

ВХОЖДЕНИЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В СИСТЕМУ МЕЖДУНАРОДНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

Г.А. Шмарловская,

доктор экономических наук, профессор, зав. кафедрой мировой экономики Белорусского государственного экономического университета

Глобализация обусловила преобразование национальных моделей государственного регулирования, что нашло выражение в перенесении определенных функций правительств с национального на наднациональный и межгосударственный уровни, вызванном входением стран в интеграционные образования и международные экономические организации. Вследствие этого сформированы самостоятельные организационно-экономические механизмы регулирования на локальном (национальная экономика), региональном (международные интеграционные образования) и глобальном (мировая экономика) уровнях.

Среди предпосылок развития данных явлений, во-первых – усиление экономической взаимозависимости и взаимодополняемости стран, которые обусловлены углублением процессов международного разделения труда, интернационализации, транснационализации, регионализации, во-вторых – необходимость совместного решения проблем обеспечения свободного перемещения товаров, услуг, технологий, капиталов, развития разнообразных форм международного предпринимательства, перераспределения финансовых и трудовых ресурсов в страны, испытывающие недостаток в них, регулирования валютных отношений и пр. в масштабах мировой экономики.

Правительства интегрирующихся стран, реализуя внешнеэкономическую политику, нацеленную прежде всего на защиту национальных интересов, принимают решения по проблемам участия в развитии разнообразных форм международных экономических отношений (МЭО). При этом меры, утверждаемые на правительственном уровне, координируются и согласуются с документами и мероприятиями (конвенции, резолю-

ции, соглашения, процедуры, рекомендации и пр.) других стран, наднациональных органов и международных экономических организаций.

Международные экономические организации играют особую роль в функционировании мировой и национальных экономик. Они определяют свою специализацию и, выполняя регулируемую роль, используют специфические инструменты и методы воздействия на экономические процессы. Так, общеизвестно, что *международную сферу валютно-финансовых отношений* регулируют МВФ, Мировой банк, Банк международных расчетов, а на региональном уровне – европейские, азиатские, американские, африканские валютные организации (ЕБРР, АзБР, МЛБР, АфБР и др.); *сферу торговли* – ВТО, ЮНКТАД, ЮНИСТРАЛ, МТП, а также другие международные организации, регулирующие торговлю отдельными видами товаров, среди которых ОПЕК, МОКК, МОС и пр.; *сферу труда* – Международная организация труда (МОТ), Международная организация по миграции (МОМ) и др.

Республика Беларусь начиная с 1992 г. активно перестраивает механизм государственного регулирования. Во внешнеэкономической политике она осуществляет наиболее рациональное для нашей страны сочетание принципов – либерализации (свободной торговли) и протекционизма, решает проблемы открытости своей экономики, избрав путь инновационного развития, реализует модель экспортоориентированной и импортозамещающей экономики.

В институциональном плане республика инициирует развитие интеграционных процессов и вступление в состав международных экономических организаций, перечень которых ежегодно расширяется.

Предпосылки вхождения Республики Беларусь в ВТО

В настоящее время, в соответствии с мировыми тенденциями, в повестке дня – подключение национального регулирования внешней торговли к формам международного регулирования, которые реализуются ВТО.

Однако вхождение в ВТО – это не просто возможность заимствования опыта стран торговых партнеров. Участие в развитии мировой торговли в качестве равноправного партнера создает предпосылки для открытия экономики и более глубокого включения страны в мирохозяйственные связи. Это предполагает уточнение своего места в современной международной торговой системе, освоение инструментов и методов регулирования, соответствующих мировым стандартам. При этом необходимо учитывать последствия процессов глобализации, которые сопровождаются постепенным «сращиванием» рынков отдельных стран, стимулируемым, во-первых, деятельностью международных компаний, и прежде всего ТНК, которые формируют рынки для осуществления внутрикорпорационной торговли, определяя на них конъюнктуру, направления товарных потоков, их объемы, цены; во-вторых, функционированием интеграционных группировок, в рамках которых сокращаются или ликвидируются торговые барьеры; в-третьих, регулирующей ролью международных торговых организаций, определяющих принципы, условия функционирования торговых отношений, методы регулирования межстрановых потоков товаров, услуг и пр., согласования тарифов, цен и т. д.

Объективная необходимость формирования методологических основ вступления в ВТО

Вхождение в ВТО объективно обусловило необходимость теоретической проработки данной проблематики и обеспечения научного сопровождения процесса присоединения, в том числе изучения изменений условий осуществления ВЭД предприятий; исследования опыта стран, условий и последствий присоединения к ВТО для экономики, а также оценок последствий для организаций реального сектора применения мировых цен на энергоносители.

Потребность в научных исследованиях диктуется тем, что для вступления во Всемирную торговую организацию необходимо:

- **обосновать методологический подход к формированию стратегии вхождения в ВТО**, поскольку в документах отсутствуют общие принципы, регулирующие вступление транзитивных стран. Ст. XII Соглашения ВТО, регламентирующая присоединение, не устанавливает условий и требований к переговорам. Условия определяются самими участниками, и у республики есть возможность учета опыта других стран, влияния на ход переговорного процесса, удлинения переходного периода;

- **перестроить внешнеторговую политику**, создать современные механизмы либерализации и регулирования торговли товарами и услугами;

- **ориентироваться на новые организационные принципы государственного регулирования**, среди которых:

- а) дифференцированный подход к разным отраслям;

- б) взвешенная политика протекционизма, предполагающая четкое разграничение мер во времени, получение отечественными производителями переходного периода для выхода на показатели, соответствующие мировым стандартам;

- в) обеспечение экономической безопасности страны, предполагающее в том числе подключение к мировому хозяйству без угрозы потери независимости;

- г) учет особенностей ЕС, среди которых право ЕС де-факто блокировать в рамках ВТО любые решения; распространение на все государства – члены ЕС мер по ограничению импорта, даже если их инициирует одна страна;

- д) преимущественный учет интересов партнеров Беларуси по международной региональной интеграции, прежде всего по таможенному союзу, в соответствии с чем таможенные пошлины не могут быть ниже определенного в подписанном соглашении уровня;

- е) применение экономических инструментов и методов регулирования торговли, определенных принципами ВТО, и отказ от запрещенных мер нетарифного регулирования;

- ж) использование длительного периода перехода в выполнении положений соглаше-

ния, в том числе в отношении экспортных субсидий, торговых аспектов прав интеллектуальной собственности, постепенного снижения таможенных тарифов (а также соотношения товарных групп, по которым принимаются обязательства значительного сокращения тарифов); доли этих товарных групп в совокупном импорте для защиты отечественных отраслей;

- **создать механизм субсидирования** отечественных производителей, отвечающий требованиям ВТО;

- **гармонизировать законодательство** республики в соответствии с требованиями ВТО и др.

В научной литературе с момента начала процесса присоединения Республики Беларусь к ГАТТ/ВТО в 1993 г. активно дискутировались разнообразные вопросы, в том числе: необходимость вхождения в ВТО; издержки и выгоды присоединения; самостоятельное вхождение или совместно с Российской Федерацией; структура уступок; последствия для республики вступления России и др. Это нашло отражение в монографиях, научных статьях, выступлениях на научных конференциях (см. [2; 4; 5]).

Результаты исследований воплощены в ряде документов, в том числе в «Концепции вхождения в ВТО», «Прогнозе социально-экономических последствий вступления Республики Беларусь во Всемирную торговую организацию» (см. [1]). Они разработаны учеными и практиками Института экономики Национальной академии наук Беларуси и Министерства иностранных дел и содержат прогнозы динамики промышленного производства, агропромышленного комплекса, сферы услуг, структурных изменений на макроэкономическом уровне и уровне отраслей; экономических и социальных, позитивных и негативных последствий для экономики, отраслей, хозяйствующих субъектов; последствий либерализации ограничений в отношении белорусского экспорта; вступления в ВТО Российской Федерации. Кроме того, эти документы позволили определить меры по совершенствованию тарифного, нетарифного регулирования внешней торговли товарами, услугами, объектами интеллектуальной собственности; перечень

методов государственного регулирования; порядок введения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер.

В 2005 г. Министерством экономики и МИД были подготовлены «Основные направления деятельности по обеспечению положительного результата от вступления Республики Беларусь в ВТО». Это среднесрочная программа, определяющая деятельность органов государственного управления, субъектов хозяйствования в ходе вступления республики в ВТО. Она содержит комплекс мероприятий, направленных на защиту отечественного рынка и повышение конкурентоспособности продукции белорусских производителей товаров и услуг, отмену механизмов государственного регулирования внешнеторговой деятельности, которые не соответствуют правилам этой организации.

Разработан также комплекс мер в области совершенствования национальной нормативно-правовой базы, включающий принятие концепции, законов, постановлений, указов. Это «Концепция совершенствования законодательства Беларуси», утвержденная Указом Президента Республики Беларусь (№ 205 от 10. 04 2002 г.), законы, призванные адаптировать действующее внешнеэкономическое законодательство и регулирование к принципам и правилам ВТО, в том числе законы Республики Беларусь «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» (№ 347-3 от 25. 11 2004 г.), «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами» (№ 346-3 от 25. 11 2004 г.), «О внесении изменений и дополнений в Инвестиционный кодекс Республики Беларусь» (№ 325-3 от 1. 11 2004 г.), «О таможенном тарифе» (№ 2151-12 от 3. 02 1993 г., в ред. от 3. 08 2004 г.) и другие, касающиеся совершенствования режима налогообложения, охраны прав на объекты интеллектуальной собственности, технических барьеров в торговле, санитарных и фитосанитарных норм.

В целом, преобразования нормативно-правовой базы позволили привести законодательство Республики Беларусь в соответствие с требованиями ВТО (ст. I, III, V, VIII, X–XV, XVII, XX, XXI, XXIV ГАТТ- 1994 г.), международных норм и практики.

Вместе с тем сохраняют актуальность, представляют научный и практический интерес для исследования многие другие вопросы. Каков предел либерализации отечественного рынка? Будут ли в отношении республики выдержаны основополагающие принципы ВТО? Насколько вхождение Республики Беларусь в ВТО позволит реализовать потенциал экспортоориентированных и импортозамещающих отраслей? Правомерно ли рассчитывать на расширение торговли и приток иностранных инвестиций? В какой мере будут реализованы интересы сторон, среди которых страны-члены ВТО, в том числе ЕС, Республика Беларусь и ее партнеры по интеграции?

Опыт стран – новых членов по вхождению в ВТО и социально-экономические последствия

Определение своего методологического подхода к степени либерализации или открытия национального рынка предполагает обобщение и использование опыта стран-новых членов ВТО, которые относятся к группе транзитивных экономик: во-первых, относительно продолжительности процесса присоединения; во-вторых – степени либерализации законодательства и жесткости принимаемых уступок, в-третьих – экономических и социальных последствий для развития внешней торговли, экономик данных стран (см. таблицу).

Уступки и обязательства присоединившихся к ВТО стран по товарам в зависимости от года присоединения

ВВП на душу населения, долл. США	Страна	Год вступления в ВТО	Тарифные уступки по сельскохозяйственным товарам	Тарифные уступки по другим товарам	Участие в секторальных инициативах	Агрегированные меры поддержки сельского хозяйства	Экспортные субсидии по сельскому хозяйству
1380	Болгария	1996	34,9% (в основном от 15 до 63%), переходный период в 5-6 лет, применение СЗМ по некоторым товарам	12,6% (в основном от 5 до 25%), переходный период до 15 лет	Только в нескольких «нулевых» инициативах	Снижение на 79% за два года	Снижение по реальным выплатам на 35,8% и по ассигнованиям на 22% за 6 лет
350	Монголия	1997	18,4% (в основном от 10 до 30%), без переходного периода, неприменение СЗМ	20% (в основном от 10 до 20%), без переходного периода	Химическая гармонизация	10% от ВВП с/х	Ноль
300	Киргизия	1998	11,7% (в основном от 5 до 20%), без переходного периода, кроме шерсти (по шерсти – 5 лет), неприменение СЗМ	6,7% (в основном ниже 10%), переходный период 7 лет	Большинство «нулевых» инициатив, химическая гармонизация, ИТА	5% от ВВП с/х	Ноль
620	Грузия	2000	12,1% (в основном от 12 до 20%), переходный период 5 лет, неприменение СЗМ	5,8% (в основном от 0 до 12%), переходный период 5 лет	Все «нулевые» инициативы, за исключением алкогольных напитков, химическая гармонизация, ИТА	10% от ВВП с/х	Ноль
870	Албания	2000	10,6% (в основном от 10 до 20%), переходный период 7 лет, неприменение СЗМ	6% (в основном от 0 до 10%), переходный период 9 лет	Большинство «нулевых» инициатив, химическая гармонизация, ИТА	10% от ВВП с/х	Ноль
370	Молдова	2001	В основном от 10 до 15%, максимально 40%, переходный период 4 года, неприменение СЗМ	В основном от 10 до 20%, максимально 40%, переходный период 4 года	Все «нулевые» инициативы, за исключением алкогольных напитков и мебели, химическая гармонизация, ИТА	Снижение на 16% за 4 года	Ноль

ВНП на душу населения, долл. США	Страна	Год вступления в ВТО	Тарифные уступки по сельскохозяйственным товарам	Тарифные уступки по другим товарам	Участие в секторальных инициативах	Агрегированные меры поддержки сельского хозяйства	Экспортные субсидии по сельскому хозяйству
3070	Панама	1997	26,1% (в основном от 10 до 70%), переходный период до 14 лет, применение СЗМ по некоторым товарам	11,5% (в основном от 5 до 30%), переходный период до 14 лет	Химическая гармонизация	10% от ВНП с/х	Ноль
2470	Латвия	1999	33,6% (в основном от 10 до 40%), переходный период 9 лет, неприменение СЗМ	9,3% (в основном ниже 15%), переходный период 9 лет	Большинство «нулевых» инициатив, химическая гармонизация, ИТА	5% от ВНП с/х, использование 24 млн СПЗ (SDR) (около 8%) как минимум до 1 января 2003 г.)	Ноль
3480	Эстония	1999	17,7% (в основном от 10 до 30%), переходный период 5 лет, неприменение СЗМ	6,6% (в основном ниже 15%), переходный период 6 лет	Большинство «нулевых» инициатив, химическая гармонизация, ИТА	5% от ВНП с/х	Ноль
1500	Иордания	2000	25% (в основном от 15 до 35%), переходный период 10 лет, неприменение СЗМ	25% (в основном от 20 до 30%), переходный период 10 лет	Некоторые «нулевые» инициативы, химическая гармонизация, ИТА	Снижение на 13% в течение 7 лет	Ноль
4580	Хорватия	2000	10,4% (в основном от 0 до 15%), переходный период 5 лет, неприменение СЗМ	5% (в основном от 0 до 10%), переходный период 5 лет	Большинство «нулевых» инициатив, химическая гармонизация, ИТА	Снижение по отношению к базовому периоду 1996–1998 гг. на 20% ежегодно равными частями в течение 5 лет с даты вступления	Ноль
4940	Оман	2000	30,5% (в основном от 0 до 15%), переходный период 4 года, неприменение СЗМ	11% (в основном от 5 до 15%), переходный период 4 года	Некоторые «нулевые» инициативы, химическая гармонизация, ИТА	10% от ВНП с/х	Ноль
2620	Литва	2001	В основном от 15 до 35%, максимально 50% переходный период 8 лет, неприменение СЗМ	В основном от 10 до 20%, максимально 30%, переходный период 4 года	Большинство «нулевых» инициатив, химическая гармонизация, ИТА	Снижение на 17% за 5 лет	Ноль

Источники: [8].

Примечания и пояснения к таблице:

СЗМ – специальные защитные меры в сельском хозяйстве.

ИТА (Ministerial Declaration on Trade in Information Technology Products) – Соглашение по информационным технологиям, подразумевает снижение до нуля всех импортных пошлин и остальных тарифных торговых барьеров на оговоренную в Соглашении продукцию в сфере информационных технологий.

Секторальные инициативы – юридически не обязательные для выполнения инициативы, проявленные отдельными странами-членами ВТО в отношении отдельных групп товаров. «Нулевые» инициативы: принятие страной на себя обязательств по снижению до нуля импортных тарифов на определенные виды товаров.

СПЗ (SDR) – специальные права заимствования (Special Drawing Rights).

В дискуссиях, прежде всего, выделяется группа государств – бывших республик СССР, которые за короткий период времени стали членами ВТО. Это Республика Кыргызстан (1998 г.), Грузия (2000 г.), Республика Молдова (2001 г.). Они прошли путь вхождения в ВТО, по сути, по одинаковому сценарию и активно используются как каналы продвижения товаров на территорию всех стран СНГ.

Так, в **Республике Кыргызстан** переговорный процесс длился с апреля 1996 г. по июль 1998 г. Она признана страной с рыночной экономикой и приняла сверхлиберальное законодательство с жесткими обязательствами. Переходный период был определен в 5 лет по всем товарам. (Для сравнения: Молдова – 4 года, Грузия – 5 лет по сельскохозяйственным товарам, 7 лет по другим. Вместе с тем развивающиеся государства имеют право на 10-летний период.) Все тарифные позиции «связаны» на уровне 10% и ниже (12–20% до трех лет на шерсть, некоторые виды одежды). Данный уровень ниже, чем пошлины, определенные в Таможенном союзе с Россией. В то же время допустимая максимальная ставка связывания импортного тарифа, определенная ВТО, составляет 40%. Тарифных квот, специальных защитных мер, субсидий не предусмотрено. Это свидетельствует о полной открытости внутреннего рынка.

Среди негативных последствий: защищенность национального производства; лишение возможности участвовать в интеграционных процессах вследствие того, что принятые обязательства в рамках ВТО ухудшают условия торговли с другими государствами; сырьевая направленность экономики (основным источником экономического роста является разработка золота на Куматоре) и экспорта (драгоценные металлы, электроэнергия, хлопок, табак, цветные металлы); изменение географии экспортно-импортных потоков (в 2004 г. экспорт в страны-члены ВТО вырос на 17%, а в государства СНГ – на 37%; импорт из стран СНГ возрос на 42%, импорт из других стран – на 17%); снижение притока прямых иностранных инвестиций (в 1997 г. – 96 млн долл. США, в 2000 г. – 39 млн долл.); качественные изменения в инвес-

тиционном процессе (приток в сырьевые отрасли, увеличение доли кредитов в общем объеме инвестиций: в 1996 г. – 11, в 2000 г. – 47,7%); отдаленность от рынков стран-членов ВТО, осложняющая возможность пользования гарантированным транзитом, и др. [7].

Страны Балтии Эстония (1999 г.), Латвия (1999 г.), Литва (2001 г.) также пошли на значительную открытость своих экономик.

Так, в Эстонии введен самый либеральный в мире торговый режим. Импортных пошлин (исключая меха, меховые изделия, машины, мотоциклы, велосипеды, яхты) нет, экспортных пошлин (кроме товаров исторической, художественной ценности) нет, количественных ограничений, субсидирования и экспортных квот также нет. В результате – подрыв отечественного производства, снижение занятости.

Среди стран, которые прошли долгий путь переговорного процесса по вступлению в ВТО, наиболее интересен опыт **Китая**, у которого он продолжался 15 лет – с 1986 г. по 11 декабря 2001 г. Такой длительный период обусловлен прежде всего необходимостью подготовки экономики Китая к ее открытию, поскольку для иностранных фирм национальный рынок был недоступен вследствие использования запретительных импортных пошлин и других защитных мер в отношении базовых отраслей промышленности, сельского хозяйства, банковского сектора и сферы услуг. В связи с этим в Китае были проведены экономические реформы, направленные на создание основ рыночной экономики, привлечение иностранных инвестиций, повышение роли экспорта во внешней торговле, а также осуществлено совершенствование законодательства.

Опасения развитых и соседних развивающихся стран относительно последствий для глобальной экономики вхождения Китая в ВТО привели к тому, что в отношении этого государства страны-члены ВТО пошли на нарушение одного из основополагающих принципов – принципа недискриминации. Был введен механизм временных защитных мер сроком на 12 лет, позволяющий странам-членам ВТО ограничивать импорт из Китая посредством введения дис-

криминационных мер по отношению к отдельным товарам в случае дезорганизации рынка или угрозы дезорганизации. Согласно же документам ВТО, правом ограничения импорта можно воспользоваться лишь при нанесении «серьезного ущерба» или «угрозы серьезного ущерба». Отметим, что право введения защитного механизма получают и другие страны без доказательства факта дезорганизации рынка в случае, если к ним попадает китайский импорт. США до 2005 г. использовал квоты на экспорт текстиля и готовой одежды. Страны-члены ВТО получили также право вводить антидемпинговые и компенсационные пошлины при условии доказательства факта демпинга (экспортной субсидии), основываясь при этом на ценах аналогичных товаров в третьих странах. Кроме того, с 1 января 2005 г. до конца 2008 г. в связи с отменой квот на экспорт текстиля и одежды вводится специальный защитный механизм, позволяющий ограничивать импорт в случае дезорганизации рынка.

Протокол о присоединении Китая к ВТО определяет также создание контрольного механизма, состоящего из 16 комитетов и советов, которые в течение 8 лет получают право контролировать соблюдение Китаем принятых обязательств.

Либерализация торговой политики Китая нашла воплощение в ряде мер. В целом обеспечены прозрачность торгового и инвестиционного режимов, либерализация права на ведение внешней торговли. Раскроем принятые меры.

По сельскохозяйственной продукции:

- снижение среднего уровня тарифов с 31,5 до 1,4%;
- ликвидация экспортных субсидий;
- увеличение размеров тарифных квот на импорт сельскохозяйственной продукции (по аналогии со странами ЕС и США), предусматривающие тарифные ставки в размере 1–3% в пределах квот и снижение ставок с 80 до 65% за пределами квот (это ниже ставок стран ЕС и ряда стран северо-восточной части Азии);
- снижение импортного тарифа с 25–85% до 9–18% на ряд сельскохозяйственных продуктов (рапсовое и сливочное масло, мандарины, вино), в том числе на приоритет-

ные продуктовые товары из США, в среднем до 14%;

- сокращение расходов на сельскохозяйственные субсидии на 8,5% от общей стоимости национальной сельскохозяйственной продукции [3];

По промышленной продукции:

- поэтапная отмена количественных ограничений;
- снижение среднего уровня тарифов к 2005 г. с 24,6 до 9,4%;
- отмена тарифов по продуктам отрасли информационных технологий к 2005 г. в связи с подписанием Соглашения об информационных технологиях (телекоммуникационное оборудование, полупроводники, компьютеры и др.);
- отмена всех запрещенных субсидий, включая субсидии на государственных предприятиях;
- сокращение импортных пошлин на ввоз автомобилей с 80–100 до 25% к середине 2006 г. по соглашению с США и отмена всех ограничений по соглашению с ЕС на автомобили, производимые совместными предприятиями с участием стран ЕС;
- либерализация импорта нефтепродуктов вследствие отмены квот [3].

По сфере услуг:

- открытие для иностранных поставщиков услуг отрасли телекоммуникаций;
- либерализация сектора розничной торговли нефтью, а через 5 лет после вступления в ВТО (2006 г.) – и оптовой торговли;
- открытие рынка финансовых услуг, вследствие чего иностранные банки получают более половины китайского рынка банковских услуг (финансирование торговли, операции с кредитными карточками, контроль и управление денежными и фондовыми рынками).

Последствия вступления Китая в ВТО значительны, и они свидетельствуют о том, что правительство в ходе переговоров, несмотря на полученный дискриминационный период, смогло отстоять свои интересы и достичь высоких результатов.

Среди них:

- резкий приток иностранных инвестиций (рост в 100 млрд долл. США в год) [3. С. 7]), в том числе с переориентацией на сферу услуг, в результате повышения

привлекательности страны (открытие рынков, прозрачность экономической политики, улучшение государственного управления, разрешение иностранным компаниям через 3 года после вступления в ВТО иметь 49%-ю долю в совместных предприятиях; предоставление условий для привлечения технологических инвестиций, адаптированных для развития всех регионов, вместо налоговых льгот в «особых экономических зонах» и др.). В 2003 г. объем фактически использованных зарубежных инвестиций достиг 447,97 млрд долл. США. На территории КНР учреждены 424 196 предприятий с иностранными инвестициями. Приток прямых иностранных инвестиций в последние годы составляет 45–55 млрд долл. США в год. Отраслевая структура иностранных инвестиций характеризуется преимущественным вложением в обрабатывающую промышленность, при этом особенно быстро растет доля высокотехнологических предприятий, а также предприятий по глубокой переработке сырья [6];

- рост благосостояния, по оценкам исследователей, в размере 4–30 млрд долл. США в год для Китая и 20–56 млрд долл. США для глобальной экономики [3. С. 24];

- прирост ВВП Китая, по оценкам, от 1,5 до 10% [Там же];

- структурная перестройка, что выражается в расширении объема производства в трудоемких отраслях (текстильная промышленность); сокращении объемов в отраслях с высоким уровнем протекционизма (автомобильная, нефтехимическая), а также в землеемком производстве (производство зерновых) и секторе финансовых услуг; в расширении экспорта текстиля, одежды и другой трудоемкой продукции обрабатывающей промышленности. Так, в 2005 г. наиболее высокими темпами роста объемов производства отличались производство миникомпьютеров, цветных телевизоров, мобильных телефонов, автомашин, кондиционеров, химических волокон, металлопродукции, добыча угля. Экспорт промышленной продукции увеличился на 23,4% и составил 1 трлн 991 млрд 630 млн юаней, что на 9,9% больше, чем было в 2004 г. Наибольший рост экспорта приходился на продукцию электроники и ком-

муникационного оборудования, энергетического машиностроения, текстильной промышленности и одежды [6];

- рост производительности труда под воздействием конкуренции в перспективе, но в краткосрочном периоде – сокращение рабочих мест (автомобильная промышленность – около 500 тыс., агропромышленный комплекс – 11 млн) [3. С. 24];

- удвоение объемов торговли за счет активизации экспортно-импортных операций с развитыми странами, НИС, странами АТР;

- заключение комплексных социально-технологических соглашений с китайскими фирмами в результате монополизации автомобильного рынка ведущими мировыми корпорациями на базе сокращения импортных тарифов.

Вместе с тем структуры ВТО с целью поддержки агропромышленного комплекса Китая и повышения коэффициента переработки сельхозпродукции инициируют в рамках программ развития индустрии сельскохозяйственной продукции создание специальных зон с целью формирования в них инвестиционной индустрии технологий выращивания и переработки продукции сельскохозяйственного производства.

После вступления Китая в ВТО обострилась проблема конкурентоспособности продукции сельского хозяйства. Это нашло выражение в переизбытке этой продукции на внутреннем рынке, увеличении импорта. В связи с этим с 2003 г. введена в действие экстренная стратегическая программа создания 12 отраслевых зон по производству наиболее перспективных видов продукции, обладающих конкурентными преимуществами на мировом рынке. Осуществление программы способствует ускорению темпов развития основных сельскохозяйственных регионов, увеличению доходов крестьян, оптимизации структуры производства, увеличению производства зерна.

Таким образом, приведенные фактологические данные свидетельствуют о том, что Китай провел подготовительную работу по вхождению в ВТО, которая позволила ему обеспечить сочетание национальных интересов и стран-членов торговой организации, укрепить свои позиции на мировом рынке.

Выводы о применимости опыта стран – новых членов ВТО для Республики Беларусь

В целом, результаты оценок экономических и социальных последствий вступления транзитивных стран в ВТО позволяют сделать определенные обобщения относительно процесса присоединения, на которые целесообразно ориентироваться, чтобы избежать просчетов, в том числе и Республике Беларусь.

1. В краткосрочном периоде страны – новые члены ВТО в большей мере несут потери, чем ощущаемые выгоды, но в долгосрочном периоде они могут рассчитывать на изменение ситуации.

2. Позитивные последствия от членства в ВТО появляются при условии максимальной подготовки экономики к новым условиям торговли до вступления в организацию.

3. Преждевременность и поспешность в принятии требований, уступок при вступлении в ВТО не позволяют странам в дальнейшем соблюдать график выполнения взятых на себя жестких обязательств, что сдерживает доступ их товаров на рынки стран – членов ВТО, ведет к резкому снижению уровня жизни населения, особенно в сельской местности, и др. (Грузия, Кыргызстан).

4. Игнорирование торговых отношений с основными партнерами сопровождается введением с их стороны защитных мер, нанесением ущерба для отечественного производства (Молдова).

5. На получение выгод от вступления в ВТО влияет географическое месторасположение страны: степень отдаленности данного государства от мировых рынков определяет величину транспортных издержек, а от наличия соседей из числа стран – членов ВТО зависит возможность использования гарантии транзита товаров через территорию любого государства (Кыргызстан).

6. Одновременность открытия внутреннего рынка страны, обладающей сырьевой и сельскохозяйственной ориентацией, для зарубежных товаров и инвестиций сопровождается сокращением притока инвестиций (Молдова, Кыргызстан, Грузия).

7. Принятие жестких обязательств и максимальная либерализация торгового ре-

жима сопровождаются значительным увеличением импорта товаров из стран – членов ВТО, ростом конкуренции, что ведет к вымыванию с внутреннего рынка продукции национальных производителей, наносит ущерб отраслям экономики (страны Балтии, Грузия, Кыргызстан).

8. ВТО способствует развитым странам использовать экономику новых членов прежде всего как источники сырья и емкие рынки для реализации продукции и услуг.

В связи с отмеченным вхождение в ВТО Республики Беларусь должно быть максимально продуманным и подготовленным. Мы можем воспользоваться опытом развитых, развивающихся и транзитивных стран, возможностью влиять на переговорный процесс, определять максимальный переходный период с тем, чтобы достичь наилучших результатов.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Прогноз социально-экономических последствий вступления Республики Беларусь во Всемирную торговую организацию*. Аналитический доклад / Колл. авторов. Мн.: ИООО «Право и экономика», 2005.
2. *Всемирная торговая организация: ориентиры для экономистов и юристов* / Медведев В. Ф., Михневич С. И., Почечкина В. В. и др. Мн.: ИО ООО «БИП-С», 2003.
3. *Адикари Р., Юнчжэн Я.* Что будет означать вступление в члены ВТО для Китая и его торговых партнеров? // *Финансы и развитие*. 2002. № 9.
4. *Дайнеко А.Е., Забавский Г.В., Василевская М.В.* Экономика Беларуси в системе Всемирной торговой организации / Под ред. А.Е. Дайнеко. Мн.: Институт аграрной экономики НАН Беларуси, 2004.
5. *Медведев В.Ф., Куриленок К.Л.* Вступление в ВТО и интеграция Республики Беларусь в мировую экономику // *Белорусский экономический журнал*. 2005. № 3.
6. *Ван И.* Китай после вступления в ВТО. Режим доступа: www.wto.ru/ru/press
7. *Веб-сайт* Министерства внешней торговли и промышленности Кыргызской Республики: www.mvtp.kg
8. *Веб-сайт* Всемирной торговой организации: www.wto.ru