономики явилось резкое сокращение гражданских видов продукции, что, в свою очередь, вызвало повышение цен, товарный голод, спекуляцию и снижение уровня жизни значительной части населения. В Великобритании и Германии цены возросли более чем в 2 раза, во Франции - более чем в 3 раза, реальная заработная плата сократилась на 15 - 20%, в Германии была введена карточная система распределения продовольствия.

В-четвертых, следствием войны стал упадок экономики воюющих государств, на территории которых велись военные действия. Только в Северной Франции было разрушено 23 тыс. промышленных предприятий. Пришло в упадок сельское хозяйство. Сбор зерновых в воевавших странах Европы по отдельным культурам снизился на 33 - 59%. В Германии в 1918 г. он составил 58% к уровню 1913 г., во Франции - 60%. Сократилось поголовье скота, лошадей.

В-пятых, война привела к разрыву традиционных экономических связей между воюющими странами. Особенно пострадала Германия, большая часть сухопутных границ которой оказалась закрытой для торговли, а морские пути были блокированы флотом Антанты. Несмотря на то что часть стратегического сырья Германия получала через европейские нейтральные страны (Дания, Нидерланды, Швеция, Норвегия, Швейцария), этот источник был очень ограничен, и уже к концу 1917 г. Германия испытывала его нехватку. Англия и Франция получали ресурсы из США и своих колоний. Англия ежегодно вывозила из колоний различные товары на сумму около 140 млн ф. ст., (до войны 12 млн ф. ст.), Франция вывезла из колоний 2,5 млн т сырья и продовольствия.

В-шестых, произошло перераспределение экономических сил в мире в пользу США, которые усилили экономическую мощь и стали кредитором европейских государств.

В-седьмых, политическими итогами войны, оказавшими влияние на мировое экономическое развитие были: 1) распад Австро-Венгерской и Османской империй; 2) выход России из мировой капиталистической хозяйственной системы в результате социалистической революции; 3)

образование новых независимых государств в Европе: Польши, Чехословакии, Югославии, Литвы, Латвии, Эстонии, Финляндии.

Официально завершил Первую мировую войну Версальский мирный договор, подписанный во Франции, в Версальском дворце 28 июня 1919 г. между Германией, с одной стороны, и одержавшими победу союзными государствами - с другой. Были также подписаны договоры с каждой из стран, воевавших на стороне Германии: Австрией (Сен-Жерменский, 1919), Венгрией (Трианонский, 1920), Турцией (Севрский, 1920) и Болгарией (Нейский, 1920). Они составили Версальскую систему мирного урегулирования, которая закрепила соотношение экономических и политических сил между странами, сложившееся в результате войны.

Версальский договор, вступивший в силу 10 января 1920 г., после ратификации его Германией и четырьмя союзными державами - Великобританией, Францией, Италией и Японией, содержал важные политические, экономические, финансовые и территориальные статьи, которые означали передел мира.

Менялись границы Германии с Бельгией, Люксембургом, Францией, Швейцарией, Австрией, Чехословакией, Польшей и Данией. Германия передавала Бельгии часть Померании и Западной Пруссии, Франции - Эльзас и Лотарингию в границах, существовавших до Франко-прусской войны 1870 - 871 гг., Дании - Северный Шлезвиг (после плебисцита). Город Данциг (Гданьск) с прилегающей к нему территорией был объявлен «вольным городом» под управлением Лиги Наций и включен в таможенные границы Польши. Город Мемель (Клайпеда) передан в ведение держав-победительниц, в 1923 г. присоединен к Литве), к Чехословакии отошла от Германии небольшая часть Силезии. Польша получала отдельные районы Померании, Познань, большую часть Западной и часть Восточной Пруссии, часть Верхней Силезии. Исконно польские земли на правом берегу р. Одер, Нижняя Силезия, большая часть Верхней Силезии остались у Германии. Германия признавала независимость Польши, Чехословакии, Люксембурга, обязалась строго уважать независимость Австрии.

Территория Германии по левому берегу Рейна и правый его берег на 50 км подлежали демилитаризации.

В качестве компенсации за разрушение угольных копей на севере Франции Германия передавала ей угольные копи, расположенные в Саарском бассейне, а сам он переходил на 15 лет под управление Лиги Наций.

Версальский договор лишал Германию всех колоний, сфер влияния, собственности и привилегий за пределами страны. Германские колонии были поделены в форме мандатов Лиги Наций между Францией, Японией, Бельгией, Португалией, Великобританией и ее доминионами. Великобритания и Франция поделили между собой Того и Камерун (Африка).

К Южно-Африканскому Союзу отошли германские колонии в Юго-Западной Африке, принадлежавшая Германии часть Новой Гвинеи была передана Австралийскому Союзу, Западное Самоа - Новой Зеландии. Германия признавала протекторат Великобритании над Египтом, а Франции - над Марокко. Германские колонии в Восточной и Центральной Африке были переданы Великобритании, Бельгии и Португалии. Япония получила мандат на принадлежавшие Германии о-ва Тихого океана к северу от экватора, а также германские концессии в Шаньдунской провинции Китая.

Германия признавала себя ответственной за развязывание мировой войны и причиненный ею ущерб и обязывалась выплатить репарации, которые должны были стать компенсацией этого ущерба. Окончательная сумма репараций не была установлена в мирном договоре, ее определяла репарационная комиссия, в которую вошли постоянные представители Великобритании, Франции, Бельгии, Италии и Японии. Представители США участвовали в заседаниях комиссии в качестве наблюдателей.

Финансовые положения договора предусматривали обязательство Германии передать союзникам золото и другие ценности, полученные ею в ходе войны от Турции, Австро-Венгрии (в качестве обеспечения займов), а также от России (по Брест - Литовскому договору) и Румынии (по Бухарестскому договору). Германия обязывалась не устанавливать запретов или ограничений для ввоза любых товаров из союзных стран и распространить на торговлю и судоходство союзных и объединившихся держав принцип наибольшего благоприятствования.

Аэродромы Германии открывались для воздушных судов союзников. Она обязывалась также предоставить свободу транзита через свою территорию для товаров, судов, вагонов и лиц, следующих из стран-победительниц. Международными, т.е. свободными для иностранного судоходства, объявлялись реки Эльба, Одер, Неман и Дунай, а также Кильский канал.

Гарантиями исполнения договора была оккупация войсками Великобритании, Франции, Бельгии левого берега Рейна на срок от 5 до 15 лет.

Договоры с союзниками Германии в Первой мировой войне носили такой же неравноправный характер, как и Версальский договор. По Севрскому договору Великобритания получила мандат на управление Палестиной, Трансиорданией и Ираком, Франция – Сирией и Ливаном. Турция теряла все свои владения на Аравийском полуострове, отказывалась от своих прав в Египте в пользу Великобритании, признавала протекторат Франции над Марокко. Черноморские проливы становились открытыми для судов союзных государств.

Передел мира после Первой мировой войны был завершён на Вашингтонской конференции 1921-1922 гг., созванной по инициативе США. Не осуществив своих замыслов на Парижской мирной конференции и не

ратифицировав Версальский мирный договор, США рассчитывали добиться пересмотра ряда его постановлений и закрепить свое влияние на Дальнем Востоке и в бассейне Тихого океана. Кроме США в конференции приняли участие Великобритания, Китай, Япония, Франция, Италия, Нидерланды, Бельгия и Португалия. Договор «девяти держав» признавал принцип «открытых дверей и равных возможностей» в Китае, направленный против господства Японии в Китае. Япония обязалась возвратить Китаю бывшие германские концессии в провинции Шаньдун и вывести оттуда свои войска, а также вернуть ему территорию Цзяочжоу.

Таким образом, в ходе послевоенного урегулирования была создана целая система договоров, известная как Версальско-Вашингтонская система. Она зафиксировала сложившееся в итоге войны соотношение сил великих держав, создала условия для относительной стабилизации международных отношений, но не устранила соперничества между ними.

5.2. Возрастание экономической роли США. «Новый курс» Ф.Д. Рузвельта

США вышли из Первой мировой войны, значительно усилив свою экономическую мощь. Военные действия, а следовательно разрушения, не затронули их территорию. Американская армия приняла участие в войне только летом 1918 г., поэтому людские потери были относительно невелики: примерно 50 тыс. убитыми и 230 тыс. ранеными.

США использовали войну для дальнейшего обогащения. Они выступили в роли главного поставщика военных материалов, сырья и продовольствия воюющим европейским государствам. Стоимость американского экспорта увеличилась более чем втрое, сумма чистой прибыли монополий в 1914 - 1919гг. составила 34 млрд долл. В 1920 г. на долю США приходилась половина мировой добычи угля, 2/3, – нефти, 1/5 – золота, 3/5 мирового производства чугуна и стали, 85%. – мирового выпуска автомобилей.

В результате войны изменился международный финансовый статус США: они превратились в основного кредитора европейских государств. Нью-Йорк стал международным финансовым центром. Общая сумма задолженности европейских стран составила 11,6 млрд долл. Увеличились американские зарубежные инвестиции: если накануне войны они составляли 2,6 млрд долл., то к началу 20-х гг. – 7 млрд.

В период войны усилилось влияние США в странах Латинской Америки. В 1915 г. США оккупировали Гаити, в 1916 г. – Доминиканскую Республику, был установлен военный контроль в Никарагуа, осуществлена интервенция на Кубу и в Мексику. С 1913 по 1920 г. торговля США со странами Латинской Америки выросла на 400%.

В 1920-1921 гг. в экономике США наблюдался экономический кризис, который явился следствием роста производства в военной промышленности и его уменьшения в гражданских отраслях, сокращения поставок в Европу, низкой покупательной способности населения. С целью устранения диспропорций была осуществлена конверсия военного производства. К 1923 г. США удалось преодолеть экономические трудности послевоенного периода.

В период с 1923 по 1928 г. наблюдался экономический подъем, сопровождавшийся повышением уровня и качества жизни американцев и получивший название эпохи «процветания». За эти годы национальный доход США увеличился на 17%.

Основу «процветания» составили следующие факторы:

1. Превращение США в мировой финансовый центр.
2. Массовое обновление основного капитала, создание системы массового стандартизированного производства товаров.
3. Разработка и внедрение фундаментальных исследований и научно-технических разработок, системы менеджмента.
4. Емкий внутренний рынок, обладающий огромным потенциалом потребительского спроса.

В период экономического подъема быстрыми темпами развивались новые отрасли промышленности: нефтедобывающая, электротехническая, химическая, авиационная, радиоэлектронная, автомобильная. Символом «процветания» стал автомобиль. Ведущие концерны - «Форд», «Дженерал моторс», «Крайслер» производили 3/4 мировой автомобильной продукции. В 1929г. на 1 тыс. американцев приходилось 189 автомобилей. Широкое распространение среди населения получила покупка в кредит товаров длительного пользования: холодильников, стиральных машин, радиоприемников. Годы подъема были отмечены троекратным ростом стоимости акций Нью-Йоркской фондовой биржи, миллионы американцев были втянуты в игру на бирже, надеясь разбогатеть.

Рост объемов экономики способствовал расширению экспорта американских товаров. США заняли лидирующие позиции в мире по объему экспорта, оттеснив Англию на 2-е место. В то же время в 1923 - 1929 гг. в традиционных отраслях - угольной, металлургической, текстильной - наблюдался застой, сопровождавшийся недогрузкой производственных мощностей и безработицей.

Паника на Нью-Йоркской фондовой бирже 24 октября 1929г. («черный четверг») стала первым симптомом кризиса экономики США, который перерос в кризис мирового капиталистического хозяйства. В тот день на Уолл-стрите было продано 12,8 млн акций. Через несколько дней, 29 октября («черный понедельник»), из рук в руки перешло 16,4 млн акций. Результатом биржевого краха стало массовое «бегство капиталов» из страны

и падение курса доллара. Падение курса акций продолжалось около трех лет, их стоимость за этот период сократилась в 4,5 раза.

Мировой экономический кризис 1929-1933гг., названный Великой депрессией, был самым глубоким и продолжительным кризисом в экономической истории капитализма. В настоящее время существует несколько точек зрения относительно причин Великой депрессии. Историки - экономисты считают его кризисом перепроизводства, экономисты кейнсианской школы объясняют его нарушением равновесия между потреблением и инвестициями, экономисты монетаристской школы – действиями ФРС, направленными на сдерживание денежного предложения.

К концу 1932 г. промышленное производство в США сократилось по сравнению с 1929г. на 46%, сельскохозяйственное - на 1/3, внешняя торговля - на 70%. Кризис сильно ударил по банковской системе: в течение первых 10 месяцев обанкротилось 744 банка, с 1929 по 1932 г. – около 6 тыс. банков. Безработица выросла на 607%, составив около 13 млн человек. Кризис вызвал резкое падение цен, особенно на продукцию сельского хозяйства. Индекс оптовых цен всех товаров упал на 32%, на аграрную продукцию – на 60%.

Ухудшение положения населения вызвало волну массовых социальных движений. В 1931 и 1932 гг. состоялись походы голодных на Вашингтон, которые требовали введения системы социального страхования по безработице, оказания помощи рабочим и фермерам. Прошли крупные забастовки горняков и фермеров против массовых увольнений, сокращения зарплаты, снижения цен на продукцию.

Администрация президента Г. Гувера была вынуждена предпринять ряд мер по преодолению кризиса. Не оценив подлинные причины и масштабы кризиса, она считала главной задачей стимулирование предпринимательской активности.

Для помощи фермерам и стабилизации аграрного рынка было создано Федеральное фермерское управление (ФФУ). Оно выдавало займы тем фермерам, которые соглашались временно не продавать продукцию на рынке, и скупало пшеницу и хлопок, чтобы приостановить падение цен. Для поддержки финансового сектора была создана Национальная кредитная корпорация (НKK), которая предоставила банкам займы на сумму 400 млн долл. Следующим шагом правительства было создание Реконструктивной финансовой корпорации (РФК) с фондом в 3,8 млрд долл., которая оказала помощь банкам, страховым, ипотечным, железнодорожным компаниям на сумму в 2 млрд долл. Однако эти меры не остановили падение производства и цен, банкротство банков, утечку капиталов, социальные протесты.

В разгар кризиса победу на президентских выборах в 1932 г. одержал

Ф. Д. Рузвельт. К этому времени экономическое положение в стране было критическим. Программа нового президента, принятая в 1933 г., получила название «новый курс». Ее принципиальное отличие от предшествующих антикризисных мер состояло в том, что она предполагала активное вмешательство государства в экономику. Теоретической основой «нового курса» стало учение английского экономиста Дж. М. Кейнса (1883 - 1946) о необходимости государственного регулирования экономики для нормального функционирования рыночного механизма.

Основные мероприятия администрации Ф. Рузвельта по оздоровлению американской экономики включали:

1. Реформирование банковской и финансовой системы. Были проведены мероприятия по «очищению» банковской системы от экономически недееспособных банков; прекращен обмен банкнот на золото, приняты меры, запрещавшие вывоз золота за границу и накопление его в частных руках с целью спекуляции. Была проведена девальвация доллара, его золотое содержание уменьшилось на 41%, официальная цена золота была установлена на уровне 35 долл. за унцию. Благодаря девальвации сократился государственный долг, улучшились экспортные возможности страны. Был начат выпуск новых банкнот, не обеспеченных золотом, а также чеканка серебряной монеты. Это означало отказ от золотого стандарта и введение биметаллизма. Специальными законами были разделены депозитные и инвестиционные функции банков (закон Гласса-Стигала, 1933), вводилось страхование депозитов. В 1935 г. был принят закон о банках, в соответствии с которым расширились полномочия Совета управляющих ФРС, законы о регулировании деятельности фондовых бирж с целью упорядочения торговли акциями и пресечения биржевых спекуляций.

2. Восстановление промышленности. Согласно закону «О восстановлении национальной промышленности», принятому летом 1933г., промышленность была разделена на 17 отраслевых групп, каждая из которых разрабатывала и принимала так называемые «кодексы честной конкуренции». В кодексах определялись объем производства в отрасли, уровень заработной платы и продолжительность рабочей недели. Предприниматели, согласившиеся участвовать в «честной конкуренции», получали различные льготы и финансовую помощь правительства. Всего было принято 750 кодексов, охвативших 99% промышленных и торговых предприятий.

3. Восстановление сельского хозяйства. По закону «О регулировании сельского хозяйства», принятому весной 1933г., для преодоления кризиса перепроизводства и недопущения дальнейшего разорения фермерских хозяйств государство предпринимало следующие меры: скупку земли у фермеров; выплату премий за сокращение посевных площадей, поголовья

скота, сельскохозяйственной продукции; частичное списание фермерской задолженности; предоставление фермерам кредитов.

4. Организация общественных работ для создания новых рабочих мест и сокращения безработицы. Новые рабочие места создавались в сфере муниципального хозяйства, строительства дорог, мостов, аэропортов и т. д. Всего на таких работах было занято свыше 4 млн человек, им выплачивалась небольшая заработная плата.

5. Совершенствование системы социальных отношений. В 1935г. был принят Закон «О трудовых отношениях», известный как закон Вагнера. В соответствии с ним рабочие получили право на создание профсоюзов, запрещалось преследовать профсоюзных деятелей, вмешиваться в дела профсоюзных организаций. В 1936 г. был впервые принят Закон о социальном обеспечении, по которому вводились пенсии по старости (с 65 лет) и пособия по безработице. Источником средств являлись отчисления от прибыли предприятий и общей суммы заработной платы, выплачиваемой предпринимателями. В 1938г. был принят закон, регламентирующий продолжительность рабочей недели (44ч.), запрещавший детский труд и определявший пределы минимальной заработной платы на предприятиях национального значения.

Осуществление «нового курса» Ф. Д. Рузвельта позволило остановить падение экономики и начать ее восстановление. Однако докризисный уровень экономики не был восстановлен, так как в 1937 г. в экономике США начался очередной циклический кризис. Уровень производства 1929 г. был восстановлен только в 1940 г.

Реформы «нового курса» имели важное значение как для американской, так и для мировой экономики. Они продемонстрировали роль государственного регулирования в системе капиталистического хозяйства. Со времени «нового курса» государственное вмешательство в хозяйственную жизнь, применяемое в различных формах, стало неотъемлемой частью рыночного механизма США.

5.3. Замедление темпов экономического развития Англии

Великобритания закончила Первую мировую войну победительницей. Главные цели войны были для нее достигнуты. Германия была повержена, устранена как основной конкурент Великобритании с мировых рынков, германские колонии перешли по мандатам Лиги Наций к Великобритании и ее доминионам. По Версальскому договору Англия расширила свои колониальные владения на 2,6 млн кв.км, на этой территории проживало 9 млн человек. На долю Англии приходилось 22% германских репараций.

Однако последствия войны для английской экономики оказались

тяжелыми. Англия потеряла около 600 тыс. убитыми и 1,7 млн ранеными, а также треть национально богатства. Экспорт английских товаров уменьшился вдвое, заграничные инвестиции – на 25%. Промышленное производство сократилось на 20%. Государственный долг за время войны вырос более чем в 12 раз, внешний долг Соединённым Штатам Америки составил 850 млн ф.ст., общие расходы на войну - около 10 млрд ф. ст.

За годы войны Великобритания утратила мировое финансовое лидерство, уступив его США. Она потеряла часть внешних рынков в Латинской Америке и на Дальнем Востоке, откуда ее стал вытеснять капитал США и Японии. В результате выхода России из системы капитализма Англия лишилась своих активов в горнорудной, угледобывающей, нефтяной промышленности, цветной металлургии. В целом за годы войны заграничные активы Великобритании сократились на 10%.

С весны 1919 г. до лета 1920 г. экономика Великобритании переживала торгово-промышленный бум. Он был вызван отложенным спросом населения на предметы потребления, выпуск которых резко сократился в годы войны, а также непродолжительным улучшением внешнеторговой конъюнктуры. Но уже к середине 1920 г. из-за роста цен покупательная способность населения резко упала, и экономика Великобритании вступила в полосу глубокого кризиса.

В 1920 - 1921 гг. объем промышленного производства сократился на 1/3, экспорт – наполовину, импорт – на 40%. Более всего от кризиса пострадали угледобывающая, сталелитейная, судостроительная и текстильная отрасли в связи с резким сокращением спроса на их продукцию на внешнем рынке. Количество безработных составило около 2 млн человек. В 1922 - 1923 гг. экономика находилась в депрессии.

С 1924 г. начался период стабилизации экономики. Получили развитие новые отрасли промышленности: электротехническая, химическая, авиационная, автомобильная, производство искусственных волокон и др. Вместе с тем угольная, металлургическая, судостроительная, хлопчатобумажная отрасли находились в состоянии депрессии, так как их продукция не находила сбыта на внешнем рынке.

В период 1924 - 1929 гг. усилилась концентрация производства и капитала, укрепились позиции британских монополий. Возникли крупные монополистические объединения: концерн «Империял кемикл индастриз» в военно-химической промышленности (1926)», концерн «Виккерс-Армстронг» - в военно-металлургической (1927), англо-голландский конгломерат «Юнилевер» (1929 г) в мыловаренной, парфюмерной и жировой промышленности.

В 1925 г. был восстановлен золотой стандарт английского фунта

стерлингов и его довоенный паритет по отношению к доллару - 1 ф. ст. = 4.86 долл. Это способствовало укреплению позиций финансовых кругов Великобритании, так как возросли их доходы от капиталовложений за границей, займов и ценных бумаг. Одновременно финансовая реформа 1925 г. снизила конкурентоспособность экспортных отраслей, поскольку английские товары стали продаваться на мировом рынке по более высоким ценам. Для возмещения издержек, предприниматели экспортных отраслей начали сокращать заработную плату рабочих, проводить увольнения. Это вызвало всеобщую стачку рабочих Великобритании весной 1926 г., в которой участвовало более 3 млн человек. Несмотря на размах движения, правительство не пошло на уступки, стачка была подавлена.

Восстановление и поддержание довоенного паритета фунта стерлингов являлось краеугольным камнем экономической политики правительства в 20-е г. Однако для решения этой задачи оно вынуждено было проводить политику высоких процентных ставок, которая увеличивала бремя обслуживания государственного долга, что вело к росту налогов, и как следствие - сокращению потребления и инвестиций. Поэтому рост экономики Великобритании происходил крайне медленно.

К 1929 г. объем промышленного производства достиг уровня 1913 г., в основном за счет новых отраслей, объем экспорта – 80% довоенного уровня.

Мировой экономический кризис начался в Англии позже, чем в других странах – в 1930 г. и не имел столь разрушительных последствий, как в США и Германии. Объем промышленного производства в 1932 г. составил 82,5% от уровня 1929 г. Кризис затронул главным образом старые отрасли промышленности – угледобывающую, сталелитейную и судостроение. Производство в этих отраслях сократилось наполовину. Произошло падение цен на продукцию английских фермеров на 34% в связи с демпингом продовольствия на мировом рынке.

Усиление дискриминационных мер (протекционистских и количественных ограничений) в мировой торговле привело к сокращению объема английского экспорта. С 1929 по 1934 г. морской торговый тоннаж Англии сократился на 2,4 млн т.

Весной 1931 г. с банкротства крупнейших банков Австрии и Германии в Европе начался финансовый кризис. Он затронул и Великобританию, поскольку британские банки предоставили этим странам краткосрочные займы на огромную сумму, которые были заморожены вследствие неспособности должников выполнять свои обязательства.

В 1931 г. по поручению министерства финансов в Великобритании была создана комиссия по национальной экономике под руководством банкира Дж. Мэя, которая должна была представить правительству доклад о состоянии британских финансов. В докладе был выявлен нарастающий

дефицит государственного бюджета и были рекомендованы меры по его сбалансированию.

На основании рекомендаций комиссии Мэя 10 сентября 1931г. парламентом был одобрен «дополнительный бюджет». Британское правительство приступило к осуществлению «плана экономии», который состоял в постепенном увеличении доходов и сокращении расходов бюджета.

С целью роста доходов повышались прямые и косвенные налоги, увеличивались отчисления населения на социальное страхование. Сокращение расходов осуществлялось за счет уменьшения окладов государственных служащих, урезания пособий по безработице и средств на организацию общественных работ. Эти меры привели к снижению покупательной способности населения, росту безработицы и еще более ухудшили состояние экономики.

После опубликования доклада комиссии Мэя стабильное международное финансовое положение Великобритании было поставлено под сомнение, начался отток капиталов из страны. В течение трех дней в середине сентября 43 млн ф. ст. было изъято с Лондонского денежного рынка. Общая сумма оттока капитала за два месяца составила около 200 млн ф. ст.

В этих условиях английское правительство предприняло ряд мер с целью укрепления международных финансовых и торговых позиций Великобритании.

1. 21 сентября 1931 г. финансовые власти приняли решение об отмене золотого стандарта и девальвации фунта стерлингов на 25%, его курс по отношению к доллару упал с 4,86 до 3,40 ф. ст. Через несколько дней был принят закон, приостановивший обязательство Английского банка продавать золото, и введены временные ограничения на валютные операции. Процентная ставка была снижена с 6 до 1%. В итоге британский экспорт стал более конкурентоспособным на мировом рынке по сравнению с экспортом стран, придерживавшихся золотого стандарта.

2. В 1931 г. Англия создала «стерлинговый блок», в который вошли скандинавские страны, а также Голландия, Португалия, Аргентина, Бразилия и др. Страны «стерлингового блока» фиксировали курсы своих валют в соответствии с курсом английского фунта стерлингов, их валютные резервы хранились в Лондоне. Расчетной единицей в торговле между странами блока являлся английский фунт стерлингов, который обслуживал до половины мирового торгового оборота.

3. В 1932 г. британский парламент одобрил ряд законов, определивших переход государства от политики свободной торговли к политике протекционизма, с целью защиты своего рынка от конкуренции иностранных товаров. В 1932 г. Великобритания ввела 10%-ный тариф на импорт всех товаров за исключением стран Британской империи.

4. В рамках Британского содружества наций была введена система преференциальных (льготных) тарифов, оформленная соглашением в Оттаве в 1932 г. Были установлены льготные тарифы на экспорт английских товаров в Австралию, Новую Зеландию, Индию, Канаду, Южно-Африканский Союз. Британское правительство гарантировало беспошлинный ввоз из этих стран продукции сельского хозяйства и добывающей промышленности.

Все эти правительственные меры привели к оживлению экономики с 1933 г. В 1934г. объем промышленного производства достиг уровня 1929 г., а к началу 1937 г. он превысил этот уровень на 23,6% . Как и в докризисные годы, наибольшее развитие получили новые отрасли промышленности, старые же переживали упадок.

Центр угольной промышленности Уэльс, текстильной – Ланкашир, судостроительной – на р. Клайд стали хронически депрессивными районами с наиболее высоким уровнем безработицы. В этих районах правительство провело ряд мероприятий по сокращению безработицы и стимулированию роста производства, которые включали организацию общественных работ, предоставление займов на реконструкцию верфей, введение тарифов на импорт стали.

Для поощрения частных вкладов правительство проводило политику «дешевого кредита». Низкие процентные ставки вызвали бум в строительстве жилья и способствовали подъему ряда отраслей промышленности и сокращению безработицы.

В сельском хозяйстве с целью стимулирования отечественного производства проводилась политика субсидирования фермеров и гарантированных цен на основные виды продукции: молоко, мясо, пшеницу, овес и др. Во второй половине 30-х гг. в Англии ускорился процесс укрупнения фермерских хозяйств, что позволило снизить издержки производства. Государство удовлетворяло за счет собственного аграрного производства 30% потребностей населения в продовольствии.

В конце 1937 г. в экономике Великобритании начался экономический спад, который проявлялся в сокращении производства в сталелитейной, угольной, судостроительной промышленности и росте безработицы. Промышленный спад был преодолен к 1939г., что объяснялось значительным ростом военного производства.

Таким образом, Великобритании не удалось в полной мере воспользоваться преимуществами победы в Первой мировой войне. Темпы ее экономического развития в межвоенный период замедлились. Она утратила позиции ведущей торговой державы и финансового лидера капиталистического мира. Главными причинами этого были ослабление роли фунта стерлингов в мировой валютной системе, более медленное, чем

в других странах, обновление основного капитала и внедрение передовых форм организации производства и менеджмента. Сыграли свою роль и такие политические факторы, как рост национально-освободительного движения в колониях и доминионах и укрепление влияния профсоюзов внутри страны.

Вместе с тем Великобритания по-прежнему оставалась самой крупной колониальной державой и вторым в мире экспортером капитала.

5.4. Особенности экономического развития Франции

Первая мировая война нанесла значительный материальный ущерб экономике Франции, оцениваемый в 200 млрд фр. Людские потери составили более 1,3млн человек. Десять наиболее развитых в промышленном отношении северных департаментов страны были полностью разрушены. Объем промышленного производства сократился на 40%, сельскохозяйственного – на 1/3, экспорта – почти наполовину.

Ухудшились финансовые позиции Франции, она превратилась из страны-кредитора в страну-должника: ее послевоенный долг США составил 4 млрд долл. Выход России из мировой системы капитализма означал потерю Францией 25% заграничных капиталовложений, что составляло 13 млрд фр.

Вместе с тем победа Франции в Первой мировой войне и ее итоги, закрепленные в договорах с Германией и ее союзниками, создали возможность для установления на ряд лет ее гегемонии в Западной Европе. По Версальскому договору Франция вернула захваченные у нее Германией в 1871г. Эльзас и Лотарингию, вступила во владение на 15 лет угольными копями Саарского бассейна. Она получила германские колонии в Африке-Того и Камерун,крепила протекторат над Марокко, а по Севрскому договору с Турцией - мандат на Сирию и Ливан. Франция получила 52% германских репараций, представитель Франции был председателем репарационной комиссии.

Росту экономики Франции после Первой мировой войны способствовали следующие факторы:

- 1) организация восстановительных работ в разрушенных департаментах;
- 2) расширение топливно-сырьевой базы за счет присоединения Эльзаса и Лотарингии. Запасы железной руды увеличились более чем на 45%, по добыче железной руды Франция заняла 1-е место в Европе и 2-е в мире;
- 3)получение германских репараций, что стимулировало индустриальное развитие страны;
- 4)укрепление позиций французского франка. В 1928 г. был установлен твердый курс франка по отношению к доллару и фунту стерлингов;
- 5) расширение колониальной империи.

В 20-е гг. в структуре французской промышленности произошли существенные изменения, связанные с перемещением капиталов в новые

отрасли: химическую, электротехническую, автомобильную, авиационную. Здесь создавались крупные предприятия, оснащенные передовой техникой.

Ведущими компаниями автомобильной промышленности стали «Ситроен», «Рено», «Пежо», на долю которых приходилось 75% производства автомобилей в стране. В химической промышленности ведущую роль играл концерн «Кюльман», монополизировавший почти все производство красок и около половины производства азота. Укрепило свои позиции в Европе объединение металлургической промышленности «Комите де форж». Стали развиваться новые промышленные районы в центре и на юге страны.

В 1924 - 1930гг. темпы экономического развития Франции были самыми высокими в Европе (до 5% в год). Объем промышленного производства в отдельных отраслях превысил уровень 1913 г. на 40%, доход на душу населения – на 25%, а экспорт вырос на 50%. Увеличился экспорт капитала, доходы от которого на 50% превышали доходы от промышленной и торговой деятельности. В сельском хозяйстве происходила специализация производства и постепенная концентрация земель в руках крупных землевладельцев.

В 20-е гг. Франция превратилась в индустриально-аграрную страну. Быстрыми темпами развивалась крупная промышленность, расширилось влияние монополистических объединений. Произошли изменения в социальной структуре: доля городского населения превысила долю сельского.

Франция позже других стран ощутила влияние мирового экономического кризиса 1929 - 1933гг. Сокращение промышленного производства началось в конце 1931 г., летом 1932 г. оно составило 66 % от уровня 1929 г. Уменьшилась добыча угля и железной руды, производство чугуна и стали. Особенность кризиса состояла в том, что производство в тяжелой промышленности сократилось меньше, чем в легкой. Особенно сильно были затронуты отрасли, выпускавшие предметы роскоши. В 1934г. в стране насчитывалось около 1 млн безработных (10% рабочей силы). Сократилась реальная заработная плата, покупательная способность населения снизилась на 30%.

Кризис охватил и сельское хозяйство. В 1932 - 1935 гг. резко упали цены на пшеницу и вино. С целью поддержания уровня цен масса продовольствия скармливалась скоту, сжигалась. Летом 1933 г. правительство установило минимальную твердую цену на пшеницу, а год спустя запретило расширять ее посевы, увеличивать площади под виноградниками. Были введены повышенные таможенные тарифы на зерно, ограничен ввоз мяса, сахара.

Однако эти меры не вывели сельское хозяйство из кризиса. Высокая арендная плата, большая ипотечная задолженность приводили к обезземливанию и разорению крестьян. Объединения крупных фермеров скупали за бесценок разорявшиеся мелкие хозяйства. В распоряжении 70% хозяйств находилось лишь 20% обрабатываемых площадей, более 930 тыс. хозяйств были карликовыми - размер их наделов составлял не более 1 га.

Сильно пострадал от кризиса и средний класс: в 1934 г. произошло свыше 16 тыс. банкротств. Финансовые и монополистические объединения приобретали за мизерную цену разорившиеся предприятия, диктуя свои условия мелким и средним собственникам.

Значительные убытки понесла французская внешняя торговля, ее объем сократился на 54%. В связи с прекращением выплаты Германией репараций финансовое положение Франции ухудшилось. В 1930 - 1931 гг. бюджетный год был закончен с дефицитом в 2,5 млрд фр.

Мировой экономический кризис привел к обострению социально-экономических и политических проблем. В феврале 1934 г. во Франции была предпринята попытка фашистского переворота. Весной 1934г. правительство с целью сокращения расходов государственного бюджета начало массовые увольнения госслужащих, сокращение заработной платы и пенсий.

В стране нарастало демократическое и социальное движение. В июле 1934 г. был подписан пакт о единстве действий партий коммунистов и социалистов, что положило начало созданию Народного фронта антифашистских и демократических сил.

В январе 1936 г., накануне парламентских выборов, была опубликована программа Народного фронта, содержавшая политические и экономические требования 98 организаций, которые включали: расширение государственного сектора; ограничение влияния крупных монополий; установление справедливых цен на сельскохозяйственную продукцию; проведение реформы налоговой системы; создание национального фонда помощи безработным и организацию общественных работ; введение коллективных договоров; разоружение и роспуск фашистских организаций.

В июне 1936г. было сформировано правительство Л. Блюма из социалистов и радикалов, опиравшееся на Народный фронт. Между предпринимателями и представителями профсоюзов было подписаны так называемые «Матиньонские соглашения», предусматривавшие введение 40-часовой рабочей недели с сохранением ставок заработной платы, оплачиваемых отпусков и коллективных договоров. «Матиньонские соглашения» и большая часть программы Народного фронта были законодательно закреплены решением парламента.

Правительство Народного фронта осуществило также следующие мероприятия:

1. Провело частичную национализацию военной промышленности, железных дорог.
2. Повысило налоги на крупные наследства и доходы, превышавшие 75 тыс. фр. в год.
3. Ввело мораторий на выплату долгов мелких торговцев и ремесленников, предоставило им льготные кредиты.
4. Организовало общественные работы для безработных.
5. Запретило фашистские лиги и военизированные группы.

Было организовано государственное «Национальное зерновое бюро», закупавшее продукцию крестьян по твердым ценам, принят декрет об установлении государственного контроля над Французским банком.

В течение первого года пребывания у власти правительства Народного Фронта зарплата рабочих увеличилась на 7 - 15%, свыше полумиллиона получили летом 1936 г. оплачиваемые двухнедельные отпуска.

Реализация программы Народного фронта натолкнулась на противодействие финансового капитала, усилилось «бегство капиталов» из страны, проявились элементы саботажа мероприятий правительства. В этих условиях правительство не решилось поставить под контроль деятельность Французского банка и провести радикальную налоговую реформу. Непомерные расходы и социальные выплаты привели к дефициту государственного бюджета. Правительство было вынуждено провести дополнительную эмиссию денег, что привело к инфляции и росту цен. В 1936 г. была проведена девальвация французского франка на 25%.

В марте 1937 г. правительство Блюма объявило паузу в осуществлении программы Народного фронта. Во второй половине 1937 г. страну охватил новый экономический кризис. Объем промышленной продукции сократился на 30%. В связи с ростом инфляции вновь была проведена девальвация франка на 16%.

Программа Народного фронта осуществлялась с некоторыми изменениями до ноября 1938 г., впоследствии французские правительства стали проводить откровенно правый курс, направленный на поддержку монополий. Была отменена 40-часовая рабочая неделя, введено дополнительно 50 рабочих часов в месяц, были повышены прямые и косвенные налоги. В 1938г. правительство приняло так называемые «чрезвычайные декреты», которые предусматривали сокращение заработной платы и пенсий работников государственного сектора. Тем не менее, опыт Народного фронта заложил основы политики реформирования экономики в интересах общества без применения крайних форм социальной борьбы.

Таким образом, Франции в межвоенный период в значительной мере удалось воспользоваться преимуществами, которые ей дала победа в Первой мировой войне. Во второй половине 20-х гг. она стала индустриально-аграрной страной, развивавшей передовые для того времени отрасли промышленности. Франция была одной из крупнейших колониальных держав, она занимала 3-е место в мире по объему зарубежных инвестиций, а французский франк оставался одной из ведущих мировых валют.

5.5. Экономика Германии в межвоенный период

Первая мировая война привела к поражению Германии. В результате постановлений Версальского договора Германия потеряла 1/8 территории, где проживало 1/12 населения, добывалось более 3/4 железной руды, около 1/3 угля, находилось около 1/7 посевных площадей. Национальный доход Германии сократился на 50% по сравнению с уровнем 1913 г.

Тяжелое экономическое положение Германии осложнялось необходимостью платить репарации союзникам. Общая сумма репараций была определена в мае 1921 г., она составляла 132 млрд золотых марок в виде денежных поступлений и поставок натурой (сырья, топлива, оборудования и т. п.). Правящие круги Германии всячески уклонялись от выполнения репараций, требуя от союзников отсрочки платежей.

В поставках германских репараций более всего была заинтересована Франция, которая рассчитывала быстрее восстановить послевоенную экономику. В декабре 1922 г. французское правительство, сославшись на невыполнение Германией репарационных поставок в срок, решило прибегнуть к экономическим санкциям. 11 января 1923 г. французские и бельгийские войска вторглись на территорию Рурской области и заняли основные центры Рурского угольного бассейна – Эссен, Бохум и Дортмунд.

Правительство Германии в ответ на оккупацию Рура Францией и Бельгией призвало население не подчиняться распоряжениям оккупационных властей и провозгласило политику так называемого «пассивного сопротивления». Оно заявило о прекращении всех платежей и поставок Франции и Бельгии, объявив, что на всей оккупированной территории имеют силу только распоряжения немецкой администрации. Правительство Германии взяло на себя финансирование компании «пассивного сопротивления», компенсируя владельцам Рурских предприятий все убытки, связанные с ее проведением, из государственного бюджета.

В ответ на «пассивное сопротивление» франко-бельгийские оккупационные власти запретили поставки сырья с оккупированной на не оккупированную территорию Германии, ввели ограничения на ввоз и вывоз товаров. Рурская область, где добывалось более 70% каменного угля, производилось около половины железа и около 3/4 – чугуна, оказалась отрезанной от остальной части Германии.

Последствиями оккупации для Германии стали глубокий экономический кризис, вызванный отторжением крупного промышленного района, сокращение промышленного производства, безработица, гиперинфляция. Осенью 1923г. сумма бумажных денег в обращении достигла 496 квинтиллионов марок, рейхсмарка обесценилась в 1,6 трлн раз по сравнению с

довоенным уровнем. Ситуация в Германии была вызвана не только оккупацией Рурского угольного бассейна, но и политикой германского крупного капитала, поддерживаемого правительством и направленной на отсрочку выплат репараций. Экономический кризис в стране создал угрозу социалистической революции.

В этих условиях решение проблемы репараций было найдено международным комитетом экспертов во главе с американским банкиром Ч. Дауэсом, который предложил план восстановления германской валюты, стабилизации экономики и пересмотра репарационной проблемы. План Дауэса был утвержден летом 1924 г. Лондонской репарационной конференцией держав-победительниц в Первой мировой войне и Германии. Он предусматривал предоставление Германии займа в 200 млн долл., в том числе 110 млн долл. банками США для стабилизации германской марки. План устанавливал размеры платежей Германии на первые 5 лет по 1-1,75 млрд марок в год, в последующие годы – по 2,5 млрд в год. Были установлены основные источники репарационных платежей: косвенные налоги, таможенные сборы, налог на транспорт и т. п. В связи с принятием плана Дауэса было принято решение об эвакуации франко-бельгийских войск из Рурской области к лету 1925 г.

С целью стабилизации валюты была проведена денежная реформа: новая рейсмарка обменивалась в соотношении 1:1 трлн старых. Был введен золотодевизный стандарт: новая рейхсмарка обеспечивалась на 40% золотом и иностранной валютой.

Принятие плана Дауэса стимулировало инвестиционную активность, импорт капитала способствовал возрождению экономики Германии, около 3/4 его объема было инвестировано в промышленность. В 1924 - 1929гг. для экономики Германии характерны: 1) обновление и расширение производства на новой технической основе; 2) ускоренные темпы развития новых передовых отраслей; 3) усиленный процесс концентрации и централизации производства и капитала.

Наиболее быстрыми темпами развивались химическая, сталелитейная, электротехническая промышленность. Процесс концентрации производства привел к появлению трестов и концернов. Так, химический концерн «ИГ Фарбениндусти» (1925) стал самым крупным в Европе. «Стальной трест» контролировал 43% выпуска чугуна и 40% производства стали в стране. В электротехнической промышленности ведущими концернами стали «АЭГ» и «Сименс». В 1929г. объем промышленного производства превысил довоенный уровень на 13%. Германия в конце 20-х гг. опередила Англию по экспорту машин и оборудования.

Мировой экономический кризис 1929 - 1933 гг. оказал разрушительное воздействие на экономику Германии. Падение производства продолжалось

три года, в промышленности оно составило 40%, в сельском хозяйстве - 30, объем ВВП уменьшился на 25%. В 1931г. произошла серия банкротств немецких банков, в числе которых был один из крупнейших – «Дрезднер Банк». В период кризиса ежегодно распродавалось за долги более 5 тыс. земельных владений. Число безработных превысило 6 млн человек.

Проводимая антикризисная дефляционная политика правительства Брюнинга включала сокращение государственных социальных расходов, увеличение налогов, оздоровление банковской сферы. Однако приостановить падение производства не удалось, что вызвало рост социальной напряженности в стране.

Германия пострадала от кризиса больше других стран: он затронул все отрасли хозяйства и все слои населения. В отличие от стран-победительниц возможности Германии в преодолении кризиса были ограничены из-за относительной узости внутреннего рынка, зависимости от иностранных инвесторов и отсутствия колоний. Краткосрочные займы, которые направлялись в экономику Германии в 1924 - 1929 гг., с началом кризиса были отозваны кредиторами. Введение протекционистских мер в мировой торговле привело к резкому сокращению германского экспорта.

В связи с начавшимся кризисом в 1929г. по инициативе американского банковского капитала Германии был предложен новый репарационный план, получивший название «Плана Юнга» (Оуэн Юнг – глава комитета финансовых экспертов, разработавших проект нового плана). По плану Юнга, принятому в 1930 г. на международной конференции в Гааге, номинальная сумма репараций оценивалась в 37 млрд марок, они должны были выплачиваться 59 лет. Сокращались поставки натурой, предусматривалось досрочное прекращение оккупации союзниками Рейнской области.

В 1931 г. в связи с опасностью государственного дефолта Германии по инициативе президента США Г. Гувера репарационная комиссия приняла решение о приостановлении выплат репараций на год («мораторий Гувера»), а в 1932 г. по решению Лозаннской конференции выплаты были отсрочены на 15 лет. По подсчетам репарационной комиссии Германия выплатила союзникам 21,8 млрд марок, что было в 2 раза меньше общей суммы полученных ею в 1924 - 1929 гг. кредитов.

На фоне обострения экономических трудностей в стране популяризовалась национал-социалистская партия Германии во главе с А. Гитлером, которая, пользуясь финансовой поддержкой крупного капитала, развернула демагогическую пропаганду. Безработным она обещала работу и увеличение пособий, рабочим - более высокую заработную плату и улучшение условий труда, мелкому крестьянству – упразднение арендной платы, ликвидацию долгов и предоставление субсидий, мелким торговцам и ремесленникам снижение налогов и удешевление кредитов, пострадавшим

от инфляции - финансовое возмещение, бывшим офицерам – создание новой армии и осуществление идей реванша.

30 января 1933 г. Гитлер стал рейхсканцлером Германии, в марте была установлена фашистская диктатура. В 1933 - 35 гг. проводилась перестройка структуры хозяйства и системы управления экономикой, все сферы которой были поставлены под контроль государства. В 1933 г. при министерстве экономики Германии был создан Генеральный совет хозяйства, который руководил государственной экономической политикой. В его состав вошли ведущие представители финансовой олигархии.

С середины 1933г. проводилось принудительное картелирование предприятий, в результате которого были созданы объединения промышленных фирм. Отличительной особенностью государственного регулирования стал принцип «фюрерства» (вождизма), закрепленный законом «О подготовке к органическому построению германского хозяйства» (1934) Все предпринимательские союзы переходили в подчинение министерства экономики и возглавлялись фюрерами германского хозяйства. Было создано 7 главных имперских хозяйственных групп: промышленности, энергетики, торговли, ремесла, банковского и страхового дела, транспорта. Во главе них стояли руководители крупных монополий: Крупп, Тиссен, Шредер и другие, имевшие широкие полномочия.

Аграрная политика фашизма была рассчитана на создание продовольственных резервов к началу войны. Государственно-монополистическое регулирование аграрного сектора осуществляло Имперское сословие продовольствия. Основой аграрного законодательства стал закон «О наследственных дворах» (1933), согласно которому все сельское население делилось на две группы: крестьян и сельских хозяев. Собственники земли «арийского» происхождения, владевшие от 7,5 до 125 га земли, объявлялись крестьянами, владельцами наследственных дворов, все остальные – сельскими хозяевами. Земли крестьян признавались неотчуждаемыми, освобождались от налога на наследство и поземельного и наследовались старшим из сыновей. В лице собственников наследственных дворов нацисты стремились создать социальную опору фашистской диктатуры, а из младших сыновей этих хозяйств подготовить кадры колонизаторов и солдат.

Устанавливался государственный контроль в сфере трудовых отношений. В 1933г. были распущены профсоюзы, рабочие и предприниматели были объединены в «Немецкий трудовой фронт», претендовавший на реализацию идей социального партнерства. Закон «Об организации национального труда» (1934) запретил стачки и переход рабочих с одного предприятия на другое, рабочие становились «солдатами труда». В июне 1935 г. для молодежи в возрасте от 18 до 25 лет была введена трудовая повинность, а в 1938 г. она

стала всеобщей. С целью роста экономики и ликвидации безработицы была развернута широкая программа общественных работ (строительство дорог, магистралей, автобанов).

Экономика Германии в предвоенные годы характеризовалась ускоренным развитием тяжелой и военной отраслей промышленности, куда направлялось 4/5 всех инвестиций. Милитаризация экономики стимулировала рост производства: в середине 1935 г. объем производства в тяжелой промышленности достиг докризисного уровня, а к середине 1939 г. превысил его почти на 50%. В 1935 г. был принят закон «Об обороне империи», предусматривавший массовое производство вооружений и военных материалов и сокращение гражданских отраслей. В этом же году была восстановлена всеобщая воинская повинность.

К 1936 г. в Германии была создана тоталитарная модель государственно-монополистического регулирования экономики с высокой степенью милитаризации. В 1936 г. был принят 4-летний план, целью которого было обеспечить готовность немецкой экономики к войне, а армии – к действию. Стержнем нового плана стала политика автаркии, т. е. создания собственной сырьевой базы для обеспечения нужд военного производства. Увеличился импорт стратегического сырья. Налаживалось производство синтетических материалов – искусственного каучука, бензина, пластмасс и т. д. Предприятия, входившие в группу «решающих в военном отношении», обеспечивались кредитами, сырьевыми и трудовыми ресурсами в первую очередь.

Ускоренными темпами росло производство новых видов вооружений, в том числе танков, самолетов, артиллерии. Военные расходы за 1933 - 1939 гг. возросли в 10 раз, составив около 60% бюджета. С 1932 по 1939 г. немецкая армия была увеличена со 104 тыс. до 3,7 млн человек.

В 1936 г. Германия оккупировала Рейнскую демилитаризованную зону, а в 1936 - 1939 гг. приняла участие в вооруженной интервенции против республиканской Испании. В марте 1938 г. Германия присоединила к себе Австрию (аншлюсс), в марте 1939 г. – оккупировала Чехословакию, 1 сентября она напала на Польшу, а 3 сентября 1939 г. в войну вступили Франция и Англия. Началась Вторая мировая война.

5.6. Характерные черты экономического развития Японии

Первая мировая война, в которой Япония участвовала на стороне Антанты, способствовала росту ее промышленности и внешней торговли.

За годы войны промышленное производство возросло более чем в 2 раза, обеспечив огромные прибыли монополистическим концернам «Мицуй», «Мицубиси», «Ясуда» и «Сумитомо». Развивались машиностроительная, металлургическая и химическая, текстильная промышленность. Энерговооруженность японской промышленности выросла в 2 раза.

Пользуясь тем, что внимание ведущих держав было отвлечено войной, Япония последовательно укрепляла свои позиции в азиатско-тихоокеанском регионе. К концу войны доля Японии во внешней торговле Китая составляла около 50%. Она монополизировала морские перевозки на Дальнем Востоке и в бассейне Тихого океана, что привело к обновлению капитала в судостроительной промышленности. В 1920 г. японские зарубежные инвестиции увеличились в 5 раз по сравнению с довоенным уровнем.

Главным экономическим итогом войны было превращение Японии из аграрно-индустриальной страны в индустриально-аграрную.

В 1919 г. Япония вместе с США, Великобританией, Францией и Италией, стала одной из пяти великих держав, принимавших участие в Версальской мирной конференции. По Версальскому договору Японии отошли бывшие германские колонии - порт Циндао и Шаньдунский полуостров, она получила мандат Лиги Наций на управление Маршалловыми, Марианскими, Каролинскими островами в Тихом океане.

Усиление японской экспансии в Китае под лозунгом «Азия для азиатов» вызвало противодействие со стороны Англии и США. На Вашингтонской конференции 1921 - 1922 гг. Япония под давлением этих стран вынуждена была отказаться от прав на китайскую провинцию Шаньдун и подписать договор «девяти держав», который обязывал уважать суверенитет, независимость и территориальную целостность Китая и утверждал американский принцип «открытых дверей и равных возможностей».

В 1920 г. в Японии начался экономический кризис, вызванный диспропорциями в развитии отраслей хозяйства и низкой покупательной способностью населения. В мае временно прекратили операции 74 банка. Сократилось производство в судостроительной и текстильной промышленности. Японский экспорт упал на 40%, импорт – на 30,9%. Следствием этого стала массовая безработица. Кризис 1920 - 1921 гг. обнажил слабые стороны японской экономики: неравномерность развития отдельных отраслей, отсталость аграрного сектора, зависимость от внешних рынков. В 1923 г. началось оживление экономики, связанное с восстановительными работами после землетрясения. Увеличился объем производства в судостроительной, металлургической и строительной отраслях.

В 1924 - 1928 гг. в экономике наблюдался подъем, который характеризовался увеличением объемов тяжелой промышленности, концентрацией производства. Количество предприятий с числом занятых более 1000 человек составило 20%. Ускорила концентрация капитала. В банковской сфере, внешней торговле ведущие позиции заняли концерны «Мицуй» и «Ясуда». В конце 20-х гг. в Японии насчитывалось около 400 компаний с объемом капитала свыше 10 млрд иен.

Процессы концентрации производства и капитала многократно усилили позиции японских монополий. В 20-е гг. XX в. завершилось формирование

монополистических объединений в форме семейных концернов-дзайбацу. Они возникли на основе клановых, семейных уз. Отличительной чертой дзайбацу была их универсальность, например, концерн «Мицубиси», владевший капиталом в 900 млн иен, объединял предприятия электротехнической, металлургической, горнорудной, судостроительной и бумажной отраслей.

Особенностью дзайбацу была их тесная связь с государством, которое, владея акциями дзайбацу, предоставляло им налоговые льготы и патронировало их деятельность. Например, японский император владел акциями концернов «Мицуи» и «Мицубиси» на 1,2 млрд иен.

Характерной чертой структуры экономики Японии было то, что наряду с крупными монополиями в ней присутствовали предприятия мануфактурного типа, которые производили товары массового спроса: обувь, одежду, часы, велосипеды, фонарики и пр. Сельское хозяйство в 20-е гг. находилось в состоянии депрессии.

В 1927г. в Японии разразился финансовый кризис, следствием которого стало банкротство ряда банковских и торговых учреждений, недогрузка производственных мощностей. Вслед за ним последовал мировой экономический кризис 1929 - 1933гг, который оказал разрушительное воздействие на экономику Японии. Это объяснялось следующими причинами: 1) зависимостью от внешних рынков сбыта и источников сырья; 2) наличием огромного числа мелких предприятий; 3) узостью внутреннего рынка; 4) нехваткой валютных резервов. Объем промышленного производства сократился в 1929- 1931 гг. на 32,2%. Более всего кризис затронул угольную, металлургическую, хлопчатобумажную промышленность и судостроение.

Объем продукции сельского хозяйства сократился на 40%. Особенно сильно пострадало шелководство, так как 30% японского шелка-сырца шло на экспорт, который существенно сократился в период мирового кризиса. Началось массовое разорение крестьянства. В 1931г. количество безработных составило 3 млн человек. Стремясь сократить издержки производства, предприниматели увеличивали рабочий день, одновременно сокращая заработную плату.

В 1931г. правительство Японии отказалось от золотого стандарта и провело девальвацию иены. Эта мера способствовала расширению японского экспорта, поскольку японские товары стали продаваться по более низким ценам. Одновременно Япония столкнулась с острой конкуренцией ведущих капиталистических стран на мировом рынке.

Выход из сложной ситуации правящие круги Японии видели в развертывании внешней экспансии. В сентябре 1931г. японские войска вторглись на территорию Маньчжурии (Северо-Восточный Китай), а в марте 1932г. создали марионеточное государство «Маньчжоу-Го». Япония, Маньчжоу-Го

и Китай должны были составить, по замыслам правящих кругов Японии, ядро блока стран «великой восточноазиатской сферы взаимного процветания». Фактически же создание этого блока преследовало цель достижения самообеспеченности Японии за счет ресурсов других стран.

Мировой кризис 1929 - 1933 гг. привел к усилению государственного регулирования экономики. На основании Закона о картелях (1931) и Закона о государственном тресте (1933), государство регулировало объемы производства в тяжелой промышленности и распределяло заказы между дзайбацу.

В 30-е гг. экономический рост страны обеспечивался за счет развития военной промышленности. С 1933 г. государство раскручивает инфляционную спираль, финансируя из государственного бюджета военные заказы. В 1933 - 1934гг. на военные нужды было израсходовано около 852 млн иен. Монополии, связанные с военным производством, пользовались значительными привилегиями при получении кредитов, сырья, рабочей силы и гарантированных заказов. Если в 1935/36 бюдж. г. доля военных заказов составляла 45% всех бюджетных расходов, то в 1937/38 бюдж. г. они достигли 73,5% расходной части. В 1936 г. объем промышленного производства вырос на 70% по сравнению с уровнем 1929 г. в основном за счет развития отраслей группы «Б».

В 1936г. Япония подписала «Антикоминтерновский пакт» с гитлеровской Германией и фашистской Италией, а в 1937 г. развязала войну против Китая.

Государство совместно с крупными монополиями постепенно установило тотальный контроль над экономикой. Закон «О всеобщей мобилизации нации», принятый в марте 1938 г., предоставил правительству право осуществлять меры по регулированию производства и распределения, по вопросам труда и заработной платы. Забастовки были объявлены преступлениями. Конфликты между рабочими и предпринимателями передавались на рассмотрение арбитражной секции «особой полиции». Закон о стимулировании хозяйства (1938) передал контроль за основными видами коммуникаций в стране, финансами, торговлей правительственным органам.

В 1940 г. в Японии был принят закон «О новой экономической структуре», предусматривавший создание контрольных ассоциаций» во главе с руководителями дзайбацу. Контрольные ассоциации объединяли все предприятия отрасли, района или города с целью распределения ресурсов, выполнения госзаказов.

Были перестроены трудовые отношения. Вместо профсоюзов создавалось полугосударственное «Общество служения отечеству через производство», в которое обязаны были вступить все работники предприятий, охваченных «новой экономической структурой». Во главе его отделений стояли губернаторы и префекты, начальники полиции. В результате контроль за выполнением трудовых норм, служебной дисциплиной приобрел функции полицейского

принудительного надзора, что практически лишало работников их основных прав и свобод.

Этот закон фактически завершил создание в Японии тоталитарной системы милитаристской экономики с целью подготовки к войне. В 1940-1941 гг. Япония ввела войска на территорию французского Индокитая. 7 декабря 1941г. без объявления войны японский военно-морской флот атаковал американскую военно-морскую базу на Тихом океане - Перл-Харбор (Гавайские острова). Япония вступила во Вторую мировую войну.

Глава 6.

Хозяйство стран с развитой рыночной системой после Второй мировой войны (1945 - 2012)

6.1. Основные тенденции экономического развития западноевропейских стран, США и Японии

К началу XXI в. страны Западной Европы, США и Япония достигли значительных результатов как по основным макроэкономическим и социальным показателям, так и в области научно-технического развития. Главным достижением ведущих стран мира можно назвать создание мощного экономического потенциала: значительно возрос ВВП, во многом были решены макроэкономические проблемы, снизились уровни инфляции, безработицы, доля людей, живущих за порогом бедности.

Все эти достижения явились результатом действия общих тенденций, которые привели к новым глобальным изменениям в социально-экономическом развитии западноевропейских стран, США и Японии.

Во-первых, постоянное расширение со второй половины XXв. государственного вмешательства в экономику. Это проявилось в росте государственных расходов, количества государственных социальных программ, масштабов государственного регулирования. Но с начала 80-х гг. стало очевидным, что роль государства в рыночной экономике не безгранична, государственное вмешательство не должно подавлять основы рыночного механизма, конкуренцию, самостоятельность товаропроизводителей, нарушать экономически и социально оправданные пропорции между накоплением и потреблением.

В результате ведущие страны мира пришли к пересмотру роли и задач государства в экономике. Государство отказалось от многих функций, снижающих макроэкономическую эффективность - регламентации экономической деятельности, неоправданного субсидирования отдельных

предприятий и отраслей хозяйства, расширения программ социальной помощи и сделало ставку на поддержку частного предпринимательства, создание оптимальных условий для его развития.

В настоящее время ключевой задачей является оптимизация государственных функций, повышение их эффективности, совершенствование макроэкономического регулирования, которое осуществляется с помощью инструментов бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики.

Государство, не подменяя частные компании в сфере производства и услуг, берет на себя те общественно значимые функции, без которых условия жизни и общественного воспроизводства не могут быть оптимальными с экономической и социальной точек зрения. Оно финансирует науку, образование, охрану окружающей среды и инфраструктуру, без развития которых прогресс общества невозможен.

Во-вторых, неравномерность экономического развития, которая обострила конкуренцию и изменила экономические позиции развитых стран в мировом хозяйстве.

До 60-х гг. XX в. бесспорным лидером в мировой экономике были США: они производили 48% мировой промышленной продукции, располагали 2/3 золотого запаса капиталистического мира. Но в 60 - 70-е гг. стремительный скачок в экономическом развитии сделали ФРГ и Япония. ФРГ стала лидером в Западной Европе по объему промышленного производства и ВВП на душу населения. Япония по объему ВВП вышла на 2-е место в мире после США.

В новое столетие США вступили с мощным общеэкономическим потенциалом. В 2001 г. ВВП страны превысил 10 трлн долл. Более чем 10-летний рост позволил решить или во многом смягчить макроэкономические проблемы, в том числе снизить уровень безработицы (до 4% в 2000 г.), инфляции (1,5% в 2001 г.).

В целом, несмотря на имеющиеся серьезные социально-экономические проблемы, США занимают лидирующие позиции в мировой экономике. Им принадлежит крупнейшая доля в мировом ВВП, которая составляет около четверти мирового ВВП (15,8 трлн долл. в 2012 г.).

Среди стран Западной Европы лидером по экономическому потенциалу является ФРГ, которая занимает 4-е место в мире (после США, КНР и Японии). Так, в 2011 г. номинальный ВВП Германии составлял 3.577 трлн долл. или 43 741 долл. на душу населения.

В конце XX – начале XXIв. японская экономика вступила в полосу стагнации, с самыми низкими за последние 30 лет показателями годового прироста ВВП (1 - 2%). Но огромные технологические ресурсы и золотовалютные резервы позволяют Японии оставаться в числе мировых лидеров. Она успешно функционирует на мировых рынках, занимая 3-ю позицию по объему номинального ВВП после США и КНР.

В-третьих, цикличность развития, которая выражается в колебаниях экономической активности. Наиболее глубоким был экономический кризис 1973 - 1975 гг., который охватил все страны и все сферы хозяйства. В 1976 - 1979 гг. последовал экономический спад, после которого ведущие страны вновь вступили в полосу кризиса 1980 - 1982 гг. В 1983 г. в развитых странах начался экономический подъем, продолжавшийся до 1990 г. В конце 90-х гг. экономика западных стран пережила глубокий финансовый кризис. На смену экономическому подъему начала XXI в. пришел мировой финансово-экономический кризис 2008–2009 гг.

В странах Европейского союза ситуация, порожденная мировым финансово-экономическим кризисом, значительно осложняется долговым кризисом в зоне евро. В начале 2012 г. в 8 из 17 стран Еврозоны зафиксирована рецессия. Продолжение рецессии и обострение долгового кризиса могут привести к экономической и политической дезинтеграции ЕС.

В-четвертых, научно-техническая революция, которая стала основой долгосрочного экономического роста ведущих стран мира в послевоенный период. На первом этапе революции (вторая половина 50-х – первая половина 70-х гг. XX в.) ускорился процесс механизации и автоматизации производства, стали применяться лазеры и ЭВМ, появились новые отрасли: ядерная энергетика и электроника. Второй этап (вторая половина 70-х - первая половина 90-х гг.) характеризовался созданием и внедрением энергоемких и ресурсосберегающих технологий, появлением таких новых отраслей, как микроэлектроника, биотехнологии. Переход к информационному обществу является главным содержанием третьего этапа (вторая половина 90-х гг.– начало XXI в.). Информация, знания и информационные инфраструктуры создали комплексную индустрию обработки информации на базе новейшей электронной техники и средств связи. Значительного развития достигли специализированные компьютерные услуги.

В-пятых, индустриальная экономика в развитых странах трансформировалась в постиндустриальную. Для нее характерно развитие масштабной информационной инфраструктуры – рост комплекса услуг в сфере маркетинга, рекламы, менеджмента, информационно - компьютерных, аудиторских и др. Около 80% мирового ВВП производится в сфере услуг. Лидером в развитии этой сферы являются США, далее следуют Великобритания и Франция.

В-шестых, в послевоенный период усилилась тенденция интернационализации хозяйственной жизни, которая отчетливо проявилась в региональной экономической интеграции и глобализации мировой экономики.

Начало интеграции было положено в Западной Европе созданием франко-германских концернов, которые в 1951 г. стали инициаторами создания

Европейского объединения угля и стали (ЕОУС). В него вошли Франция, ФРГ, Италия, Бельгия, Нидерланды и Люксембург. В 1957 г. в Риме эти же страны подписали договоры о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС) и Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом). Основной целью ЕЭС объявлялось создание единого рынка капиталов, товаров, услуг и рабочей силы. В 1968 г. был создан таможенный союз стран ЕЭС, а в 1979 г. – Европейская валютная система (ЕВС).

В феврале 1992 г. в Маастрихте 12 государств подписали Договор о Европейском союзе (ЕС), который предусматривал трансформацию ЕС в экономический, валютный и политический союз. С 1 ноября 1993 г. договор вступил в силу после ратификации его государствами - членами ЕС. В 1999 г. был создан экономический и валютный союз 11 государств ЕС, а с 2001 г. на их территории была введена в обращение единая денежная единица – евро, в настоящее время в него входит 17 государств.

С 1973 по 1995 г. в ЕС вступили Великобритания, Дания, Ирландия, Греция, Испания, Португалия, Австрия, Швеция, Финляндия. В 2004–2007 гг. в него вошли Польша, Венгрия, Чехия, Словакия, Словения, Латвия, Литва, Эстония, Мальта, Кипр, Болгария и Румыния, в 2013 г. – Хорватия. В 2013 г. в ЕС насчитывалось 28 государств.

Кроме ЕС крупными региональными интеграционными объединениями являются Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН, 1967), Торгово-экономический союз в Латинской Америке (МЕРКОСУР, 1991), Северо-американская ассоциация свободной торговли (НАФТА, 1994).

В конце XX - начале XXI в. магистральной тенденцией эволюции мировой экономики стала **глобализация**, оказывающая возрастающее влияние на социально-экономическое развитие ведущих стран Запада. В ходе ее сложился всемирный рынок результатов и факторов производства: товаров и услуг, капиталов, рабочей силы и знаний. Характерные черты глобализации:

а) развитие мировой экономической системы на основе единых принципов рыночного хозяйства, при этом модели рыночной экономики могут различаться;

б) создание однородного экономического пространства в результате преодоления раскола мира на две системы;

в) детерминирующая роль ТНК в мировой экономике. ТНК определяют приоритеты экономического и научно-технического развития, господствуют на рынках товаров, услуг, капиталов, знаний, высококвалифицированной рабочей силы. В 2008 г. в мире насчитывалось 82 тыс. ТНК, имеющих 810 тыс. зарубежных филиалов. Они контролировали около 2/3 мировой торговли, 1/2 промышленного производства, 4/5 мировых патентов, лицензий и ноу-хау;

г) формирование на основе транснационального капитала глобальных (трансграничных и межстрановых) производственно-сбытовых сетей (включая кластеры), образующих каркас мирового хозяйства;

д) приоритет мирохозяйственных отношений над внутриэкономическими. Международная сфера экономики развивается быстрее внутреннего производства. Так, в 1970–2004 гг. объем мировой торговли рос в 2 раза быстрее реального ВВП, доля экспорта в мировом производстве превысила 25%. Лидирующее положение в этой области занимали США, за ними шли Япония, Великобритания, Германия, Франция;

е) развертывание глобальной информационно - технологической революции, означающей переворот в средствах телекоммуникаций на базе микроэлектроники, кибернетики, появление Интернета. Распространение информационно-телекоммуникационных технологий (ИКТ) позволяет совершать все виды сделок в любое время и в любой точке земного шара;

ж) утверждение глобальной регулирующей роли международных экономических и финансовых организаций (ВТО, МВФ, МБРР и др.).

В целом глобализация ускоряет научно-технический, экономический и социальный прогрессы, повышает эффективность мирового хозяйства. Именно в период глобализации зафиксированы самые высокие темпы прироста мирового ВВП за последние 150 лет.

Вместе с тем она порождает немало проблем: приобретают глобальный характер экономические и финансовые кризисы; происходит сокращение занятости в ряде отраслей экономики, где сильна международная конкуренция или значителен вывоз производства за рубеж; наблюдается ослабление традиционных национальных систем государственного регулирования; распространяется транснациональная преступность, сформировались нелегальные рынки оружия и наркотиков.

Таким образом, послевоенный период связан с глобальными изменениями в социально-экономическом прогрессе стран Западной Европы, США и Японии, обусловленными новыми факторами экономического развития.

6.2. Сохранение лидирующей роли США в мировом хозяйстве

Соединенные Штаты Америки закончили Вторую мировую войну, будучи бесспорным лидером капиталистического мира. За годы войны национальный доход США удвоился, более чем вдвое возросло промышленное производство. Военные действия, а следовательно и разрушения, не коснулись территории США, ресурсы которых в несколько раз превосходили ресурсы других капиталистических стран.

После войны доля США в промышленном производстве капиталистического мира составила 60%, в экспорте – более 30%, они располагали 2/3 мирового золотого запаса. Экономическое превосходство

США базировалось на их финансовой мощи. В новой мировой валютной системе, созданной на Бреттон-Вудской конференции 1944 г., за долларом была закреплена роль мировой резервной валюты. США определяли финансовую политику Международного валютного фонда и Международного банка реконструкции и развития.

После окончания войны была проведена реконверсия военного производства, вслед за которой экономика США вступила в стадию спада. Смягчению послевоенной рецессии способствовали план Маршалла и война в Корее. По плану Маршалла в период с 1948 по 1951 г. США предоставили 16 европейским странам помощь в восстановлении их экономики на сумму в 13 млрд долл. США использовали план Маршалла для расширения экспорта товаров и увеличения инвестиций в европейские страны. Война в Корее (1950-1953 гг.) стимулировала развитие военных отраслей и рост занятости.

Во второй половине 50-х гг. XX в. в мире развернулся первый этап научно-технической революции «НТР», который характеризовался автоматизацией производства, применением электронно-вычислительной техники, изменениями в структуре производства и занятости. НТР, создав новые возможности для ускоренного развития экономики, повышения уровня и качества жизни, породила ряд проблем. К ним относились: а) бесконтрольное использование природных ресурсов; б) рост структурной безработицы; в) низкий платежеспособный спрос населения; г) усиление конкуренции на мировых рынках.

На решение этих проблем в 60-е гг. была нацелена деятельность администрации Дж.Кеннеди (программа «новых рубежей») и Л. Джонсона (программа «великого общества»).

В конце 60-х - начале 70-х гг. экономика США вступила в полосу спада, для которого были характерны сокращение промышленного производства, рост инфляции, высокий уровень безработицы. Администрация Р. Никсона прибегла к чрезвычайным мерам, предусматривавшим контроль государства над ценами и заработной платой. Летом 1971 г. США отказались от золотого стандарта. Ситуация в экономике США резко обострилась в связи с мировым энергетическим кризисом, разразившимся в конце 1973 г. Он повлек за собой сокращение ВВП на 3,1%, рост цен, галопирующую инфляцию, обострение валютно-финансовых проблем. Кризис четко выявил необходимость структурной перестройки экономики, перехода к использованию энергосберегающих и наукоемких технологий. Администрацией Дж. Картера были предложены энергетическая, антиинфляционная программы, меры по борьбе с безработицей. Однако осуществление их было непоследовательным и не дало ожидаемых результатов.

В 1980 - 1982 гг. экономика США испытала очередной циклический кризис.

ВВП сократился на 2,9%. Экономические трудности 70-х гг. и начала 80-х гг. привели к пересмотру модели государственной экономической политики США. На смену неокейнсианской концепции, основанной на регулировании совокупного спроса, пришла неоконсервативная, делающая акцент на регулировании предложения. Эта политика стала осуществляться в годы президентства Р. Рейгана (1981-1988) и получила название «рейганомики». Ее основополагающими принципами были:

- 1) сокращение налогов на корпорации и личных подоходных налогов;
- 2) ограничение роста правительственных расходов за счет сокращения социальных программ;
- 3) дерегулирование предпринимательской деятельности;
- 4) проведение жесткой кредитно-денежной политики, направленной на преодоление инфляции.

В 1983-1989 гг. в США наблюдался экономический подъем, сопровождавшийся высокими среднегодовыми темпами роста ВВП (4%), увеличением численности занятых, расширением потребительского спроса. Вместе с тем острыми проблемами оставались постоянный рост дефицита государственного бюджета и, как следствие, увеличение расходов по обслуживанию государственного долга, снижение конкурентоспособности США на мировых рынках, тенденция к углублению социального расслоения в обществе.

Начало 90-х гг. ознаменовалось экономическим спадом. Он характеризовался снижением ВВП, производства в автомобильной, металлургической и других отраслях, инвестиционной активности, сокращением занятости в сфере услуг.

Республиканская администрация Дж. Буша - старшего не предпринимала серьезных мер по решению назревших экономических проблем и внутриполитических противоречий, уделяя главное внимание вопросам внешней политики.

Пришедшая к власти на президентских выборах 1992 г. демократическая администрация Б. Клинтона предложила поэтапный план стабилизации экономики, состоящий из трех основных программ: 1) стимулирования экономики; 2) инвестиционной; 3) сокращения бюджетного дефицита.

Экономическая стратегия федерального правительства сохранила свою направленность до конца 90-х гг. Администрации Б. Клинтона удалось найти равновесие между государственным и рыночным регулированием, стимулировать инновационный процесс и обеспечить высокую конкурентоспособность США на мировом рынке. Был ликвидирован дефицит государственного бюджета, а в 1998 г. впервые с 1969 г. достигнут бюджетный профицит, составивший 69 млрд долл. Важным достижением американской экономики 90-х гг. стало снижение темпов инфляции, рост жизненного уровня населения.

Долгосрочный и стабильный экономический рост США 90-х гг. XX в. – начала XXI в. опирался на ряд факторов, главными из которых были:

- 1) переход к постиндустриальной экономике, основу которой составляют современные высокотехнологичные отрасли производства товаров и услуг;
- 2) дерегулирование экономики, т. е. сокращение прямого вмешательства государства в хозяйственное развитие;
- 3) лидерство доллара в мировой валютной системе;
- 4) структурные изменения в финансовом секторе, а именно: возникновение и деятельность новых финансовых институтов;
- 5) государственная поддержка малого и среднего бизнеса;
- 6) сокращение военных расходов в связи с окончанием «холодной войны» и инвестирование высвободившихся средств в человеческий капитал;
- 7) более активное участие в мировых интеграционных процессах;
- 8) совершенствование методов управления корпорациями – «управленческая революция».

Экономическая политика в годы президентства Дж. Буша-младшего (2001- 2009) включала сокращение налогов на бизнес, дерегулирование, в том числе ослабление регламентации финансового сектора; урезание государственных расходов на социальное страхование, образование, науку, здравоохранение. Одновременно значительно возросли военные расходы в связи с военными операциями США в Афганистане и Ираке. В результате темпы экономического роста США замедлились, увеличился дефицит госбюджета, в 2009 г. вырос государственный долг, он составил 80% ВВП.

Финансово-экономический кризис 2008-2009 гг. оказал разрушительное воздействие на экономику США. Показатели ВВП снизились до отрицательных величин. Потерпели банкротство три из пяти ведущих инвестиционных банков, в их числе крупнейший «Леман Бразерс», обесценились активы ведущих корпораций. Сократились инвестиции в жилищное строительство, автомобилестроение, авиационную промышленность. Уровень безработицы составил около 9% трудоспособного населения.

В начале сентября 2008 г. правительство взяло под свой контроль и фактически национализировало две крупнейшие ипотечные компании, на долю которых приходилась половина всех ипотечных долгов в стране – «Фанни Мае» и «Фредди Мак». После долгих дебатов конгресс принял закон (план Полсона) о выделении 700 млрд долл. (5% ВВП США) для выкупа казначейством ипотечных ценных и других проблемных бумаг, потерявших свою стоимость активов, у крупнейших банков и других финансовых институтов, включая банки-нерезиденты, имеющие значительный объем операций в США. Это означало увеличение государственного долга до 82% ВВП.

Администрация президента Б. Обамы разработала масштабные государственные антикризисные программы, которые нашли выражение в законах «О восстановлении и реинвестировании» (2009) и «О восстановлении финансовой стабильности» (2010). В них предусматривается рост ассигнований на здравоохранение и образование, помощь безработным и семьям, наиболее пострадавшим от кризиса; налоговые льготы для малого бизнеса; увеличение финансирования перспективных направлений науки и технологий.

Значительно увеличивается контроль государства над деятельностью финансового сектора: созданный в 2010г. Совет по контролю за предоставлением финансовых услуг призван выявлять финансовые компании и банки, чья рискованная экспансия может стать угрозой финансовой стабильности страны.

Несмотря на проблемы, вызванные экономическим кризисом, США остаются самой мощной в экономическом, научно-техническом и военном отношении страной мира с наиболее развитой финансовой инфраструктурой. На их долю приходится около четверти мирового ВВП (15 831 трлн долл.), их доля в мировом экспорте составляет 12,5%. Большая часть ВВП создается в сфере услуг (79,6%), к которым относятся образование, здравоохранение, наука, торговля, финансы, различные профессиональные и личные услуги, транспорт и связь, услуги госучреждений. Из 500 крупнейших мировых компаний 132 - американские.

Лидерство США определяется, прежде всего, приоритетом в сфере финансирования передовой науки, а также способностью корпораций оперативно внедрять достижения науки в коммерческую практику. На долю Соединенных Штатов приходится 35% всех современных мировых расходов на НИОКР, рассчитанных по паритету покупательной способности.

В 2009-2010 гг. многие американские корпорации сумели осуществить процессы организационной и финансовой реструктуризации с целью повышения конкурентоспособности в глобальной экономике. Из 250 крупнейших мировых информационных и коммуникационных корпораций 75 компаний находятся в США; их совокупные доходы в 2009 г. составили более 1 трлн долл. Даже в период экономического спада происходил устойчивый рост сектора информационных отраслей и коммуникаций, их прирост составил в 2008 г. около 4%.

В разработанной в 2009 г. «Американской инновационной стратегии» ставится задача восстановить американское лидерство в фундаментальных исследованиях. Наиболее приоритетными отраслями названы разработка и внедрение источников чистой энергии, использование информационных технологий в здравоохранении, развитие нано- и биотехнологий.

Сохраняется лидерство доллара США в мировой валютной системе. Около 60% мировых золотовалютных резервов номинировано в долларах США.

Нью-Йоркская фондовая биржа является самым крупным и влиятельным финансовым рынком в мире по объему рыночной капитализации.

Важный результат экономического развития США в послевоенный период - увеличение доходов на душу населения: среднедушевой доход американцев в 2012 г. (49,5 тыс. долл.) вдвое превысил средний доход в 1971 г., который, в свою очередь, был вдвое выше, чем в 1940 г. Тенденция к удвоению среднедушевого дохода каждые 30 - 40 лет наблюдается в американской экономике на протяжении более чем 200 лет, а в целом за этот период доходы американцев выросли более чем в 25 раз. Этот факт свидетельствует об эффективности американской экономической модели, что позволит США преодолеть нынешние экономические трудности и выйти на новый виток развития страны.

6.3. Превращение Японии в одну из ведущих мировых индустриальных держав

Экономика Японии после окончания Второй мировой войны находилась в состоянии полной хозяйственной разрухи. Объем промышленного производства составлял 28,5% довоенного уровня. В связи с сокращением импорта в стране не хватало топлива, сырья, продовольствия. Рост инфляции привел к резкому падению жизненного уровня населения. Реальная заработная плата рабочих составляла 13% довоенного уровня. Положение усугублялось последствиями ядерных бомбардировок авиацией США Хиросимы и Нагасаки в августе 1945 г.

После капитуляции 2 сентября 1945г. Япония по решению Потсдамской конференции была оккупирована американскими войсками, выступавшими от имени союзных держав. Восстановление и реформирование экономики осуществлялось под контролем и при содействии США. В 1946г. по предложению оккупационных властей при кабинете министров Японии были созданы Бюро экономической стабилизации и Комитет по регулированию цен.

Под контролем американской оккупационной администрации были распущены национальные монополистические объединения. В 1946-1949 гг. была проведена аграрная реформа, которая ликвидировала помещичью собственность на землю и создала условия для развития аграрного сектора экономики и формирования емкого внутреннего рынка. В 1946-1947 гг. было введено новое парламентское законодательство: установлен 8-часовой рабочий день, введено социальное страхование. В 1947 г. принята новая Конституция, согласно которой Япония стала конституционной парламентской монархией.

Важную роль в послевоенном экономическом восстановлении сыграли реформы государственного бюджета, налогов, внешнеэкономической деятельности, а также стабилизация валюты, проведенная под руководством

американского финансового капитала и известная как «линия Доджа». Они стали осуществляться в рамках плана стабилизации с 1949 г.

С целью сбалансирования бюджета прекращались выплаты военным заводам, субсидирование убыточных предприятий, осуществлялся контроль над денежной эмиссией. Была сокращена численность чиновников. Реформа налогообложения включала снижение налогов на корпорации, отмену налогов на сверхприбыль и рост налогов с населения. Устанавливался фиксированный курс иены к доллару (360:1). Изменялся порядок предоставления американской помощи: средства, вырученные от реализации американских товаров в Японии, поступали в Эквивалентный фонд, предназначенный для инвестирования крупных компаний.

Сан-Францисский мирный договор 1951 г. положил конец оккупации Японии войсками США. Вся полнота власти в стране была передана национальному правительству, которое самостоятельно определяло характер и цели экономической политики. В 1952 г. Япония вступила в МВФ, а в 1955 г. подписала Генеральное соглашение о тарифах и торговле.

Восстановление экономики Японии завершилось в 1952 г., а со второй половины 50-х гг. темпы промышленного развития значительно ускорились. Наиболее высокие темпы наблюдались в машиностроении, химической, энергетической, текстильной промышленности. Началось создание атомной промышленности, развитие новых отраслей – электронной, нефтехимической.

Важным этапом в экономическом развитии страны, в течение которого Япония заняла равноправное место в ряду ведущих капиталистических стран, стали 60-е гг. XX в. В этот период государством решались задачи модернизации сельского хозяйства, мелкой и средней промышленности, развития отсталых районов, усиления конкурентоспособности японских товаров на мировом рынке.

В 1961 - 1970 гг. среднегодовые темпы прироста ВВП Японии составили 11%, а промышленного производства - 13,5%, являясь одними из самых высоких в мире. По объему ВВП Япония к началу 70-х гг. вышла на 2-е место в мире после США, а по уровню накопления капитала - на 1-е. Этот этап в развитии экономики Японии получил название «японского экономического чуда».

Определяющими факторами «японского экономического чуда» были:

- о массовое обновление основного капитала;
- о расширение внутреннего рынка в результате проведения аграрной реформы и роста потребительских расходов;
- о наличие высококвалифицированной рабочей силы, оплачиваемой ниже, чем в США и странах Западной Европы;
- о широкое заимствование иностранных научно-технических достижений посредством закупки патентов, лицензий на технологию;
- о низкий уровень военных расходов (в пределах 1% ВВП);

о содействие государства в создании благоприятных условий для развития промышленности;

о государственное прогнозирование экономики с высокой степенью точности выполнения планов-прогнозов.

Мировой экономический кризис 1974–1975 гг., вызванный повышением цен на сырье и продовольствие, более всего затронул металлургическую, химическую, нефтеперерабатывающую отрасли. Государством был принят ряд мер по структурной перестройке экономики: свертывание производства в депрессивных отраслях, стимулирование развития энергоемких производств и создание новых видов конструкционных материалов.

В начале 80-х гг. XX в. в Японии начался второй этап структурной перестройки экономики. В этот период возникли наукоемкие, высокотехнологичные производства, связанные с выпуском средств связи и спутникового оборудования, больших интегральных схем, новых видов измерительных приборов; биотехнология.

Высокое качество и конкурентоспособность японских товаров позволили перейти к либеральной внешнеторговой политике. Япония экспортировала 90% видеомагнитофонов, 81 - копировальных машин, 73 - калькуляторов, 69- судов, 58 - легковых автомобилей, 53% - цветных телевизоров. Одна треть общего объема экспорта направлялась в США. По объему внешнеторгового оборота Япония заняла 3-е место в мире после США и Германии.

Главными факторами высокой конкурентоспособности японских товаров были:

1. Более высокие по сравнению с другими странами темпы роста производительности труда, которые достигались благодаря: а) рациональной организации производства и управления; б) внедрению системы «всестороннего контроля качества» и поставок «точно в срок»; в) автоматизации производства; г) системе «пожизненного найма» и «внутрифирменных профсоюзов», обеспечивавших отсутствие трудовых конфликтов.

2. Высокие темпы и норма накопления капитала: в 80-е гг. около 30% ВВП составляли частные и государственные инвестиции в основные фонды.

3. Высокий уровень государственных расходов на НИОКР: они составляли не менее 3% ВВП.

4. Сокращение доли энергоемких производств: потребление нефти сократилось на 18%.

Во второй половине 80-х гг. рост цен на недвижимость и акции создал «перегрев» экономики, что привело к образованию «финансового пузыря», вызванного политикой низкой процентной ставки Банка Японии. В 1991 г. экономика вступила в состояние рецессии, выход из которой правительство видело в принятии программ стимулирования экономики и поддержки банковского сектора. В 90-е гг. ежегодный прирост ВВП составлял 1,5%

(самый низкий показатель среди развитых стран). Этот период в истории экономики Японии получил название «потерянного десятилетия». В 1998г. дефицит бюджета составил 10% ВВП, величина государственного долга равнялась 100% ВВП. Ситуация в экономике обострилась также и в связи с Азиатским финансовым кризисом 1998 г. правительство выделило 500 млрд долл. на программу по спасению банковского сектора страны и начало проведение структурных реформ, направленных на то, чтобы избавиться от спекулятивной денежной массы на рынке недвижимости и фондовом рынке. По мнению известного американского экономиста П. Кругмана, экономика Японии оказалась в «ловушке ликвидности». С 1999 по 2004 г. правительством Японии неоднократно проводились дефляционные меры. В 2003 г. экономика начала восстанавливаться, а в 2005 г. прирост ВВП составил 2,8%, главным его фактором был внутренний спрос.

Несмотря на снижение темпов экономического роста в последнем десятилетии XX в., Япония остается крупнейшим мировым кредитором: на ее долю приходится 13,7% мировых финансовых активов.

Она также занимает 1-е место в мире по производству бытовой электроники, электронных компонентов, промышленных роботов, 2-е место – по объему выпуска химической промышленности, 3 - е место – по производству автомобилей.

Одним из стимулирующих факторов экономического роста является инновационная политика. С 1996 г. в стране разрабатываются пятилетние Базовые планы развития науки и технологии. В 2006 г. правительство разработало «Инновационную инициативу - 25», в которой представлены различные варианты инновационного развития Японии до 2025 г.

«Инновационная инициатива - 25» включает не только научно-технологические ориентиры, но и социальные реформы (около 150 наиболее актуальных социальных задач).

Приоритетными направлениями НИОКР в настоящее время являются:

- о *науки о жизни* (в стране проживает около 36 тыс. человек старше 100 лет). В этой области предусматривается создание лекарственных препаратов нового поколения, разработка биоинформационных технологий и диагностического терапевтического оборудования;

- о *«зеленая энергетика»* – новые источники энергии и технологии ее возобновления. Япония является одной из передовых стран в области использования альтернативных видов энергии: солнечной, ветровой, движения океанских волн, геотермальной, биомассы;

- о *технологии экономики и накопления энергии*: уровень потребления энергии на единицу ВВП в Японии – самый низкий в мире;

- о *промышленные технологии* (микроэлектроника, мекатроника, робототехника) с последующим размещением их в малых и средних фирмах;

- о *информационно-коммуникационные технологии*, в частности, разработка суперкомпьютеров.

Сегодня Япония демонстрирует высокие технологические достижения в таких отраслях, как автомобилестроение, оптоволоконная промышленность, оптоэлектроника, бытовая электроника, производство полупроводников, оптических носителей информации, копировального оборудования.

Страна занимает 3-е место в мире по объему номинального ВВП после США и Китая. Основная его часть приходится на сферу услуг (71,6%), наиболее значимыми из которых являются банковские, страховые, транспортные и телекоммуникационные. Доля промышленности в ВВП составляет 27,3%, сельского хозяйства – 1,2%.

В рейтинге «Форчун – 500» за 2011 г. названы 68 японских компаний. Крупнейшие из них: «Мицубиси УФЖ» (авиастроение), «Мицухо» (электроника), «ТЕПКО» (электротехническая), «Номура», «Мицуи Сумитомо» (банковский сектор), «Джапан Эйрлайнз» (авиаперевозки).

Трагические события марта 2011 г. (серия землетрясений, цунами, авария на атомной электростанции Фукусима) и необходимость ликвидации их последствий вызвали рост государственных расходов и как следствие – рост государственного долга. На реконструкцию пострадавших территорий потребуется 18100 млрд иен (173 млрд евро). Общая сумма государственного долга уже более чем в 2 раза превосходит реальный ВВП Японии, что значительно превышает аналогичные показатели других развитых стран. Правительству предстоит проведение реформ финансов, бюджета, пенсионной и налоговой систем.

Таким образом, в послевоенный период Япония достигла значимых результатов в экономическом развитии, что позволяет ей играть одну из лидирующих ролей в мировом хозяйстве.

6.4. Путь Германии к экономическому лидерству в Европе

Поражение Германии во Второй мировой войне поставило ее экономику в катастрофическое положение. Около 13 млн немцев погибли, были ранены или пропали без вести. Были разрушены почти все города, уничтожено 3/4 транспортных средств, 15% промышленных предприятий. Ситуация в стране усугублялась топливно-энергетическим, продовольственным и финансовым кризисом.

В соответствии с решениями держав-победительниц во Второй мировой войне территория Германии была разделена на четыре зоны оккупации: американскую, английскую, французскую и советскую, где были начаты реформы по демилитаризации, демонополизации, денацификации и демократизации. Контроль за их проведением был возложен на Контрольный совет союзников.

Разногласия между западными странами и СССР привели к началу раздела Германии. В 1946 г. американская и английская зоны оккупации объединились в «Бизонию», после присоединения к ним в 1948г. французской зоны оккупации была создана «Тризония», где началось проведение хозяйственной реформы, целью которой был переход от административных методов регулирования к свободному рынку. Она включала аграрные преобразования, реформу денежного обращения и цен, банковскую. «Тризония» была включена в сферу действия плана Маршалла, по которому Германия получила американскую помощь на сумму в 2,4 млрд долл.

Проведение реформ в западных зонах оккупации ускорило образование нового государства - Федеративной Республики Германии в 1949 г.

Послевоенное хозяйственное развитие Германии основывалось на концепции «социального рыночного хозяйства», в соответствии с которой свободная конкуренция и частная инициатива в сочетании с социальной ответственностью людей создают условия для достижения высокого уровня благосостояния всех граждан. Роль государства, согласно теории, состоит в проведении сильной социальной политики, способной смягчить социальную несправедливость, порождаемую рыночными отношениями. Эта концепция начала осуществляться под руководством послевоенного министра экономики, а позднее канцлера ФРГ Л. Эрхарда.

К 1952 г. ФРГ восстановила довоенный уровень экономики и во второй половине 50-х гг. стала равноправным партнером главных капиталистических стран. К середине 50-х гг. доля Германии в промышленном производстве капиталистических стран достигла почти 10%, а удельный вес в мировом экспорте готовой продукции (7,3%) превысил показатель Франции и сравнялся с английским.

В 1960г. объем промышленного производства вырос в 2,5 раза по сравнению с 1950г., уровень безработицы снизился с 10,3% до 1,2%. Быстрые темпы развития экономики (среднегодовой прирост ВНП 8 %), способствовали тому, что в 1962г. Западная Германия вышла на 2-е место в мире и 1-е в Европе среди капиталистических стран по объему промышленного производства и экспорта.

ФРГ выступила одним из главных учредителей Европейского объединения угля и стали (1951) и Европейского экономического сообщества (1957). На ее долю в то время приходилось более 60% добычи угля, около 50% производства стали, около 40% экспорта и 35 % импорта ЕЭС.

Стабильный период развития немецкой экономики, сопровождавшийся высокими темпами экономического роста, получил название «немецкого экономического чуда». Оно было обусловлено рядом факторов:

1) широким обновлением основного капитала и «отложенным» спросом, которые обеспечили емкий внутренний рынок;

2) необходимостью преодоления диспропорций, возникших в итоге разрыва исконных экономических связей с Восточной Германией;

3) восстановлением и расширением предприятий на новой технической основе в условиях развивающейся НТР;

4) предоставлением государством из бюджета страны кредитов крупным монополиям;

5) притоком капиталов из США, которые ФРГ получала по плану Маршалла;

6) наличием значительных резервов дешевой рабочей силы в виде нескольких миллионов переселенцев и так называемых перемещенных лиц, готовых дешево продавать свой труд;

7) отсутствием до второй половины 50-х гг. прямых военных расходов.

В 1966 - 1967гг. начался экономический спад, ознаменовавший завершение «немецкого чуда». В 1967 г. парламент Германии принял закон «О стимулировании стабильности и роста», который предусматривал координацию бюджетной политики на трех уровнях (федеральном, земельном и местном) и составление среднесрочных прогнозов развития хозяйства. В законе определялись четыре главных показателя развития экономики: стабильность валюты, экономический рост, уровень безработицы, торговый баланс («магический четырехугольник»). С начала 70-х гг. расходы государства на социальную политику увеличились на 10%.

Серьезным испытанием для экономики ФРГ стал мировой экономический кризис 1973 - 1975 гг. Он затронул все отрасли западногерманской экономики, вызвал сокращение ВВП на 5%, промышленного производства на 12, внутренних частных инвестиций – на 18,5%. Резко возросло число банкротств, массовый характер приобрела безработица. Циклический спад сопровождался энергетическим и валютным кризисом, стагфляцией (сочетание высоких темпов инфляции и спада).

Несмотря на сложные мирохозяйственные условия на протяжении 70-х гг., ФРГ удалось укрепить свои позиции в капиталистическом хозяйстве. Этому способствовали:

1) *активная структурная перестройка экономики*, что привело к специализации производства в наукоемких отраслях и улучшению конкурентоспособности западногерманских монополий;

2) *значительный рост научно-технического потенциала ФРГ*, что позволило ей выйти на научно-технический уровень США в таких отраслях, как металлургия, станко- и автомобилестроение, химическая промышленность, строительство атомных электростанций и др.;

3) *экспорт капитала*, (прямые зарубежные инвестиции предприятий ФРГ за 70-е гг. утроились, достигнув 66 млрд марок). В этот период ФРГ

расширила сферы своего влияния в Латинской Америке, Юго-Восточной Азии, Африке.

В 1980 - 1982гг. экономика ФРГ вступила в стадию очередного циклического кризиса, в результате которого был осуществлен новый поворот в экономической политике. Его суть состояла в уменьшении государственного вмешательства в экономику. Была проведена приватизация ряда крупных компаний («Люфтваганс», «Фольксваген», «ВЕБА» и др.), налоговая реформа; предоставлена большая свобода частному бизнесу; увеличилась поддержка малых и средних предприятий и ряд других мер. Они стимулировали экономический подъем с 1983 г.

В основе экономического подъема лежали интенсивные процессы накопления, расширения экспорта, рост инвестиций. Подъем, длившийся около восьми лет, достиг наивысшей точки в 1990 г., когда темпы роста ВВП (4,5%) оказались максимальными за последние 14 лет.

Начало 90-х гг. ознаменовалось важными изменениями в экономической и политической жизни Германии. В октябре 1990г. произошло объединение ФРГ и ГДР в единое немецкое государство. Начался процесс трансформации экономики в новых федеральных землях. На территорию бывшей ГДР были распространены принципы социального рыночного хозяйства, законодательные и правовые основы экономической системы ФРГ, проведены приватизация, финансовая реформа, началось изменение структуры экономики.

Экономическое развитие ФРГ в 90-е г. было неравномерным. Это объяснялось резкими диспропорциями в развитии западных и восточных земель, медленной адаптацией последних к механизмам свободного рынка и конкуренции и необходимостью их постоянной финансовой поддержки. Так, трансферты государственных финансовых средств из Западной Германии в новые федеральные земли превысили с 1991 по 1998 г. 1,4 трлн нем. мар.

В 1990 - 2000 гг. темпы экономического роста ФРГ замедлились, составив 1,5% ВВП в среднем за год (по сравнению с 2,2% в 80-е гг.), а в первой половине 2000-х гг. ежегодный прирост ВВП равнялся немногим более 1%. В круге государств ЕС-15 по показателю дохода на душу населения ФРГ перешла с 3-го на 11-е место. Уровень безработицы оставался высоким. Увеличение количества людей преклонного возраста (средняя продолжительность жизни в ФРГ составляет 82 года) вызвал рост государственных социальных расходов. В 2005г. началось поэтапное проведение реформ социального обеспечения и рынка труда («Повестка дня 2010»), которые в целом оказали положительное воздействие на экономику.

С сентября 2008 г. экономика Германии вступила в фазу рецессии. В начале 2009г. правительство А. Меркель обнародовало программу поддержки ряда отраслей промышленности и увеличения занятости,

на которую государством было выделено 50 млрд евро. В конце 2009 г. экономика постепенно начала выходить из состояния рецессии за счет роста потребительского спроса и расширения экспорта. Рекордным для Германии по показателям экспорта продукции (1 трлн евро) и количества занятых (43,6 млн) стал 2011 год.

В настоящее время ФРГ занимает 4-е место в мире и 1-е в Европе по показателю номинального ВВП, является третьей страной в мире по объему экспорта продукции. В общем объеме ВВП на сектор услуг приходится 70,6%, промышленность – 28,6, сельское хозяйство – 0,8%. ФРГ – ведущий экспортер продукции машиностроения, автомобильной, электротехнической, химической, фармацевтической, текстильной промышленности, компьютеров и электроники, транспортного оборудования.

Особое значение в стране придается научно-исследовательской деятельности: насчитывается свыше 200 научных центров, как самостоятельных, так и входящих в государственные структуры (Общество Макса Планка, Институт Гете). Доля расходов на НИОКР составляет 2,5% ВВП. ФРГ является мировым лидером по производству ветряных турбин, разработке технологии для солнечных станций.

Из 500 ведущих мировых компаний по объему активов (уровню капитализации), ежегодно отмечаемых в журнале «Форчун», 37 являются немецкими. Среди них самые крупные – «Фольксваген», «Даймлер», «БМВ» (автомобилестроение), «БАСФ» (химическая), «Дейче Телеком» (телекоммуникации), «Альянц», «Мюнхен-ре» (страхование), «Сименс» (промышленность, энергетика, транспорт, здравоохранение).

Таким образом, ФРГ является «локомотивом» мировой и лидером европейской экономики. По уровню экономического развития, степени интеграции в глобальную экономику она относится к числу наиболее высокоразвитых государств мира.

6.5. Укрепление позиций Франции в мировой экономике

Вторая мировая война и оккупация нанесли экономике Франции значительный ущерб, оцениваемый в 1,4 трлн. фр. Людские потери составили 1,1 млн человек. Объем промышленного производства сократился почти на 70%, сельскохозяйственного – наполовину. Стоимость франка уменьшилась в 6 раз. Значительно сократились французские капиталовложения за границей. Начался распад французской колониальной империи: политической независимости добились Вьетнам, Сирия и Ливан.

После освобождения Франции в августе 1944г. Временное правительство во главе с Ш. де Голлем начало осуществление ряда коренных преобразований, которые включали:

- 1) национализацию ряда отраслей и предприятий угледобывающей,

электроэнергетической, газовой, автомобильной, авиационной промышленности, пяти ведущих банков (в том числе Французского), крупных страховых компаний. В результате национализации доля государственного сектора в промышленности составила 20%;

2) социальные реформы, предусматривавшие восстановление 40-часовой рабочей недели, повышение заработной платы и пенсий рабочим и служащим, введение системы оплачиваемых отпусков, пенсионного обеспечения престарелых фермеров и др.

Значительную роль в восстановлении экономики Франции после войны сыграла помощь США по плану Маршалла на общую сумму 2,4 млрд долл. Франция получала кредиты, продовольствие, оборудование для промышленных предприятий. В 1950г. довоенный уровень экономики был восстановлен.

Отличительной чертой экономического развития Франции со второй половины 40-х гг. стало государственное программирование экономики, которое для предприятий государственного сектора являлось обязательным, а для частного имело индикативный (рекомендательный) характер. В 1946г. был организован Генеральный секретариат по планированию, а через год правительство утвердило первый в истории страны план модернизации и реконструкции (план Монне, 1947 - 1953 гг.).

Индикативное планирование стало составной частью французской модели государственного регулирования экономики, характеризующейся значительной долей госсектора и высокой степенью вмешательства государства в экономические процессы; она получила название «дирижизм». (Индикативное планирование осуществлялось до 1993г., с 2000г. составляют стратегические ориентиры развития территорий).

В 50 - 60-е гг. на экономическое развитие Франции оказывали влияние следующие факторы: 1) участие в процессе западноевропейской экономической интеграции; 2) научно-техническая революция; 3) распад Французской колониальной империи.

В 1951 г. Франция стала инициатором создания ЕОУС, а в 1957 г. - одной из стран основательниц ЕЭС. В период со второй половины 50-х до начала 70-х гг. осуществлялась структурная перестройка промышленности, которая предусматривала реконструкцию старых отраслей и развитие новых: атомной энергетики, электроники, аэрокосмической и др. Она получила название «индустриальный императив». Главной целью данной политики было усиление экономических позиций Франции в мире и возвращение ей статуса сильной европейской страны.

В 60 - 70-е гг. во Франции при финансовой поддержке государства быстрыми темпами происходила концентрация производства и капитала

путем слияний и поглощений. Организационной формой монополистического капитала в промышленности и финансовом секторе стали промышленные и финансовые группы. В конце 70-х гг. в экономике насчитывалось около сотни промышленных групп. Крупнейшими из них были: «Компани жeneral д'электрисите» (электротехническая промышленность), «Компани франсез де Петроль» (нефтеперерабатывающая), «Рено», «Пежо» (автомобильная), «Пешине - Южин-Кюльман» (цветная металлургия) и др. Наиболее влиятельными финансовыми группами были «Париба» и «Сюзец», контролировавшие 20% суммарных активов всех французских компаний. Финансовые группы были также прочно внедрены в торговлю, сферу услуг, владели крупными земельными угодьями.

Усилились позиции Франции на международных рынках товаров и капитала. В 1965 г. объем внешней торговли в 4 раза превысил довоенный уровень, Франция ликвидировала задолженность США и заняла 3-е место в мире (после США и Великобритании) по объему экспорта капитала. В экспорте капитала стал преобладать производственный, а не ссудный капитал.

Преобразования произошли и в аграрном секторе. Механизация и автоматизация процессов сельскохозяйственного производства привели к росту производительности труда и увеличению объемов сельскохозяйственной продукции. В 60-е гг. страна заняла 2-е место в мире по экспорту зерна, молочных продуктов и вин.

Для экономики Франции в 1950 – 1970гг. характерны высокие устойчивые темпы экономического роста: прирост ВВП составлял 5,2% в год. В 1970г. она заняла 2 - е место среди стран-членов ЕЭС по объему ВВП на душу населения. Период с 1945 по 1975 г. назван во французской экономической литературе «славным тридцатилетием». Эти годы характеризовались сочетанием высокой производительности, роста доходов и потребления населения. Уровень жизни населения Франции был одним из самых высоких в мире.

Экономический кризис 1974 - 1975 гг., вызванный резким повышением цен на нефть странами ОПЕК, поставил Францию, ввозившую почти всю потребляемую нефть, в затруднительное положение. Следствием его стало сокращение промышленного и сельскохозяйственного производства, рост инфляции и безработицы. Как и в других странах Запада, кризис потребовал структурной перестройки экономики, направленной на развитие энергосберегающих и наукоемких производств. Во Франции эта перестройка получила название «промышленной переориентации». Государство осуществляло прямое финансирование научных исследований государственных и частных компаний, а также крупных европейских проектов в авиационной и аэрокосмической промышленности (проекты «Аэробус», «Конкорд»).

В 1981 - 1982 гг. пришедшее к власти правительство левого блока провело частичную национализацию промышленного и финансового секторов. В собственность государства перешли 13 из 20 ведущих промышленных компаний, 36 банков, 2 крупнейшие финансовые группы. В результате к 1983г. на госсектор приходилось 29% добавленной стоимости и 30% экспорта промышленных товаров. Национализированные предприятия получили значительную финансовую помощь из государственного бюджета: в 1982 - 1984 гг. она составила 65 млрд фр., что в 10 раз превысило инвестиции частного сектора в 1974 - 1981 гг. Государство финансировало также программы поддержания занятости, социальных выплат населению. Доходная часть бюджета пополнялась за счет роста налогов на бизнес, финансовые операции и собственность физических лиц.

Крупный бизнес отреагировал на политику правительства сокращением инвестиций в национальную экономику и вывозом капитала за пределы страны. Темпы экономического роста снизились, составив в 1983г. всего 0,7%. С 1983г. правительство отказалось от проведения политики «дирижизма» и перешло к политике «суровых мер». В 1983г. был принят предложенный министром экономики и финансов Ж. Делором план «жесткой экономии», направленный на сокращение дефицита госбюджета. В соответствии с планом Делора были заморожены расходы на социальные нужды, увеличены коммунальные платежи, косвенные налоги. Программа жесткой экономии не пользовалась поддержкой населения, и в 1986 г. к власти пришло правоцентристское правительство Ж. Ширака. С этого времени модель государственного регулирования трансформируется: произошло постепенное сокращение доли государственного сектора и значительно усилились позиции бизнеса в экономике.

С 1986 г. во Франции проводилась широкомасштабная приватизация, которая прошла 4 этапа: 1) конец 1986 - начало 1988 гг., 2) 1993 - 1995 гг., 3) 1997 - 1998 гг. 4) 2002 - 2007 гг.

На первом этапе трансформация государственных предприятий в корпорации осуществлялась путем акционирования. При этом государство устанавливало цены акций, объем эмиссии, состав акционеров, ограничивало привлечение иностранных инвесторов. Среди приватизированных были крупнейшие банки «Сосьете Женераль», «Париба», финансовая группа «Сюзц», компания по производству стройматериалов «Сен-Гобен» и др.

В 1993г. был принят закон о приватизации, предусматривавший разгосударствление 21 крупной компании; на втором этапе государство сохраняло контроль над объемом эмиссии. За 1993 - 1995 гг. были приватизированы, в частности, химический концерн «Рон-Пуленк», металлургическая компания «Пешине», две крупнейшие страховые компании «ЮАП» и «АЖП». На

третьем этапе была проведена частичная приватизация автомобильного концерна «Рено», оператора сотовой связи «Франс Телеком», крупнейшего авиаперевозчика «Эйр-Франс» и др. В результате трех этапов приватизации доходы государства составили около 390 млрд фр., его доля в добавленной стоимости французской промышленности сократилась до 5%, т. е. вернулась на довоенный уровень. В 2005 - 2007гг. было проведено частичное разгосударствление компаний «Газ де Франс» и «Электрисите де Франс».

В конце XX - начале XXI в. экономическое развитие Франции характеризовалось замедлением темпов экономического роста, нарастанием макроэкономических дисбалансов. Среднегодовой прирост ВВП в 2001- 2005гг. составил всего 1,5%, темпы прироста производительности труда в 1997- 2001 гг. были ниже, чем в среднем по ЕС-15 (соответственно 1,8 и 2,2%). Ухудшилось состояние торгового и платежного балансов, дефицит бюджета превысил ограничения, установленные ЕС, уровень безработицы был одним из самых высоких среди стран ЕС. Причинами сложившейся ситуации были недостаточно высокий уровень инновационного потенциала и, как следствие, снижение конкурентных позиций ведущих отраслей на мировом рынке; худший по сравнению с другими странами предпринимательский климат, вызвавший отток капиталов за рубеж и сдерживавший приток иностранных инвестиций.

С целью улучшения положения в экономике приоритетными направлениями деятельности правительств Ж. Ширака и Н. Саркози стали:

1. **Осуществление новой промышленной политики.** Она была направлена на превращение страны в лидера в области высокотехнологичных производств. Инструментом промышленной политики стали полюсы конкурентоспособности (ПК). В 2008 г. во Франции был создан 71 ПК. Приоритетными направлениями их деятельности являются разработка экологически чистой продукции, возобновляемые источники энергии и сырья, технологии в области защиты окружающей среды.

2. **Стимулирование деятельности компаний.** Оно осуществлялось путем сокращения налогов. Корпоративный налог в 2003 - 2005 гг. был снижен с 42 до 33,3% валовой прибыли.

3. **Привлечение иностранного капитала.** Зарубежные инвесторы стали собственниками 35 - 40% акций французских корпораций, профинансировав тем самым их развитие.

Мировой финансово-экономический кризис 2008 - 2009 гг. начался во Франции позже, чем в других странах, - в IV квартале 2008 г. и закончился раньше - во II квартале 2009. За 6 месяцев промышленное производство сократилось на 14,8 %, экспорт - на 13,5%.

В конце 2008 г. правительство обнародовало «План оживления экономики».

Он предусматривал не только выход из кризиса, но и продолжение начатых до кризиса реформ. Главные мероприятия плана:

1) инвестирование средств из госбюджета в производственную (морской, железнодорожный транспорт, автомобилестроение) и непроизводственную (образование, наука) инфраструктуру;

2) инвестирование средств ведущими госкомпаниями на развитие возобновляемых источников энергии, внедрение новых энергосберегающих технологий;

3) помощь государства и бизнеса мелким и средним предприятиям на увеличение оборотных средств и стимулирование инвестиций;

4) меры по поддержанию занятости. В 2009 г. экономика начала выходить из кризиса, а в 2011 г. рост ВВП составил 1,85%.

На французскую экономику существенное влияние оказывает глобализация. В первое десятилетие XXI в. ускорился процесс деиндустриализации: производственный аппарат ведущих национальных компаний в значительной степени вынесен за пределы страны. У некоторых фирм автомобильных, фармацевтических, пищевых концернов 70 - 80% мощностей размещено за рубежом.

Основная часть ВВП Франции, как и других развитых стран, создается в сфере услуг (78,9%) против 19% - в промышленности и 2,1% - в сельском хозяйстве). Половину их составляют услуги производственные, или деловые (в 1990 г. - 8% ВВП). В структуре собственно деловых услуг значительное место занимают консалтинг и аудит (8% ВВП), финансовые и информационные услуги (по 5%).

Сегодня Франция занимает 5-е место по объему номинального ВВП в мире и 2-е в Европе. Она занимает 2-е место среди стран ОЭСР по объему накопленных прямых инвестиций; находится на 4-м месте в рейтинге «Форчун-500» крупнейших компаний мира (39 из 500). Наиболее крупными из них по объему активов являются «АКСА» (страхование), «Эйр-Франс» (авиаперевозки), «Л'Ореаль» (косметика), «Арева» (атомная энергетика), «БНП Париба», «Креди Агриколь», «Сосьете Женераль» (банковский сектор). По объему внешней торговли Франция является второй страной в Европе после Германии. К основным экспортным товарам относятся: продукция машиностроения, сталелитейной, химической, фармацевтической, авиационной и аэрокосмической промышленности, электроники.

Таким образом, в послевоенный период французская модель государственного регулирования трансформировалась, стала осуществляться модернизация экономики, что позволяет Франции сохранять ведущие позиции в Европе и в мире.

6.6. Особенности национального хозяйства и экономической политики Великобритании

Вторая мировая война значительно ослабила экономические позиции Великобритании. Общий ущерб, нанесенный войной, оценивался в 7,3 млрд ф. ст., что составляло около 25% национального богатства. Внутренний государственный долг увеличился в 3 раза, внешняя задолженность достигла 3,3 млрд ф. ст. Более четверти заграничных инвестиций, часть золотого запаса и около 30% торгового флота были утрачены. Резкое сокращение английского экспорта привело к огромному дефициту платежного баланса, превысившему 800 млн ф. ст. Начался распад Британской колониальной империи: Индия, Бирма и Цейлон стали независимыми государствами. Великобритания утратила влияние в странах Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии.

Восстановление хозяйства после войны происходило на основе создания «смешанной экономики». В конце 1940 - начале 1950-х гг. лейбористские правительства провели национализацию ряда отраслей и предприятий электроэнергетики, угольной, газовой, сталелитейной промышленности, транспорта, а также Банка Англии. Национализация затронула главным образом убыточные предприятия. В результате государственный сектор существенно расширился, он производил 1/5 всей продукции страны. В 1948 г. Великобритания присоединилась к плану Маршала, по которому она получила помощь США в размере около 2,7 млрд долл. В 1951 г. объем промышленного производства превзошел довоенный уровень на 1/3, сельскохозяйственного - на 40%.

В период правления консерваторов (1951 - 1964) приоритетами экономической политики становятся: а) частичная денационализация промышленности; б) стимулирование концентрации производства и капитала; в) структурная перестройка экономики в связи с начавшейся НТР; г) участие в интеграционных процессах.

Были денационализированы либо преобразованы в государственно-частные партнерства предприятия черной металлургии, сталелитейной и автомобильной промышленности. В промышленности в результате поглощений и слияний возникла новая форма монополистических объединений-конгломераты, объединяющие предприятия разных отраслей. Например, монополистическому гиганту «Виккерс» принадлежали предприятия авиационной, станкостроительной, электротехнической промышленности; он имел филиалы в Канаде, Австралии, Испании, Турции. В начале 60-х гг. по уровню концентрации промышленного производства Англия вышла на 1-е место в Западной Европе.

Во второй половине 50-х гг. под влиянием НТР началась структурная

перестройка английской экономики. Получили развитие новые отрасли промышленности: электротехническая, атомная энергетика, авиационная, химическая, одновременно сокращалось производство в традиционных отраслях промышленности - угледобывающей, судостроительной, текстильной.

В 1960 г. по инициативе Великобритании была создана Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), в которую также вошли Австрия, Дания, Норвегия, Португалия, Швейцария и Швеция. В рамках ЕАСТ в течение нескольких лет были отменены все таможенные пошлины и количественные ограничения в торговле промышленными товарами. Постепенно происходила перестройка английского экспорта со стран Британского содружества на государства Западной Европы.

В 60-е гг. наметилось отставание Великобритании по темпам экономического роста от других западноевропейских стран, США и Японии. Темпы прироста ее ВВП составляли 2,9%, в то время как ФРГ - 4,8, Франции - 5,8%. Доля Великобритании в промышленном производстве развитых стран уменьшилась с 8,3% в 1960 г. до 5,8% в 1972 г. Причинами этого были: 1) значительный удельный вес военных расходов в ВВП; 2) медленные темпы обновления основного капитала; 3) длительная адаптация британской экономики к новым условиям, связанным с распадом колониальной системы; 4) низкий уровень социальной мобильности, связанный с сохранением элитарности социальной структуры.

Великобритания также утратила свои позиции в мировой торговле: она переместилась со 2-го на 4-е место по объему экспорта промышленных товаров, уступив США, Японии и ФРГ. Для улучшения экспортных позиций английских товаров правительством в 1967 г. была проведена девальвация фунта стерлингов. Однако эта мера вскоре вызвала повышение цен на внутреннем рынке и рост инфляции. С целью сдерживания инфляции правительство Великобритании использовало «политику цен и доходов», которая предусматривала ограничение роста цен и заработной платы. Эта политика периодически применялась правительствами Англии с 1961 г. по 1978 г., но имела краткосрочный эффект, в долгосрочном периоде она не могла сдерживать рост цен и расширение денежной массы, и инфляция переходила на новый виток. Рост инфляции приводил к уменьшению реальной заработной платы, сокращению внутреннего спроса и замедлению темпов экономического роста.

В 1973 г. Великобритания вступила в ЕЭС, и с этого времени она стала согласовывать свою экономическую политику с другими странами-членами сообщества. Были снижены таможенные пошлины на импортируемую из стран ЕЭС промышленную продукцию, повышены цены на сельхозпродукцию на внутреннем рынке. Вступление в ЕЭС выявило такие слабые

стороны британской экономики, как низкая производительность труда и конкурентоспособность продукции.

Экономический кризис середины 70-х гг. и последовавшая за ним депрессия привели к ухудшению позиций Великобритании в мировом хозяйстве, росту социальной напряженности в стране. Методы государственного регулирования экономики продемонстрировали свою неэффективность. С конца 70-х гг. произошел поворот от политики кейнсианства к неолиберальной экономической политике на основе принципов монетаризма.

В 1979 г. правительство консерваторов во главе с М.Тэтчер предложило новую экономическую программу, направленную на повышение темпов экономического роста и конкурентоспособности страны на мировых рынках. Она включала:

во-первых, приватизацию, предусматривавшую продажу государственных предприятий, акций, облигаций, муниципального жилья в частную собственность;

во-вторых, проведение жесткой кредитно-денежной политики, включающую среднесрочное планирование (таргетирование) показателей денежной массы с целью сокращения инфляции;

в-третьих, преобразование налоговой системы, предусматривавшее сокращение налогов на прибыль корпораций, понижение ставок прямых налогов и увеличение ставок косвенных;

в-четвертых, дерегулирование, которое означало сокращение государственного вмешательства в деятельность бизнеса и государственных предприятий;

в-пятых, реформирование социальной политики, предусматривавшее сокращение государственных расходов на социальное вспомоществование и их увеличение на образование, профессиональное обучение и создание новых рабочих мест.

Быстрому подъему британской экономики способствовал рост добычи нефти и газа на шельфе Северного моря. За счет этого покрывалось до 70% потребностей в энергии в стране.

Результатом «тэтчеризма» стало ускорение темпов экономического роста (ежегодный прирост ВВП составлял 3 - 4%), страна переместилась с 7-го на 5-е место по объему ВВП на душу населения среди семерки развитых индустриальных стран. К концу 80-х гг. большинство англичан стали относить себя к среднему классу: 67% имели собственные дома, 70 - автомобили и 46%-видеомагнитофоны.

«Тэтчеризм» нашел продолжение в деятельности консервативного правительства Дж. Мэйджора и лейбористского правительства Т. Блэра. За время правления консерваторов (1979 - 1997) было денационализировано и приватизировано около 100 государственных компаний. В результате

государственный сектор сократился на 2/3, а бюджет пополнился на 100 млрд ф. ст. В 80 - 90-е гг. были значительно снижены налоги, в том числе на прибыль корпораций - с 52% в конце 70-х гг. до 21% в конце 90-х гг.

В конце 1992 г. в экономике страны начался интенсивный подъем, самый продолжительный за весь послевоенный период. Характерными чертами экономического развития Великобритании в 1993-2007 гг. стали:

1. **Высокие темпы роста ВВП**, превышающие соответствующие показатели в ведущих государствах Европы и Японии. В результате ВВП Великобритании на душу населения (по паритету покупательной способности), составлявший в 1980 г. 97% от среднего уровня ЕС, в 2007 г. превысил его на 11%.

2. **Изменения в отраслевой структуре хозяйства**: с 1993 по 2008 г. удельный вес сферы нематериального производства и услуг в ВВП возрос с 69 до 77% с численностью занятых около 79%. Наиболее динамично развивались отрасли финансовых, страховых, телекоммуникационных и деловых услуг. Доля финансовых услуг в британском ВВП составляет 8%, деловых (аудиторских, бухгалтерских, юридических, консалтинговых) – 3% ВВП.

3. **Активное внедрение инноваций**: удельный вес наукоемких отраслей промышленности и услуг в ВВП за последние 15 лет превысила 40%. Великобритания занимает 2-е место в мире после США по доле затрат на информационные технологии (ИТ). Она одной из первых начала эксплуатацию сетей мобильной связи второго поколения и является одним из лидеров в использовании технологий цифрового телевидения. Великобритания занимает 2-е место в мире после США по уровню развития биотехнологий, а также по количеству производимых инновационных лекарств.

4. **Переход к социально ориентированному экономическому развитию**: рост «инвестиций в человека». В 2007 г. социальные расходы (на здравоохранение, образование, науку, субсидируемое строительство, другие социальные услуги) составили около 2/3 всех государственных расходов.

5. **Изменение роли государства в регулировании экономики**. С 1992г. стала действовать программа партнерства государства и бизнеса, получившая название частной финансовой инициативы. Доля государственных расходов в ВВП Великобритании заметно возросла: если в 2000г. она составляла 37%, то в 2010г. превысила 48%. Положительную роль сыграл достигнутый между консерваторами и лейбористами консенсус в проведении экономической политики.

Мировой финансово-экономический кризис 2008 - 2009гг. для Великобритании оказался более тяжелым и глубоким, чем для большинства развитых государств мира. В первом квартале 2009 г. ВВП страны сократился на 1,9%, промышленное производство – на 5,6, экспорт – на 14%. Уровень

безработицы превысил 7,8 % рабочей силы (2,5 млн человек). С целью выхода из кризиса правительством были предприняты следующие меры:

1) повышение ставок подоходного налога с граждан, получающих свыше 150 тыс. ф. ст. в год;

2) национализация банков «Нозерн Рок» и «Брэдфорд & Бингли» и установление государственного контроля над банками «Роял Бэнк оф Скотланд» и «Ллойдс Банкинг Груп». Правительство выкупило у банков проблемные активы на сумму 50 млрд ф. ст.;

3) стимулирование бизнеса посредством отсрочки платежей налога на корпорации, частичного возврата налогов, уплаченных компаниями за последние три года;

4) поддержание занятости и создание новых рабочих мест, на эти цели выделено 3 млрд ф. ст.;

5) поддержка малообеспеченных граждан, увеличение максимального размера государственных пенсий.

Сегодня Великобритания занимает 6-е место в мире по объему номинального ВВП и 3-е место по величине внутренних и внешних накопленных прямых инвестиций (после США и Франции). В общем объеме ВВП 77,8% приходится на сектор услуг, 21,5 - на промышленность, 0,7% - на сельское хозяйство.

Лондонский Сити является вторым (после Нью-Йорка) крупнейшим финансовым центром мира. Здесь расположено более 500 отделений крупнейших мировых банков. Лондон является крупнейшим в мире международным рынком банковских и страховых услуг, евробондов, иностранной валюты и энергетических фьючерсов.

Таким образом, в послевоенный период в экономике Великобритании произошли существенные изменения, отражающие воздействие интеграционных процессов в Европе и глобализации. Сегодня она по-прежнему остается одной из ведущих держав, которая оказывает значительное влияние на развитие международных экономических отношений.

ЧАСТЬ 2.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИСТОРИЯ БЕЛАРУСИ

Глава 7. Экономическое развитие белорусских земель в докапиталистическую эпоху (100 тыс. лет до н. э.—первая половина XIX в.)

7.1. Хозяйственная деятельность людей на территории Беларуси в первобытнообщинную эпоху (100 - 35 тыс. лет до н. э. - VIII в. н. э.)

В конце раннего **палеолита** (200 – 150 тыс. лет до н. э.) неандертальцы освоили значительную часть Европы. На территории Беларуси есть единичные предметы, наличие которых не исключает проникновения на ее территорию неандертальцев в мустьерскую эпоху (150 - 35 тыс. лет назад). Об этом свидетельствуют орудия труда мустьерской эпохи, найденные около д.Подлужье (Чечерский район), Клеевичи (Костюковичский район), Обидовичи (Быховский район), Светиловичи (Ветковский район).

В период позднего палеолита (35 – 10 тыс. лет назад) на территории Беларуси появился человек современного физического типа – кроманьонец. Наиболее древние стоянки позднего палеолита (26 – 24 тыс. лет назад) выявлены возле д. Бердыж (Чечерский района) и Юревичи (Калинковичский района) в Гомельской области.

Период позднего палеолита является эпохой расцвета родового строя. Кроманьонцы строили жилища из костей, шкур животных, жердей, заселяли пещеры. Из кремневых пластин изготавливали более чем 100 типов различных орудий (ножи, резцы, скребки, сверла, проколки и др.). Охота велась на мамонта, северного оленя, первобытного быка, шерстистого носорога, дикого коня, песца и др. В условиях последнего оледенения (19–18 тыс. лет до н.э.) люди оставили территорию Беларуси. Около 17 тыс. лет до н. э. в Европе началось потепление. Около 12 тыс. лет до н. э. на территорию Беларуси проникли племена охотников на северных оленях, основным охотничьим оружием которых был лук. Они вели кочевой образ жизни, следуя за стадами оленей, селились по берегам рек, жили в постройках из легких жердей, покрытых корой или шкурами.

Важную роль в позднелепеолитической общине играла женщина. Она занималась собирательством, приготовлением пищи, была хранительницей домашнего очага, традиций коллектива, тех культов, легенд и мифов, которые

слагались в среде первобытных охотников и собирателей. С ней было связано будущее коллектива – рождение и воспитание потомства. Оформилась матриархальная родовая община.

В **мезолите**, в связи с потеплением, постепенно меняется флора и фауна Беларуси. Большую часть территории заняли хвойные и лиственные леса. Стада северных оленей покинули территорию Беларуси, а вместе с ними и значительная часть охотничьих племен. Оставшееся население приспособилось к охоте в условиях леса. Широко использовался лук со стрелами, деревянные челны, была приручена собака. Значительную роль стало играть рыболовство. Своего расцвета достигло собирательство. Люди собирали и запасали на зиму ягоды, грибы, орехи, злаки. Мезолитические стоянки обнаружены не только в Полесье и Понеманье, но и в Подвинье и Верхнем Поднепровье. В середине мезолита на территории Беларуси были заселены долины крупных рек.

В начале **неолита** на территории Беларуси главную роль в хозяйстве играло рыболовство. Начали изготавливать глиняную посуду, что дало возможность улучшить способ приготовления пищи, появились прядение и ткачество. Было усовершенствовано производство каменных орудий (плоское ретуширование, шлифование, сверление). Орудия труда стали комбинированными, изготавливались изделия из кости, рога, дерева. Был приручен крупный рогатый скот и свиньи, сеяли ячмень и лен. На территории Беларуси известно 600 неолитических стоянок, большинство их сконцентрировано в долинах рек бассейнов Припяти, Сожа и Немана.

В 4-м тысячелетии до н. э. на юго-западе Беларуси происходит постепенный переход от присваивающего хозяйства к производящему (земледелие, животноводство). На остальной территории он растянулся на два тысячелетия.

На территории Беларуси **бронзовый век** начался на рубеже 3-го и 2-го тысячелетий до н.э. Отдаленность от древних центров металлургии была причиной сохранения тут на более длительный срок каменных орудий труда. Распространилась добыча кремня шахтным способом (Красносельские шахты в Волковысском районе). Бронзовых вещей на территории Беларуси мало – шила, топоры, наконечники копий, украшения. Повсеместно распространялась плоскодонная посуда различного ассортимента (горшки, миски, кубки). Развитие земледелия и скотоводства, появление металлических изделий и специализированных мастерских по изготовлению каменных орудий труда содействовали развитию обмена. Из Прибалтики на территорию Беларуси в обмен на кремль поступал янтарь, из Причерноморья и Кавказа – украшения из стеклоподобной массы и бронзовые изделия. Зарождалось имущественное неравенство. Основную роль в хозяйственной и общественной жизни рода и племени постепенно стали играть мужчины - складывался патриархально-родовой строй.

Прогресс в развитии техники стал важной предпосылкой распространения на территории Беларуси земледелия и животноводства. Это дает основание предполагать, что здесь широко расселились племена земледельцев и животноводов, ранее проживавшие южнее Беларуси. О миграции с юга свидетельствует значительное подобие хозяйства и культуры населения на территории Беларуси в бронзовом веке с хозяйством и культурой племен, которые проживали южнее и юго-западнее Беларуси.

Все это дает основания сделать вывод о том, что в 3-м тысячелетии до н. э. на территории Беларуси, в бассейне верхней Припяти и Ясельды появились первые индоевропейцы.

Железный век начался в VII – VI вв. до н. э., когда племена, обитавшие на территории Беларуси, научились добывать и обрабатывать железо. Земледелие постепенно превратилось в основное занятие людей, что повысило также хозяйственное значение скотоводства. Развивались обработка дерева и кости, бронзолитейное и гончарное дело, прядение, ткачество, плетение.

В раннем железном веке происходят важные изменения в производстве и распространении кузнечного дела, изготовлении железных орудий труда, которые значительно опережали по своей производительности бронзовые и каменные. Кузнечное дело приобрело широкое распространение, так как железо получали из местного сырья – болотной или озерной руды, которая имела в значительном количестве. Железные орудия труда очень быстро вытеснили не только каменные, но и бронзовые. Использование железных орудий позволило значительно расширить площади под земледелие. Первоначально железные орудия появились на юге Беларуси (в VII – VI вв. до н. э.), а на севере – на три столетия позже.

Получило развитие подсечно-огневое земледелие. Хозяйство и материальная культура Южной Беларуси в раннем железном веке ощущали значительное влияние со стороны развитых соседних регионов древнеевропейской цивилизации. Тут найдены скифские и кельтские железные изделия, античные монеты и амфоры. В центре и на севере Беларуси материальная культура развивалась более медленно.

Массовый приход **славян** на территорию Беларуси и их окончательное закрепление на ней произошло на рубеже VI – VII вв. Заселение славянами территории Беларуси не было единовременным событием, оно продолжалось в течение нескольких веков. Славяне проживали компактно только на самом юге современной Беларуси, в бассейне р. Припять. В VIII – IX вв. начинается массовое расселение славян на землях балтов. Они селились большими группами на правобережье Днепра и Березине, в бассейне Сожа, вступая в тесный контакт с балтским населением, которое проживало в этих регионах. Территорию Беларуси преимущественно заселили три восточнославянских племена – кривичи, дреговичи и радимичи.

Исторические источники свидетельствуют, что у славян в VI – VIII вв. еще сохранялся родовой строй, они жили родовыми общинами. Главным занятием славян было земледелие. Основными орудиями труда служили соха и рало. На территории Беларуси чаще использовали соху, с помощью которой верхний пласт земли взрыхлялся, а не переворачивался, как это делал плуг. Подсечное земледелие постепенно вытеснялось пашенным, но поскольку пашенные земли через несколько лет делались малопродуктивными и требовали удобрения, оно сохранилось еще на долгое время. Основными сельскохозяйственными культурами были рожь, просо, пшеница, ячмень, лен. Важную роль играло животноводство. Были распространены лесные и речные промыслы: охота, бортничество, рыболовство.

Верховным владельцем земли являлась соседская община. Пашенные земли находились в личном пользовании общинников; луга, леса и другие угодья оставались в их совместном пользовании. Пашенные земли, которые обрабатывались земледельцами по отдельности, постепенно стали выделяться как собственность отдельных общинников. Между членами общины возникало имущественное расслоение. Из среды обедневших людей образовывалось зависимое крестьянство, которое, не утратив личной свободы, стояло ниже свободных общинников на социальной лестнице. В славянском обществе VI – VII вв. выделяются три социальные группы: племенная знать, свободные общинники и рабы.

У славян в этот период существовали одновременно как большая (патриархальная), так и малая семьи, сохранялась родоплеменная организация. Занятые в результате завоеваний территории распределялись в соответствии с племенным принципом. Каждое племя имело собственную область, где оседало и создавало свои поселения. Иногда в результате перемещения большого количества населения на одной территории оседали несколько племен.

Захват значительных территорий вызвал серьезные изменения в социальной структуре славянских племен. Умножает свои богатства племенная верхушка, которая получает большую часть добычи – рабов, скот, ценности, наиболее плодородные земли. Все это ведет к еще большему социальному неравенству. В племенной среде больше всех выделялся вождь, опиравшийся на дружину, состоявшую из профессиональных воинов. Формируется особая политическая организация – военная демократия. Ее органы управления – верховный вождь, совет старейшин, народное собрание. Народное собрание состояло из всех свободных мужчин, способных носить оружие. Военная демократия была промежуточной ступенью к образованию классового общества, государства, последним этапом первобытного общества, который предшествует возникновению государства.

Таким образом, период первобытнообщинного строя был временем, когда человек и общество сделали определяющий шаг в своем развитии: человек приобрел современные физиологические черты, научился изготавливать более совершенные орудия труда и перешел от присваивающего к производящему хозяйству; появились язык, религия, искусство; в первобытный период человек заселил и освоил территорию Беларуси, которая стала одним из главных очагов формирования славян.

7.2 Становление раннефеодальной экономики в IX – первой половине XIII в

Эволюция первобытнообщинного строя на восточнославянских землях привела к появлению феодальных отношений. Наиболее распространенная периодизация феодализма на белорусских землях делит его на три периода: 1) **ранний феодализм** - IX - первая половина XIII в.; 2) **развитый феодализм** - вторая половина XIII - первая половина XVIII в.; 3) **поздний феодализм** (разложение и кризис) - вторая половина XVIII - первая половина XIX в.

В период *раннего феодализма* наряду с феодальными отношениями сохраняли свое значение элементы первобытнообщинного и рабовладельческого укладов. Основным признаком первобытнообщинного уклада было общинное землепользование, а рабовладельческого – наличие рабов (в основном военнопленных). Таким образом, одной из особенностей перехода восточных славян к феодализму было наличие многоукладной экономики: сосуществование трех экономических укладов: общинного, рабовладельческого и феодального. Другими особенностями были: более медленное, чем в Западной Европе, развитие феодальных отношений (бессинтезный путь), доминирование государственной формы собственности, отсутствие классических вассально-ленных отношений.

Основной отраслью хозяйства на белорусских землях в этот период было земледелие. Наблюдался значительный прогресс в изготовлении орудий труда, способах обработки земли. На смену подсечно-огневого земледелия пришло пашенное. Наряду с прежними орудиями труда (железным топором, деревянной сохой и бороной) в IX–XI вв. использовали большое деревянное рало с железным наконечником (предшественник плуга), а также железные серпы. Интенсификация технологии земледелия была связана с использованием двуполья и даже возникновением трехполья. Наиболее распространенными культурами были: рожь, пшеница, ячмень, овес и просо. Выращивали также бобы, горох, лен, коноплю. Как сельское, так и городское население занималось огородничеством и садоводством.

Развивалось животноводство. Кроме земледелия и животноводства крестьяне занимались разными подсобными (бортничеством, охотой, со-

бирательством и рыболовством) и домашними (пряжением, ткачеством, обработкой шкур и пошивом одежды и т. д.) промыслами.

Развитие производительных сил на белорусских землях было связано с процессом отделения ремесла от сельского хозяйства. Одними из первых из массы сельского населения выделились кричники и кузнецы. В городах обработкой железа занимались ремесленники не менее чем 16 специальностей. В IX–X вв. как самостоятельная отрасль ремесла выделилось ювелирное дело. Получили развитие ремесла, связанные с выделкой шкур, меха, обработкой камня, дерева, кости, ткачество и др.

С развитием ремесла и отделением его от сельского хозяйства связан процесс возникновения и роста городов. Наиболее крупными городами стали Полоцк (862), Туров (980), Брест (1019), Витебск (1021), Минск (1067), Гродно (1127), Новогрудок (1252) и др. Летописные источники свидетельствуют о существовании в XIII в. на территории современной Беларуси более 40 городов.

Отделение ремесла от сельского хозяйства, города от деревни стало предпосылкой развития торговли. Центрами внутренней и внешней торговли были города, где организовывались ярмарки, на которых обменивались и продавались продукты питания, ремесленные изделия, иностранные товары.

В IX–XIII вв. белорусские купцы торговали с Византией, Арабским Востоком, Западной Европой, восточнославянскими странами. Важное значение для развития торговли в IX–XI вв. имел водный путь «из варяг в греки», который связывал Прибалтику и Скандинавию с Византией, а также восточнославянские земли между собой. В рассматриваемый период с территории Беларуси экспортировали мех, воск, мед, лен, оружие и другие товары. Из Европы и Византии поступали предметы роскоши: дорогие ткани, приправы, ценные металлы, изделия из стекла, вино и др.

В 1229 г. между Смоленском, Полоцком, Витебском, с одной стороны, и Ригой и Готландом (принадлежащий Швеции остров в Балтийском море) - с другой, был заключен торговый договор – «*Смоленская торговая правда*». Договор давал право свободной и беспошлинной торговли по Западной Двине купцам обеих сторон. Текст «Смоленской торговой правды» содержит нормы белорусского права, которые действовали в Смоленске, Полоцке, Витебске в начале XIII в.

В Полоцком и Туровском княжествах и на других белорусских землях существовало развитое по тем временам денежное обращение. Получили распространение деньги из ценных металлов (гривны, арабские дирхемы, западноевропейские монеты), которые вытеснили скот и меха, выполнявшие ранее роль денег. Однако в рассматриваемое время товарно-денежные отношения не получили развития и не оказывали влияния на натуральный характер хозяйства.

7.3. Развитие и укрепление феодального хозяйства на белорусских землях во второй половине XIII - первой половине XVII в.

С образованием Полоцкого, Туровского и других княжеств, в которые входили белорусские земли, собственником земли в государстве становился верховный правитель – князь. Он собирал со своей дружиной ренту – *полюдь*. Единицей налогообложения был крестьянский двор – «*дым*». В X–XI вв. процесс роста крупных феодальных владений происходил путем присоединения свободных земель, а также путем захвата общинных земель в результате княжеских дарений или прямого насилия. Кроме князей крупными землевладельцами становились бояре – представители местной знати, высших чинов княжеского двора, получавших землю за службу. После принятия христианства (с конца X в.) крупным землевладельцем становится церковь.

Феодальное землевладение в период раннего феодализма существовало в форме **вотчины**. *Вотчина* состояла из двух частей: хозяйства феодала - *домена* и крестьянских наделов - *держаний*. Вотчина передавалась по наследству, могла быть продана или подарена.

Развитие феодального землевладения вело к установлению различных форм феодальной зависимости крестьян. По своему хозяйственному и правовому положению крестьяне делились на две основные группы: свободных и зависимых от землевладельцев. Постепенно сформировались разные категории феодально-зависимых крестьян: рядовичи, закупы, удачи, холопы.

В XI–XIII вв. на восточнославянских землях наступил период *феодальной раздробленности* – распад крупных феодальных центров на ряд княжеств, которые, в свою очередь, делились на более мелкие уделы. Основными экономическими предпосылками феодальной раздробленности были: 1) натуральный характер хозяйства, который обуславливал экономическую самостоятельность феодальных единиц и их стремление к созданию независимых княжеств; 2) упадок транзитной торговли: путь «из варяг в греки» утратил свое значение, Полоцк и Киев перестали играть роль связующего звена в европейской торговле.

Феодальная раздробленность была логическим продолжением развития феодальных отношений. Этот этап характеризовался расширением захватываемых территорий, ослаблением экономической и политической зависимости от центра, ростом ремесла, сельского хозяйства, городов, формированием феодальной структуры (*иерархии*) – соподчиненности землевладельцев и землепользователей, на нижней ступени которой стоял крестьянин.

Таким образом, в IX–XIII вв. на белорусских землях складываются раннефеодальные отношения, которые характеризовались отделением ремесла от земледелия, развитием обмена и возникновением городов, формированием классового общества.

В начале XIII в. белорусские земли по-прежнему продолжали находиться в состоянии политической раздробленности, но вместе с тем это не остановило их экономического развития, достигшего в это время своего расцвета. В рамках внутренней колонизации основывались новые города, которые являлись важными центрами ремесленного производства. Высокого уровня достигли кузнечное, ювелирное, сапожное, кожевенное, костерезное ремесла. Повсеместное распространение получили ремесла, связанные с обработкой дерева. Однако в условиях господства натурального хозяйства, когда большинство потребностей в предметах широкого потребления население удовлетворяло за счет собственного производства, городские ремесленники работали преимущественно на заказ, обслуживая социальную верхушку общества, проживавшую в городских детинцах – князей, их дружинников и представителей княжеской администрации.

Главными функциями городов XIII в. по-прежнему оставались административные и военные. Города выступали в качестве центров княжеской власти, пунктов сбора дани и мест размещения военных гарнизонов, обеспечивавших контроль над местным населением. Особенно важным был такой контроль в тех регионах, где продолжалась славянская колонизация. К таким регионам относилось Белорусское Понеманье. Ассимиляция местного балтского населения здесь еще не была завершена, в X – XIII вв. славянами был возведен ряд городов – Новогрудок, Волковыск, Гродно, Слоним, Турыйск, Здитов. Они находились под властью сначала киевских, а затем галицко-волинских князей. На север от этих городов размещались балтские племена литовцев.

В первой половине XIII в. понеманские города достигли значительного уровня экономического развития. Археологические находки свидетельствуют, что некоторые из них, особенно Новогрудок, поддерживал торговые контакты как с Западом, так и с Востоком. Поэтому жители этих населенных пунктов были заинтересованы в политической стабильности, которая гарантировала бы им экономический расцвет. Между тем восточнославянские земли оказались под угрозой: в устье р. Западная Двина появились немецкие колонисты. Они основали здесь духовно-рыцарский орден Меченосцев, подчинили себе местные племена и стали угрожать древнебелорусским и соседним с ними литовским землям.

В середине XIII в. с востока на земли Восточной Европы ворвались монголы. Они опустошили и подчинили себе большинство древнерусских княжеств, в том числе Галицко-Волинскую Русь. В этих условиях для противостояния внешней угрозе литовские земли и земли Белорусского Понеманья были

вынуждены объединиться в единую державу, получившую в дальнейшем название Великого Княжества Литовского, Русского и Жемойтского (ВКЛ). Создателями ВКЛ считаются князь (с 1253 г. король) Миндовг и его сын Войшелк, причем если при Миндовге инициатива в объединении земель принадлежала Литве, то Войшелк уже пользовался поддержкой населения Пинской и Новогрудской земель. На протяжении XIV–начала XV в. в состав ВКЛ вошли все белорусские, большинство украинских, часть русских и польских земель.

Несмотря на то что во главе государства стояла династия балтского происхождения (Гедиминовичи, а в дальнейшем ее ответвление – Ягеллоны), славянские земли ВКЛ находились на более высоком уровне экономического развития. Поэтому до начала XV в. хозяйственная жизнь на территории Беларуси мало изменилась по сравнению с древнерусским периодом. Основу экономической деятельности на белорусских землях по-прежнему составляло сельское хозяйство. Главными сельскохозяйственными культурами оставались рожь, пшеница, овес, просо, ячмень, гречиха, лен. Выращивались бобы, горох, овощи и фрукты. Орудия труда, как и раньше, были представлены деревянными сохами с железными наконечниками («нарогами»), деревянными окованными лопатами, железными мотыгами, косами, серпами. Однако на смену двухполью постепенно приходило трехполье: поле делилось на три части, одна из которых засеивалась озимыми культурами, другая – яровыми, а третья оставалась под паром. Урожай зерна составлял сам 3–4, максимум сам 4–5, что не превышало 4 ц с га.

Развивалось животноводство. Жители белорусских земель разводили крупный рогатый скот (коровы, воны). Они не только давали молоко и мясо, но и служили важным источником получения натурального удобрения. На западе Беларуси воны использовались в качестве рабочего скота. В хозяйствах имелся мелкий рогатый скот (овцы, козы), свиньи, лошади, домашняя птица (куры, гуси, утки). Некоторые виды птиц (орлы-беркуты, ястребы, соколы) использовались на охоте.

Важная роль в обеспечении наших предков продуктами питания отводилась охоте, рыболовству и собирательству. Мясо диких животных, особенно крупных, составляло около 10% мясного рациона жителей XIII–XIV вв., а в пограничных городах Белорусского Понеманья большая часть потребляемого мяса обеспечивалась за счет охоты. При ловле рыбы использовались удочки, гарпуны, пешни, неводы. Сбор даров леса – ягод, грибов, орехов, диких плодов служил важным дополнением к земледелию и мог служить подспорьем для людей во время многочисленных неурожаев. Среди сельских промыслов особое место занимало бортничество. Оно приносило не только мед, являвшийся натуральным заменителем сахара и

применявшийся для изготовления крепких напитков, но и воск, необходимый в домашнем хозяйстве и церковном деле.

В XIII – XIV вв. господствовало натуральное хозяйство. Большинство населения, особенно сельского, обеспечивало практически все свои потребности за счет собственного, либо внутриобщинного производства. Крестьяне изготавливали простейшие орудия труда (посуду, одежду, обувь, домашние промыслы). Технологически сложные изделия могли производить на заказ или обмен местные сельские ремесленники (кузнецы, гончары, кожевники).

Территориально-административное деление на белорусских землях до конца XIV в. также оставалось таким же, каким оно было в древнерусское время. Выделялись крупные княжества – земли (Полоцкая, Витебская, Пинская и др.), которые являлись практически автономными единицами, своеобразными государствами в государстве. Более мелкие единицы назывались волостями, состоявшими из деревень (весей), или сел, а те, в свою очередь, из крестьянских дворов – «дымов». Увеличение семьи на протяжении нескольких поколений приводило к возникновению так называемых «дворищ», включавших несколько родственных семей, которые вели совместное хозяйство.

Особое место в жизни крестьян занимала община (грамада) – форма самоорганизации сельского населения, которая регулировала крестьянское землепользование, распределяла подати, отстаивала интересы общинников, служила в качестве судебной инстанции и т.д. В распоряжении общины находились общественные угодья – выгоны, леса, покосы, рыбные ловы. Центрами земель и волостей являлись города. Первоначально жители городов составляли в правовом плане единое целое с сельским населением и отличались от него только наличием специфических хозяйственных занятий (ремесло и торговля), хотя земледелие и животноводство тоже являлись неотъемлемым атрибутом средневекового города. Оформление горожан в особое мещанское сословие началось только с конца XIV в. (на западе Беларуси) и продолжалось до конца XVI в. (на востоке).

В XIV – XV вв. на белорусских землях наблюдается замедление развития старых городских центров. Это объясняется следующими причинами:

- 1) ухудшением в XIV в. природных условий, похолоданием, что обусловило общий демографический спад;
- 2) военными катаклизмами, особенно монгольским нашествием, в результате которого были опустошены южные и восточные регионы Беларуси;
- 3) эпидемией бубонной чумы, (так называемой «Черная смерть»), которая в XIV в. уничтожила значительную часть населения Европы;
- 4) интенсивной феодализацией, проходившей в XIV – XV вв. В результате бывшие дружинники оставляли крупные княжеские центры и

оседали в своих владениях. Городские ремесленники теряли потребителей своей продукции и ли вынуждены перемещаться за ними в локальные феодальные центры, количество которых неуклонно росло.

В XV в. экономика ВКЛ активно втягивается в европейский рынок. В это время в государстве произошли значительные изменения. Было закреплено право феодалов на полное распоряжение земельными владениями. Начало этому положил привилей короля Владислава Ягайлы 1387 г. для феодалов католического вероисповедания. По привилеям 1432, 1434 и общеземскому 1447 г. аналогичные имущественные права получили и православные. Происходило активное перераспределение земельных владений в пользу светских и духовных феодалов. В результате земельных пожалований фонд государственных земель сократился с 80% в конце XIV в. до 30% в первой половине XVI в. Активно складывались и росли крупные магнатские латифундии, владения католической церкви. Одновременно происходило формирование великокняжеского домена, являвшегося личной собственностью великого князя.

В основе феодального землевладения лежало требование несения военной службы. Наверху феодальной иерархии стояла титулованная знать – князья (в латиноязычных документах «*duxes*» - герцоги), которые преимущественно являлись представителями правящих династий Гедиминовичей или Рюриковичей. Они владели своими землями по праву рождения. Княжества являлись не только хозяйственными, но и административно-территориальными единицами, пользовались значительной автономностью. Ниже на ступени феодальной лестницы стояли паны (в латиноязычных документах - бароны). Это была служилая знать, которая расширяла свои владения благодаря службе монарху.

В XV - XVI вв. многие панские роды значительно расширили свое экономическое и политическое влияние, потеснив старые княжеские фамилии. Некоторые из них добились от зарубежных монархов титулов князей либо графов. И князья, и паны владели имениями на вотчинном (аллоидальном) праве и могли наделять землей собственных вассалов. В самом низу феодальной иерархии находились мелкие феодалы, называвшиеся сначала боярами, затем земянами, шляхтой или рыцарями. Они владели землей на ленном праве, пожизненно («до живота») либо на время («до ласки господарской»). На войну они выезжали лично либо в сопровождении специальных военных крестьян-слуг, выступавших в качестве рядовых воинов. В 60-е гг. XVI в. была проведена судебно-административная реформа, уравнивавшая в правах все категории феодалов. Таким образом, завершилось формирование шляхетского сословия, а термин «пан» стал употребляться в отношении всех его представителей.

Потребности феодалов в продуктах сельского хозяйства удовлетворялись посредством функционирования «дворов» - административно-хозяйственных

центров феодальных имений. В условиях господства натурального хозяйства феодал получал продуктовую ренту от зависимых крестьян, а также использовал труд рабов («челяди невольной»).

Важное значение для хозяйственной жизни белорусских земель имело преодоление ВКЛ международной изоляции. В результате крещения литовцев-язычников в католичество и разгрома Тевтонского ордена великий князь литовский Александр Витовт добился международного признания ВКЛ, что способствовало налаживанию экономических связей державы с европейскими государствами.

ВКЛ принадлежало к числу стран, расположенных на восток от Эльбы, которые специализировались на сельскохозяйственном производстве и экспорте зерна в страны Западной Европы. Это способствовало распространению на белорусских землях товарно-денежных отношений, введению отработочной («барщина») или денежной (чинш) ренты и появлению в середине XV в. **фольварков**. Фольварки являлись формой феодального хозяйства, в котором производство сельскохозяйственной продукции было основано на труде крепостных крестьян (барщине) и имело в значительной степени товарный, а не натуральный характер. Более интенсивно фольварки основывались на западе Беларуси, где существовала густая сеть рек, служивших важнейшими транспортными артериями. По Неману и его притокам (Вилия, Неманская Березина) продукция вывозилась в Королевец (Кенигсберг), по Западному Бугу-до Вислы, а по ней-до Гданьска и Эльблонга. На востоке же распространение фольварков ограничивалось постоянной военной угрозой в результате частых войн с Московским государством. Здесь большее распространение получил чинш. Для его выплаты крестьяне продавали свою продукцию купцам, которые доставляли ее к разным портам. Важнейшим из них являлся рижский порт в устье Западной Двины.

Повышение рентабельности сельского хозяйства и экспорт зерна за границу поставили феодалов перед необходимостью нормирования крестьянских наделов и обеспечения фольварков рабочей силой. Издавна единицей податного обложения на белорусских землях являлся «дым» – крестьянский двор. Между тем размеры крестьянских участков конкретных «дымов» могли отличаться, хотя повинности с них выполнялись одинаковые. В первой половине XVI в. королева и великая княгиня литовская Бона Сфорца провела нормирование земель в своих владениях. Она разделила крестьянские наделы на так называемые «волоки» – участки размером в 21,36 га, с которых и выполнялись повинности.

Опыт королевы Боны решил использовать ее сын Жигимонт (Сигизмунд) Август. В 1557 г. он издал документ, известный как «Устава на волоки». Документ предусматривал проведение **земельной реформы** (волочной

померы) в государственных владениях ВКЛ. Крестьяне получали в пользование целую волоку либо ее часть. Пропорционально размерам надела и с учетом качества земли крестьяне выполняли повинности – отработочную (барщина) или денежную (чинш). Определялись пропорции между фольварочной и крестьянской землей – 1:7. Таким образом, пользователи семи крестьянских волок должны были обрабатывать одну господскую. В ходе проведения «волочной померы» крестьяне теряли право на прежние участки, считавшиеся их собственностью. Крестьяне, выполнявшие барщину, назывались тяглыми, платившие чинш – чиншевыми. Кроме того, независимо от вида основных повинностей, обе категории дополнительно выполняли работы в пользу владельца, выплачивали ему деньги, давали оброк продуктами. Существовала также категория крестьян-слуг, которые несли военную, административную либо ремесленную службу, а за нее получали право пользования «вольной» волокой. Эффективность волочной померы заинтересовала и феодалов, прежде всего крупных, которые приступили к ее реализации в своих владениях. В результате доходность панских хозяйств значительно выросла.

Важное место занимала проблема обеспечения феодальных хозяйств рабочей силой. В условиях дефицита рабочих рук и при наличии значительных неосвоенных земельных угодий она решалась путем закрепощения свободных общинников. Юридическое оформление закрепощения крестьянства было начато привилегиями Ягайлы 1387 и 1432 гг., Жигимонта Кейстутовича 1434 г. и Казимира Ягеллона 1447 г., которые предоставляли феодалам иммунитеты и закрепляли их право на вотчинный суд. Следующие шаги в этом направлении были сделаны Статутами 1529 и 1566 гг., в которых за феодалами закреплялось право земельной собственности и вводился 10-летний срок поиска беглых крестьян, а также Устава на волоки 1557 г., способствовавшая фактическому прикреплению крестьян к «принятым» ими земельным наделам. Кроме того, в результате унификации повинностей терялся смысл перехода из одного имения в другое.

Окончательное закрепощение крестьянства связано со Статутом Великого Княжества Литовского 1588 г. Если ранее такая категория крестьян, как «похожие», в отличие от «людей непохожих» и «челяди невольной», имела право переходить от одного феодала к другому, то Статут переводил в разряд «непохожих» всех тех, кто проживал на одном месте более десяти лет.

Распространение товарно-денежных отношений способствовало формированию сети городов посредством основания новых торгов. Этот процесс активно проходил с конца XV в. и к концу XVI в. был в основном завершен. К середине XVII в. в Беларуси насчитывалось 467 городских поселений (757- во всем ВКЛ). Крупнейшими городами были Брест, Витебск. Могилев, Пинск, Слуцк, насчитывавшие около 10 тыс. жителей и больше. Однако

подавляющее большинство новых городов, или как их называли «мест», имели небольшие, не более 300 дворов, размеры. Главной функцией таких городков (местечек) было обеспечение проведения торговых операций посредством функционирования лавок, еженедельных торгов и ежегодных ярмарок. Важной функцией местечек было также обслуживание коммуникационного движения – предоставление питания, ночлегов, мелкого ремонта транспортных средств, а также продажа крепких напитков. Это осуществлялось благодаря скоплению здесь корчем и шинков. Наибольшая концентрация новых «мест» наблюдалась в бассейнах сплавных рек, прежде всего Немана и его притоков, меньшая – в бассейне Двины, Днепра и Западного Буга.

Основание городов являлось выгодным делом, так как приносило владельцу дополнительные доходы в виде разнообразных мыт (пошлин), а также поборов, связанных с деятельностью ремесленников и торговцев. В результате наметилась тенденция к основанию городских поселений во владениях духовных и светских феодалов, а также создания в великокняжеских городах так называемых «юридик», заселенных подданными того или иного феодала. Это способствовало развитию ремесла и торговли, достигших в XVI – первой половине XVII в. высокого уровня. В белорусских городах этого времени насчитывалось около 200 ремесленных специальностей. Наиболее распространенными были специальности, связанные с обработкой металлов, кожи, производством продуктов питания, строительным делом, изготовлением одежды. Основывались предприятия (мельницы, лесопилни, сукновальни, предприятия по производству железа, поташа, стекла и т. д.) с элементами капиталистического производства и использованием наемной рабочей силы, однако доминировало мелкое ремесленное производство.

Для защиты своих экономических интересов ремесленники белорусских городов с XV в. объединялись в цехи. Они были организованы по образцу западноевропейских ремесленных корпораций и преследовали аналогичные цели (регламентация производства продукции и ее сбыта, недопущение на рынок города нецеховых производителей), но не имели такой точной регламентации и не смогли до конца вытеснить нецеховое производство. Цехи состояли из мастеров, имевших в своем распоряжении подмастерьев («товарышей») и учеников. Во главе цехов стояли цехмистры, выбираемые из числа наиболее авторитетных мастеров.

В это же время появляются и профессиональные объединения купцов, которые играли важную роль в осуществлении товарного обмена между городом и деревней, а также между важными производственными центрами внутри страны и зарубежом. Главными статьями экспорта были зерно и технические культуры (лен, конопля, хмель), лес и продукты деревообработки

(смола, деготь, зола, поташ), сало, мед, воск, кожи, меха и ремесленные изделия. С Запада импортировались металлы и изделия из них, ткани, вина, пряности, соль, сельдь, с востока – шкуры ценных пушных зверей. Важное место в зарубежной торговле занимал транзитный обмен между Востоком и Западом.

Интенсивность урбанистических процессов на белорусских землях в XV - XVI вв. проявилась не только в стремительном увеличении числа новых городских поселений, но и в достаточно быстром приросте их населения. Этот прирост осуществлялся за счет крестьян, выходцев из других городов и зарубежья. Иностранцы составляли значительный процент мещан и были представлены поляками, выходцами из Московского государства, немцами и даже такими «экзотичными» народами, как итальянцы и шотландцы. Последние проявляли такую активность в экономической сфере, что практически монополизировали розничную торговлю рядом товаров. Начиная с конца XIV в. в белорусских городах появляются евреи, количество которых неуклонно росло. Евреи активно занимались арендой (особенно питейных заведений с начала XVII в.), торговлей, финансовой деятельностью.

Важным шагом по привлечению населения в города служило предоставление им самоуправления, преимущественно на основе магдебургского права. Это право сформировалось в немецком городе Магдебурге и являлось одним из вариантов немецкого городского права. В конце XIV – XVI в. его получили Брест, Гродно, Новогрудок, Полоцк, Минск, Витебск и другие населенные пункты. Частные лица также активно добивались самоуправления для своих городов и местечек.

Центральной фигурой органов самоуправления белорусских городов являлся войт, которому принадлежали функции главы суда, а также верховной административной власти в городе. Он обычно назначался владельцем города из числа шляхты или богатых мещан. Для решения текущих дел войт мог назначать себе помощника – ленойта.

Собственно магистрат, являвшийся высшим коллегиальным руководящим органом в городе, состоял из рады и лавы. В раду (городской совет), являвшуюся ядром городского самоуправления, входило от 6 до 24 выборных радцев во главе с бурмистрами (обычно двумя). Раде принадлежали функции суда по имущественным и гражданским делам. Активно занималась рада и административной деятельностью – определяла общее направление развития городского хозяйства, следила за ведением торговли, изготовлением и продажей жизненно важных для города товаров, проводила сбор податей, организацию выборов и отчетность органов самоуправления, заведовала городским имуществом, устанавливала нормы и правила внутригородской жизни. Важную сторону деятельности рады составляли обязанности

по обеспечению благоустройства города и безопасности его жителей, боеготовности на случай войны.

Более ограниченные функции отводились лаве, члены которой (лавники) избирались магистратом или назначались войтом из числа наиболее полезных для города мещан христианского вероисповедания. Лавники входили в состав войтовско-лавницкого суда, который рассматривал уголовные дела. В реальности же войтовско-лавницкий суд в белорусских городах занимался также делами, в которых одна из сторон не подлежала юрисдикции рады и выступала в качестве апелляционной инстанции на решения бурмистровско-радецкого суда. Практиковались также совместные заседания, на которых разбирались случаи выступлений против магистрата, волнения городских низов, недоразумения на религиозной почве. Оба органа собирались и для выбора служебных лиц, занимавшихся непосредственно текущими делами.

Магдебургское право не получило в белорусских городах всеобъемлющего развития. Это проявилось не только в наличии городов без самоуправления, но и в существовании определенных категорий городских жителей, неподвластных магистрату. Не подчинялись ему евреи, объединенные в национально-религиозные общины – кагалы во главе со своими старшинами. Не распространялась власть магистрата и на феодалов, которые пользовались этим и селили в городах своих подданных, также неподвластных городу. Наличие феодальных юридик подрывало позиции городских общин, которые вели с ними упорную борьбу и к XVII в. достигли в этом значительных успехов.

Существенной частью населения городов являлись социальные низы – «люзные люди», «гультяи». Они пополнялись за счет обедневшего безземельного крестьянства, искавшего в городе спасения от голодной смерти. Спектр занятий городских низов был весьма широким: они могли заниматься перепродажей товаров, работать по найму, находиться на услугах. На самом низу городской социальной лестницы стояли нищие. Городские низы, часто не имевшие постоянного места проживания («оселости») и стабильных занятий, слабо поддавались контролю и выступали как фактор дестабилизации. Поэтому магистраты и владельцы городов стремились ограничить приток в города обедневшего люда.

Таким образом, вхождение белорусских земель в состав Великого Княжества Литовского дало им мощный импульс для хозяйственного развития. В XV - первой половине XVII в. территория Беларуси включилась в европейский рынок, что поспособствовало распространению товарно-денежных отношений, появлению товарного феодального хозяйства – фольварка, проведению аграрной реформы и окончательному закрепощению крестьянства. Втягивание сельского населения в товарно-денежные отношения обусловил начало нового этапа урбанизации: складывание густой

сети городских поселений, превращение их в центры ремесла и торговли, а также оформление мещанского сословия

7.4. Экономическое положение Беларуси в период позднего феодализма (вторая половина XVII - XVIII вв.)

Вторая половина XVII – первая половина XVIII в. наиболее тяжелый период в истории Беларуси, который характеризовался экономическим упадком. Многочисленные войны, которые прокатились по территории Беларуси, вызвали катастрофические разрушения и эпидемии. Численность населения Беларуси с 1650 по 1667 г. сократилась более чем в 2 раза: с 2,9 млн до 1,4 млн человек. Военные действия середины XVIII в. разорили в той или иной степени все регионы Беларуси.

Существенно сократились пахотные земли, которые некому было обрабатывать. Так, в 1669 г. в имении Палона Полоцкого воеводства из 456 волок пустовало 250, или 55%, в Дубровенском графстве в 1672 г. – 73%, в Шкловском графстве в 1671 г. не обрабатывалось 75% пашенной земли, более половины (54%) ее пустовало в Копыльском графстве.

Произошло значительное сокращение крестьянских хозяйств в имениях шляхты и государственных владениях, что привело к усилению феодальной эксплуатации крестьянства. В пользу помещика крестьянин выполнял отработочную, денежную и натуральную повинности. Кроме того, крестьяне были обязаны охранять имение помещика, ремонтировать дороги и мосты, выполнять другие многочисленные работы. В целом на каждый крестьянский двор приходилось по 12 - 14 различных налогов и повинностей.

В период военного лихолетья значительно пострадали белорусские города и местечки. Многие из них были опустошены, а некоторые полностью сожжены. Особенно пострадали города Брест, Пинск, Туров, Мозырь, Речица, Бобруйск, Гомель, Витебск, Могилев, Минск.

Учитывая тяжелое положение городов Беларуси, сейм Речи Посполитой принял ряд постановлений об освобождении их от налогов. В соответствии с этими постановлениями 22 белорусских города, в том числе самые крупные – Могилев, Брест, Минск, Слуцк, Пинск, Витебск, Полоцк, освобождались на 4 года, Ляховичи – на 9 лет, а Быхов – на 20 лет от всех податей в пользу государства. В городах произошло значительное сокращение ремесленного производства.

В трудных экономических условиях часть белорусской и литовской шляхты под руководством князей Огинских и Вишневецких выступила против всевластия семейства Сапегов. С 1696 г. эта борьба приняла характер

гражданской войны. Феодальная анархия разоряла экономику, наносила ей огромный урон.

Таким образом, главными причинами экономического упадка белорусских земель были следующие:

1) многочисленные войны (казацко-крестьянская война, 1648 – 1651 гг.; русско-польская война, 1654 – 1667 гг.; польско-шведская война, 1655 – 1660 гг.; Северная война, 1700 – 1721 гг.);

2) резкое сокращение численности населения вследствие голода, эпидемий, мора;

3) разорение и опустошение имений шляхты, государственных владений, крестьянских хозяйств, городов и местечек, следствием чего стал упадок сельского хозяйства и ремесленного производства;

4) увеличение крестьянских повинностей, что вело к росту числа покинутых волок, сокращению производства сельскохозяйственной продукции;

5) борьба феодальной знати за власть.

Во второй половине XVII – первой половине XVIII в. процесс восстановления экономики происходил дважды: после окончания русско-польской войны, с 1667 по 1700 г. и после завершения Северной войны, с 1721 г.

Учитывая колоссальный ущерб, нанесенный экономике за годы военных действий, и резкое сокращение численности населения, возрождение проводилось путем введения системы льгот. Они касались землепользования крестьян и выполнения ими повинностей. При освоении новых земельных угодий, которое осуществлялось за счет пустошей и разработки лесных участков, крестьяне могли взять столько земли, сколько могли обработать, при этом они на несколько лет освобождались от уплаты налогов и выполнения отработочной повинности. Так, в ряде случаев барщина с волоки устанавливалась в два дня в неделю вместо четырех. Помещики временно обеспечивали крестьянские хозяйства своим рабочим скотом. Восстановление крестьянских хозяйств содействовало возрождению и развитию государственного, частнособственнического и церковного землевладения.

Постепенно возрождалось и хозяйство городов. Быстрее других были восстановлены Минск, Могилев, Несвиж, Новогрудок.

Денежная система того времени была крайне неустойчивой. Во второй половине XVII в. в денежном обращении находились медный и биллонный солиды, биллонные полутора - и тридцатигрошовик, серебряные трех - и шестигрошовик, орт и талер, золотые полудукат, дукат, двойной дукат и португал.

В 1659 г. в. король Речи Посполитой Ян II Казимир Ваза в попытке улучшить состояние финансов начал проведение денежной реформы. В том же году был выпущен в обращение медный солид с курсом чеканившегося ранее

биллонного: денежной единице из меди был присвоен номинал монеты, содержащей серебро. Медный солид 1659 г. был почти вдвое легче медного солида 1650 г. и имел более высокий официальный курс. Таким образом, путем эмиссии неполноценных монет, верховная власть собиралась пополнить казну за счет населения, реальные доходы которого в условиях инфляции резко сокращались. К 1666 г. было изготовлено медной монеты почти на 10 млн злотых, удельный вес фальшивой монеты в денежном обращении страны стал весьма значительным. Реформа привела денежную систему Речи Посполитой в полный упадок. В 1666 г. вышел королевский указ, потребовавший закрыть все государственные монетные дворы.

Таким образом, вторая половина XVII – первая половина XVIII в. – это период глубочайшего кризиса хозяйства Беларуси и начала восстановления сельского хозяйства, ремесел и торговли, городов и местечек, денежного обращения.

Во второй половине XVIII в. происходит подъем экономики Беларуси. Оживление хозяйственной жизни было обусловлено следующими факторами:

во-первых, быстрым ростом населения. Если в 1717 г. в Беларуси проживало 1,5 млн жителей, то в 1791 г. – более 3,6 млн. Рост трудовых ресурсов содействовал подъему сельского хозяйства и промышленности, расширению внутреннего рынка;

во-вторых, развитием товарно-денежных отношений, что способствовало укреплению феодального хозяйства, основной формой которого был фольварок. Укрепление феодального хозяйства было обусловлено ростом спроса на сельскохозяйственную продукцию как в самой Беларуси, так и за ее пределами. В 1750 – 1795 гг. цены на рожь возросли в 4,5 - 5 раз, пшеницу – в 3-4 раза, овес и ячмень – в 2-2,5 раза. Производство зерна приносило землевладельцам значительную прибыль;

в-третьих, внутривластными и социально-экономическими изменениями. Были приняты меры по укреплению центрального аппарата государственной власти: на сеймах ограничивалось применение права вето к финансовым делам, созданы административные органы по отраслям управления. Была образована Казначейская комиссия – государственный орган по руководству финансами, осуществлению судебных функций по финансовым делам, надзору за торговлей и путями сообщений. В 1775 г. были изданы законы, которые разрешали мещанам приобретать феодальные поместья, а шляхте – заниматься предпринимательской деятельностью без лишения шляхетских прав;

в-четвертых, проведением экономических реформ. С целью развития торговли в 1766 г. устанавливались единые для ВКЛ меры веса, объема и длины. В 1775 г. была введена «генеральная таможенная пошлина», которую

взимали со всех сословий, в том числе и с королевской семьи, отменялись внутренние пошлины. Для развития средств сообщения в 80-е гг. были построены каналы, соединившие Неман с Днестром и Припять с Западным Бугом.

Была проведена административная реформа. Крупные магнатские имения делились на графства или княжества, государственные экономии – на губернии. Во главе их стояли генеральные экономы или губернаторы. При них действовали главные канцелярии, в их состав входили главные специалисты различных отраслей хозяйствования и представители контрольных органов. Крупные хозяйства, в свою очередь, делились на более мелкие, которые назывались «ключи». Ключ объединял от одного до нескольких фольварков, во главе которых стоял эконом. Фольварочное руководство опиралось на лиц сельской администрации: войта, подвойта, лавников, десятников.

Хозяйственная деятельность фольварков осуществлялась в соответствии с обязательными инструкциями, которые определяли принципы хозяйствования, при этом особое внимание уделялось внедрению новейших эффективных методов. Это вело к совершенствованию агротехники в феодальных поместьях, увеличению поголовья скота, повышению урожайности, росту товарности сельскохозяйственного производства, расширению его связей с рынком.

Во второй половине XVIII в. были ликвидированы последствия войн в крестьянских хозяйствах. Крестьяне осваивали пустующие земли. Расширились средние земельные наделы частнособственнических крестьян, в среднем они составляли 13,4 га на одно хозяйство. Увеличилось поголовье рабочего скота: средняя норма рабочего скота на крестьянский двор составляла 1,6-1,7 упряжки (одна упряжка состояла из двух волов или одной лошади), что превышало довоенный уровень.

По мере восстановления сельского хозяйства возрастал феодальный гнет. Увеличивалась барщина, на треть вырос денежный оброк. Углубилась имущественная дифференциация крестьянства: около 10% крестьян, не имевших своего хозяйства, работало по найму у богатых односельчан или в господских фольварках.

Значительные изменения произошли в экономическом положении городов. К концу столетия большинство городских поселений было восстановлено, в Беларуси насчитывалось 42 города и 397 местечек общей численностью 370 тыс. человек. Города стали заселяться мастеровым народом. Ремесленное население в больших городах составляло около 40%, а в малых – 10 - 25% от общего количества жителей.

Новым явлением в экономической жизни Беларуси было зарождение в XVIII в. мануфактурного производства, основанного на разделении труда и ручной технике. Первыми предприятиями мануфактурного типа на территории Беларуси считаются стекольные заводы, построенные князьями

Радзивиллами в 20 – 30-е гг. XVIII в. в Налибоках и Уречье. В 1751 г. князь Михаил-Казимир Радзивилл основал в Слуцке фабрику поясов. В 1753 г. была открыта Несвижская суконная мануфактура, чуть позже - полотняная фабрика князя Сапег в Ружанах, стекольные заводы графа Сологуба в местечке. Илья, фаянсовый завод князей Радзивиллов в Свержени. Более 20 королевских мануфактур были основаны А. Тизенгаузом. К концу XVIII в. на белорусских землях насчитывалось около 50 мануфактур. Мануфактуры этого времени были вотчинными предприятиями. На них работали крепостные крестьяне, труд которых был малопроизводителен.

В рассматриваемый период значительные изменения произошли в торговле. Для развития внутренней торговли большое значение имели ярмарки, наиболее крупные проходили в Минске, Шклове, Бешенковичах, Зельве. В ряде городов Беларуси были открыты магазины. Развивалась внешняя торговля с Россией, Левобережной Украиной, Германией, Голландией, Англией через порты Крулевец (Кенигсберг) и Гданьск. Из-за рубежа привозили полотна, сукна, промышленные изделия, металл, соль, галантерейные товары, а вывозили продукцию сельского хозяйства и лесных промыслов.

Таким образом, во второй половине XVIII в. на белорусских землях наблюдался экономический подъем, ускорило разложение феодализма и зарождение капиталистических отношений.

7.5. Экономика Беларуси в период кризиса феодально-крепостнической системы (первая половина XIX вв.)

В конце XVIII – первой половине XIX в. на белорусских землях проходил процесс разложения феодально-крепостнических отношений и формирования нового капиталистического строя. Новые формы хозяйствования проявлялись в росте товарности сельского хозяйства, увеличении количества вольнонаемных рабочих, развитии внутреннего и внешнего рынка.

Доминирующим сектором экономики в это время являлось сельское хозяйство, развитие которого тормозилось многочисленными феодальными пережитками. К 1861 г. в руках помещиков оставалось до 40 % всей земли. Продолжали существовать крупные магнатские латифундии. В собственности Радзивиллов оставалось свыше 150 тыс. дес. земли и 40 тыс. крепостных, Витгенштейнов – 500 тыс. дес. земли и 60 тыс. крепостных.

Отдельные помещики в своих имениях стали использовать прогрессивные европейские методы рационального ведения сельского хозяйства. Из-за рубежа приглашались агрономы, выписывались сельскохозяйственная техника, торговое зерно и породистый крупный рогатый скот. Активно

вводился труд наемных рабочих. Посевы зерновых заменялись техническими культурами (картофель, свекла, лен). Строились предприятия по переработке сельскохозяйственной продукции. Только производство сахара за 40 - 50-е гг. выросло более чем в 6 раз. Быстрыми темпами развивалось и мясо-молочное животноводство. Значительное внимание стало уделяться овцеводству. Витгенштейны владели отарами овец общим количеством в 2,5 тыс. голов. Шерсть поставлялась как на местные суконные фабрики, так и вывозилось в Польшу (Лодзь). Дополнительным источником доходов для владельцев крупной земельной собственности также стала массовая вырубка леса и продажа древесины в Западную Европу.

Вместе с тем, несмотря на вышеперечисленные примеры, большинство помещиков сохраняли традиционные способы получения доходов путем усиления эксплуатации крестьян. Наиболее распространенной формой повинности оставалась барщина – в 1858 г. помещичьи земли обрабатывали 96,9 % крестьян. В то же время все большее распространение среди крестьян стала получать практика отправки их на заработки в город и на строительство дорог, фабрик и т. д. Данный факт является признаком разложения феодальных отношений.

В то же время государство стремилось сохранить существующие крепостнические порядки. Лишь возрастание числа крестьянских волнений (в 1800 - 1825 гг. в Беларуси зафиксировано 46 подобных выступлений, а в 1826- 1850 гг. уже 90) заставило правительство пойти на ряд уступок. Целью частичных реформ в аграрном секторе стало стремление властей несколько улучшить материальное положение крестьян с одновременным сохранением крепостного права. В 40 - 50-х гг. была осуществлена реформа государственных крестьян Беларуси. Ее инициатор – министр государственных имуществ П.Киселев. Она предусматривала: реорганизацию системы управления казенными имениями, проведение «люстрации» (описание) государственных имений, введение политики «опекунства» по отношению к самим крестьянам. Основные правовые акты по осуществлению реформы Николай I утвердил в декабре 1839г. Согласно им была создана четкая административная структура: уезды – округа – волости. Последние создавались на основе нескольких близлежащих деревень, в каждой из которых избирались старосты, сотские и пр. Здесь организовывались волостные правления, суды, школы, больницы, «хлебные магазины». Все крестьяне переводились на чинш с одновременным наделением их дополнительными земельными участками и скотом. Права арендаторов государственных имений ограничивались (не могли судить крестьян, повышать повинности).

В отношении помещичьих крестьян также принимались соответствующие меры. По Закону от 15 апреля 1844 г. во всех имениях должны были составляться инвентари, включавшие описание размеров крестьянских наделов и повинностей, что содействовало уменьшению произвола помещиков в

отношении крепостных. Практически в полном объеме данная реформа была осуществлена на западе и центре Беларуси, в то время как в Могилевской и Витебской губерниях введение инвентарей встретило определенное сопротивление со стороны землевладельцев. Лишь к 1848 г. осуществление реформы было в основном завершено. Однако, несмотря на некоторое улучшения положения крестьянства, сельское хозяйство Российской империи оставалось в глубоком кризисе из-за сохранения крепостного права.

Низкий уровень развития сельскохозяйственного производства и связанный с этим узкий внутренний рынок негативно влияли на урбанистические процессы на белорусских землях. В первой половине XIX в. здесь насчитывалось 43 города и около 300 местечек. В то же время разложение крепостнического строя и принудительное переселение еврейского населения из сельской местности содействовало постепенному росту численности горожан. В Минске их число выросло с 5,8 тыс. (1797) до 26,8 тыс. (1860) человек; в Могилеве – с 9,4 тыс. (1784) до 25 тыс. (1859); в Гомеле – с 5 тыс. (1775) до 14 тыс. (1858) и т. д. В целом общее количество городского населения за данное время увеличилось с 80 тыс. до 320 тыс., а в местечках – со 106 тыс. до 209 тыс. человек.

В экономическом плане в городах Беларуси продолжали доминировать ремесло и торговля. Существовало около 100 ремесленных специальностей, ежегодно проводилось свыше 20 крупных ярмарок (Минск, Гомель, Зельва, Бешенковичи). Постепенно увеличивалось и число капиталистических предприятий – с 73 в конце XVIII в. до 282 в 1861 г. Кроме мануфактур создавались первые фабрики – суконовые в Косово и Хомске, мукомольные в Витебске, Могилеве и Пинске, сахарная в Белице. В конце 1850-х гг. на белорусских землях начался промышленный переворот. При этом в отличие от России и большинства европейских стран более интенсивно на начальном этапе он проходил не в текстильной, а в металлообрабатывающей промышленности, где было сконцентрировано 85 % крупных предприятий и выпускалось до 90% всей продукции.

Ускорение экономического развития было обусловлено усовершенствованием системы путей сообщения. Продолжали создаваться новые водные маршруты. В 1797 - 1805 гг. была введена в эксплуатацию Березинская водная система, соединившая Западную Двину с Днепром. К 1804 г. полностью судоходным стал канал Огинского, соединивший Неман и Днепр. В 1837 - 1867 гг. был модернизирован и Днепро-Бугский канал. Вместе с тем речной транспорт в Беларуси был развит слабо и по водным системам, как правило, лишь сплавляли лес для продажи его за границу. К тому же, действовали они всего несколько месяцев в году. Более эффективными были сухопутные тракты. В первой половине XIX в. вступили в строй Московско-Варшавская, Петербургско-Киевская, Московско - Рижская дороги, по которым осуществлялось регулярное почтовое сообщение.

В сфере торговли восточнобелорусские земли ориентировались преимущественно на российский рынок, а западнобелорусские – на польский и западноевропейский. В Гродненской губернии объем внешней торговли превышал объем внутренней торговли на 54 %; импорт превосходил экспорт на 76 %. Среди ввозимых на белорусские земли товаров были продукты питания, сахар, соль, шёлк, галантерея, промышленное оборудование и изделия, а среди вывозимых – стеклянная посуда, мыло, бумага, древесина.

Активизации внешнеэкономических операций содействовала денежная реформа 1839 - 1843 гг., осуществленная по инициативе министра финансов Е. Канкрин. Основной денежной единицей становился серебряный рубль, что позволило сдерживать рост инфляции. Бумажные кредитные билеты имели по отношению к нему фиксированный курс.

Подавление национально-освободительных восстаний 1794г. и 1830 - 1831гг., Русско-французская война 1812г., атака жерозвитиекапиталистических отношений повлияло на изменения в социальной структуре общества. В первой половине XIX в. удельный вес вольных сословий вырос более чем в 4 раза, происходил рост городского населения, значительно увеличилось число государственных крестьян.

В целом именно в означенный период на белорусских землях ускорился процесс разложения феодально-крепостнического строя. Основными признаками его стали: начало промышленного переворота, постепенный переход к капиталистическим методам хозяйствования в аграрном секторе, расслоение крестьянства, применения наемного труда, активизация внутренней и внешней торговли. Вместе с тем политика правительства Российской империи, направленная на сохранение прежних экономических и социальных отношений, существенно тормозила поступательное развитие страны, что не только обостряло внутренние противоречия, но и подрывало ее позиции в мире.

Глава 8.

Становление и развитие капиталистической экономики на территории Беларуси (вторая половина XIX –начало XX в.)

8.1. Аграрные преобразования

К середине 50-х гг. XIX в. в России обострился кризис феодально-крепостнической системы, который выразился в росте товарно-денежных

отношений, ускорении процесса обезземеливания и дифференциации крестьянства, нарастании социальной напряженности, медленном развитии промышленного производства и т. д. Все это, а также поражение России в Крымской войне (1853 - 1856) заставило правительство пойти на отмену крепостного права.

Подготовка к реформе началась с белорусско-литовских губерний, так как эти земли были втянуты в товарно-денежные отношения через западноевропейский рынок. Кроме того, помещики Беларуси и Литвы считали необходимым освободить крестьян, хотя и без земли. В соответствии с рескриптом (ответ монарха) Александра II на имя Виленского генерал-губернатора Назимова в Беларуси и Литве были созданы губернские комитеты, которые должны были разработать свои проекты освобождения крестьян. К концу 1858 г. такие комитеты образовались в большинстве губерний России. На основе их предложений Редакционные комиссии (созданы в марте 1859г.) разработали самобытный российский вариант нового аграрного строя, который заключался в сосуществовании двух типов хозяйств – крупного помещичьего и мелкого крестьянского.

19 февраля 1861 г. Александр II подписал «Манифест» об отмене крепостного права, «Общее положение» и «Местные положения» о крестьянах, вышедших из крепостной зависимости. В этих документах провозглашалась личная свобода крестьян, порядок наделения их землей и выполнения повинностей до заключения выкупной сделки, правила выкупа земли. В Беларуси аграрные преобразования проводились на основе общего и двух местных положений.

Механизм реформы включал три основных аспекта: надел, повинности и выкуп. Надел давался на ревизскую душу (лицо мужского пола). На востоке Беларуси (в Могилевской и Витебской губерниях), где существовало общинное землепользование, вводились нормы наделов: высший – до 5,5 дес. земли и низший – в 3 раза меньше. На западе и в центре (в Виленской, Гродненской и Минской губерниях), где было подворное землепользование, сохранялись те наделы, которые были у крестьян до 1861 г.

На девять лет, до начала заключения выкупной сделки, вводилось временнообязанное состояние крестьян. На востоке Беларуси устанавливалась барщина в 40 мужских и 30 женских дней в год или годовой оброк в размере 8 р. На западе и в центре барщина составляла не более 23 дней в год, а оброк – до 3 р. с десятины.

Вся земля признавалась собственностью помещика. Чтобы стать собственником надела, крестьяне должны были выкупить его. Выкупная сумма определялась путем капитализации оброка из расчета 6% годовых. Это означало, что крестьянин за земельный надел должен был заплатить такую сумму, которую помещик мог положить в банк под 6 % годовых и получать доход, равный годовому оброку. Однако у крестьян не было таких денег. Поэтому сами они платили 20 – 25 % от выкупа, а оставшуюся часть

государство выплачивало помещикам в виде ценных бумаг. В итоге крестьяне оказались в долгу у государства, который они должны были погашать в течение 49 лет, исходя из 6 % годовых.

До 1861г. крестьянами управлял непосредственно помещик. После отмены крепостного права из числа крестьян были созданы сельские и волостные органы власти – старосты, сборщики податей, волостной суд. Они руководили сбором налогов, следили за общественным порядком, объявляли крестьянам государственные законы и т. д.

Реализация реформы в России растянулась более чем на два десятилетия. В Беларуси в связи с восстанием К. Калиновского крестьяне центральных и западных губерний с 1 мая 1863 г. были переведены на обязательный выкуп и становились собственниками своих наделов. В восточных губерниях наделная земля перешла в собственность крестьян с 1 января 1864 г. При этом уменьшались на 20% выкупные платежи, сохранялись сервитуты, возвращалась часть отрезков – земель, незаконно перешедших помещикам накануне и в ходе реформы.

Таким образом, реформа 1861 г. сохраняла помещичье землевладение, мелкое крестьянское землевладение и сословное неравноправие. Непосильными были и выкупные платежи. Государственный заем крестьянам пяти губерний составлял 72,2млн р., а выкупные платежи за 1861-1906 гг.–170млн р.

Вместе с тем реформа стоит в одном ряду с буржуазными революциями в Западной Европе, уничтожившими феодальный строй. Она значительно ускорила переход к капитализму и содействовала превращению Российского государства из феодальной в буржуазную монархию.

После отмены крепостного права в сельском хозяйстве Беларуси распространилась отработочная система, при которой малоземельные крестьяне на условиях аренды обрабатывали землю помещиков собственными орудиями труда. Несмотря на тормозящие факторы, сельское хозяйство все более втягивалось в рыночные отношения. В имениях некоторых помещиков и в хозяйствах зажиточных крестьян использовались многопольные севообороты, химические удобрения, сортовые семена, машинная техника.

Развитие капитализма в сельском хозяйстве ускорилося под влиянием мирового аграрного кризиса последней трети XIX в. Падение цен на зерно привело к переориентации сельского хозяйства с выращивания зерновых культур на производство продукции животноводства. Многие белорусские помещики стали разводить улучшенные породы крупного рогатого скота, возросло производство масла и сыра. Широкое распространение получило выращивание технических культур: льна, свеклы, картофеля, кормовых трав. Росла товарность помещичьего хозяйства. Усилилась региональная специализация.

Аграрный кризис ускорил перераспределение земельной собственности. С 1882 по 1902 г. площадь дворянского землевладения сократилась на 20,7%, а крестьянская земельная собственность возросла на 32,8%. Важную роль в купле-продаже земли играл учрежденный в 1882г. Крестьянский поземельный банк, который кредитовал крестьян при покупке ими земли. Число сделок покупки земли к 1890 г. по сравнению с 1885 г. увеличилось в 20 раз. В 1885 г. был учрежден Государственный дворянский банк, который выдавал долгосрочные кредиты помещикам на выгодных условиях.

Мировой аграрный кризис углубил имущественное расслоение крестьянства. Он обогатил зажиточные слои и разорил середняков. В конце XIX в. доля зажиточных хозяйств составляла примерно 10% от общего числа крестьянских дворов, середняков – 30, бедняков – 60 %. Крестьяне уходили на заработки в города, переселялись в другие регионы России и за ее пределы.

Сохранение пережитков крепостничества, нерешенность и острота аграрного вопроса, революция 1905 - 1907гг. заставили правящие круги Российской империи ускорить капиталистическое развитие деревни. В отличие от развитых стран, где почти вся земля находилась в частном владении, в России сохранялась общинная земельная собственность (на территории Беларуси – в Витебской и Могилевской губерниях). Община консервировала отсталую трехпольную систему, чересполосицу. Круговая порука, периодические переделы земли приводили к тому, что крестьяне относились к земле как к «чужой». Община сдерживала дифференциацию крестьянства и формирование слоя мелких собственников.

Миссия по реформированию деревни была возложена на П. А. Столыпина. Экономическими целями реформы были: повышение эффективности аграрного сектора и увеличение продовольственных ресурсов страны путем развития частной крестьянской собственности и формирования фермерских хозяйств. Реформа была рассчитана «не на убогих и пьяных, а на крепких и сильных»: зажиточное крестьянство должно было стать социальной опорой самодержавия. Она не предусматривала ликвидацию помещичьего землевладения, а его постепенное вытеснение или трансформацию на основе конкуренции с новыми хозяевами. По замыслу Столыпина для осуществления реформы необходимо было 15 - 20 лет.

Механизм реформы включал:

- 1) разрушение общины и создание хуторов и отрубов;
- 2) деятельность Крестьянского поземельного Банка;
- 3) переселение части безземельных и малоземельных крестьян на свободные земли;
- 4) развитие кооперативного движения;
- 5) агрокультурные мероприятия.

По указу 9 ноября 1906 г. «О дополнении некоторых постановлений действующего закона, касающихся крестьянского землевладения и землепользования» каждый хозяин, который имел в пользовании наделенную землю, получил право выхода из общины и закрепления земельного надела в личную собственность. В беспередельных общинах (где не было переделов земли в течение 24 лет) домохозяин имел право получить в личную собственность всю землю, которой он фактически пользовался, кроме арендуемой. В передельных общинах выходящий должен был заплатить обществу за излишек выше душевой нормы по цене 1861 г., которая была в 2-3 раза ниже рыночной, что давало возможность зажиточным крестьянам дешево купить общинные земли. Указ давал право требовать отвод земель по возможности в одном месте в виде хуторов и отрубов.

Этот указ после рассмотрения в Государственной думе, одобрения Государственным советом и утверждения Николаем II стал называться Законом 14 июня 1910г. Для беспередельных общин выход стал обязательным. Вся земля в них признавалась личной собственностью отдельных домохозяев. Для выхода на хутора и отруба уже не требовалось согласие большинства крестьян.

Осуществление реформы было возложено на губернские и уездные землеустроительные комиссии. По положению о землеустройстве от 29 мая 1911г. оно могло проводиться независимо от того, закреплена земля в собственность или нет. Поселения, где было проведено землеустройство, объявлялись перешедшими к наследственному участковому владению. Землеустроительные комиссии могли принудительно выселять крестьян на хутора и отруба.

В результате разрушения общины в Беларуси в Могилевской губернии к 1915 г. закрепили участки в личную собственность 56,8 % домохозяев-общинников, получив в собственность 54,8 % общинной земли; в Витебской губернии - 28,9 и 21,8 % соответственно. В обеих губерниях в личную собственность было закреплено около 48 % бывших общинных дворов, тогда как в целом по России – 22 %. По числу домохозяев, закрепивших землю в личную собственность, Могилевская губерния занимала 2-е место в России после Саратовской. Правом выхода из общины пользовались в основном бедняки и зажиточные крестьяне.

Хуторизация шла довольно высокими темпами. За десять лет осуществления реформы в белорусских губерниях было образовано более 128,1 тыс. хуторов и отрубов, что составляло 12 % от общей численности крестьянских дворов (по России - 10 %). На долю Витебской и Могилевской губерний приходилось свыше 60 % всех хуторов и отрубов, созданных в пяти губерниях.

Важнейшим институтом реформы был Крестьянский поземельный банк, на который была возложена задача продажи крестьянам дворянских земель, нарезанных хуторами, на выгодных для собственников условиях.

Банк способствовал перестройке помещичьих хозяйств на капиталистических условиях, насаждал крестьянское хуторское землепользование. Всего за 1906 - 1911 гг. от частных владельцев пяти белорусских губерний поступило в Крестьянский банк свыше 330 тыс. дес. земли; 93,8 % площади земель, проданных банком в 1906 - 1915 гг., отводились под хутора и отруба. В 1911- 1914 гг. процесс продажи ускорился (было продано свыше 1,5 млн дес. земли). Банк выплатил помещикам Беларуси за 1906-1915 гг. около 28,8 млн р. Покупателями земли были в основном зажиточные крестьяне.

Переселенческая политика, призванная ослабить остроту малоземелья, привела к тому, что в течение 1907 - 1914 гг. из пяти западных губерний переселилось в Сибирь 335,4 тыс. человек (11,6 % переселенцев из Европейской России). Из них 71,8 % приходилось на Витебскую и Могилевскую губернии. Наибольшее число переселений приходилось на 1907 - 1909 гг. Переселялась в основном крестьянская беднота.

Несмотря на некоторую помощь государства, переселенцы сталкивались с огромными трудностями. Финансирование было недостаточным, переезд организован плохо («столыпинские вагоны»). Недостаток средств дополнялся суровым климатом, отсутствием врачебной помощи, массовыми заболеваниями, высокой смертностью. Некоторые возвратились назад (10,9%) и пополняли ряды наемных рабочих.

Существенным элементом реформы было кооперативное движение. Распространилась кредитная кооперация, представлявшая собой сеть ссудо-сберегательных и кредитных товариществ. В 1913г. в пяти губерниях насчитывалось более 900 кооперативных учреждений различных видов. Росла сеть потребительских, производственных и сбытовых кооперативов. Их услугами чаще пользовались зажиточные крестьяне.

Важное место в проведении реформы занимали агрокультурные мероприятия: организация показательных хозяйств и полей, устройство сельскохозяйственных складов, привлечение на службу специалистов сельского хозяйства, в том числе агрономов, создание машинопрокатных станций и зерноочистительных пунктов, пропаганда агрономических знаний, организация курсов и лекций для крестьян. Агрономическая и техническая помощь способствовала повышению производительности крестьянских хозяйств.

Таким образом, столыпинская аграрная реформа была либеральной буржуазной реформой, ускорившей процесс развития капитализма в сельском хозяйстве, и следовательно, прогрессивной. Но она обеспечивала прогресс по наихудшему прусскому образцу, наиболее болезненному для крестьянства. Полукрепостническое землевладение в ходе реформы сократилось только отчасти, не были уничтожены такие пережитки крепостничества, как помещичьи латифундии и сервитуты. Возможности для развития капитализма

были увеличены, но реформирование коснулось небольшой части крестьянских хозяйств. Беднота не могла воспользоваться преимуществами агротехнической помощи, кооперативным кредитом. По сути дела, аграрный вопрос решался за счет самих крестьян.

Наиболее важными итогами реформы были расширение посевных площадей, увеличение валовой и товарной продукции сельского хозяйства, интенсификация аграрного производства. Постепенно осуществлялся переход к бессословному землевладению.

Оценивая результаты реформы, следует иметь в виду ее незавершенность. Преобразования были прерваны Первой мировой войной и последовавшими революционными событиями.

8.2. Развитие промышленности и транспорта

Основными формами организации промышленности белорусских губерний оставались мелкотоварное, мануфактурное и фабричное производство, которые в пореформенный период получили новые возможности для развития. Роль фабрично-заводской промышленности значительно возросла, промышленность стала своеобразным лидером технического прогресса.

Промышленный переворот, начавшийся в Беларуси еще в 50-е гг. XIX в., завершился в основном к концу XIX в. Накануне отмены крепостного права паровые двигатели использовались во всех промышленных производствах, кроме силикатного. С 1875 по 1893 г. мощность паровых двигателей увеличилась в 6 раз. К концу XIX в. фабрично-заводское производство превзошло мануфактурно - ремесленное по стоимости произведенной продукции.

Однако степень концентрации промышленного производства оставалась низкой, преобладали мелкие и средние предприятия с числом рабочих до 50 человек. За пореформенный период количество мелких предприятий (от 5 до 16 человек) возросло в 2,5 раза. В то же время доля предприятий с числом работников свыше 500 составляла всего 1,2 % (в России - 3,5%). По-прежнему значительная роль в промышленном производстве принадлежала мануфактурам.

Развитие промышленного производства происходило неравномерно. В первые два десятилетия после реформы удельный вес новых предприятий составил только 18 %. Но уже за 80 - 90-е гг. в Беларуси было построено в четыре раза больше предприятий, чем в 60 - 70-е гг. Это объяснялось ускоренным железнодорожным строительством и накоплением капиталов местными предпринимателями.

Промышленность Беларуси специализировалась на переработке сельскохозяйственного, лесного и минерального сырья. В структуре промышленного производства доминировали обрабатывающая и легкая

промышленность. Ведущее место занимала пищевая (в основном винокурная) отрасль; развивались деревообрабатывающая, текстильная, кожевенная, стекольная, силикатно-строительная отрасли.

В винокурении за последнее 20-летие XIX в. сократилась численность предприятий, но существенно выросла производительность – почти в 2,5 раза в стоимостном выражении. Аналогичные процессы наблюдались в пивоварении. В мукомольно-крупяном, крахмало-паточном и маслостроительном производствах преобладали мелкотоварные и мануфактурные предприятия. Нарастало производство табачных фабрик. До 1880-х гг. успешно развивалось сахарное производство, затем оно стало сокращаться из-за конкуренции со стороны украинских сахарных заводов.

Лидером деревообработки была Добрушская бумажная фабрика. В ряде городов работали крупные спичечные фабрики. Одновременно сокращалась роль текстильных предприятий. Новым явлением стало открытие предприятий-монополистов в некоторых производствах. К ним относились гродненская карандашная фабрика М. Эльшева (одна из четырех в империи) и первая из аналогичных в России витебская фабрика очков И. Зелига.

Мировой экономический кризис 1873–1875 гг. и кризис 1881–1882 гг. усилили концентрацию производства. Подъем в 90-х гг. ускорил темпы развития промышленности. За 40 пореформенных лет объем продукции фабрично-заводской промышленности вырос в 37 раз.

Рубеж XIX - XX вв. можно считать началом индустриализации в Беларуси. Темпы развития промышленности были достаточно высоки (в годы предвоенного экономического подъема - 11,8% среднегодового прироста, в России в целом – 9%). Росло численно и совершенствовалось фабрично-заводское производство. За 1900 - 1913 гг. количество цензовых (крупных) промышленных предприятий увеличилось на 60,2 %. Фабрики и заводы к 1913г. производили почти половину валовой продукции промышленности белорусских губерний. Осуществлялось техническое перевооружение предприятий, наряду с паровыми использовались двигатели внутреннего сгорания и электродвигатели.

Наиболее значимыми крупными предприятиями были Добрушская бумажная фабрика, Выдрицкий завод сухой перегонки дерева в Оршанском уезде, льнопрядильная фабрика «Двина» в Витебске. Белорусские предприятия в 1912 г. производили 44,8 % общероссийского производства спичечной соломки, 55,7 оконного стекла, 24,4 дубовых шпал, 14,5 обоев, 23,5 % фанеры. Так, основанное еще в конце XIX в. «Товарищество Л. и А. Лурье в Пинске» в начале XX в. стало выпускать клееную фанеру собственного изобретения, которая произвела переворот в изготовлении мебели, строительной фурнитуры, отделке домов. Пинская фабрика превратилась практически в монополиста в фанерном производстве Российской империи.

В пищевкусовой промышленности самым крупным предприятием оставалась табачная фабрика И. Шерешевского в Гродно. Число винокурных заводов сократилось, но за счет улучшения технологии производительность росла, и накануне Первой мировой войны Минская губерния заняла 1-е место в России по производству спирта.

В начале XX в. продолжалась концентрация производства, хотя уровень ее был ниже, чем в России в целом. Удельный вес крупных предприятий (с числом рабочих более 1 тыс. человек) составлял 0,4 %.

Одновременно количество предприятий с числом рабочих до 100 человек и численность занятых на них в Беларуси увеличилась. Сохранялась высокая доля мелкой промышленности, число занятых здесь в 3,4 раза превышало число работников в крупной промышленности. В местных условиях такие предприятия были более конкурентоспособными.

Упрочивались позиции акционерных и паевых предприятий. Первые акционерные общества появились в Беларуси еще в конце XIX в. Накануне Первой мировой войны насчитывалось 34 предприятия, принадлежавших акционерным обществам. Через них в Беларусь поступал российский и иностранный капитал (бельгийский, французский и т. д.). Некоторые отрасли демонстрировали значительную степень акционирования. Из семи акционерных предприятий спичечной промышленности Российской империи два действовали в белорусских губерниях – «Прогресс-Вулкан» в Пинске и «Молния» в Мозыре, каждый с основным капиталом по 300 тыс. р.

Российский капитализм на рубеже XIX - XX вв. совершал переход к монополистической стадии развития. В Беларуси также появились монополистические объединения. С 1905г. действовали Комитет спичечных фабрикантов Западного края в Минске и синдикат кафельных заводчиков в Копыси, с 1906 г. - синдикат пивоваренных заводчиков Северо-Западного края в Орше, с 1911 г. - синдикат «Продакон» с правлением в Минске (объединил фабрики по производству конвертов). Белорусские предприниматели входили в состав или были инициаторами создания некоторых общероссийских монополий (1908 г. - Русского общества спичечной торговли, 1912 г. - треста дрожже-винокурных заводов).

В целом же в промышленности белорусских губерний и в начале XX в. преобладали экстенсивные методы, развитие производства шло за счет увеличения численности рабочих вследствие возникновения новых и расширения старых фабрик и заводов.

Развитие капиталистических отношений привело к трансформации социальной структуры белорусского общества. Постепенно сословные рамки размывались и уступали место классовому делению. Но процесс классового образования в белорусских губерниях не завершился, классы не имели четко очерченных границ, зависели от этнической, сословной и конфессиональной принадлежности.

Пролетариат формировался не только из крестьян и мещан, но и дворян. Постепенно стала расти доля потомственных рабочих.

Общая численность постоянных наемных рабочих Беларуси на рубеже XIX - XX вв. превышала 460 тыс. В городах преобладали еврейские, польские и русские рабочие, в сельской местности – белорусы.

Основными источниками пополнения буржуазии были выходцы из сословий дворян и купцов, мещане и крестьяне играли второстепенную роль. Дворяне основывали предприятия по переработке сырья, участвовали в деятельности банковских учреждений, паевых товариществ, и тем самым постепенно вливались в класс буржуазии.

Местные капиталисты не были однородной группой, определяющее значение имели национальные и религиозные отличия. Среди купцов в городах Беларуси евреи составляли 87,8%, в уездах – 88,5 %, соответственно русские – 9,9 и 5,4, белорусы – 1,1 и 4,2%. Еврейской буржуазии принадлежало свыше половины фабрик и заводов.

Таким образом, в 60-е гг. XIX - начале XX в. промышленность Беларуси развивалась в русле общероссийских тенденций, сохраняя при этом ряд особенностей: низкий уровень концентрации производства, преобладание мелких и средних предприятий, специализацию по переработке местного сырья. Не было завершено формирование социальной структуры буржуазного общества.

На развитие капитализма в Беларуси большое влияние оказало железнодорожное строительство. Оно развернулось в 60–70-е гг. и было обусловлено военно-стратегическими и экономическими интересами государства. Первой железной дорогой, которая прошла по территории Беларуси (через Гродно), была Петербургско-Варшавская, построенная в 1862 г. В 1866-1888 гг. было открыто движение на Двинско-Полоцко-Витебском участке Риги-Орловской железной дороги. В 1871 г. территорию Беларуси с востока на запад пересекала Московско-Брестская магистраль. В 1873г. началось движение на белорусском участке Либаво-Роменской железной дороги. В 1887г. было завершено строительство Полесских железных дорог. До 80-х гг. дороги строились в основном с привлечением частного капитала, к концу XIXв. основные железные дороги Беларуси стали государственными.

В начале XX в. железнодорожное строительство продолжилось. В 1902г. Могилев последним из белорусских городов получил железнодорожную связь благодаря дороге Витебск - Жлобин. Протяженность железнодорожной сети достигла к 1902 г. 2752 км, а по густоте она занимала одно из первых мест в России. В 1907 г. была сдана в эксплуатацию линия Полоцк - Седлец (прошла через Вилейку, Молодечно, Лиду, Мосты, Волковыск, Свислочь). Возникли крупные железнодорожные узлы: Минск, Витебск, Гомель, Жлобин, Брест,

Лунинец, Барановичи. Активно строились ответвления от основных магистралей. В 1901-1913 гг. была введена в эксплуатацию почти треть железных дорог, имевшихся в белорусских губерниях накануне Первой мировой войны. В результате белорусский регион получил серьезный стимул для экономического роста, насыщенность железными дорогами была в 1,8 раза выше, чем в Европейской России.

Большую роль в экономике Беларуси играли водные пути сообщения. На долю пореформенной Беларуси приходилось до трети длины каналов Российской империи и в 3 раза больше водных путей, чем в среднем по Европейской России. Росло число судов. В 1900 г. по рекам Беларуси ходили 310 непаровых и 164 паровых судна. За 1866 - 1900 гг. общий грузооборот железнодорожного и водного транспорта вырос более чем в 18 раз.

Сухопутные дороги в пореформенный период почти не строились. С 80-х гг. все дороги Беларуси были отнесены к первому разряду – дорогам общегосударственного значения. Всего в 1913г. в северо-западных губерниях на 1000 кв. верст приходилось 322 версты грунтово-шоссейных дорог.

Развивались иные средства коммуникаций. Губернские и уездные города были объединены почтово-телеграфной сетью. В 80-х гг. в Гомельском имении графа И.Паскевича-Эриванского была проложена первая в Беларуси телефонная линия, в 90-х гг. был телефонизирован Минск. К началу Первой мировой войны работала первая междугородняя телефонная линия Минск-Борисов. В начале XX в. в белорусских губерниях появились автомобили. К 1914г. некоторые города и местечки были объединены регулярным автомобильным сообщением. Таким образом, постепенно складывалась соответствующая промышленному капитализму коммуникационная инфраструктура.

8.3. Внутренняя и внешняя торговля.

Строительство железных дорог значительно ускорило развитие внутренней и внешней торговли. Продукция сельского хозяйства и промышленности вывозилась в Германию, Польшу, Россию, Украину. Например, продукция спичечных фабрик находила сбыт в Варшаве, Кишиневе, Одессе, Ростове, Полтаве и других городах, бумага и картон вывозились в Киев, Ригу, Белосток, Екатеринославль, изделия стекольной и керамической промышленности – в Москву, Одессу, Киев.

К концу XIX в. в Беларуси сформировались местные (губернские) рынки, которые были тесно связаны как между собой, так и с всероссийским рынком. Их центрами были Минск, Витебск, Гомель, Гродно, Могилев, Брест, Пинск. Торговые связи внутри местных рынков определялись особенностями экономического развития каждого из регионов.

Главным торгово-промышленным центром Беларуси к концу XIX в. стал Минск, связанный практически со всей ее территорией. На минском рынке торговали изделиями стекольной промышленности, сельскохозяйственной техникой, бумагой, картоном, а также зерном, молочными продуктами, мясом, рыбой и т. д. Сюда привозили промышленные товары из Польши, Московского и Петербургского районов. Минск являлся как сборным, так и распределительным пунктом для городов Полесья, большинства районов севера и запада Беларуси.

Крупным торговым центром был Гомель, который имел наиболее тесные связи с соседними Минской и Черниговской губерниями. Производившиеся местные товары – бумага, кирпич, кафель, оконное стекло, спички, веревки, канаты – вывозились за пределы Беларуси. Через Гомель распределялись лесные материалы, которые сплавлялись в Одессу, Киев, Екатеринославль. Часть грузов вывозилась по железной дороге в Петербург, Ригу, Либава. Из сельскохозяйственных продуктов, поступавших на гомельский рынок, преобладало украинское зерно.

Могилевский экономический район был центром торговли лесоматериалами и продуктами земледелия. Здесь сложились прочные торговые отношения со средним и нижним Поднепровьем, а также с Оршей, через которую направлялись товары в Смоленскую и Минскую губернии. Из Орши везли главным образом лесные грузы, хлеб, пеньку; на оршанский рынок привозили нефть, строительные материалы, соль, керосин.

Значительную роль на белорусском рынке играл Витебский экономический район. Основными предметами вывоза отсюда были лес и продукция льноводства, большая часть которой шла за границу. Лесные грузы сплавлялись по Западной Двине в Ригу, из Украины привозили пшеничную муку и сахар.

На перекрестке торговых путей находился Гродно, через который велась торговля с Польшей, Литвой и рядом зарубежных стран. Оживленный обмен товарами происходил с Минском, Москвой, Петербургом. Основными предметами сбыта были лесная продукция, ржаная и пшеничная мука, спирт, отруби, молочные продукты.

Среди торговых центров Беларуси особое место занимал Пинск. Он служил пунктом распределения промышленных товаров и лесных грузов, которые перевозились из бассейнов Днепра и Припяти в бассейны Немана и Вислы.

В 60–90-е гг. изменилась структура и формы организации внутренней торговли, увеличились ее объемы. Это было обусловлено и ростом численности городского населения, и формированием региональных рынков. С 1863 по 1896 г. население городов увеличилось с 330 тыс. до 648 тыс. человек, составив

10% общего количества населения. Ярмарки – главная форма периодической и транзитной торговли в эпоху феодализма постепенно теряли свое значение, хотя число их существенно выросло: с 384 в 60-е гг. до более чем 3 тыс. в середине 90-х гг. Наиболее крупные ярмарки приобретали черты биржевой торговли, здесь заключались различные контракты и сделки.

Урбанизация приводила к расширению оптовой и розничной торговли: за 1885 - 1898 гг. оборот оптовой торговли белорусских губерний вырос почти в 3,4 раза, розничной – примерно в 2,5 раза. Росла сеть стационарных лавок и магазинов. В этот период для западных губерний в целом были характерны одни из самых высоких в империи показатели роста численности торговых предприятий, сумм их оборотов и прибылей. По крупным (гильдейским) торговым предприятиям рост численности был самым высоким в Европейской России, по росту оборотов и прибылей они занимали 3-е место. Негильдейским торговым предприятиям по общему количеству и сумме оборотов отводилось 3-е место, а по сумме прибылей – 2-е. Но товарооборот в сельской местности значительно отставал от городского.

Новым явлением второй половины XIX в. стало возникновение торговых домов в виде товариществ полных и на вере. В 1892 г. в Беларуси насчитывалось не менее 7 торговых домов. В торговых предприятиях все чаще стал использоваться труд наемных приказчиков и других торговых служащих.

В начале XX в. внутрибелорусский рынок продолжал расширяться, одновременно крепили его связи с общероссийским и западноевропейским рынками. Беларусь активно торговала сельскохозяйственной продукцией и лесоматериалами. Устойчивым спросом пользовались лен, продукция животноводства, сырой лес, бумага, спички, выделанные кожи, спирт. Одновременно белорусские губернии стали районом ввоза зерновых грузов.

Число ярмарок и их обороты сокращались, определялась их специализация на продаже леса, домашнего скота и льна. Самыми крупными были лесные ярмарки Гомеля и Минска, причем обороты последней составили в 1913 г. 20 млн р.

Свидетельством успехов торговли было то, что к 1900 г. семь городов Беларуси превысили оборот 3 млн р. Города стали центрами оптовой торговли. Существенно выросла плотность торговой сети. К 1913 г. имелось свыше 55 тыс. торговых предприятий, в том числе 4497 магазинов и 23 960 лавок. Значительное число предпринимателей продавало товары мелкими партиями и в разнос. Всего по количеству выданных торговых документов белорусский регион находился примерно на 6-м месте в империи.

Продолжился процесс создания торговых домов, которые все чаще комбинировали торговую и производственную деятельность. В 1914 г. их насчитывалось уже 245. Самыми крупными из них были фирмы: «П. и

И. Данишевские» с основным капиталом 200 тыс. р., которые занимались покупкой, производством и экспортом лесных товаров, имели конторы в Минске и Лондоне; «Л. И. Галеркин и сыновья» с капиталом 200 тыс. р., занимавшиеся производством и продажей стеклянных изделий на заводе «Новка» в Витебской губернии. Но подавляющее число торговых домов владели мелкими, до 10 тыс. р., капиталами. Торговые дома, как правило, основывались купцами и мещанами. Особенностью Беларуси было отсутствие крестьян среди владельцев торговых домов, в то время как в России на их долю приходилось около 18 %.

Качественно новым явлением начала XX в. в организации торговли стали товарные биржи. В 1904 г. был утвержден устав Минской лесной биржи, в 1912г. она была преобразована в общую товарную биржу. С 1906 г. действовала Гродненско-Либавская торгово-промышленная биржевая артель, с 1912 г. – Витебская товарная биржа. В других торговых центрах Беларуси созданию бирж помешала Первая мировая война. Биржи были центром получения информации о ценах на внутренних и внешних рынках, здесь завязывались личные контакты и заключались сделки. Белорусские предприниматели участвовали также во Всероссийских съездах представителей биржевой торговли.

Активизировалась внешняя торговля. Первое место в экспорте занимал лес, главным образом необработанный. Доля Беларуси в общероссийском экспорте леса накануне войны составляла 27,4 %. Подавляющая его часть вывозилась в Германию. Второе место в экспорте занимал лен. Подчиненное значение имел экспорт продукции животноводства и живого скота. В структуре импорта росло значение хлеба. Из-за низкой структуры потребления потребительские товары ввозились в незначительных количествах. Товары ввозились в основном из России и Польши.

Таким образом, белорусские губернии в 1860-е гг. – начале XX в. являлись частью общероссийского рынка. Одновременно складывался внутри-белорусский и региональные рынки. Экспортировалась сельскохозяйственная продукция и лесоматериалы, импортировались промышленные товары и минеральное сырье. Во внутренней торговле отличительной чертой стало распространение стационарных форм торговли, появление торговых домов, возникновение биржевой торговли.

8.4. Финансово-кредитная система

Развитие капитализма, рост масштабов предпринимательской деятельности требовали значительных кредитных ресурсов. В пореформенный период в России создавалась многоуровневая кредитно-банковская система,

частью которой были кредитные учреждения белорусского региона. В 1860-1890-е гг. доминирующее место в кредитном деле занимало государство. Государственный банк Российской империи был создан в 1860 г. Он имел право производить учет векселей и других срочных бумаг, выдавать ссуды, за исключением ипотечных, покупать и продавать золото, серебро и ценные бумаги, принимать вклады на хранение, текущий счет и т. д.

В белорусском регионе открывались местные отделения Государственного банка. В 1865 г. было основано Виленское отделение, в 1881 - Минское, в 1883 - Витебское и Могилевское, в 1884 г. - Гродненское. Их управляющие и контролеры назначались министром финансов России. Они же, как правило, возглавляли учетно-ссудные комитеты, которые решали вопрос о кредитоспособности клиентов. Отделения Государственного банка аккумулировали значительные денежные средства в виде казенных сумм, вкладов населения, текущих счетов. Отделения Госбанка кредитовали в основном крупную буржуазию и кредитные учреждения.

Важное место в структуре кредитной системы занимал частный банковский сектор. В 1873 г. был основан Минский коммерческий банк – единственный частный банк, созданный усилиями белорусских предпринимателей – помещиков, купцов и лесопромышленников. Его основной капитал составлял первоначально 600 тыс. р., в 1874 г. был доведен до 1 млн р. К 1900 г. банк имел 11 отделений в Беларуси, а также в ряде городов Украины, его денежный оборот возрос до 213 млн р.

В белорусских городах были открыты отделения российских частных акционерных коммерческих банков, которые кредитовали богатую клиентуру. Так, в 1871г. в Минске, Могилеве и Пинске открыл свои отделения Азовско-Донской коммерческий банк. В Бобруйске, Слониме, Гомеле и Гродно свои отделения имели Виленский и Белостокский коммерческие банки. Начиная с 90-х гг. в Минске действовало отделение Петербургско-Азовского коммерческого банка, а в Бресте, Гомеле и Бобруйске были открыты филиалы Орловского коммерческого банка. В некоторых городах Беларуси работали отделения Московского международного торгового банка, а также Южно-Русского промышленного банка.

С 70-х гг. XIX в. значительно расширилось кредитование помещиков, что было связано с созданием акционерных земельных (ипотечных) банков. Наряду с отделениями Дворянского земельного и Крестьянского поземельного банков в Беларуси действовали частные Виленский, Санкт-Петербургско-Тульский и Московский акционерные земельные банки. К концу XIX в. сельское хозяйство Беларуси попало в серьезную зависимость от них: 52% частновладельческих земель было заложено в ипотечных банках.

Для мелких торговцев и промышленников услуги крупных банков были

недоступны. Поэтому в Беларуси сформировалась сеть средних и мелких кредитных учреждений, частных банкирских контор и дисконтеров.

Среди них определенное место занимали городские общественные банки, принадлежавшие органам городского самоуправления. На территории Беларуси работали шесть таких учреждений: в Гомеле (с 1870г.), Полоцке (1874), Витебске (1882), Борисове (1900), Игумене (1904) и Могилеве (1908). С 1895 г. действовало Минское городское кредитное товарищество, которое выдавало долгосрочные ссуды под залог городских строений и земель на срок от 20 лет 11 мес. до 37 с половиной лет. Это стимулировало городское строительство.

В ряде белорусских городов активно работали общества взаимного кредита (ОВК). Первые ОVK возникли в 1874 г. в Минске и Могилеве, к концу XIX в. их было девять. Клиентами выступали торговцы и промышленники. Работали также ипотечные ОVK. На территорию Беларуси была распространена деятельность Общероссийского общества взаимного поземельного кредита. Оно выдавало ссуды помещикам под залог земли в размере 50 % ее оценочной стоимости. К 1890 г. общество предоставило помещикам Беларуси кредиты на сумму 2,1 млн р.

В конце XIX в. возникли другие учреждения мелкого кредита. Например, в Гомельском уезде в 1896 г. был создан Сельский крестьянский банк, в Горецком уезде Могилевской губернии открылось первое в Беларуси ссудно-сберегательное товарищество. С 60-х гг. в Беларуси стали открываться государственные сберегательные кассы. В 1900г. в пяти белорусских губерниях действовали 474 сберегательные кассы с общей суммой вкладов на 51,5 млн р.

Наличие большого числа ремесленных и мануфактурных предприятий обусловили появление банкирских контор и дисконтеров. Частные банкиры, знакомые со спецификой местных условий и платежеспособностью клиентов, взяли в свои руки кредитование представителей средней и мелкой буржуазии. Белорусские губернии составляли один из немногих районов Российской империи, где этот вид предпринимательства был хорошо развит. В конце XIX в. в губернских и уездных городах, даже в местечках, работало не менее 49 банкирских контор, а также 8 отделений и агентств. Большинство их них (27) располагалось в Минске. Западная часть Беларуси попала в сферу влияния виленских, варшавских и белостокских банкирских контор. Южные районы оказались в сфере интересов банкирских контор семейного клана Лурье. В Гродно, Пружанах, Слониме, Борисове, Бобруйске банкирским промыслом занимались местные купцы.

По мере втягивания России в мировое хозяйство возникла необходимость стимулировать приток иностранных инвестиций и тем самым ускорить развитие промышленности. Для этого нужно было стабилизировать

денежное обращение, включить Россию в мировую валютную систему, основанную на золотом стандарте. Решить эту задачу была призвана денежная реформа под руководством министра финансов России С. Ю. Витте.

Основными целями реформы были: определение твердого золотого содержания новой денежной единицы, обеспечение свободного размена банкнот на золото, введение в обращение полноценной золотой монеты и использование ее наряду с бумажными деньгами.

С целью стабилизации бюджета и накопления золотовалютных резервов правительство предприняло следующие меры: 1) увеличило косвенные налоги на ряд товаров (водку, табак, сахар, спички, керосин); 2) провело подписку на иностранные займы на сумму 1050 млн золотых рублей; 3) ввело протекционистские таможенные тарифы и государственную монополию на продажу винно-водочных изделий; 4) увеличило экспорт зерна и другой сельскохозяйственной продукции.

В январе 1897 г. был принят закон «О чеканке и выпуске в обращение золотых монет». Возобновлялась чеканка империалов (15 руб.) и полумпериалов (7,5 р.). Разрешался свободный обмен бумажных рублей на золото. С августа 1897 г. Госбанк России стал центральным эмиссионным учреждением. Банк мог выпускать кредитные билеты, не обеспеченные золотым запасом, на сумму не более 300 млн р. Был принят ряд мер по охране золотого запаса страны.

Преобразования в денежной системе были отражены в новой редакции монетного устава (июнь 1899г.) Основной счетно-денежной единицей становился золотой рубль, содержащий 0,7742г чистого золота и разделенный на 100 коп. Серебряная монета превратилась во вспомогательную. Россия присоединилась к системе золотого стандарта. Основная цель реформы - привлечение иностранных капиталов с целью ускорения индустриальной модернизации, расширение внешней торговли-была достигнута.

В начале XX в. структура кредитной системы Беларуси в основном сохранилась. Однако роль частных коммерческих банков и их филиалов в учетно-ссудных операциях значительно выросла, тогда как число кредитов губернских отделений Госбанка уменьшилось почти в 3,5 раза и составило чуть более 15 % от общего числа кредитов.

Минский коммерческий банк потерпел крах и в 1912 г. был поглощен Азовско-Донским банком. Концентрация российского банковского капитала привела к тому, что на территории Беларуси прочно обосновались также отделения Русско-Азиатского, Виленского частного, Соединенного, Русско-Французского и Московского банков. Их размещение и динамика операций свидетельствовали о борьбе за влияние на экономику белорусского края. Выросло число обществ взаимного кредита (ОВК), к 1914 г. их было 74. Ряд ОVK стал специализироваться по сословному или профессиональному

признаку – землевладельцев, купеческие, торгово-промышленные, ремесленной промышленности и торговли. Устойчивыми были те ОВК, которые пользовались поддержкой акционерных банков.

Развивалась сеть ссудо-сберегательных товариществ. Некоторые банкирские конторы преобразовывались в торговые и банкирские дома. Еще в конце XIX в. был зарегистрирован торговый дом «Г. Л. Лившиц» с капиталом 75 тыс. р., специализировавшийся на банкирских операциях, в 1900 г. – фирма «М. Поляк и Вейсбрем» в Минске с капиталом 90 тыс. р. В 1913 г. сначала банкирская контора, а затем одноименный торговый дом был зарегистрирован в Витебске как «Банкирский дом Соловей и сын». Общая сумма оборотов банкирских контор Беларуси в 1913 г. составила 32 млн р.

Таким образом, в течение 1860-х гг. – начала XX в. на территории Беларуси была сформирована капиталистическая кредитная система, которая способствовала накоплению и перераспределению капиталов, играя все большую роль в экономической жизни.

Глава 9.

Социально-экономические преобразования в Беларуси после Октябрьской революции и в годы первых пятилеток (октябрь 1917- июнь 1941)

9.1. Социально-экономические преобразования в Беларуси после установления советской власти. Политика «военного коммунизма» (1917 - 1920)

В ночь на 25 октября 1917г. в Петрограде произошло вооруженное восстание, в результате которого государственную власть взяли большевики.

После Октябрьской революции неотложной задачей советской власти стала организация экономики. Ее решение столкнулось с огромными трудностями. Теоретических разработок о путях хозяйственного развития не было, так же как и опыта практической работы. В общероссийском масштабе с учетом развития капитализма в стране, степени обобществления капитала и производства, ожесточенного сопротивления отстраненных от власти слоев населения и других обстоятельств послеоктябрьской действительности В. И. Ленин в середине ноября 1917 г. определил ряд практических мер по коренной перестройке экономики и последовательность их проведения. К ним относились: рабочий контроль на фабриках и заводах, в банках, на транспорте с последующей их национализацией, национализация земли, введение

монополии внешней торговли, создание Высшего совета народного хозяйства для управления государственным сектором экономики.

В ноябре 1917г. ВЦИК принял «Положение о рабочем контроле» с целью борьбы с саботажем бывших царских чиновников, предпринимателей и банкиров. Контроль на предприятиях рабочие осуществляли через свои выборные органы – фабрично-заводские комитеты, советы старост, а на небольших предприятиях – непосредственно сами рабочие и служащие. В результате удалось предотвратить прекращение работы многих заводов и фабрик, частных железных дорог, банков. Введение рабочего контроля способствовало также освоению малограмотными рабочими и крестьянами основ управления народным хозяйством.

В Беларуси рабочий контроль начали вводить с декабря 1917г. В конце 1918г. он действовал на 126 предприятиях, что составило около 66% работающих фабрик и заводов.

Важнейшим из мероприятий новой власти было установление контроля над финансами. В октябре 1917г. под контроль Советской власти перешел Государственный банк. В декабре 1917г. был принят Декрет о национализации всех частных банков. Был создан единый Государственный банк с его конторами на местах, в том числе и в городах Беларуси.

В Беларуси, как и по всей России, в обращении продолжали находиться разные денежные знаки, а в период оккупации части территории немцами - и немецкие марки. После отступления немцев был запрещен прием оккупационных знаков, которые должны были обмениваться в местных казначействах. Рабочим и служащим заработную плату выдавали в основном керенками. С началом польской оккупации в феврале 1919г. белорусский рынок захлестнула масса разнообразных бумажных денежных знаков.

В условиях войны считалось необходимым ускорить национализацию капиталистической собственности. Процесс национализации в Беларуси, которому мешала сначала немецкая, а затем польская оккупация, затянулся. В первую очередь были национализированы железнодорожные мастерские, все железные дороги, затем лесопильные заводы, мельницы, торфопредприятия и другие объекты, представлявшие интерес для военного ведомства. В июне 1918г. был издан Декрет о национализации крупных предприятий всех основных отраслей промышленности. В конце 1920г. на государственных предприятиях работало 80,1% промышленных рабочих, на кооперативных – 0,9, на частных – 19% рабочих. Последние давали 50% промышленной продукции. Особенностью национализации в Беларуси, как и по всей России было ее осуществление путем экспроприации, что явилось одной из причин Гражданской войны 1918-1920 гг.

В декабре 1917г. при Совнаркоме был учрежден Высший совет народного

хозяйства, который должен был подготовить переход от рабочего контроля к непосредственному управлению на основе национализации банков, промышленности, транспорта. ВСНХ стал заниматься планированием и организацией народного хозяйства и финансов, ему предоставлялось право конфискации промышленных и других предприятий. На местах были созданы областные, губернские и уездные советы народного хозяйства. Совнархозы, организованные в Витебской, Могилевской и Минской губерниях действовали в сложных условиях: отсутствовали квалифицированные кадры, не хватало финансовых средств. После провозглашения в январе 1919г. БССР был создан Совет народного хозяйства республики, который осуществлял централизованное управление промышленностью по отраслям через соответствующие главки ВСНХ.

Одним из важнейших вопросов для новой власти был аграрный. В соответствии с Декретом о земле, принятом 26 октября на Всероссийском съезде Советов, провозглашалась национализация земли, конфискация помещичьих земель и уравнильное землепользование. Практическая работа по реализации декрета началась в ноябре-декабре 1917г. Повсеместно конфисковывались помещичьи имения, которые передавались батрацким комитетам для хозяйственного использования.

Однако не вся земля распределялась между крестьянами. На III съезде Советов Западной области было принято решение: а) высококультурные хозяйства - сады, огороды, плантации хмеля, пасеки - передать в государственный фонд для организации госхозов; б) земли средней и низкой культурности выделить для организации сельскохозяйственных артелей.

В Беларуси, как и по всей стране, стали организовываться первые коллективные хозяйства: коммуны, сельхозартелю и ТОЗы (товарищества по совместной обработке земли), которые отличались между собой степенью обобществления средств производства и порядком распределения доходов. Она была максимальной в коммунах, где обобществлялись дома, хозяйственные постройки, домашний скот, птица, инвентарь.

В Беларуси преобладали земледельческие коммуны, также существовали земледельческо-промысловые. В частности, в Витебской губернии были организованы коммуны, в которых совмещалась работа земледельца и рабочего в мастерской. Это было вызвано малоземельем и тем, что заводы не работали. В последующем коммуны постепенно распались, и основными формами организации сельскохозяйственного производства стали колхозы и совхозы.

Наибольший размах организация коллективных хозяйств на территории Беларуси приобрела с образованием летом 1918г. комитетов бедноты. Комбеды занимались переделом земли зажиточных крестьян, отрезая у кулаков излишки земли сверх местной уравнильной нормы, а также перераспределением помещичьего инвентаря и скота. Изъятая земля распределялась между

середняками и бедняками, непородистый скот и мелкий инвентарь передавались беднякам, породистый скот и сложные машины – колхозам и совхозам. Комбеды оказывали также помощь продовольственным отрядам в изъятии излишков хлеба у кулаков, перераспределяли хлеб, предметы первой необходимости и сельскохозяйственные орудия в пользу бедного крестьянства.

Органами советской власти были решены некоторые социальные проблемы: введен 8-часовой рабочий день, запрещен малолетний труд, оказывалась помощь безработным.

Таким образом, в первые месяцы советской власти была развернута широкая программа социалистических преобразований народного хозяйства Беларуси. Однако этот процесс был крайне сложным и противоречивым. Весной 1918г. советское государство оказалось в крайне тяжелом положении: война, хозяйственная разруха, голод потребовали введения в области экономики чрезвычайных мер, которые позднее получили название «военного коммунизма».

Целью «военного коммунизма» было сосредоточение в руках государства всех ресурсов, необходимых для победы в войне, и сохранение власти в руках партии большевиков.

Политика «военного коммунизма» включала: проведение продразверстки, запрещение частной торговли, введение государственной монополии хлебной торговли, национализацию всей промышленности, централизацию управления, всеобщую трудовую повинность.

Главной мерой политики «военного коммунизма» являлась продразверстка – обязательная сдача крестьянами государству всех излишков сельскохозяйственной продукции для того, чтобы обеспечить голодающие города и Красную Армию продуктами питания. Разверстка была введена в январе 1919 г.

Крестьяне обязаны были сдавать государству все излишки хлеба и других продуктов по фиксированным ценам. На деле же у крестьян забирали не только излишки, но часть необходимых для жизни крестьянской семьи продуктов. В большинстве случаев продукты забирали в долг, либо за бумажные деньги, которые не имели никакой покупательной способности. Проводили продразверстку специальные продотряды и представители местных советов. Тех, кто отказывался подчиняться, прятал зерно, оказывал сопротивление, по условиям военного времени ожидал расстрел. Действия продовольственных и реквизиционных отрядов, зачастую злоупотреблявших силой винтовки, вызывали недовольство. На этой почве повсеместно проходили митинги.

Полученные по разверстке хлеб и другие продукты питания (а также товары массового спроса) распределялись централизованно через потребительскую кооперацию по карточной системе и уравнильно по классовой норме. Действовал принцип «Кто не работает, тот не ест». Всеобщая трудовая повинность вводилась для лиц 16-50 лет.

Обесценивание денег привело к натурализации распределения и обмена, заработную плату выдавали натуральным пайком.

Через систему нормированного пайкового обеспечения потребители получали (в зависимости от региона и времени) от 20 до 50% продуктов питания и потребительских товаров. Вместе с государственной системой нормированного распределения по карточкам продолжал существовать полулегальный свободный рынок продуктов питания и потребительских товаров.

Система управления советской промышленностью в период гражданской войны и военной интервенции характеризовалась полной централизацией управления предприятиями, которая получила название «главизм». Главки объединяли предприятия по отраслям, составляли планы производства, занимались снабжением предприятий, сбытом произведенной ими продукции. В 1920г. в стране насчитывалось да 50 главков: Главнефть, Главцемент, Главмука и т. д.

В катастрофическом состоянии оказалась финансовая система. На 1 января 1919г. покупательная способность рубля снизилась в сравнении с 1913г. в 16 раз, а на 1 января 1920г. – в 2420 раз. Заработная плата рабочих в 1920г. составляла 10–20% довоенного уровня. Функции денег стали выполнять дефицитные продукты: хлеб, соль, керосин, ситец. Была отменена оплата за проезд в городском и железнодорожном транспорте, за топливо, фураж, услуги здравоохранения, жилье для рабочих и др.

В первые годы Советской власти были заложены основы командно-административной системы с ее развитой бюрократией и многоступенчатой структурой регулирования экономических отношений.

Для осуществления таких чрезвычайных мер, как продразверстка, мобилизации, контрибуции с эксплуататорских элементов, понадобились чрезвычайные органы с особыми полномочиями. В городах, губерниях, уездах действовали ревкомы, чрезвычайные комиссии, революционные трибуналы, комитеты по проведению трудовой повинности. Были расширены полномочия ВЧК, упрощена процедура суда и следствия.

Почему экономическая система в годы гражданской войны получила название «военный коммунизм»? Дело в том, что фактическая ликвидация товарно-денежных отношений, отсутствие частной собственности на средства производства, равенство в распределении материальных благ напоминали принципы, на основе которых, по мнению марксистов, возникнет будущее коммунистическое общество. Но принципы коммунизма предполагают высокую материально-техническую базу и изобилие материальных благ. «Коммунистические» же начала в период Гражданской войны были следствием разрухи, крайней нехватки ресурсов и насаждались военно-административным путем. Отсюда и термин «военный».

За годы Гражданской войны и политики «военного коммунизма» экономика республики была доведена до катастрофического состояния. «Военный коммунизм» представлял собой тип экономической системы, в которой, по существу, не было экономического механизма. Управление экономикой осуществлялось административными методами и было строго централизованным. Качество работы нового государственного аппарата было очень низким.

К концу 1920г. стало очевидным, что развал народного хозяйства – следствие не только войны, саботажа, но и самой системы хозяйствования. Национализация, крушение прежнего государственного аппарата не привели к самоуправлению народа и к подъему экономики. Система рабочего самоуправления на национализированных предприятиях себя не оправдала. Ликвидация товарно-денежных отношений привела к фактической отмене денег и переходу на талонную систему натуроплаты. Однако данная политика позволила решить главный вопрос того времени – удержать власть партии большевиков.

9.2. Хозяйственное развитие БССР в годы новой экономической политики (1921 - 1928)

Политика «военного коммунизма» позволила большевикам решить главную задачу - удержать власть. Но она привела к глубокому экономическому кризису в стране (хозяйственная разруха, разжигание классовой войны в деревне, нехватка продовольствия, военизированная система управления и бюрократизация его аппарата, милитаризация труда и т. д.). Крестьяне все чаще стали требовать права распоряжаться землей, высказывали недовольство вплоть до восстаний. Кульминацией общего недовольства стало вооруженное выступление моряков Кронштадта в феврале-марте 1921г. Сохранение прежних методов при изменении экономической и политической ситуации грозило потерей политической власти.

Ответом на этот вызов стала новая экономическая политика (нэп), принятая X съездом РКП(б) в марте 1921 г. Переход к нэпу был попыткой совместить социалистические принципы управления экономикой с экономическими законами рынка, использовать частный капитал в интересах социалистического строительства. Цель нэпа заключалась в восстановлении разрушенной экономики страны, укреплении союза рабочих и крестьян ради сохранения советской власти.

Первоочередной мерой нэпа стала замена продразверстки продналогом. Продналог был меньше продразверстки и устанавливался до начала полевых работ, его размер дифференцировался в зависимости от урожайности земли,

количества скота в хозяйстве крестьян. С 1 января 1924 г. он взимался червонцами в размере около 5% прибыли с крестьянского хозяйства. Для хозяйств, увеличивавших посевы необходимых культур, семей красноармейцев, инвалидов Гражданской войны предусматривались льготы.

Крестьяне получили свободу выбора форм землепользования. Законными признавались крестьянская артель, община, единоличные владения в виде отрубов или хуторов и др. Разрешалось сдавать землю в аренду и использовать наемный труд при условии, что члены семьи нанимателя также работали. Срок аренды ограничивался, поощрялось развитие кооперации. Все это стимулировало мелкотоварное крестьянское хозяйство. Излишки продукции, остававшиеся у крестьян после выплаты налогов, они могли свободно продавать на рынке.

В годы нэпа развивались три вида торговли: частная, кооперативная и государственная. Между ними существовала открытая конкуренция. В розничной торговле преобладал частник, государство лидировало в оптовой торговле, кооперативы сочетали как оптовую, так и розничную торговлю.

В сфере финансов большое значение придавалось стабилизации денежного обращения. В 1922 - 1924 гг. была проведена денежная реформа. Были выпущены новые денежные знаки – червонцы, которые обменивались на золото, а также новые казначейские билеты стоимостью 1, 3, 5 рублей, разменные серебряная и медная монеты. На валютном рынке червонцы обменивались на золото и основные зарубежные валюты по довоенному курсу царского рубля (1 американский доллар – 1,94 рубля).

Была заново создана сеть кредитных учреждений. Она состояла из филиалов Госбанка СССР, филиалов специальных общесоюзных банков (Промбанка и Всекобанка), Белорусского коммунального банка в Минске, Белсельхозбанка и обществ сельскохозяйственного кредита, 12 обществ взаимного кредита, кредитных кооперативов, сберегательных касс. Были отменены все ограничения на суммы вкладов граждан и организаций. Вклады не могли быть конфискованы и должны были выплачиваться вкладчикам по их требованию. Гарантировалась тайна вкладов. Была проведена налоговая реформа, основным источником доходов госбюджета стали отчисления от прибыли предприятий; были установлены налоги на табак, спиртные напитки, пиво, спички и другие товары.

В промышленности также произошли коренные изменения. Хотя крупные предприятия национализации не подлежали, была проведена частичная денационализация в основном средних и мелких предприятий, поддерживать рентабельность которых государство было не в состоянии. Отменялись декреты, ограничивавшие свободу действий и полномочия небольших частных и кооперативных предприятий. Промышленные кооперативы

получили права юридических лиц, могли использовать наемный труд, получать кредиты. Разрешалась аренда промышленных предприятий, в том числе иностранным фирмам в форме концессий, хотя в Беларуси они не получили распространения. В годы нэпа частный сектор давал от 1/5 до 1/4 промышленной продукции.

Изменилось управление государственной промышленностью. Главки ликвидировались, вместо них к осени 1924 г. на территории БССР были созданы тресты – объединения однородных или связанных между собой предприятий. Они переходили на хозрасчет: после обязательных налогов тресты самостоятельно отвечали за результаты своей деятельности и использовали прибыль. Тресты объединялись в синдикаты, которые сами занимались сбытом, снабжением, кредитованием, внешнеторговыми операциями. Устанавливалась денежная оплата труда работников, восстанавливались тарифы и разряды. Были ликвидированы обязательная трудовая повинность и ограничения на смену места работы.

Нэп означал переход от административного к хозрасчетному социализму, использование товарно-денежных отношений для строительства социалистического общества. Важным итогом его было восстановление разрушенной экономики Беларуси, в первую очередь сельского хозяйства. Уже в начале 1925/26 хозяйственного года объемы сельскохозяйственного производства в основном достигли довоенного уровня. Посевные площади по сравнению с 1913 г. увеличились на 15 %, количество скота – на 27,3 %.

Активно велись землеустроительные работы. В Гомельском, Могилевском и Оршанском округах предпочтение отдавалось такой форме землепользования, как поселки, в Витебском и Оршанском округах – хутора и отруба (к середине 20-х гг. на них приходилось около четверти крестьянских хозяйств). Свыше 85 тыс. человек охватила кредитная и снабженческо-сбытовая кооперация.

Советская власть поощряла колхозное строительство. Основными формами коллективных хозяйств в БССР стали коммуны, сельхозартели и товарищества по обработке земли. Колхозы создавались главным образом на землях государственного земельного фонда и объединяли батраков и бедняков. Хотя удельный вес колхозов составлял лишь 1,6 %, государство поддерживало именно их через налоговые льготы, отмену арендной платы за землю и строения, инвентарь и т. д.

Нэп позитивно повлиял на развитие промышленности. Была восстановлена половина крупных промышленных предприятий, действовавших до войны, в 1926 г. выпуск валовой продукции превысил довоенный на 41,7 %, численность рабочих почти сравнялась с довоенным уровнем. В крупной промышленности доминировал госсектор, частных владельцев цензовых промышленных предприятий в середине 20-х гг. насчитывалось всего 13 человек. Перспективы развития были невелики, их деятельность жестко регламентировалась, вводились ограничения на количество наемных рабочих, доступ к сырью.

Значительно быстрее и в более полном объеме восстанавливались мелкие кустарно-ремесленные предприятия, которые не требовали значительных капиталовложений. Основными отраслями мелкой промышленности были: пищевая, швейная, кожевенная, обработка металлов, дерева, шерсти и минералов. Большинство таких предприятий либо принадлежали частным лицам, либо сдавались в аренду. Их деятельность регулировалась государством через налоговую и кредитную систему, в результате удельный вес частной промышленности постепенно снижался.

Арендные отношения в промышленности распространились главным образом в пищевой (прежде всего, в мукомольном производстве), кожевенной, лесопильной, смолокурно-скипидарной и кирпичной отраслях. Нередко арендаторами становились прежние владельцы предприятий. Размеры арендных предприятий и сроки аренды были невелики. Весьма шаткое положение арендаторов, возможность изъятия предприятия в случае малейших нарушений приводили к тому, что вместо развития производства имело место обычное «проедание» основного капитала арендованных предприятий. Не способствовало активности предпринимателей и то, что в случае расторжения договора основные фонды с неотъемлемыми улучшениями переходили государству. Адекватной компенсации за реконструкцию, обновление оборудования, ремонт помещений, санитарно-технические усовершенствования они не получали.

В торговом обороте в БССР доминировали частные предприниматели. Именно в торговле была максимальная скорость оборота капитала, она не требовала крупных первоначальных затрат, была мобильна, лидировала в охвате потребителей. В условиях товарного голода практически любой товар находил сбыт. Для занятия отдельными видами торговли не требовалось высокой квалификации. Поэтому торговля привлекала максимальное число желающих заняться собственным делом. Нередко только она позволяла человеку найти средства к существованию, так как безработица была неотъемлемым атрибутом 20-х гг. Частники успешно конкурировали с государственными предприятиями, которые доминировали в оптовой торговле, а также с кооперативными объединениями. Повышению роли государства в торговле способствовала деятельность товарных бирж. В период нэпа в БССР действовали четыре товарные биржи – в Витебске, Гомеле, Минске и Могилеве.

Следовательно, допущение рыночных отношений привело, с одной стороны, к восстановлению народного хозяйства, с другой - сопровождалось кризисными явлениями. Кризис осени 1923 г. («кризис сбыта») проявился в трехкратном превышении цен на промышленные изделия над ценами на сельхозпродукцию по сравнению с довоенным уровнем. Кризис рубежа

1925/26 г. был связан с острым дефицитом промышленных товаров. Кризис 1927/28 г. выразился в невыполнении плана хлебозаготовок в связи с отказом крестьян продавать хлеб по заниженным государственным ценам. Если в первых двух случаях государство использовало в основном экономические механизмы решения создавшихся проблем, то в третьем - были применены чрезвычайные, административные меры по изъятию хлеба. Началось вытеснение частного из всех сфер народного хозяйства.

Отказ от нэпа объясняется сложным взаимодействием экономических, политико-идеологических и социально-психологических причин. Сказывалось противоречие между тоталитарной политической системой и рыночными методами в экономике, ориентация на расширенное воспроизводство в городе и на простое – в деревне. Стали нарастать диспропорции в экономике. Не сформировалась реальная рыночная конкурентная среда, государственные предприятия пользовались преимущественной поддержкой. Сохранялась инфляционная кредитно-денежная эмиссия, когда государственная банковская система была вынуждена финансировать затраты трестов. Денежная реформа не дала долговременного эффекта, твердая валюта продержалась не более двух лет. Отсутствовали нормальные связи с мировой экономикой, сохранялась монополия внешней торговли.

Политические и социальные факторы также повлияли на отказ от нэпа. Партийно-государственное руководство стремилось к ускоренной модернизации общества под флагом «рывка в социализм». Нэп, напротив, мог привести к желаемой цели в результате длительного эволюционного развития. Управленческие кадры были недостаточно компетентны из-за низкого уровня образования и общей политической культуры. Народ в целом фактически не мог оценить обоснованность экономических решений, принимал действия коммунистической партии как исключительно правильные, доверяя целиком и полностью вождю. Нараставший административно-бюрократический аппарат воспринимал возрождение свободного рынка как смертельную опасность для своих привилегий, так как нэп лишал бюрократию распределительных функций и чрезвычайных полномочий. Возрождение капиталистических элементов - нэпманов противоречило массовому сознанию, которое с энтузиазмом воспринимало идею всеобщего равенства. С конца 1920-х гг. нэп был свернут.

9.3. Формирование административно-командной системы управления. Форсированная индустриализация и принудительная коллективизация (1928 - 1941)

В СССР, в том числе и в БССР, основные черты административно-командной системы управления экономикой начали складываться в период

«военного коммунизма», получив свое логическое завершение с установлением сталинского тоталитарного режима к концу 1930-х гг.

В конце 20-х гг. И. Сталин предложил демонтировать «шатающийся механизм» рыночной экономики периода нэпа и заменить его командными методами, которые, по его мнению, полностью соответствовали социалистическим идеалам. На практике они означали: 1) постепенное вытеснение частного капитала из всех секторов экономики; 2) изменение системы налогообложения; 3) изменение системы финансирования предприятий; 4) реорганизацию органов и структуры управления; 5) переход к государственному директивному планированию.

Переход к новой экономической модели осуществлялся в процессе социалистической индустриализации и коллективизации сельского хозяйства в годы первых пятилеток. Курс на индустриализацию был обоснован XIV съездом ВКП(б) в декабре 1925 г. СССР должен был из страны, ввозящей машины и оборудование, превратиться в страну, их производящую. Индустриализация должна была обеспечить экономическую независимость СССР и укрепить его обороноспособность. С этой целью планировались ускоренные темпы роста средств производства (группы «А») по сравнению с предметами потребления (группы «Б»). СССР в отличие от капиталистических стран использовал внутренние источники накопления средств для индустриализации.

К ним относились:

- о доходы от легкой промышленности и сельского хозяйства;
- о денежная эмиссия;
- о перераспределение доходов населения в пользу государства путем сдерживания роста заработной платы, обязательной подписки работающего населения на «займы индустриализации»;
- о форсированный экспорт зерна, нефтепродуктов, лесоматериалов, цветных и драгоценных металлов.

Программа индустриализации была рассчитана на 10 - 15 лет. Начальным ее этапом стала первая пятилетка. В мае 1929г. IX Всебелорусский съезд Советов утвердил первый пятилетний план развития народного хозяйства и культуры БССР, который был разработан на основе общесоюзного плана на 1928/29 - 1932/33 гг. В Беларуси развернулось строительство новых промышленных предприятий. Были построены швейная фабрика «Знамя индустриализация» и чулочно-трикотажная фабрика «КИМ» в Витебске, фабрика искусственного волокна и труболитейный завод в Могилеве, деревообрабатывающие комбинаты в Бобруйске, Борисове и Гомеле, крупнейшая в республике БелГРЭС и ряд других. Всего за первую пятилетку вступили в строй 78 крупных и 460 средних и мелких предприятий. За годы первой пятилетки в Беларуси возникли новые отрасли промышленности: сельскохозяйственное машиностроение, станкостроение, химическая промышленность.

Особенностью индустриализации Беларуси в 1926 - 1932 гг. являлось преимущественное развитие легкой и пищевой промышленности, что было обусловлено наличием местного сырья. Благодаря быстрым темпам роста объем промышленной продукции уже в 1931 г. превысил объем продукции сельского хозяйства: республика из аграрной превратилась в индустриально-аграрную. Если в 1928 г. доля промышленной продукции в ВВП составляла 41,3%, то в 1932 г. – 67%. Общий объем капиталовложений в промышленность республики за пятилетку составил 243 млн р., превысив более чем в 5,3 раза капиталовложения за предыдущие 10 лет.

Однако форсирование темпов индустриализации, выразившееся в корректировке показателей и выполнении сверхнапряженных заданий, привели к появлению диспропорций в народном хозяйстве и невыполнению плановых заданий. План по абсолютным показателям был выполнен на 79%, производительность труда увеличилась на 15% вместо запланированных 33%.

В годы второй пятилетки (1933 - 1937) с целью ускорения темпов индустриального развития по указанию партийных органов развернулось социалистическое соревнование в форме ударничества, которое после рекорда донецкого шахтера А. Стаханова стало называться стахановским и приобрело массовый характер. Социалистическое соревнование стало одним из способов повышения производительности и интенсивности труда. За годы второй пятилетки в БССР было построено 1700 предприятий, около 90 было реконструировано. Вошли в строй Гомельский стеклозавод, Кричевский цементный, Оршанский льнокомбинат, ряд электростанций, в том числе в Минске, Слуцке, Мозыре, Полоцке, Борисове и других городах, выработка электроэнергии увеличилась почти в 2,5 раза. Темпы среднегодового прироста промышленной продукции составили 13,9%.

В годы незавершенной третьей пятилетки (1938-1941) планировалось дальнейшее развитие машиностроения, энергетики, промышленности строительных материалов, легкой и пищевой отраслей, оснащение предприятий новейшей техникой. Предусматривалось комплексное развитие промышленности, более равномерное ее размещение по всей территории республики. За предвоенные годы крупными промышленными центрами стали Бобруйск, Борисов, Орша, Речица и другие города. В предвоенные годы усилились административные меры: в 1939 г. был принят закон, запрещавший рабочим и служащим менять место работы, в 1940г. – закон об уголовной ответственности за выпуск некачественной и некомплектной продукции.

Трансформация экономических отношений в аграрном секторе в годы первых пятилеток вылилась в повсеместную ускоренную принудительную коллективизацию. Она подразумевала обобществление средств производства и объединение крестьян в колхозы и совхозы, установление жесткого

государственного контроля над аграрным сектором. На территории БССР коллективизацию планировалось завершить в основном до конца 1931г. Форсированные темпы и насильственные методы коллективизации вызвали протест и сопротивление крестьянства, которое массово уничтожало скот, семенные запасы, отказывалось вступать в колхозы. Государственные органы в ответ на это проводили массовое «раскулачивание», применяя репрессивные меры. К концу первой пятилетки в БССР было коллективизировано 43,3% крестьянских хозяйств. Для технического обеспечения колхозов были созданы машинно-тракторные станции (МТС), первая в республике МТС появилась в 1929 г. в Койдановском районе, к концу пятилетки их насчитывалось 57.

В годы второй пятилетки для ускорения коллективизации кроме принудительных методов стали широко использовать экономические. В частности, были повышены налоги на индивидуальные хозяйства, они были в несколько раз выше, чем налоги на колхозников, «единоличникам» отказывали в предоставлении кредитов, продаже необходимых товаров и т. д. С 1933 г. была отменена договорная система заготовок зерновых культур и установлены твердые обязательства по сдаче колхозами государству зерна, мяса, молока, картофеля по установленным ценам, они распространялись и на приусадебные участки колхозников. Наряду с денежными выплатами с приусадебных участков взимали натуральные налоги. Крестьяне, не выполнившие в срок обязательства, подвергались денежным штрафам в размере рыночной стоимости продуктов. Оплата труда в колхозах производилась с помощью подсчета трудодней, т. е. по количеству отработанных колхозником за год дней, и в основном носила натуральный характер.

В 1939 г. под предлогом более рационального использования земли решением партийных и государственных органов БССР было проведено сселение хуторов в колхозные центры. За два довоенных года было ликвидировано 192 тыс. хуторов и создано 927 поселений колхозного и совхозного типа.

К концу 30-х гг. коллективизация завершилась, в колхозах было объединено 87,5% крестьянских хозяйств, обобществлено 96% посевных площадей. Ее результатами стали: ликвидация слоя зажиточных крестьян, разрушение индивидуального хозяйства как основной производственной единицы в деревне, резкое снижение темпов сельскохозяйственного производства и сокращение его объемов. В Беларуси было репрессировано более 100 тыс. зажиточных крестьян, 250 тыс. выслано за пределы республики.

После присоединения в сентябре 1939 г. Западной Беларуси к БССР проведение индустриализации и коллективизации началось на ее территории. К маю 1940 г. в Западной Беларуси было создано 430 колхозов и 28 совхозов.

Составной частью народного хозяйства СССР в 30-е гг. стала так

называемая «лагерная экономика», которая была основана на труде заключенных и давала 6% ВВП страны.

Преобразования в СССР превратили его в мощную индустриально-аграрную державу. Вместе с тем этот результат во многом был достигнут за счет жертв и лишений народа. В 1929 - 1935 гг. в СССР и БССР сохранялась карточная система снабжения населения, форсированная индустриализация и как следствие – урбанизация, что вызвало жилищный кризис в городах, в 1932 - 1933 гг. в зерновых районах СССР был голод.

К концу 30-х гг. в СССР сформировалась административно-командная система управления экономикой. Ее основными чертами стали: монопольная государственная собственность на средства производства и результаты труда; директивное планирование и централизованное распределение всех видов ресурсов и продукции; преимущественно экстенсивный тип развития экономики; иерархическая вертикальная структура управления экономикой; уравнилельные тенденции при распределении результатов труда; применение неэкономических форм принуждения к труду; низкий уровень жизни населения; приоритет политических решений над экономическими (волюнтаризм).

9.4. Экономика Западной Беларуси в составе Польши (1921 - 1939)

В результате советско-польской войны 1919 – 1920гг. западно-белорусские земли были включены в состав Польши. Согласно Рижского договора от 18 марта 1921г. к Польше отошли Гродненская, восточные уезды Виленской и западные уезды Минской губерний. В итоге территория общей площадью 112,9 тыс. км² с населением около 4 млн человек, где почти 70% населения составляли белорусы, до осени 1939 г. оказалась отторгнутой от БССР. На землях Западной Беларуси польскими властями были созданы четыре воеводства: Полесское, Новогрудское, Виленское и Белостокское. Воеводства делились на поветы и гмины. Западную Беларусь начали называть «кресами всходними» или «восточными окраинами» Польши.

Западная Беларусь, составляя 24% территории и 13% населения, являлась слабой в экономическом отношении окраиной Польши, так как удельный вес промышленности едва превышал 3%. Большинство действующих предприятий были мелкими (до 20 рабочих) и занимались переработкой сельскохозяйственной продукции и некоторых видов местного сырья. В 1926 г. в Виленском, Новогрудском и Полесском воеводствах насчитывалось 127 предприятий с количеством рабочих более 20 человек, и только 19 из них имели более 100 рабочих. Среди них стеклозавод «Неман» в Новогрудском повете, спичечная фабрика в Пинске, табачная фабрика в Гродно, фабрика резиновых изделий

«Ардаль» в Лиде, фанерные фабрики в Микашевичах и Городище и др. На них было занято 7872 рабочих – вдвое меньше, чем в 1913 г.

Польское правительство рассматривало территорию новых воеводств как источник сырья и дешевой рабочей силы, а также в качестве рынка сбыта собственной промышленной продукции.

Металлообрабатывающая промышленность не получила достаточного развития вследствие того, что синдикат польских металлургических заводов проводил политику ограничения снабжения западнобелорусских предприятий сырьем и имел в отличие от них льготный железнодорожный тариф.

В промышленности и на транспорте было занято около 128 тыс. рабочих. Рабочий день нередко продолжался 10 – 12 ч, несмотря на то что в Польше формально был установлен 8-часовой рабочий день. Зарботная плата рабочих Западной Беларуси была в 2 раза ниже, чем в коренной Польше. В результате мирового экономического кризиса 1929 - 1933 гг. остановилось 230 предприятий, их количество в Западной Беларуси сократилось на 17 %, а количество рабочих - на 42 %. Это привело к росту численности безработных в 3 раза.

В марте 1933г. был принят закон о рабочем времени, который дал право владельцам предприятий увеличивать по своему усмотрению продолжительность рабочего дня, предусматривал уменьшение оплаты за сверхурочную работу, сокращал продолжительность отпусков с 8 до 4 дней, и т.д.

Постоянно увеличивалась доля наемного труда женщин и подростков, неквалифицированный труд которых оплачивался в 2 раза меньше, чем труд мужчин. Пособие по безработице выдавалось не всем безработным. В 1930 г. из 1000 зарегистрированных безработных в Пинске пособие получали только 70 человек, из 3000 в Гродно – 342 человека.

Некоторое развитие получила деревообрабатывающая промышленность, что объяснялось активной эксплуатацией лесных богатств. С 1921 по 1936 г. было вырублено 400 тыс. га лесов. В 1922 г. польское правительство продало английским и французским предпринимателям право на вырубку деревьев Беловежской пуши и других лесных массивов. Более 70% деловой древесины вывозилось за границу в необработанном виде. Табачное производство было сдано в аренду итальянским, а спичечное - шведским предпринимателям.

В то же время значительные запасы торфа почти не разрабатывались. Высококачественные глины, песчаники и известняки использовались довольно слабо.

Причиной недостаточного развития промышленности западно-белорусских воеводств в немалой степени была ее техническая отсталость. Слабо развивалась механизация и электрификация. В 1939 г. на долю западнобелорусского края приходилось менее 2%

Основными экспортными товарами были лесоматериалы, скипидар, фанера, стекло, а также льноволокно, молочные продукты, мясо.

Промышленное производство в западнобелорусском регионе, как и во всей Польше, развивалось циклично: на смену периодам некоторого оживления и подъема приходили стадии спада и депрессии. К началу Второй мировой войны общий объем промышленного производства Польши не достиг уровня 1913 г. В итоге промышленность Западной Беларуси в межвоенный период не только не восстанавливалась, но и приходила в упадок. Среди промышленных предприятий преобладали пищевые и деревообрабатывающие. В 1938 г. промышленность края давала в 9 раз меньше продукции, чем промышленность БССР, хотя до раздела обе части находились на одинаковом уровне развития и были почти равными по территории и количеству населения.

Экономика западнобелорусских земель в период их нахождения в составе Польши носила преимущественно аграрный характер. Около 80 % жителей Западной Беларуси было занято в сельском хозяйстве (в Польше 63%). В начале 20-х гг. более половины земельного фонда принадлежало помещикам и другим крупным собственникам, составлявшим менее 1% от количества жителей. Немало земли принадлежало католической церкви.

Большинство крестьянских хозяйств имели наделы размером в 7 - 8 га. Не имея возможности прокормить с этой земли семью, они нередко нанимались к помещикам на различные работы. Малоземелье вынуждало крестьян арендовать земельные участки: таких хозяйств насчитывалось около 50 тыс. Земельный «голод» возрождал пережитки феодализма: аренду земли за часть урожая, за право заготовки дров, за натуральную плату, сервитуты и другие повинности, которые составляли от 60 до 110 рабочих дней на одно крестьянское хозяйство в год.

Избыток свободных рук в крестьянских хозяйствах стал источником пополнения дешевой армии сельскохозяйственных рабочих, которая насчитывала в разные годы от 80 до 100 тыс. человек. Продолжительность рабочего дня составляла от 16 до 18 ч. Часть беднейших крестьян в поисках лучшей доли уезжала в Западную Европу, США, Канаду, страны Латинской Америки. В период с 1921 по 1939 г. около 130 тыс. человек были вынуждены покинуть Западную Беларусь.

Все это тормозило развитие производительных сил в аграрном секторе Западной Беларуси и вызывало острую социальную напряженность. В целях снижения социальных противоречий и развития рыночных отношений польское правительство провело ряд аграрных преобразований, имевших буржуазный характер. Они нашли свое проявление в законах о парцелляции, осадничестве и комасации.

В июле 1925 г. сейм Польши принял «Закон об осуществлении земельной

реформы», который вошел в историю как «Закон о парцелляции и комасации». Составной частью реформы являлось проведение так называемой парцелляции, т.е. продажи мелкими участками (парцеллами) части помещичьей и государственной земли, а также комасации (хуторизации) крестьянских хозяйств с ликвидацией сервитутов.

Польские власти использовали парцелляцию для насаждения на «всходних кресах» польских военных колонистов – осадников, которые впоследствии стали военно-политической опорой авторитарного государства. С 1921 по 1930 г. в трех западнобелорусских воеводствах поселилось 4436 военных осадников. Большинство из них составляли бывшие офицеры и унтер-офицеры легионов Пилсудского – участников польско-советской войны 1919 – 1920 гг.

С 1921 по 1925г. в трех западнобелорусских воеводствах в ходе парцелляции помещики продали около 450 тыс. га земли. Средняя цена 1 га земли составляла 610-830 злотых. Основными покупателями земли были люди, имевшие необходимые финансовые средства: торговцы, предприниматели, чиновники, богатые крестьяне, осадники. Среди получивших землю в Новогрудском и Виленском воеводствах в 1919–1932 гг. было около 42% белорусов. С 1923 по 1938 г. в Виленском, Новогрудском и Полесском воеводствах было переселено на хутора 259,3 тыс. крестьянских хозяйств, что составляло более 40% хозяйств. В целом комасация была прогрессивным мероприятием и являлась продолжением известной столыпинской аграрной реформы, проводившейся в Российской империи в начале XX в. Но на развитие хуторского хозяйства требовались большие средства, которых бедняки и середняки не имели, поэтому их земли нередко переходили к кулакам и осадникам.

Важной составляющей аграрной реформы в Западной Беларуси была ликвидация сервитутов – права крестьян на совместное с помещиками пользование лесов, пастбищ и других угодий. За небольшую компенсацию планировалось лишить крестьян сервитутных выгонов и пастбищ. В результате самые бедные слои крестьянства не могли содержать крупный рогатый скот.

Аграрные реформы в Западной Беларуси имели ярко выраженный буржуазный характер. В целом, они способствовали повышению продуктивности сельскохозяйственного производства. Однако незавершенность реформ требовала дальнейших мер, направленных на сокращение малоземелья крестьян и как следствие уменьшение социальных конфликтов.

Сохранившиеся феодальные пережитки в аграрном секторе Западной Беларуси, а также сокращение объема промышленного производства привели к снижению жизненного уровня значительной части населения. Многие рабочие городских и местечковых предприятий жили в бараках, подвалах, где нередко отсутствовали самые необходимые бытовые

условия: вода, отопление, электричество. Квартирная плата составляла до трети заработка. Из-за отсутствия необходимой техники безопасности рос производственный травматизм.

В польской печати сообщалось о голоде в западноукраинских и западнобелорусских деревнях в 1937 - 1938 гг. В особенно тяжелых условиях находились дети. Вследствие недоедания и плохих жилищных условий были распространены туберкулез, скарлатина, дифтерия и тиф.

Таким образом, Западная Беларусь в период нахождения в составе Польши пережила непростое время, для которого были характерны отсутствие социально-экономического прогресса, нерешенность и обострение многих назревших вопросов в политической и хозяйственной сферах.

Глава 10.

Экономика Беларуси в 1940 - 1980-е гг.

10.1. Экономика Беларуси в годы Великой Отечественной войны (1941-1945)

В условиях начавшегося вооруженного вторжения гитлеровских войск на территорию СССР стал необходимым перевод экономики страны на военные рельсы. В БССР, ставшей первой жертвой фашистской агрессии, с первых часов войны стал вводиться мобилизационный план производства боеприпасов. Ряд предприятий на еще не захваченной врагом территории республики перешел на выпуск военной продукции, продовольствия и снаряжения для армии. Гомельские заводы «Двигатель революции» и Гомсельмаш приступили к ремонту боевой техники и выпуску минометов, витебский «Металлист» начал производство ручных гранат. Труженики аграрного сектора ускорили темпы сбора урожая и сдачи зерна государству.

Задачей огромного значения явилась эвакуация населения, оборудования предприятий и имущества на Восток СССР. Эвакуация была хотя и вынужденной, но крайне важной мерой, вызванной трагической обстановкой, сложившейся в зоне боевых действий в самом начале войны. В Беларуси она проходила в очень сложных условиях. До конца первой недели войны западные и центральные области БССР были оккупированы, что сорвало возможность эвакуации производительных сил из этих районов. Так, например, не успели вывезти оборудование ни одного из 332 промышленных предприятий Минска.

25 июня 1941г. была организована Центральная эвакуационная комиссия при СНК БССР во главе с председателем СНК И. С. Былинским (заместители председателя - И. А. Захарова, И. А. Крупеня и др.). Комиссия возглавила работу в Могилевской, Витебской, Гомельской и Полесской областях, которые

оказались под угрозой оккупации. Из числа гражданского населения эвакуации в первую очередь подлежали дети. На восток в июне – августе вывезено более 190 детских учреждений (около 16,5 тыс. детей).

Всего по официальным данным в восточные районы СССР – Поволжье, на Урал, в Западную Сибирь и др. уже выехало около 1,5 млн граждан БССР, а также отправлены оборудование и кадры 124 крупных промышленных предприятий. В числе эвакуированных предприятий были Витебский, Гомельский и Могилевский станкостроительные заводы, Витебские трикотажная и швейная фабрики, Оршанский льнокомбинат и др.

Однако вывезенный за пределы республики промышленный потенциал составлял относительно небольшую его часть: накануне войны в БССР было введено в строй и реконструировано 1863 предприятия. Значительная часть производственного оборудования осталась на оккупированной территории и впоследствии была отправлена захватчиками в Германию.

Эвакуацию значительной части имущества колхозов и совхозов также не удалось вывезти из-за нехватки транспортных средств и тяговой силы, удаленности сельскохозяйственных предприятий от железнодорожных станций.

Производственное оборудование и кадры, эвакуированные из Беларуси на восток СССР, включались в общесоюзный военно-экономический потенциал. Основными районами размещения белорусской промышленности стали Поволжье (47 предприятий), Урал (35 предприятий), средняя полоса РСФСР, Западная Сибирь и др.

К весне 1942 г. все эвакуированные на восток белорусские предприятия вошли в строй и начали выпускать продукцию для фронта. Резко изменилась их специализация: металлообрабатывающие и машиностроительные заводы выпускали боеприпасы, оружие, боевую технику; предприятия местной промышленности и промкооперации – лыжи, ранцевые огнеметы, носилки, саперные лопаты и др. Предприятия легкой промышленности производили шинельное сукно, белье, телогрейки, сапоги и т. д.

К середине 1942 г. советская страна имела военное хозяйство, которое обеспечивало всевозрастающие потребности фронта в военной продукции. К осени 1942 г. преимущество Германии в выпуске основных видов вооружений было ликвидировано. Определенный вклад в это внесли наши земляки.

На захваченной гитлеровцами территории Беларуси был установлен оккупационный режим, составной частью которого была экономическая эксплуатация советских земель. После утверждения А. Гитлером плана «Барбаросса» фюрер поручил Г. Герингу разработать программу эксплуатации территории СССР. В итоге был разработан план, получивший название «Ольденбург», который предусматривал использование сырьевых ресурсов

и продукции крупных промышленных предприятий на территории между Вислой и Уралом. По этому плану наиболее ценное промышленное оборудование предполагалось отправить в Германию, остальное подлежало уничтожению. Территорию европейской части СССР планировалось децентрализовать экономически и сделать аграрно-сырьевым придатком Германии.

На оккупированной территории Беларуси исполнителями плана «Ольденбург» были различные хозяйственные службы, команды, получавшие соответствующие приказы и распоряжения, нацеленные на: частичное «восстановление экономики в генеральном округе Беларусь» выполнение «первого экономического плана для Беларуси», обеспечение «тотальной мобилизации промышленности Беларуси», а также «введение нового аграрного порядка», «повышение рационализации производства и результативности труда».

Для решения задач, связанных с продовольственным обеспечением вермахта, была создана особая исполнительская структура – Центральное торговое общество «Восток» по заготовке и сбыту сельскохозяйственной продукции (ЦТО «Восток»). В генеральном округе «Беларусь», и в районе тыла группы армий «Центр» действовал 21 филиал ЦТО «Восток» и «Восток-Центр» с 146 отделениями, а также около 5,5 тыс. баз, складов, магазинов и пунктов приема сельхозпродуктов и фуража.

Важное место в программе экономического грабежа республики занимали лесные богатства. Было образовано монополистическое объединение, в которое вошли «Западноевропейское объединение лесного хозяйства» и «Общество балансовой древесины». За 1941–1942 гг. в Беларуси было заготовлено 1,7 млн м³ древесины.

Большое значение оккупационные власти придавали торфяным ресурсам. Это сырье использовалось гитлеровцами в качестве топлива и подстилок для скота. Оккупанты планировали добывать в год до 800 тыс. т этого ценного сырья. Однако активная деятельность партизан, направленная на срыв гитлеровских мероприятий по заготовке леса и торфа, а также саботаж рабочих существенно тормозили реализацию грабительских планов фашистов.

В годы войны на территории Беларуси действовало несколько десятков относительно крупных предприятий (с численностью рабочих более 30) преимущественно в металлообрабатывающей, легкой, пищевой промышленности, а также большое количество мелких ремесленных, кустарных хозяйственных мастерских. Основная часть фабрик и заводов находилась в руках немецких фирм и компаний.

Предприятия, которые оккупантам удалось запустить, в основном занимались ремонтом техники, вооружений, подвижного железнодорожного состава. Так, на производственных мощностях Гомсельмаша ремонтировали танки, в минских мастерских гаража Совета Министров БССР – артиллерийские орудия.

Набор рабочих на предприятия нередко был принудительным, через обязательную регистрацию на бирже труда. Продолжительность рабочего дня достигала 10–12 ч, однако администрация могла увеличивать его, отправляя рабочих за саботаж в концлагеря. Заработная плата составляла мизерную сумму: квалифицированный рабочий в Минске получал 60 марок в месяц, чернорабочий – 1 марку в день. Рыночная цена на хлеб доходила до 6 марок, скромный обед в чайной стоил 3–5 марок, пара туфель – около 35 марок.

Ограблению оккупированных советских территорий способствовала и денежно-кредитная политика гитлеровцев. Фашисты широко использовали выпуск необеспеченных денег. С этой целью они установили систему параллельного обращения двух валют – советской и оккупационной. Однако официальный курс марки был крайне завышен: 10 р. за 1 марку, что почти в 5 раз превышало довоенный курс.

Тотальному грабежу содействовала и налоговая политика оккупантов. Существовали две формы налогов – государственные и местные. Частные и государственные предприятия платили налог с оборота, прибыли, подоходный. Население облагалось подушным, административным налогами, страховыми сборами, налогом на оплату старост улиц. Вводились налоги на окна, трубы, налоги на котлов и собак.

Важное место в планах экономической эксплуатации национального богатства Беларуси занимала аграрная политика захватчиков, в которой можно выделить три этапа: первый – с лета 1941 г. до весны 1942 г., второй – с весны 1942 г.; до лета 1943 г. и третий – с лета 1943 г. до лета 1944 г.

На первом этапе оккупанты пытались сохранить сталинскую колхозно-совхозную систему с ее атрибутами, чтобы легче было обирать крестьянство. Однако надежды гитлеровцев на эффективную эксплуатацию коллективных хозяйств не оправдались.

В этих условиях весной 1942 г. начался второй этап аграрной политики, который преподносился нацистской пропагандой как «аграрная реформа». Указ «О новом порядке землепользования» отменял колхозную систему и декларировал три формы пользования землей: общинные товарищества; земледельческие корпорации (товарищества); индивидуальные хозяйства.

Целью аграрных преобразований было стремление оккупационных властей интенсифицировать обработку земли, увеличить объемы производства сельскохозяйственной продукции, чтобы обеспечить потребности Рейха. Однако грабительские натуральные налоги, постоянные реквизиции, открытый грабеж не содействовали росту производства в деревне.

В 1943 г., после поражения под Сталинградом, оккупанты вынуждены были заявить о готовящемся установлении «права владения» землей. В июле была издана «Декларация о крестьянском праве собственности», которая

положила начало третьему этапу аграрной политики. Однако гитлеровская администрация не спешила передавать землю в собственность. В первую очередь декларация даровала землю тем, кто тесно сотрудничал с оккупантами. Тем временем советские войска неуклонно приближались к Беларуси, а с сентября 1943 г. началось ее освобождение.

Таким образом, в годы оккупации экономический потенциал республики подвергался тотальному грабежу и жестокой эксплуатации, что привело ее хозяйство к упадку и разрушению.

В годы суровых военных испытаний в Беларуси появились территории, находившиеся под контролем советских партизанских формирований, вошедшие в историю как партизанские зоны, где имела место активная хозяйственная жизнь. По мере образования партизанских зон в населенных пунктах налаживалась работа промышленных и бытовых предприятий. В Рудобельской республике Октябрьского района восстановили и пустили в ход электростанцию, мельницу, сапожную и швейную мастерские, в помещении спиртзавода открыли мастерскую по ремонту и производству автоматов.

Значительное внимание уделялось организации и проведению сельскохозяйственных работ. В условиях вражеского тыла колхозы не возрождались. Однако в Любанско-Октябрьской партизанской зоне некоторые сельхозартелли не прекращали своей деятельности до середины 1942 г.

В суровой обстановке оккупационного режима в партизанских зонах решались многие хозяйственные и производственные проблемы, выполнялись задачи экономического обеспечения боевых действий народных мстителей против агрессора.

В результате войны и оккупации Беларусь понесла огромные людские и материальные потери. Некоторые современные исследователи считают, что с учетом косвенных потерь за годы Великой Отечественной войны погибло от 2,5 до 3 и более миллионов жителей Беларуси, т. е. не менее, чем каждый третий. Гитлеровцы разрушили и сожгли 209 городов и районных центров, 9 200 деревень, 628 из них – с людьми.

Экономика Беларуси более остальных республик бывшего СССР пострадала в годы Великой Отечественной войны, потеряв свыше половины своего национального богатства. Это составило 75 млрд р., что было равнозначно 35 млн ее бюджетам 1940г. Общие потери промышленности составили 6225 млн р. (в ценах 1941 г.). Экономика республики по промышленным и энергетическим мощностям была отброшена на уровень 1913г. Оккупанты сожгли и разрушили 100 465 промышленных производственных зданий. Было уничтожено или вывезено в Германию более 10 тыс. промышленных предприятий, включая все крупные электростанции (85% их довоенного количества).

Фашисты разграбили 10 тыс. колхозов, 92 совхоза, 316 МТС, вывезли в Германию 18,4 тыс. автомашин, более 9 тыс. тракторов, 1,1 тыс. комбайнов, 2,8 млн голов крупного рогатого скота, высекли 104 тыс. га леса, 33 тыс. га садов. Посевные площади сократились на 40%, поголовье крупного рогатого скота - на 49, лошадей - на 61, свиней на - 80, овец и коз - на 78%. Техническая и энергетическая база села была полностью разрушена.

Восстановление промышленности и других отраслей экономики БССР началось с осени 1943 г., когда часть ее территории на востоке была освобождена Красной армией от оккупации. Однако возрождение хозяйственной жизни сдерживалось тем, что после освобождения республики еще на протяжении полутора лет шла война, и советская страна продолжала направлять практически все средства на нужды фронта.

Несмотря на это, в 1943 г. советское правительство ассигновало на восстановление хозяйства БССР 37 млн р., в 1944 г. – 490,7., в 1945 г. – 1200 млн р. В 1944 - первой половине 1945 г. БССР получила 37 металлообрабатывающих заводов, полные комплекты оборудования для автомобильного, велосипедного и инструментального заводов в Минске, стекольных заводов в Витебске, Гомеле и Минске, для Могилевской фабрики искусственного волокна, Оршанского льнокомбината и др. Тысячи специалистов народного хозяйства прибыли из России, Украины и других республик с целью восстановления экономики БССР. В свою очередь тысячи юношей и девушек из Беларуси ехали на лесозаготовки, стройки, восстанавливали рудники и шахты.

Крайне трудно шло восстановление аграрного сектора республики. В связи с тем что в 1944 г. значительная часть колхозов БССР не имела ресурсов для проведения весеннего сева, в республике почти на 40% по сравнению с довоенным периодом сократились посевные площади. Поэтому в соответствии с решениями союзных органов в БССР сразу после освобождения было завезено 1542 трактора, 13 тыс. лошадей, 30 - голов крупного рогатого скота, 130 - овец, 50 - свиней и 150 тыс. голов птицы. В 1945 г. в республику дополнительно было доставлено более 25 тыс. различных сельскохозяйственных машин, более 3 - автомобилей, 70 - лошадей, 109 тыс. коров.

В итоге к завершению Великой Отечественной войны в Беларуси начала налаживаться работа промышленного и энергетического комплекса, восстанавливался транспорт. Практически все довоенные колхозы и совхозы были восстановлены, увеличивались размеры посевных площадей. Однако впереди предстояла еще напряженная работа по ликвидации разрушительных последствий войны и оккупации, полному восстановлению народнохозяйственного потенциала, улучшению материальной жизни населения.

10.2. Восстановление и развитие экономики Беларуси в послевоенный период (1946 – 1950). Попытки реформирования и социальной переориентации экономики в 1950 - 1960-е гг.

С огромным оптимизмом после победы над фашизмом граждане Беларуси, несмотря на огромные людские потери, материальные трудности и лишения, взялись за возрождение своей республики.

К 1946 г. объем промышленного производства составил около 20% довоенного уровня. При этом опережающими темпами шло воссоздание машиностроения. Валовая продукция этой отрасли уже в 1945 г. составляла более 38% довоенного уровня. Восстановление легкой промышленности шло довольно медленными темпами.

Постепенно возрождались топливно-энергетическая база республики, значительное внимание уделялось торфодобывающей промышленности. Налаживалась работа автомобильного и железнодорожного транспорта, средств связи, гидротехнических сооружений. Развернулось строительство жилья, зданий общественных организаций и учреждений.

Главные задачи восстановления экономики были определены Законом «О пятилетнем плане восстановления и развития народного хозяйства Белорусской ССР на 1946–1950 гг.», который являлся составной частью четвертого пятилетнего плана СССР. До конца пятилетки промышленная продукция республики должна была не только достигнуть довоенного уровня, но и превысить его на 16%. Пятилетний план предусматривал ускоренное развитие машиностроения. Было намечено создание новых отраслей промышленности – тракторо- и автомобилестроения, выпуск гидротурбин, мотоциклов, велосипедов, швейных машин и др. Значительное внимание в плане уделялось развитию энергетического хозяйства, расширению топливной базы. Более быстрые темпы развития промышленности планировались для западных областей БССР, которые значительно отставали от уровня развития промышленности восточных областей.

Вместе с тем часть разделов плана не имела соответствующего экономического обоснования, что стало одной из причин существенного отставания темпов развития отдельных отраслей промышленности, сельского хозяйства и социальной сферы. Недостаточно учитывались и возможности БССР, ее исключительно тяжелое социально-экономическое положение.

Жители Беларуси с энтузиазмом взялись за выполнение задач по дальнейшему восстановлению народного хозяйства. Значительную роль в этом сыграли различные формы соцсоревнования, например, движение стахановцев и ударников, хотя в их организации присутствовали формализм и декларативность.

В послевоенном восстановлении экономики помогала вся страна – СССР. В БССР направлялись рабочие, инженеры, служащие, выделялись денежные дотации, поставлялась техника и оборудование, сырье и т. д. Определенная поддержка в 1945 - 1947 гг. была оказана по линии администрации помощи и восстановления ООН - ЮННРА. Значительное место в этой помощи занимали продукты питания, одежда, обувь, лекарства.

В период восстановления народного хозяйства значительно изменилась структура промышленного производства. Снизились удельный вес преобладающих до войны отраслей - легкой, пищевой, деревообрабатывающей и увеличилась доля электроэнергетики, машиностроения и металлообработки.

Согласно официальной статистике, в 1949г. объем промышленного производства достиг уровня 1940г., а к концу пятилетки он возрос по сравнению с довоенным периодом на 115%. Вошли в строй новые и восстановленные предприятия – станкостроительные заводы в Минске, Орше, Гомеле, Витебске, Минский автомобильный и велосипедный заводы, Волковысский цементный, Лидский завод сельскохозяйственных машин, Бобруйский деревообрабатывающий комбинат и др.

При этом объем металлообработки за годы четвертой пятилетки вырос в 2,4 раза, в том числе машиностроения – в 3,4 раза. Быстрый подъем тяжелой промышленности в целом содействовал восстановлению народного хозяйства. Однако это создало определенные диспропорции в структуре экономики. Отставали энергетика и торфодобыча, слабо использовались средства, ассигнованные на капитальное строительство. Значительно отставали легкая и пищевая отрасли промышленности.

В наиболее тяжелом положении после войны оказалось сельское хозяйство, материальная база которого была практически уничтожена. Пятилетний план восстановления и развития белорусской экономики в сфере сельского хозяйства ставил задачу полностью восстановить довоенные посевные площади, поголовье скота и обеспечить дальнейшее развитие земледелия и животноводства. План также предусматривал превысить довоенный уровень сельскохозяйственного производства, но это оказалось нереальным и не было выполнено.

Послевоенное восстановление сельского хозяйства в Западной Беларуси имело свои особенности. Здесь была проведена массовая коллективизация, такими же методами и с такими же результатами, как и в 30-е г. Если в начале 1949г. коллективизацией было охвачено 6,8% крестьянских хозяйств, то в конце – 39,3%. В январе 1950г. для укрепления колхозов при МТС были созданы политотделы по опыту 1933., которые «осуществляли линию партии» в западных районах. К концу 1950г. было организовано 6054 колхоза, которые объединяли 85% посевных площадей. Коллективизация сопровождалась

массовыми репрессиями и принудительным выселением крестьян в районы Казахстана, Иркутска.

В 1950г. было проведено укрупнение колхозов. Считалось, что это даст возможность более полно обеспечить колхозы пашенными землями, сократить административный аппарат и т. д. Но крестьяне психологически не были готовы к сселению мелких деревень в крупные колхозные поселки. Осуществление этих преобразований приобрело характер пропагандистской кампании, которая проводилась административными методами.

За годы четвертой пятилетки сельское хозяйство было в значительной степени восстановлено. Посевные площади расширились на 28%, почти в 3 раза увеличились посевы технических культур по сравнению с довоенным 1940 г. Увеличилось поголовье скота. Укрепились материально-техническая база сельского хозяйства.

Вместе с тем по ряду важных показателей задания пятилетки не были выполнены. В 1950г. посевные площади составили 94,3% довоенного уровня, поголовье крупного рогатого скота – 96,5%. Во многих колхозах неудовлетворительно работала техника, отсутствовала материальная заинтересованность колхозников в результатах своего труда. В республике было много экономически слабых колхозов, которые получали низкие урожаи, допускался падеж скота, имели низко оплачиваемый трудодень. В определенной степени это было обусловлено последствиями войны, но главной причиной такого положения в аграрном секторе экономики являлись методы хозяйствования. В конечном итоге аграрная политика носила антикрестьянский характер. Финансовые средства из сельского хозяйства перекачивались в промышленность. Исключалась любая самостоятельность колхозов и совхозов. Ущемлялись социальные права крестьян, которые не имели паспортов и фактически принудительно прикреплялись к земле.

В первые послевоенные годы материальное положение населения Беларуси было крайне тяжелым. Фонд товаров народного потребления значительно сократился. Поэтому до 1947г. в республике, как и в СССР, сохранялась система нормированного распределения важнейших продовольственных и промышленных товаров. Несмотря на это, дефицит в обеспечении хлебом и другими продуктами питания сохранялся.

Определенная часть продуктов свыше нормированного распределения население покупало на колхозных рынках. Однако эти возможности были ограничены, спрос значительно превышал предложение. В 1945г. была введена коммерческая торговля продуктами питания, а затем и промышленными товарами. Цены на коммерческие товары были в несколько раз выше, чем на те, которые отпускались по карточкам.

Существенным ресурсом получения продовольствия рабочими и служащими в то время были подсобные хозяйства. Предприятиям и

учреждениям под коллективные и индивидуальные огороды государством отводились свободные земли городов, поселков, ближайших колхозов и совхозов.

В декабре 1947г. в стране была отменена карточная система и осуществлен переход к продаже товаров через торговую сеть по единым государственным ценам. В результате новый уровень цен, который сложился после отмены карточек, оказался в 3 раза выше довоенного.

Одновременно была проведена денежная реформа. Ее целью была стабилизация денежного обращения, повышение покупательной способности советского рубля, ликвидация фальшивых денежных знаков. Замена старых денег на новые производилась в расчете 10:1. Вклады в сберкассах обменивались дифференцированно в зависимости от их суммы. Реформа оздоровила денежную систему, имела положительный эффект для всей экономики, однако некоторая часть населения в процессе обмена понесла определенные потери.

Отмена карточной системы и денежная реформа содействовали повышению покупательной способности населения. Характерным было то, что рост реальных доходов населения происходил как за счет повышения заработной платы, так и за счет снижения цен.

Однако реальная заработная плата так и не достигла довоенного уровня. Несмотря на неоднократное снижение, цены по-прежнему были значительно выше довоенных. Индекс цен на все товары в 1950 г. составил 186 % к среднегодовым ценам 1940г. Одной из причин этого было увеличение налогов на заработную плату. В годы войны были введены налоги на холостяков, одиноких и малосемейных. Обязательной для работающего населения стала ежегодная подписка на выпускаемые облигации государственных займов на сумму не менее месячного оклада.

Более тяжелым было положение сельского населения. В 1946г. только в 10% колхозов крестьяне получали минимум продуктов на заработанные трудодни, в остальных – ничего. Но и к 1950г. в среднем на один трудодень выдавалось продуктов еще меньше, чем до войны. К тому же личное хозяйство крестьянина находилось под мощным налоговым прессом. На все налагался такой налог, что держать домашний скот, выращивать фрукты и овощи было невыгодным.

Одной из самых острых проблем была жилищная. Поэтому в послевоенные годы в республике развернулось жилищное строительство. Однако к 1950г. жилищный фонд удалось восстановить только на 74,5%, и потребности населения в жилье были еще далеко не обеспечены. В Минске, например, 20% жилой площади приходилось на бараки, 14% – на интернаты. Квартиры в жилых домах заселялись покомнатно. Многие семьи продолжали жить в землянках.

Медленно шло восстановление коммунально-бытового хозяйства, и

обеспечение жителей города его услугами находилось на крайне низком уровне. В эти годы строилось больше одноэтажных домов, временного жилья барачного типа без коммунальных удобств. В 1950г. из более чем 60 городов республики водопровод имели 15, канализацию – 4 (Минск, Могилев, Брест, Гродно). В начале 50-х гг. абсолютное большинство жилых домов сельчан не имели электричества.

Восстанавливалась также система медицинского обслуживания населения. Однако полностью восстановить основные фонды системы здравоохранения в первое послевоенное десятилетие не удалось. Даже в середине 50-х гг. БССР отставала от многих союзных республик по количеству врачей, больничных мест, оборудованию медицинских учреждений.

В экономике СССР сформировался остаточный принцип финансирования социальных потребностей, т. е. на социальные нужды населения выделялись лишь те средства, которые оставались после производственных затрат. Плановые органы допускали отраслевые диспропорции при распределении капиталовложений.

После смерти И. Сталина 5 марта 1953 г. и смены руководителя СССР (Первым секретарем ЦК КПСС стал Н. С. Хрущев) были предприняты попытки социальной переориентации экономики. Это проявилось в росте капиталовложений в сельское хозяйство, легкую и пищевую промышленность, производство товаров народного потребления. Осенью 1953г. были значительно повышены закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию, снижены обязательные поставки продукции колхозами, укреплен их материально-техническая база, увеличены капиталовложения, введена ежемесячная оплата труда колхозников.

Были приняты и осуществлялись решения о росте производства товаров народного потребления, освоении целинных и залежных земель в Казахстане, Сибири, Поволжье и на Алтае, развитии бытового и торгового обслуживания населения, жилищном строительстве, повышении заработной платы работников сельского хозяйства и социальной сферы. Неоднократно повышались пенсии, снижались розничные цены.

Однако реформирование 50-х гг. не всегда было продуманным и эффективным. Так, реорганизация МТС (машинно-тракторных станций) в 1958 г. и продажа их техники поставили небогатые колхозы, а таких было большинство, в тяжелое финансовое положение, так как они должны были выкупать технику.

В 1957г. был осуществлен переход от отраслевой (через министерства) к территориальной (через совнархозы) системе управления для укрепления горизонтальных связей, ускорения научно - технического прогресса, ликвидации межведомственных барьеров. Были упразднены общесоюзные министерства,

за исключением министерств обороны и авиационной, судостроительной, радиотехнической, электронной промышленности. Вместо них были созданы советы народного хозяйства. В БССР существовал один совнархоз.

Местная промышленность получила стимул для развития, но научно-исследовательские и проектно-конструкторские учреждения оказались подчинены разным совнархозам. Это усложнило проведение единой научно-технической политики и внедрение новой техники. Не стали эффективными «кукурузная кампания», свертывание личного подсобного хозяйства колхозников, кампания под лозунгом «Догнать и перегнать США по производству мяса и молока на душу населения» и др.

Несмотря на появившиеся проблемы, в целом в 50-е гг. темпы экономического роста превысили все предыдущие показатели. Была достигнута товарно-денежная сбалансированность, сельское хозяйство впервые стало рентабельным, потребление не нормировалось, была отменена принудительная подписка на государственные займы. Национальный доход рос примерно на 10% в год за счет всех отраслей народного хозяйства.

С начала 60-х гг. экономическая ситуация стала ухудшаться: снизились производительность труда, капиталоемкость и фондоотдача, рентабельность предприятий, доходы населения; уменьшился прирост розничного товарооборота. В сельском хозяйстве сократилось производство мяса, молока, зерна.

Экономические проблемы, непродуманные реорганизации, социальная напряженность привели к отставке Н. С. Хрущева в октябре 1964 г. Первым секретарем ЦК КПСС был избран Л. И. Брежнев, Председателем Совета Министров стал А. Н. Косыгин. Коммунистическую партию Беларуси с 1965 г. возглавил П. М. Машеров.

Новое руководство в марте 1965 г. приняло ряд мер в области сельского хозяйства. Была изменена система заготовок сельхозпродукции (введен твердый план на пять лет для каждого колхоза, совхоза, района, области, республики); в 1,5 - 2 раза были повышены закупочные цены; за сданную сверх плана продукцию вводилась 50%-ная надбавка к цене; были сняты ограничения на содержание скота в личных подсобных хозяйствах; увеличены поставки техники; введены пенсии и гарантированный уровень зарплат для колхозников.

Сентября 1965 г. стала проводиться хозяйственная реформа, в ходе которой наряду с административными пытались задействовать экономические рычаги. В промышленности были ликвидированы совнархозы и восстановлены министерства по отраслям; вместо более чем 100 плановых показателей оставлены восемь, важнейшим из них стал объем реализованной продукции; вводился хозрасчет; за счет отчисления от прибыли предприятия могли

создавать денежные фонды для развития производства, социальной сферы, жилищного строительства и материального поощрения.

На первом этапе экономическая реформа оказалась эффективной. Восьмая пятилетка (1965 - 1970) по большинству показателей была выполнена. Валовая продукция промышленности БССР выросла на 79% при плане 70%. Опережающими темпами развивались отрасли, определявшие технический прогресс – химическая, особенно производство удобрений и искусственных волокон, приборостроение и электроника. Были построены крупные животноводческие комплексы.

Однако с конца 60-х гг. реформа постепенно была свернута. Это объясняется тем, что административная система отторгала экономические методы хозяйствования. Высокие мировые цены на энергоносители обеспечили приток в СССР сотни миллионов «нефтедолларов», что позволяло обеспечивать потребительский рынок. Позиции консерваторов усиливал опыт неудачных реформ Н. С. Хрущева. Ввод советских войск в Чехословакию весной 1968 г. усилил конфронтацию с Западом и потребовал укреплять обороноспособность страны.

Таким образом, в народном хозяйстве в 1950 - 1960-е гг. были достигнуты бесспорные успехи. Но это был крайне противоречивый период, когда попытки социальной переориентации экономики и реформаторства уступили место консерватизму, усилению административных методов управления.

10.3. Экономическое развитие Беларуси в 1970 - первой половине 1980-х гг. Нарастание кризисных явлений

В 1970-х - первой половине 1980-х гг. выполнялись планы девятой (1971-1975), десятой (1976 - 1980) и одиннадцатой (1981 - 1985) пятилеток. Это время часто называют «периодом застоя». Оно было наполнено парадоксами и контрастами. В 1971 - 1985 гг. были созданы новые отрасли промышленности, вступили в строй сотни новых предприятий и одновременно падали темпы экономического роста. Передовые методы в космической и оборонной отраслях сочетались с устаревшими технологиями и оборудованием в других отраслях. Росло благосостояние граждан и одновременно нарастал дефицит товаров первой необходимости.

Среди достижений БССР - введение в строй более 170 промышленных предприятий (Бобруйский шинный комбинат, Мозырский нефтеперерабатывающий, Жлобинский металлургический заводы и др.), опережающие темпы развития химической, электронной, радиотехнической и других отраслей. Динамично развивались все виды транспорта, телефонная и радиосвязь, стабильной была

финансовая система. Национальный доход БССР за 15 лет вырос более чем в 2,5 раза. Это был один из самых высоких показателей в СССР.

Но постепенно экономика Беларуси теряла динамизм. Если среднегодовые темпы прироста национального дохода в годы девятой пятилетки составляли 8,3%, то в годы одиннадцатой – 5,6%, продукции промышленности – 10,4 и 5,4%, производительность труда 7,4 и 5,3% соответственно. В сельском хозяйстве за эти годы более чем в 1,5 раза возрос парк техники, почти в 1,5 раза – капиталовложения, но постоянно снижались темпы роста валовой продукции. Выросли цены на многие товары народного потребления, упали реальные доходы населения, обострилась экологическая проблема. Не хватало продовольствия, жилья. Складывался механизм торможения, нарастали предкризисные явления. Это было связано с тем, что:

- о существовавший хозяйственный механизм с монопольной государственной собственностью, административно-командными методами управления сдерживал развитие производительных сил;
- о исчерпали себя производственные отношения, к государственной собственности стали относиться, как к чужой;
- о консервативное политическое руководство страны не хотело реформировать экономическую и политическую систему;
- о отсутствие реальной свободы слова, преследование инакомыслия, «лакировка» действительности порождали в обществе апатию и безразличие.

Таким образом, в 70 – первой половине 1980-х гг. нарастали кризисные явления, перемены становились необходимыми.

10.4. Поиски путей перестройки экономических отношений во второй половине 1980-х гг. Программа перехода к рынку

В середине 1980-х гг. в СССР и БССР начался период радикальных преобразований – перестройка. Впервые этот термин был употреблен на XVII съезде КПСС (февраль 1986 г.).

Генеральным секретарем ЦК КПСС в марте 1985г. был избран М. С. Горбачев. Перестроечный процесс охватил семь лет – с марта 1985 по декабрь 1991 г. Условно его можно разделить на три этапа: 1) 1985 - 1986 гг. – традиционно-реформистский; 2) 1987 - 1989 гг. – умеренно-реформистский; 3) 1990 - 1991 гг. – радикально-реформистский.

На первом этапе М. С. Горбачев считал главной задачей совершенствование общества развитого социализма. В апреле 1985г. был объявлен курс на ускорение социально-экономического развития страны, в рамках которого планировалось повысить темпы экономического роста на основе интенсификации производства, развития научно-технического прогресса, структурной перестройки экономики, новых форм стимулирования и

организации труда. Расширялись права предприятий, внедрялся хозрасчет, упрощалась структура управления, активизировался человеческий фактор, но сохранялся старый хозяйственный механизм и административно-командная система.

К осени 1986 г. стало очевидно, что курс на ускорение социально-экономического развития страны не дал ожидаемых результатов. Сказались как субъективные, так и объективные факторы: непродуманность концепции ускорения, авария на ЧАЭС, землетрясение в Армении и Таджикистане, падение мировых цен на нефть и газ, антиалкогольная кампания, из-за которой бюджет СССР в 1986 - 1988 гг. потерял 30 млрд долл.

С июня 1987г. начался второй этап перехода к радикальной экономической реформе. Она предусматривала изменение системы планирования и введение госзаказа, который охватывал часть производственной номенклатуры, введение договорных цен, переход к оптовой торговле средствами производства, перевод предприятий на самостоятельность, самофинансирование, самоуправление, самоокупаемость (4«С»). Главной задачей реформы декларировался переход от преимущественно административных к преимущественно экономическим методам управления.

Но цели реформы не претворялись в реальные дела и ситуация в экономике ухудшалась. В июне 1988г. руководители многих союзных республик с целью углубления радикальной экономической реформы предложили перейти на республиканский или региональный хозрасчет. Это привело к быстрому разрушению единого экономического пространства СССР. В третьем квартале 1988 г. начался один из самых разрушительных в истории экономических кризисов. За 1989 – 1991 гг. национальный доход СССР сократился на 33%.

В июне 1990 г. состоялся XXVIII съезд формально правящей КПСС, на котором политическое руководство страны сделало два судьбоносных вывода:

1. Невозможно сохранять систему хозяйствования, отвергающую научно-технический прогресс, поддерживающую затратный принцип, порождающую расточительство и убытки.

2. Альтернативой административно-командной системе является рыночная экономика.

Наступил третий этап – этап радикального слома советской экономической системы. В октябре 1990г. Верховным Советом БССР были одобрены основные положения Программы перехода к рыночной экономике. Предусматривались достаточно быстрое формирование основных рыночных институтов, приватизация, демомонополизация, изменение системы государственного регулирования экономики. Поэтапная либерализация цен должна была сочетаться с использованием социальных «амортизаторов», позволявших не допустить резкого падения уровня жизни основной массы населения.

В программе были намечены следующие основные направления перехода к рынку:

1. Меры по стабилизации экономики. Среди них – сокращение расходов на содержание государственного аппарата, прекращение финансирования убыточных предприятий и т. д.

2. Разгосударствление, приватизация, демополизация, развитие предпринимательства и конкуренции. Предполагалось создание различных форм собственности – государственной, акционерной, кооперативной, частной и т. д.

3. Формирование системы государственного регулирования экономики, в частности создание собственной банковской системы, разработка механизма ценообразования, бюджетного и налогового механизма.

4. Складывание рыночной инфраструктуры: рынка факторов производства, потребительского рынка.

5. Социальная защита населения: установление минимума заработной платы, индексация доходов соответственно уровню инфляции, помощь малообеспеченным гражданам.

6. Преодоление последствий аварии на Чернобыльской АЭС.

В программе перехода к рынку основными принципами становления рыночной экономики определялись: 1) законодательное обеспечение свободы предпринимательства и реализации прав собственности; 2) свобода выбора форм экономической деятельности для всех граждан; 3) допущение действия рыночных факторов наряду с государственным регулированием экономики в интересах граждан; 4) максимальная открытость экономики Беларуси; 5) суверенное право разработки и осуществления законов и нормативно-правовых актов.

Главным политическим фактором осуществления программы перехода к рынку стало провозглашение суверенитета и независимости Республики Беларусь 27 июля 1990 г. Одним из первых шагов в формировании рыночной экономики в Беларуси стало подписание в октябре 1991 г. договора о едином экономическом пространстве между Россией, Беларусью, Арменией, Киргизстаном, Таджикистаном, Туркменистаном и Узбекистаном, к которому позже присоединились Украина, Молдова и Азербайджан. Бывшие союзные республики СССР договорились проводить согласованную политику в области транспорта, энергетики, информации, развития предпринимательства, финансов, налогов, цен, денежной и банковской систем, таможенных правил и тарифов, стандартов, статистики и т. д. Был принят ряд законов, которые должны были обеспечить реализацию данной программы – перехода к рынку: «О собственности», «О Национальном банке», «О предприятии», «Об экономической неплательщикоспособности и банкротстве» и др. В 1991 г. были установлены меры по стабилизации экономики, содержащиеся в утвержденной Государственной программе стабилизации экономики и

социальной защиты населения, которая поддерживала ускоренный рост рыночных преобразований и приоритет государственного регулирования.

Принятие программы перехода к рынку означало осознание руководством страны и обществом в целом, что социалистические экономические отношения исчерпали возможности дальнейшего развития. Переход к рыночным отношениям представлялся единственной альтернативой выхода из экономического кризиса.

Глава 11.

Экономическое развитие Республики Беларусь в 1991 - 2012 гг.

11.1. Состояние экономики Республики Беларусь в 1991 - 1995 гг. Начало рыночных реформ

Разрыв традиционных экономических связей после распада СССР, неизбежный при переходе к рынку спад производства и инфляция, просчеты предыдущего этапа перестройки привели народное хозяйство Беларуси к глубокому экономическому кризису 1991–1995 гг. Основными проявлениями кризиса стали: спад производства, сокращение инвестиций в основной капитал, рост инфляции, падение жизненного уровня населения, рост безработицы, рост внешней задолженности.

С 1992 г. началось обвальное падение производства. За 1990 - 1995 гг. валовой внутренний продукт сократился на 38%, производство промышленной продукции - на 41, производство продукции сельского хозяйства - на 27, объем капитальных вложений - на 60%. Экономическое положение Беларуси в условиях свободного ценообразования усложнила проблема поставок топливно-энергетических ресурсов, металла, сырья из России, Украины, республик Средней Азии. Цены на них непрерывно росли, вызывая многократное повышение цен на товары и услуги. Возникла проблема сбыта отечественной продукции предприятиями, удорожания материальных ресурсов.

В 90 гг. в тяжелом положении оказалось сельское хозяйство. Происходило сокращение поголовья крупного рогатого скота, ухудшалась материально-техническая база колхозов и совхозов. В то же время закупочные цены на сельхозпродукцию контролировались, оставались крайне низкими и не покрывали затрат на ее производство. Рыночные отношения на селе начали зарождаться в 1991 г. В этом году были приняты законы «О крестьянском (фермерском) хозяйстве», «О праве собственности на землю». Они предусматривали возможность частной собственности на приусадебные участки земли, личное подсобное хозяйство, дачное строительство, а также

возможность долгосрочной аренды земли по договорной цене. В 1993 г. площадь выделенных земель для фермерских хозяйств составляла 51 959 га или 0,5% всех сельхозугодий республики. Удельный вес продукции фермерских хозяйств в общем объеме продукции агропромышленного комплекса составлял менее 1%, а товарной продукции - 0,3%. Многие фермерские хозяйства обанкротились.

Остро стояла проблема внутренней и внешней задолженности государства. По статистическим данным, внешняя задолженность Беларуси в 1991 - 1995 гг. выросла почти в 4 раза.

В первой половине 90-х гг. резко снизился жизненный уровень населения республики. Кризисное положение переживал потребительский рынок. Гражданам Беларуси выдавались так называемые визитные карточки потребителя для приобретения промышленных товаров и талоны - для продуктов питания. Тяжелой потерей для населения стало обесценение денежных сбережений. Объем денежной массы увеличился за 1992 - 1995 гг. более чем в 300 раз, рост инфляции в Беларуси составлял около 30% в месяц.

В 1993 г. было зарегистрировано 54 тыс. безработных. Все больше жителей Беларуси оказывалась за чертой бедности. За 1992 - 1994 гг. с учетом деноминации в августе 1994 г. себестоимость хлеба увеличилась примерно в 3 тыс. раз, сахара - в 5, мясопродуктов - в 10 раз и т.д. Количество людей, чьи доходы составляли 60% и ниже минимального потребительского бюджета, в 1995 г. составляло 63% населения страны.

Одновременно в период 1990 - 1995 гг. произошло расширение негосударственного сектора экономики в торговле и производстве потребительских товаров в форме частных, арендных, кооперативных, акционерных предприятий (Мозырский нефтеперерабатывающий завод, Пинский деревообрабатывающий комбинат, Минский часовой завод).

Экономическая ситуация страны требовала неотложных мер по выходу народного хозяйства из кризиса. Одержав победу на президентских выборах в июле 1994 г., А.Г.Лукашенко поручил разработать Программу неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса. Программа была утверждена Верховным Советом Республики 30 сентября 1994 г. - ее целью стало приостановление кризисных явлений экономики. Она предусматривала:

- о либерализацию ценообразования;
- о приватизацию государственного сектора;
- о сокращение государственных расходов;
- о уменьшение налогообложения;
- о развитие малого и среднего бизнеса;
- о либерализацию валютного рынка;
- о формирование рынков ценных бумаг и недвижимости;

о снижение административных функций государства в регулировании экономики.

В результате удалось замедлить экономический спад и обеспечить постепенный прирост основных производственных показателей. Увеличились капиталовложения в народное хозяйство, вырос розничный товароборот, расширились внешнеэкономические связи.

11.2. Становление и реализация белорусской модели рыночной экономики. Государственные программы социально-экономического развития Республики Беларусь (1996 - 2012 гг.)

Завершение экономического кризиса в 1996 г. позволило перейти к новому этапу социально-экономического развития Республики Беларусь. Стратегическая цель этого этапа была определена как формирование социально ориентированной рыночной экономики.

В сентябре 1996 г. Президент Республики Беларусь А. Г. Лукашенко утвердил программу социально-экономических преобразований - Основные направления социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996-2000 гг.

Главной стратегической целью социально-экономической политики Беларуси являлось повышение жизненного уровня белорусского народа с постепенным приближением его к уровню жизни в развитых европейских странах. В Программе были предусмотрены поэтапные меры по стабилизации экономики и созданию условий для экономического роста. В октябре 1996 г. 1 Всебелорусское народное собрание утвердило предложенные президентом Основные направления социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996-2000 гг. Была поставлена задача вывода экономики из кризиса на основе стратегических целей реформирования всей системы общественных отношений. До 2000 г. предусматривалось пройти два этапа:

1) 1996-1997 гг. - достичь макроэкономической стабилизации, остановить спад производства, снизить инфляцию, стабилизировать курс национальной валюты;

2) 1998-2000 гг. - возобновить экономический рост, обеспечить прирост ВВП не менее чем на 5 % в год, обеспечить рост жизненного уровня населения.

С учетом недостатка ресурсов и нецелесообразности государственной поддержки всех отраслей народного хозяйства экономическими приоритетами программы на 1996-2000 гг. были объявлены экспорт, жилье, продовольствие. Предполагалось, что развитие данных сфер будет способствовать выводу из кризиса других отраслей и экономики в целом. Ставилась задача постепенного подъема

экономических показателей и повышения уровня благосостояния населения республики. Была разработана Генеральная схема управления народным хозяйством на 1996 – 2000 гг.

На основе анализа статистических данных за 2005г. экономические процессы второй половины 90–х гг. можно разделить на две фазы:

- 1) 1996 – первая половина 1998 г. – высокие темпы роста производства;
- 2) конец 1998 – 2000 г. – замедление темпов экономического роста.

Наблюдалась положительная динамика важнейших экономических показателей, была создана система социальной защиты населения. Государственные структуры взяли под свой контроль процессы ценообразования, разгосударствления и приватизации. В 2000 г. рост ВВП составил 36%, объема промышленной продукции – 64, инвестиций в основной капитал – 33, ввода жилья – 81, производства потребительских товаров – 84, реальных денежных доходов населения – 72%, экспорта – в 1,5 раза, розничного товарооборота – в 2,4 раза. Предусмотренный рост строительства жилья и наращивания экспорта был выполнен. Вместе с тем снизилось производство сельскохозяйственной продукции, увеличился удельный вес убыточных предприятий во всех отраслях экономики.

В 2000 г. удалось превзойти уровень 1990 г. по объему промышленного производства на 1%, по розничному товарообороту – на 3%. В этом году Беларусь производила 53% химических нитей и волокон общего объема производства на территории СНГ, а также 48% тракторов, 31 – холодильников, 30 – трикотажных изделий, 25% телевизоров, обуви и минеральных удобрений.

В 2001 г. на II Всебелорусском народном собрании была принята Программа социально – экономического развития Республики Беларусь на 2001 – 2005 гг. Она предусматривала создание высокоэффективной социально ориентированной рыночной экономики с действенными механизмами государственного и рыночного регулирования. Основными приоритетами новой программы остались: экспорт, жилье, продовольствие. Они были дополнены такими новыми направлениями, как инновации, инвестиции, здравоохранение. Предусматривалось доведение в 2005 г. среднемесячной заработной платы до 250 долл. США в эквиваленте.

В 2001–2005 гг. ВВП увеличился на 43,1%, а по сравнению с 1990 г. – на 27, производство промышленной продукции – соответственно на 51,8 и 53, производство потребительских товаров – на 50,4 и 66, в том числе продовольственных – на 51,1 и 17, непродовольственных – на 50,4 и 98%. Производство продукции сельского хозяйства (в 2001–2005 гг. рост на 25,7%) и инвестиции в основной капитал (в 2001–2005 гг. рост на 84%) соответствовали прогнозным заданиям. Однако сельскохозяйственный сектор экономики производил только 90% продукции уровня 1990 г., инвестиции в 2005 г. составили 95% от уровня 1990 г. В начале 2006 г. около 16% промышленных предприятий оставались убыточными.

По-прежнему оставалась высокой материало- и энергоемкость продукции, недостаточными были приток инвестиций и инноваций в производство, низкими – пенсии, стипендии и прочие социальные выплаты. Эти и другие задачи должны были решаться в ходе выполнения программы социально-экономического развития на следующее пятилетие.

Целью социально – экономического развития страны в 2006–2010гг. провозглашалось дальнейшее повышение уровня и качества жизни населения на основе повышения конкурентоспособности экономики, создания государства, удобного для людей. Для реализации этой цели программой было предусмотрено обеспечить рост реальных денежных доходов населения, работу органов государственного управления в интересах людей, благоприятные условия для развития образования, здравоохранения, культуры; осуществление мер по улучшению демографической ситуации в стране; повышение эффективности агропромышленного комплекса, развитие социальной инфраструктуры села; инновационное развитие национальной экономики; расширение взаимовыгодных внешнеэкономических связей; укрепление безопасности страны.

Основными приоритетами новой программы стали:

- 1) всесторонне гармоничное развитие человека, формирование эффективной системы здравоохранения;
- 2) инновационное развитие национальной экономики, энерго- и ресурсосбережение;
- 3) наращивание экспортного потенциала страны;
- 4) развитие агропромышленного комплекса и сопряженных отраслей, социальной сферы села;
- 5) развитие малых и средних городов;
- 6) жилищное строительство.

В соответствии с прогнозом на 2006 – 2010 гг. предусматривался прирост макроэкономических показателей за пятилетку от 34 – 45% (сельское хозяйство) до 65–75% (инвестиции в основной капитал), а в среднем запланирован их прирост примерно в 1,5 раза. Средняя заработная плата должна была составить 500 долл. США в эквиваленте. Предусматривалось сокращение государственных дотаций, повышение конкурентоспособности белорусской продукции на внешнем и внутреннем рынках.

В 2010г. большинство прогнозных показателей были выполнены. IV Всебелорусское народное собрание одобрило программу социально-экономического развития на 2011 - 2015 гг., стратегическая цель которой – войти в число первых 50 стран мира по индексу человеческого развития. Были определены пять важнейших составляющих уровня и качества жизни граждан РБ: полноценная семья, здоровье, образование, уровень реальных доходов, комфортность жизни. Прирост ВВП должен составить 62 - 68%.

Была существенно укреплена роль государства в экономических преобразованиях, выработана стратегия развития общества – построение социально ориентированной рыночной экономики. **Особенностями белорусской модели социально-ориентированной рыночной** экономики являются:

1) сильная и эффективная государственная власть, которая обеспечивает политическую стабильность, социальную справедливость и общественный порядок;

2) равенство различных форм собственности;

3) многовекторность внешнеэкономической политики в условиях глобализации мирохозяйственных связей;

4) сильная социальная политика государства, инвестиции в здравоохранение, образование, профессиональное и культурное развитие личности, адресная социальная помощь.

Значимым фактором экономического роста конца XX – начала XXIв. явилось интенсивное возобновление разорванных межотраслевых связей. Выросла роль ведущих отраслей промышленного производства республики (машиностроения и металлообработки, химической и нефтехимической промышленности, электроэнергетики, легкой и пищевой, лесной и деревообрабатывающей промышленности) в международном разделении труда. Республика Беларусь стремится к единству государственного регулирования и рыночного саморегулирования в его цивилизованных формах.

11.3. Внешнеэкономические связи Республики Беларусь

Республика Беларусь является средней европейской страной с открытой экономикой: внешнеторговый товарооборот Беларуси превышает ее валовой внутренний продукт. По функциональной открытости экономики Республика Беларусь – лидер среди стран СНГ и в лидирующей группе среди европейских стран. Открытость белорусской экономики обусловила высокую степень ее зависимости от внешнеэкономической деятельности, прежде всего внешней торговли. С 1996г. экспорт стал приоритетом социально-экономических программ развития страны.

Стремясь найти свое место и выжить в глобальной экономике, Республика Беларусь постоянно совершенствует стратегию и тактику поведения на международном рынке, она стала членом территориальных интеграционных объединений на постсоветском пространстве, международных экономических организаций, развивает двусторонние экономические связи со странами-партнерами.

Стратегия международного экономического сотрудничества Республики Беларусь была провозглашена как многовекторная, нацеленная на

нацеленная на увеличение объемов и географии экспортных потоков, повышение качества и конкурентоспособности экспортной продукции, развитие производства импортозамещающих товаров. Расширению внешнеэкономических связей Республики Беларусь способствует членство в международных экономических организациях. В 1992 г. Беларусь вступила в Международный банк реконструкции и развития, Международный валютный фонд, Международную финансовую корпорацию, Международное агентство по гарантиям инвестиций, которое входит в группу Всемирного банка в качестве ассоциированной организации. Республика получила статус наблюдателя во Всемирной торговой организации (ВТО), созданной в 1995 г.

Внешнеэкономические связи Беларуси, как и других стран мира, развиваются, прежде всего, в форме внешней торговли. Во внешнеторговой деятельности страны в начале 90-х гг. наблюдался значительный спад (см. табл. 1). Однако если в экономике Беларуси спад продолжался до 1995 г. включительно, то во внешнеторговой деятельности – до 1993 г., а с 1994 г. начался стремительный прирост. Так, если в 1990 г. товарооборот БССР с республиками Советского Союза и странами мира составлял 66 829 млн долл. США, то в 1993 г. он сократился в 15 раз и составил только 4509 млн долл. Экспорт продукции из Беларуси уменьшился за три года почти в 17, импорт в страну – более чем в 13 раз. Это было обусловлено, прежде всего, сокращением производства в машиностроении, химической, пищевой и легкой промышленности, других отраслях производства, продукция которых традиционно в большом количестве вывозилась за пределы Беларуси. Вместе с тем за годы самостоятельного существования Республики Беларусь только в 1991 и 1992 гг. ее сальдо во внешней торговле товарами (разница между экспортом и импортом) было положительным.

В 1991 г. внешнеторговый товарооборот Беларуси был меньше валового внутреннего продукта на 30 %, но уже в 1992 г. он превысил ВВП более чем в 2,6 раза, что можно объяснить резким спадом производства и обвальным вывозом товаров из Беларуси, а также ростом транзита через Беларусь из России. Это было рекордное превышение внешнеторгового товарооборота над ВВП страны за все годы самостоятельной внешнеэкономической деятельности РБ и свидетельствовало об «обвале» внутреннего рынка. Только в 1991, 1995, 1996 и 1998 гг. внешнеторговый товарооборот Республики Беларусь был менее ВВП.

С 1994г. начался рост внешней торговли Беларуси. Это было обусловлено восстановлением управляемости экономическими процессами, уменьшением инфляции и темпов падения курса белорусского рубля, который осенью 1994г. получил статус национальной валюты. Внешнеторговый товарооборот увеличивался неравномерно, переживая спады в 1998 и 1999, 2001 и 2009гг. (см. табл. 1). В 2010 г. рост товарооборота Беларуси возобновился, и по предварительным итогам 2012 г. он составил 92 395 млн долл., или в 20,5

раза превысил самый низкий уровень товарооборота 1993г. Только в 2010г. внешнеторговый товарооборот почти достиг, а в 2011г. превысил совокупный (внутрисоюзный и зарубежный) импорт-экспорт товаров БССР в 1990 г.

Существенной особенностью внешнеторговых связей Республики Беларусь является их первоочередная ориентация на российский рынок, что закладывалось еще в период существования СССР. Доля России в товарообороте Беларуси составляла от минимальных 43% в 1993 г. до максимальных 60 % в 2001 г. В 2005 – 2012 гг. на Россию приходилось в среднем 47% товарооборота Беларуси при возрастании стоимостных объемов внешнеторговых сделок. Сокращение доли России в товарообороте Беларуси было связано в первую очередь с диверсификацией внешнеторговых связей нашей страны. Доля стран вне СНГ возросла в товарообороте Беларуси с 29 % в 1992 г. до 45 % в 2006, 2009 и 2011 гг. По предварительным данным 2012 г., доля стран вне СНГ составила в товарообороте республики 43%. Страны СНГ сократили свою долю в товарообороте Беларуси в 1992 – 2002 гг. с 25 до 4 %, а затем увеличили до 11 % по предварительным итогам 2012 г.

Беларусь экспортирует нефть и нефтепродукты, продукцию машиностроения, транспортные средства, минеральные удобрения, продукцию химической, пищевой, лесной, легкой промышленности. После наибольшего падения до 1970 млн долл. в 1993 г. в 1993–2012 гг. экспорт страны увеличился в 23 раза, в 2011 г. он значительно превысил совокупный экспорт продукции БССР в республики СССР и зарубежные страны накануне распада Советского Союза. В 2012 г. экспортная продукция Республики Беларусь насчитывала свыше 1000 наименований товаров.

В импорте нашей страны преобладают энергетические ресурсы, металлы, машины и оборудование, сырье для химической промышленности, значительное место занимают потребительские товары, лекарства. Импорт за период от наибольшего спада в 1993г. до наибольшей величины в 2012 г. увеличился с 2539 до 46 404 млн долл., или в 18 раз.

Внешнеторговое сальдо Беларуси с 1993 г. оставалось отрицательным, несмотря на усилия по преодолению этой негативной тенденции, однако сократилось с 569 млн долл. в 1993 г. до 413 млн долл. в 2012 г. До 2000 г. отрицательное внешнеторговое сальдо Беларуси возрастало в значительной степени за счет стран «дальнего зарубежья», однако впоследствии оно увеличивалось в основном за счет торговли с Россией. В 2010 г. отрицательное сальдо в торговле товарами было наибольшим – 9600 млн долл.

Преодоление отрицательного внешнеторгового сальдо было важнейшей задачей развития белорусской экономики на протяжении 20 лет. Она решалась путем наращивания экспорта белорусской продукции, а также с помощью реализации программы импортозамещения.

*Таблица 1**

Удельный вес стран – основных партнеров во внешнеторговом товарообороте (экспорт плюс импорт) Беларуси, % по годам

*Подсчитано автором на основании данных статистических сборников.

2012 год стал важным этапом по выводу внешней торговли Беларуси на положительное сальдо. Этому способствовала и девальвация белорусского рубля в 2011 г. Положительное сальдо, по предварительным данным, было достигнуто в 2012 г. в размере более 2 млрд долл. по совокупному показателю внешней торговли товарами и услугами за счет положительного сальдо в торговле услугами. Внешнеторговое сальдо в торговле товарами, хотя и уменьшилось до 413 млн долл., по-прежнему осталось отрицательным.

Если в последние годы существования Советского Союза БССР торговала немногим более чем со 100 странами мира, то к 2013 г. торговыми партнерами Республики Беларусь стали более 180 стран. Среди них первое место занимает Россия, на которую приходится около половины внешнеторгового оборота страны.

Из России Беларусь импортирует топливно-энергетические ресурсы (нефть и газ), металлы, машины и оборудование. Основу белорусского экспорта в Россию составляют транспортные средства (автомобили, тракторы, велосипеды), промышленное оборудование, текстильные изделия, мясные и молочные продукты, кондитерские изделия. Более половины внешнеторгового оборота Беларуси и России традиционно приходится на Москву, Тюменскую область и Санкт-Петербург. Безусловно, тесные экономические связи с Российской Федерацией стали фундаментом для построения союзнических отношений. Вместе с тем именно импорт из России, в первую очередь энергоресурсов, составляет значительную долю в формировании отрицательного внешнеторгового сальдо Беларуси.

Провозгласив многовекторную внешнеэкономическую стратегию, Республика Беларусь развивала торговые отношения и с другими странами мира (табл.1). В 90 гг. вторым по значению внешнеторговым партнером Беларуси была Украина, однако ее доля в товарообороте Беларуси снизилась с 16% в 1992 г. до 5,6% в 2000 г. В 2001 г. Германия, на которую приходится 5-6 % внешнеторгового товарооборота Беларуси, обогнала Украину и заняла 2-е место в товарообороте Беларуси. В 2005 г. Германия в свою очередь уступила 2-е место Нидерландам, которые с тех пор только один раз, в 2010 г., оказались на 3-ем месте после России и Украины по объему торговли с РБ. Нидерланды в среднем занимают 7-8 % в товарообороте Беларуси. В Нидерланды, Украину и Германию из Беларуси экспортируются в основном нефтепродукты, продукция машиностроения, химической промышленности, лесоматериалы, потребительские товары. Импортируются из Украины, прежде всего, металлы и изделия из них, пищевые продукты; из Германии – продукция машиностроения, химической промышленности, лекарства, потребительские товары. Экспорт в Нидерланды составляют в основном

продукты нефтепереработки. Следует отметить, что внешнеторговое сальдо Беларуси с Нидерландами – положительное, с Украиной – в основном положительное, с Германией – отрицательное.

Среди главных торговых партнеров Беларуси – Польша, Латвия, Литва, Великобритания, Италия. В 2000-х гг. значительно расширились внешнеэкономические связи Беларуси с Китаем, Бразилией, Венесуэлой. Налаживаются отношения с Индонезией и Сингапуром.

Важным и перспективным направлением во внешнеэкономической деятельности Беларуси является торговля услугами, которая включает транспортные, финансовые, страховые, туристические, строительные, компьютерные, информационные и др. Товарооборот услуг за 1998 - 2012 гг. увеличился с 1,4 до 10,5 млрд долл., или в 7,5 раза, при этом экспорт услуг традиционно превышает их импорт. В 2012 г. положительное сальдо внешней торговли услугами составило 2,8 млрд долл. и перекрыло дефицит в торговле товарами. Традиционно транспортные услуги составляют более половины экспорта и импорта услуг Беларуси. Набирает темпы экспорт компьютерных и информационных, строительных услуг. Значительные резервы для развития имеют туристические услуги, однако до настоящего времени в туризме Беларуси преобладает ярко выраженный выездной характер. По итогам 2012 г. около половины экспорта услуг Беларуси приходилось на страны ЕС, четвертая часть – на Россию.

Развитие внешнеэкономических связей предусматривает также привлечение иностранных инвестиций, создание совместных и иностранных предприятий, что содействует внедрению прогрессивных технологий, повышению конкурентоспособности продукции белорусских предприятий на мировом рынке. Если в 2010 г. в РБ поступило 9,1 млрд долл. иностранных инвестиций, то по предварительным данным 2012 г. – 14,3 млрд долл. Среди стран-инвесторов Беларуси лидировала Россия (47%), а в пятерку вошли также Великобритания (25%), Кипр (6,4), Австрия (4), и Нидерланды (3%).

В Беларуси на 1 января 1992 г. было зарегистрировано 716 совместных предприятий, в том числе реально работающих – 201, иностранных предприятий – 116 и 8 соответственно. Через 20 лет, на 1 января 2012 г., в нашей стране работало уже 3227 совместных и 2373 иностранных предприятий.

Таким образом, число действующих совместных предприятий за 20 лет увеличилось в 16 раз, иностранных – почти в 297 раз. Большая часть совместных предприятий действует в промышленности, остальные – в сфере торговли и общественного питания, транспортной отрасли, в строительстве и других отраслях. Большинство иностранных предприятий работают в торговле и общественном питании, около трети – в промышленности, остальные – на транспорте, в коммерческой деятельности по обеспечению функционирования

рынка и др. Среди наиболее известных совместных предприятий – такие, как «Милавица», «Космос ТВ», «МАЗ-МАНН», иностранных – «Лукойл-Белоруссия», «Итера-Бел», «Цейс-Белоом» и др.

Свободные экономические зоны «Брест», «Минск», «Гомель-Ратон», «Витебск», «Гродноинвест», «Могилев», Парк высоких технологий также привлекли десятки инвесторов льготным режимом налогообложения.

В целом развитие внешнеэкономических связей Республики Беларусь как самостоятельного государства происходило в довольно сложных условиях трансформации экономической системы, значительной зависимости от источников сырья и рынков сбыта, экономических кризисов в странах-партнерах. Граждане Беларуси осознали ценность суверенитета, была провозглашена многовекторная внешнеэкономическая политика, которая дает Беларуси новые перспективы, содействует укреплению белорусской государственности и повышению благосостояния народа.

11.4. Участие Республики Беларусь в экономической интеграции на постсоветском пространстве

Факторами, вызвавшими необходимость экономической интеграции Беларуси с бывшими советскими республиками, были:

1) нехватка собственных энергетических и сырьевых ресурсов, а также рынков сбыта для успешного функционирования созданного во второй половине XXв. промышленного комплекса;

2) сложившееся разделение труда, которое невозможно было изменить за короткий срок;

3) налаженные производственные и человеческие контакты;

4) технологическая взаимозависимость, единые технические нормы.

Готовность бывших союзных республик к интеграции была различна. Факторами, которые препятствовали постсоветской интеграции, стали:

1) стремление правящих элит новых государств укрепить свой суверенитет, иногда вопреки экономической целесообразности;

2) противодействие западных стран, заинтересованных в расширении своего влияния на постсоветском пространстве;

3) различия в темпах и характере системных экономических реформ.

С самого начала Прибалтийские страны были против участия в СНГ и стремились к интеграции с ЕС. Будучи членами СНГ, сдержанное отношение к интеграции проявляли Украина, Молдова, Грузия, Туркменистан и Узбекистан. Положительным было отношение к интеграции России, Беларуси, Армении, Казахстана, Таджикистана и Кыргызстана.

8 декабря 1991г. Председатель Верховного Совета Республики Беларусь

С. Шушкевич, Президент РСФСР Б. Ельцин, Президент Украины Л. Кравчук подписали в Вискулях (Беловежская пуца) «Заявление глав государств Республики Беларусь, РСФСР, Украины» и Соглашение о создании Содружества Независимых Государств, в которых отметили, что «переговоры о подготовке нового Союзного договора зашли в тупик, объективный процесс выхода республик из состава Союза ССР и образования независимых государств стал реальным фактом», констатировали, что «Союз ССР как субъект международного права и политическая реальность прекращает свое существование». Участники встречи в Вискулях обязались развивать равноправное и взаимовыгодное сотрудничество своих народов и стран в области политики, экономики, культуры, образования, охраны здоровья, окружающей среды, науки, торговли, в гуманитарной и других областях. Соглашение объявлялось открытым для всех республик бывшего СССР, а также других государств. Официальным местом нахождения координирующих органов СНГ был определен Минск.

21 декабря 1991 г. в столице Казахстана Алма-Ате состоялась встреча руководителей Азербайджана, Армении, Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, Молдовы, России, Таджикистана, Туркменистана, Узбекистана и Украины, которые подписали Декларацию независимых государств, ряд других документов и заявили, что 11 бывших союзных республик на основе равноправия создают СНГ. В декабре 1993 г. к СНГ присоединилась, а в августе 2008 г. вышла из его состава Грузия.

22 января 1993 г. в Минске, на заседании Совета глав государств, был принят Устав СНГ, в соответствии с которым в Минске разместился Исполнительный секретариат СНГ. В апреле 1999 г. вместо него был создан Исполнительный комитет СНГ – постоянно действующий исполнительный, административный и координирующий орган СНГ, который обеспечивает организацию работы Совета глав государств, Совета глав правительств, Совета министров иностранных дел, Экономического совета и других органов Содружества. Исполнительный комитет СНГ, оставшись в Минске, имеет отделение в Москве.

В Минске также находится Экономический суд СНГ, который был образован в 1994 г. и рассматривает дела о толковании актов Содружества, признании и обеспечении социально-экономических прав граждан, проживающих на территории государств СНГ; споры о неисполнении, либо ненадлежащем исполнении взятых экономических обязательств.

Достижениями СНГ можно считать формирование нормативно-правовой базы межгосударственных отношений, развитие экономического сотрудничества, человеческих контактов, принятие в 2008г. Стратегии экономического развития СНГ до 2020 г., подписание

в 2011 г. Договора о зоне свободной торговли и др. По решению Совета глав государств СНГ, прошедшем 5 декабря 2012 г. в Ашхабаде (Туркменистан), председательство в Содружестве в 2013 г. будет осуществлять Беларусь, а сам 2013 год был объявлен Годом экологической культуры и охраны окружающей среды.

Руководство Республики Беларусь придерживается тактики разноуровневой интеграции на постсоветском пространстве. В 1996 г. был подписан договор об углублении экономической интеграции России, Беларуси, Казахстана и Кыргызстана, положено начало формированию Таможенного союза. Позднее к экономическому сообществу четырех присоединился Таджикистан.

В октябре 2000 г. был подписан Договор об учреждении на базе Таможенного союза Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС). 31 мая–1 июня 2001 г. руководители Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, России, Таджикистана провели в Минске первое заседание Межгосударственного совета ЕврАзЭС и приняли уставные документы новой организации. В 2006 г. к ЕврАзЭС присоединился Узбекистан, однако в конце 2008 г. приостановил в ней свое членство.

В 2003 г. Россия, в ответ на предстоящее расширение Евросоюза и стремясь наладить более тесные отношения с Украиной, инициировала создание региональной интеграционной группировки в составе России, Беларуси, Украины, Казахстана. Эти страны заявили о стремлении создать зону свободной торговли и подписали Соглашение о формировании Единого экономического пространства (ЕЭП). 15 сентября 2004 г. на саммите в Астане (Казахстан) руководители государств-членов ЕЭП подписали двухсторонние соглашения об изъятии налога на добавленную стоимость во взаимной торговле с 2005 г. по стране назначения, которое было реализовано в срок. Однако в целом Единое экономическое пространство в то время создано не было.

В 2006 г. в рамках ЕврАзЭС было принято решение о создании Таможенного союза Беларуси, Казахстана и России, а также об учреждении Россией и Казахстаном Евразийского банка развития (ЕАБР) с целью финансирования крупных проектов в странах ЕврАзЭС и СНГ. В 2009 г. участниками ЕАБР стали Армения и Таджикистан, в 2010 г. – Беларусь.

Мировой финансово-экономический кризис, который начался в 2008 г., нанес удар по взаимной торговле на постсоветском пространстве. Страны стремились защитить национальных производителей, не допустить спада в производстве, ограничивая свободу и преференции во взаимной торговле. Россия заявила о введении рыночных цен на газ, поставляемый в постсоветские страны. Разразились российско-украинский и российско-туркменский «газовые», российско-белорусский «молочный» и «нефтяной» конфликты. Обострились противоречия России с Таджикистаном, Узбекистаном, Кыргызстаном. В основе конфликтов было ухудшение экономического положения стран в ходе глобального кризиса.

Преодолению этих конфликтов способствовало создание антикризисного фонда ЕврАзЭС, который стал оказывать помощь странам, оказавшимся в сложном финансовом положении. Так, Беларуси был выделен трехмиллиардный долларовый кредит с его получением траншами в 2011 – 2013 гг.

В ноябре 2009 г. руководители Беларуси, Казахстана и России подписали пакет документов, который предусматривал создание с 1 января 2010 г. Таможенного союза (ТС). Вступил в силу Таможенный кодекс, была создана Комиссия ТС. В декабре 2009 г. президенты стран-участниц ТС договорились о переходе с 2012 г. к следующему этапу интеграции – созданию Единого экономического пространства (ЕЭП). Была принята декларация о создании ЕЭП, утвержден пакет документов по обеспечению свободного движения товаров, услуг, капитала, рабочей силы; функционирования однотипных механизмов регулирования экономики, основанных на рыночных принципах. В конце 2011 г. руководители трех стран подписали Декларацию о Евразийском союзе (ЕАС), который планируется создать в 2015 г., по завершении формирования ЕЭП. С целью подготовки и реализации намеченных планов была образована Евразийская экономическая комиссия (Евразэс) – наднациональный орган по реализации решений относительно ЕЭП, а в перспективе и ЕАС.

В многовекторной внешней политике Беларуси приоритетным является сотрудничество с Россией – основным экономическим партнером страны. В 1995 г. президенты А. Лукашенко и Б. Ельцин подписали Договор о дружбе, добрососедстве и сотрудничестве, 2 апреля 1996 г. – Договор о создании Сообщества суверенных республик Беларуси и России, 2 апреля 1997 г. – Договор о Союзе Беларуси и России. В рамках Союза Беларуси и России с 1998 г. утверждается союзный бюджет, из которого финансируются совместные программы, составляются топливно-энергетические балансы, балансы спроса и предложения по важнейшим видам продукции.

Новой попыткой развития отношений между государствами было подписание 25 декабря 1998 г. Декларации об объединении Беларуси и России в Союзное государство, а 8 декабря 1999 г. был подписан Договор о создании Союзного государства Беларуси и России (СГБР). Председателем Высшего государственного Совета стал А. Лукашенко, Председателем Совета Министров, по должности – премьер-министр России М. Касьянов, Госсекретарем Союза был назначен П. Бородин. В договоре были поставлены задачи создания единого экономического и таможенного пространства, обеспечения устойчивого социально-экономического развития, проведения согласованной внешней и оборонной политики, формирования единой правовой системы, проведения согласованной борьбы с преступностью и др. На протяжении длительного времени идет разработка Конституционного акта союзного государства. Существуют спорные вопросы относительно его построения, компетенции руководящих органов.

В рамках СГБР действует Парламентское собрание. Реализуются программы военного, научно-технического сотрудничества, например, с помощью России был запущен первый белорусский спутник. Совместным

проектом в культурной сфере является фестиваль «Славянский базар» в Витебске. Важнейшими достижениями СГБР стали равные возможности граждан Беларуси и России для трудоустройства, выбора места жительства, получения медицинской помощи и социального обеспечения на территории двух стран. СГБР стало своеобразным плацдармом для отработки интеграционных проектов с последующим их распространением на другие интеграционные образования на постсоветском пространстве.

Таким образом, интеграционные тенденции на постсоветском пространстве диктуются необходимостью экономического сотрудничества, взаимопомощи при вхождении в глобальную экономику, защиты от последствий мирового экономического кризиса, развития гуманитарной сферы и человеческих контактов.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	3
Часть 1. Экономическая история зарубежных стран	
Глава 1. Обзор экономического развития зарубежных стран в докапиталистическую эпоху (2,5 млн лет назад - XVв) (Д.Н. Черкасов).....	5
1.1 Эволюция первобытнообщинного и рабовладельческого способов производства (2,5 млн лет назад – Vв. н.э.).....	5
1.2.Экономическое развитие западноевропейских стран в период феодализма (V –XV вв).....	10
Глава 2. Генезис капитализма в Западной Европе. Мануфактурный период его развития (XVI – последняя треть XVIII в.) (В.И.Голубович).....	14
2.1.Капитализм, его характерные черты, периодизация и предпосылки генезиса.....	14
2.2. Великие географические открытия и их влияние на экономическое развитие западноевропейских государств.....	17
2.3. Переход к капиталистическому хозяйству в Голландии и Англия.....	19
2.4. Особенности генезиса капитализма во Франции и Германии.....	22
Глава3. Промышленная революция и индустриализация в странах Западной Европы и США (последняя треть XVIII –60 - е гг. XIX в.)	25
3.1. Промышленная революция в Англии и ее социально-экономические итоги. Англия – экономический лидер эпохи промышленного капитализма (Т.И.Повалихина).....	25
3.2. Особенности промышленного переворота и индустриализации во Франции и Германии (Т. И. Повалихина, Ф. В. Горбачев).....	29
3.3.Становление экономики индустриального типа в США. (Ф.В.Горбачев).....	36

Глава 4. Экономическое развитие ведущих стран мира в последней трети XIX – начале XX в.) (Т.И.Повалихина).....	40
4.1. Вторая технологическая революция. Создание монополий.....	40
4.2. Превращение США в ведущую индустриальную страну мира.....	43
4.3. Особенности становления монополистического капитализма в Германии, Англии, Франции и Японии.....	46

Глава 5. Экономическое развитие ведущих стран Запада в межвоенный период (1918 –1939) (Т.И.Повалихина).....	56
5.1. Экономические итоги Первой мировой войны. Версальско-Вашингтонская система.....	56
5.2. Возрастание экономической роли США. «Новый курс». Д.Рузвельта.....	60
5.3. Замедление темпов экономического развития Англии.....	64
5.4. Особенности экономического развития Франции.....	69
5.5. Экономика Германии в межвоенный период.....	73
5.6. Характерные черты экономического развития Японии.....	77

Глава 6. Хозяйство стран с развитой рыночной системой после Второй мировой войны (1945 – 2012)	81
6.1. Основные тенденции экономического развития западно-европейских стран, США и Японии. (И. И. Гвардеев).....	81
6.2. Сохранение лидирующей роли США в мировом хозяйстве (Т.И.Повалихина).....	85
6.3. Превращение Японии в одну из ведущих мировых индустриальных держав (Т.И.Повалихина).....	90
6.4. Путь Германии к экономическому лидерству в Европе (Т.И.Повалихина).....	94
6.5. Укрепление позиций Франции в мировой экономике (Т.И.Повалихина).....	98
6.6. Особенности национального хозяйства и экономической политики Великобритании (Т.И.Повалихина).....	104

Часть 2. Экономическая история Беларуси

Глава 7. Экономическое развитие белорусских земель в докапиталистическую эпоху (100 тыс. лет до н. э.– первая половина XIX в.)	109
---	-----

7.1. Хозяйственная деятельность людей на территории Беларуси в первобытнообщинную эпоху (100 - 35 тыс. лет до н. э.-VIII в. н. э.) (Д. Н. Черкасов).....	109
7.2. Становление раннефеодальной экономики в IX – первой половине XIII в. (Г.В.Алексашина).....	113
7.3. Развитие и укрепление феодального хозяйства на белорусских землях во второй половине XIII - первой половине XVII в. (Ю.Н.Бохан).....	116
7.4. Экономическое положение Беларуси в период позднего феодализма (вторая половина XVII - XVIII вв.) (И.И.Гвардеев).....	125
7.5. Экономика Беларуси в период кризиса феодально-крепостнической системы (первая половина XIX вв.) (А.Ф.Самусик).....	129

Глава 8. Становление и развитие капиталистической экономики на территории Беларуси (вторая половина XIX – начало XX в.) (Н.И.Полетаева, А.М.Сасим).....	132
8.1. Аграрные преобразования.....	132
8.2. Развитие промышленности и транспорта.....	138
8.3. Внутренняя и внешняя торговля.....	142
8.4. Финансово-кредитная система.....	145

Глава 9. Социально-экономические преобразования в Беларуси после Октябрьской революции и в годы первых пятилеток (октябрь 1917 – июнь 1941)	149
9.1. Социально-экономические преобразования в Беларуси после установления советской власти. Политика «военного коммунизма» (1917 – 1920 гг.) (Т.В.Воронич).....	149
9.2. Хозяйственное развитие БССР в годы новой экономической политики (1921 – 1928 гг.) (Н.И.Полетаева).....	154
9.3. Формирование административно-командной системы управления. Форсированная индустриализация и принудительная коллективизация (1928 – 1941 гг.) (Г.Ф.Шаповал).....	158
9.4. Экономика Западной Беларуси в составе Польши (1921 – 1939 гг.) (Ю.Л.Грузицкий).....	162

Глава 10. Экономика Беларуси в 1940 - 80-е гг.	166
10.1. Экономика Беларуси в годы Великой Отечественной войны (1941 – 1945 гг.) (Ю.Л.Грузицкий).....	166

10.2. Восстановление и развитие экономики Беларуси в послевоенный период (1946-1950) Попытки реформирования и социальной переориентации экономики в 1950 - 1960-е гг. (Т.В.Воронич, В.И.Голубович).....	172
10.3. Экономическое развитие Беларуси в 1970 – первой половине 1980-х гг. Нарастание кризисных явлений (В.И.Голубович).....	178
10.4. Поиски путей перестройки экономических отношений во второй половине 1980-х гг. Программа перехода к рынку (В.И.Голубович).....	179

Глава 11. Экономическое развитие Республики Беларусь в 1991 - 2012 гг.	182
11.1. Состояние экономики Республики Беларусь в 1991 - 1995гг. Начало рыночных реформ (Т.И.Поликовская).....	182
11.2. Становление и реализация белорусской модели рыночной экономики. Государственные программы социально-экономического развития Республики Беларусь (1996 – 2012 гг.) (Т.И.Поликовская).....	184
11.3. Внешнеэкономические связи Республики Беларусь (Г.П.Буцик)	187
11.4. Участие Республики Беларусь в экономической интеграции на постсоветском пространстве (Г.П.Буцик).....	193

Учебное издание

Повалихина Татьяна Ивановна
Полетаева Наталья Ивановна
Черкасов Дмитрий Николаевич и др.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИСТОРИЯ ЗАРУБЕЖНЫЕ СТРАНЫ И БЕЛАРУСЬ

Пособие для студентов

Редактор Т.Л. Писаренко
 Компьютерная верстка О. И. Алешина

Подписано в печать 29.08.2013.
 Формат издания 60х84/16. Бумага газетная.
 Печать офсетная. Усл. печ. л. 12,50. Уч – изд.л. 12,38.
 Тираж 1500 экз. Заказ №

УП «Экоперспектива». ЛИ 02330/0548593 от 09.07.2009.
 ул. Горовца, д.2, оф. 196А., 220094, г. Минск.

Отпечатано в типографии ОАО «Промпечать».
 ЛП № 02330/0494112 от 11.03.2009.
 Ул. Черняховского, 3, 220049, Минск.
 Тел. 262-91-76