

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В ТАМОЖЕННОМ ДЕЛЕ БЕЛАРУСИ И РОССИИ

В.В. Мацкевич,

кандидат экономических наук, Глава представительства таможенного экспедитора – компании «Экспедиция Кунов» ФРГ в Республике Беларусь

Международное таможенное право – это обобщенные правила и обязательства, установленные государствами на договорной основе. нормы и принципы, регулирующие их отношения в сфере международного таможенного сотрудничества [1]. К принципам, регулирующим область международного таможенного сотрудничества государств, относится принцип совершенствования организационного механизма таможенного сотрудничества в рамках организаций, конференций и др. Ведущей международной организацией таможенного сотрудничества является Всемирная таможенная организация (WCO), объединяющая 171 государство, на долю которых приходится 98% мировой торговли. Процесс совершенствования механизма таможенного сотрудничества характеризуется знаковым событием – принятием WCO в 2005 г. «Рамочных стандартов безопасности и облегчения мировой торговли», к которым присоединилась Республика Беларусь. Одной из целей Рамочных стандартов является укрепление сотрудничества таможенных структур и предпринимательского сообщества. В число элементов Рамочных стандартов входят «льготы, которые таможенные службы будут предоставлять предпринимательским субъектам, соблюдающим минимальные стандарты безопасности международной цепи поставок товаров и использующим эффективные методы работы» [2. С. 237]. К таким льготам относятся ускоренное оформление товаров таможенными, например, путем снижения доли досматриваемых грузов. Это, в свою очередь, позволит сэкономить время и сократить издержки участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Участник ВЭД, чья деятельность получила одобрение таможенной администрации как соответствующая нормам

WCO или стандартам обеспечения безопасности цепи поставки товаров, обозначен в Рамочных стандартах как Уполномоченный экономический оператор (УЭО) в лице производителей, импортеров, экспортеров, брокеров, перевозчиков, консолидаторов, посредников, операторов портов, аэропортов, терминалов, интеграционных операторов, складских операторов, дистрибьюторов. WCO призывает все таможенные администрации «устанавливать партнерские отношения с частным сектором с тем, чтобы вовлечь его в работу по обеспечению безопасного и надежного функционирования международной цепи поставок товаров» [2. С. 245], что способствует совершенствованию таможенных правоотношений и развитию предпринимательства в области таможенного дела.

Таможенные правоотношения, по утверждению профессора В.А. Шамахова, «складываются по поводу порядка и правил перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу; установления и применения таможенных режимов; декларирования товаров и транспортных средств; уплаты таможенных пошлин, налогов; осуществления таможенного контроля; обжалования актов таможенных органов; действий (бездействия) их должностных лиц» [2. С. 18]. В международном таможенном праве определены категории лиц, участвующие в таможенных правоотношениях. Наряду с субъектами таможенного права (таможенные органы и участники ВЭД), указаны лица, занятые в таможенной инфраструктуре и осуществляющие посредническую коммерческую деятельность в области таможенного дела. Российский ученый К.Г. Борисов относит к «понятию режима коммерческой деятельности режим таможенных складов хранения товаров

импорта и экспорта, порядок реализации товаров и иных предметов, не востребованных владельцем, проведение таможенных аукционов и другие мероприятия коммерческой таможенной деятельности» [1. С. 115]. Характеризуя строительство и эксплуатацию складов временного хранения в составе таможенной инфраструктуры, профессор Н.М. Блинов отмечает, что «они создают условия крайне прибыльной хозяйственной деятельности, позволяющей получать и реинвестировать в таможенную инфраструктуру значительные средства, в том числе валютные» [3. С. 38]. По этой причине одной из приоритетных задач таможенных органов Российской Федерации в создании таможенной инфраструктуры является развитие сферы услуг для участников внешнеэкономических связей. Как отметил руководитель Федеральной таможенной службы Российской Федерации А.Ю. Бельяшинов, «в условиях рыночной экономики околотамженный бизнес – одно из ключевых звеньев обеспечения эффективной работы таможенной системы в целом» [4. С. 9].

Среди мер, обеспечивающих сотрудничество и партнерство таможенных органов с деловыми кругами общества, наибольшее значение имеют развитие на коммерческой основе объектов инфраструктуры (складов для таможенных грузов, магазинов беспошлинной торговли, стоянок для автотранспорта и др.) и оказание услуг по декларированию внешнеторговых грузов [3]. Развитие такого сотрудничества на едином таможенном пространстве Республики Беларусь и Российской Федерации зависит в большей степени от возможностей предпринимательского сообщества наших стран оказывать услуги в области таможенного дела, взаимно сопоставимые по содержанию. Разноускоренные темпы развития услуг в области таможенного дела в наших странах могут привести к снижению конкурентоспособности одних операторов услуг и доминированию других на общем рынке транспортно-экспедиционных и таможенных услуг.

Национальное таможенное законодательство допускает хозяйствующих субъектов к предпринимательству в области таможенного дела только при условии включения этих субъектов в специальные реестры, а также получения специальных разрешений (лицензий)

на осуществление деятельности в качестве таможенного агента, таможенного перевозчика, владельца склада временного хранения (СВХ), владельца таможенного склада, владельца магазина беспошлинной торговли. В национальный реестр таможенных гарантов включены банки и небанковские кредитно-финансовые организации, которые предоставляют гарантии участникам ВЭД в обеспечение исполнения налогового обязательства по уплате таможенных платежей.

По своим профессиональным характеристикам наиболее близка к таможенным технологиям транспортно-экспедиционная деятельность, которая в соответствии с Законом Республики Беларусь «О транспортно-экспедиционной деятельности» от 13.06 2006 г. № 124-З определена как вид предпринимательской деятельности по оказанию транспортно-экспедиционных услуг, связанных с организацией и обеспечением перевозки груза одним или несколькими видами транспорта. К транспортно-экспедиционным услугам законодателем отнесены услуги участникам ВЭД по представлению груза и сопроводительных документов в таможенные органы и уплате пошлин, сборов и других платежей.

Исследуя вопросы оптимизации логистических процессов, С. Домнина характеризует транспортно-экспедиционную деятельность в Российской Федерации на основе положений Гражданского кодекса (Гл. 41), а также Закона «О транспортно-экспедиционной деятельности» от 30.06 2003 г. № 87-ФЗ, в соответствии с которым «транспортно-экспедиционные услуги определяются как услуги, связанные с перевозкой грузов. В их перечень входят выполнение *таможенных формальностей*, проверка количества и состояния груза, его погрузка, выгрузка, уплата пошлин, хранение и получение груза в пункте назначения» [9. С. 14]. Таможенные формальности включают в себя представление таможен документов и сведений, необходимых для таможенных целей, оплату причитающихся таможенных платежей, предъявление для досмотра товаров, транспортных средств и иных предметов [5. С. 510]. Содержание указанных нормативных актов наших стран совпадает.

Но при этом, в соответствии со стандартом Российской Федерации (ГОСТ РФ 52297-2004, ГОСТ РФ 52298-2004), услуги,

оказываемые грузоотправителю и грузополучателю экспедитором, включают: участие в переговорах по заключению контрактов, оформление документов, прием и выдача грузов, завоз-вывоз грузов, погрузочно-разгрузочные и складские услуги, информационные услуги, подготовку и дополнительное оборудование транспортных средств, страхование грузов, платежно-финансовые услуги, *таможенное оформление грузов и транспортных средств*, прочие транспортно-экспедиторские услуги. Таможенное оформление «представляет собой совокупность всех таможенных операций, совершаемых в отношении товаров в период нахождения их под таможенным контролем до момента приобретения товарами неизменного статуса для таможенных целей» [5. С. 493].

Очевидно, что экспедиторы наших стран имеют разнозначимые условия для участия в таможенных технологиях, что может сдерживать предпринимательскую активность белорусских экспедиторов на общем рынке услуг в области таможенного дела.

В отличие от положений Таможенного кодекса Республики Беларусь Таможенный кодекс Российской Федерации обозначает деятельность в области таможенного дела, которую осуществляют таможенные перевозчики, владельцы СВХ и таможенных складов, таможенные брокеры (представители) [6. Гл. 3]. При этом отсутствуют юридическое представление о том, что такое деятельность в области таможенного дела, и характеристика таможенного брокера как коммерческого предприятия. По мнению российского ученого А.Б. Новикова, «деятельность в области таможенного дела должна определяться как специфическая часть таможенной деятельности, осуществляемой негосударственными субъектами, которые не являются сторонами внешнеторговых сделок с товарами, перемещаемыми через таможенную границу Российской Федерации» [8. С. 92]. Между тем таможенное законодательство наших стран характеризует таможенное дело как сферу государственного управления и не вводит в нормативный оборот определения предпринимательской деятельности в сфере таможенного дела. Научные исследования И.И. Мовчана, А.Ф. Ноздрачева, С.В. Халипова и других обосновывают утверждение,

что часть одинаковых таможенных функций может реализовываться как государственными, так и частными структурами, наделенными специальным административно-правовым статусом [8]. Степень допустимости предпринимательской деятельности в таможенном деле обуславливает существование «рынка таможенных услуг» и участие в нем таможенных брокеров.

Таможенный брокер выполняет от имени декларанта или других заинтересованных лиц по их поручению таможенные операции в соответствии с таможенным законодательством Российской Федерации [5] посредством оказания публичных услуг. Деятельность таможенного брокера, например ЗАО «Норд-Ост» – одного из крупнейших российских операторов таможенных услуг, включает:

- предоставление таможенных и логистических услуг по хранению и таможенному оформлению товаров;
- услуги по таможенному оформлению международных грузоперевозок;
- консалтинговые услуги по формированию документов для таможенного оформления международных перевозок грузов;
- работу с товарами по ТН ВЭД России;
- доставку грузов получателям автомобильным транспортом;
- страхование.

Международная федерация экспедиторских ассоциаций (ФИАТА) и Европейская ассоциация по оказанию экспедиторских, транспортных, логистических и таможенных услуг (КЛЕКАТ) дают определения: экспедиторско-логистических услуг как любого вида услуг, относящихся к перевозке, консолидации, хранению, обработке, упаковке, вывозу, завозу товаров; вспомогательных и консультативных услуг, связанных с предоставлением вышеречисленных услуг; услуг, касающихся *таможенных и налоговых дел, декларирования товаров*, обеспечения страхования товаров, производства платежных операций с товарами и сбора относящихся к ним документов [9].

Таким образом, ключевое значение для развития предпринимательства в таможенном деле имеет способность экспедитора (агента, брокера и др.) осуществлять декларирование товаров, как и все другие операции таможенного оформления, а также отдельные операции таможенного контроля.

В соответствии с Таможенным кодексом Республики Беларусь (ТК РБ), в качестве декларанта вправе выступать только резидент Республики Беларусь [7. Ст. 76], который заключил внешнеэкономическую сделку, либо доверенное лицо резидента, а в иных случаях – лицо, имеющее право владения, пользования и (или) распоряжения товарами на таможенной территории. На рис. 1 обозначены лица, выполняющие функции декларанта в таможенных технологиях.

Совершение таможенных операций может быть поручено декларантом таможенному агенту (представителю), что возлагает на него ответственность за соблюдение прав и обязанностей декларанта в соответствии со ст. 77 ТК РБ. Требования национального законодательства к таможенному агенту не представляют особых сложностей для приобретения этого статуса хозяйствующими субъектами. Так, таможенным агентом может быть юридическое лицо, имеющее в штате специалиста по таможенному оформлению, договор страхования риска своей гражданской ответственности, соответствующее материально-техническое оснащение [7. Ст. 85].

В обязанности декларанта таможенного агента при выполнении таможенных операций входит: предоставление таможенной декларации и иных документов в таможенный орган; предъявление декларируемых товаров таможенному органу; уплата таможенных платежей или обеспечение их уплаты; соблюдение требования и условия использования товаров в соответствующем таможенном режиме [7. Ст. 77, п. 2].

Следовательно, законодательство допускает присутствие декларанта (своего пред-

ставителя) и выполнение им отдельных таможенных операций наряду с таможенным органом при таможенном оформлении и контроле товаров. При этом сам процесс таможенного оформления представлен в ТК РБ как совершение таможенными органами таможенных операций, связанных с помещением товаров под таможенный режим или под таможенную процедуру, завершением таможенной процедуры, а также с выдачей разрешения таможенного органа на убытие товаров с таможенной территории [7. Ст. 8, п. 1.30]. Кроме того, ст. 65 ТК РБ определяет, что таможенное оформление производится таможенным органом, в зоне оперативной деятельности которого находятся товары, т. е. осуществление таможенного оформления декларантом или таможенным агентом не обозначено в национальном законодательстве в отличие от российского.

Между тем представитель декларанта (таможенный агент), обладая в соответствии с ТК РБ правами и обязанностями для выполнения таможенных операций, необходимой для таможенного оформления и контроля, осуществляет определенную предпринимательскую деятельность, которая носит посреднический характер между таможенными органами и участниками ВЭД на возмездной основе. По результатам выполненных представителем декларанта таможенных операций таможенный орган принимает решение относительно товара в соответствии с положениями ТК РБ. Безусловно, от качества выполненных представителем декларанта таможенных операций зависит уровень принятия решения таможенным органом. По этой причине предпринимательская деятельность представителя декларанта как таможен-

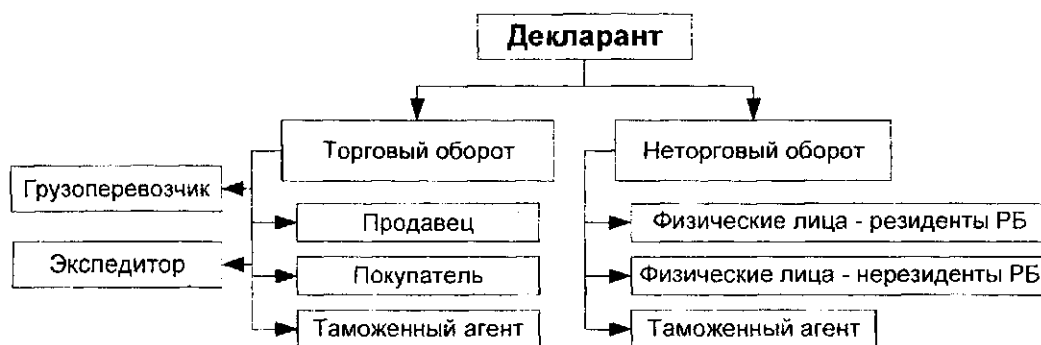


Рис. 1. Состав лиц, выступающих в качестве декларанта.

ного агента лицензируется ГТК РБ посредством выдачи специального разрешения «на осуществление деятельности в области таможенного дела в качестве таможенного агента» [7. Ст. 84].

Таможенный агент в таможенных технологиях имеет как права (например, требовать от представляемого лица документы и сведения, необходимые для таможенного оформления [7. Ст. 86], брать пробы и образцы подлежащих таможенному декларированию товаров [7. Ст. 77. п. 1.2]), так и обязанности и ответственность (например, вести учет товаров, в отношении которых совершаются таможенные операции [7. Ст. 87]). Эти положения пересекаются с положениями главы 30 ТК РБ «Операции таможенного контроля и порядок их проведения», которые осуществляются *исключительно* таможенными органами [7. Ст. 275]. Следует отметить, что при рассмотрении процесса таможенного оформления товаров роль таможенных органов не оценивалась законодателем как исключительная.

Среди ученых и исследователей существует различие взглядов на соотношение понятий «таможенное оформление» и «таможенный контроль». Одни рассматривают таможенный контроль как вспомогательные действия относительно процедур таможенного оформления, другие считают таможенное оформление документальным закреплением операций таможенного контроля [8].

К операциям таможенного контроля относятся: *учет товаров, находящихся под таможенным контролем; проверка документов и сведений; устный опрос; получение объяснений; таможенное наблюдение; таможенный осмотр; таможенный досмотр; личный таможенный досмотр; проверка маркировки товаров специальными марками, наличия на них идентификационных знаков; таможенный осмотр помещений и территорий; таможенная проверка; таможенное исследование* [7. Ст. 286]. Отдельные операции таможенного контроля, выполняемые таможенными органами, совпадают с требованиями ТК РБ к деятельности таможенных агентов и фактически дублируют их. Соответственно в последующем отдельные операции таможенного контроля (отмечены

курсивом), выполненные таможенным агентом, могут быть признаны таможенными органами при принятии соответствующего решения без ущерба для безопасности таможенных технологий. Мы считаем, что выполнение отдельных операций таможенного контроля субъектами хозяйствования, осуществляющими предпринимательскую деятельность в области таможенного дела, при соответствующем научном обосновании может быть возложено на хозяйствующие субъекты государственной формы собственности, учрежденные таможенными органами государства.

К следующему виду коммерческой деятельности в области таможенного дела относится ведение СВХ и таможенных складов, которые могут учреждаться юридическими лицами – резидентами Республики Беларусь и которым ГТК РБ выдано специальное разрешение (лицензия) на осуществление деятельности в области таможенного дела в качестве владельца склада временного хранения либо таможенного склада [7. Ст. 342]. СВХ предназначены для временного хранения товаров, находящихся под таможенным контролем, а таможенные склады – для хранения товаров, помещенных под таможенный режим таможенного склада. Условия помещения товаров на хранение владелец СВХ (или таможенного склада) оговаривает с заинтересованными лицами и заключает договор, в котором определены условия предоставления платной услуги по хранению товара. Владельцы складов обязаны выполнять операции таможенного контроля – ведение учета и наблюдения за охраняемыми товарами, находящимися под таможенным контролем [7. Ст. 345]. Следовательно, наряду с предпринимательской деятельностью владельца СВХ и таможенных складов выполняют отдельные таможенные операции контроля за товарами и несут за это ответственность в соответствии с таможенным законодательством.

С момента размещения товаров, помещенных под таможенный режим таможенного склада, у владельца таможенного склада возникает налоговое обязательство по уплате таможенных платежей в отношении товаров, помещаемых под таможенный режим таможенного склада (см. табл.).

Предпринимательство в таможенном деле Беларуси и России

Гарантийные обязательства субъектов по видам деятельности в области таможенного дела

Вид предпринимательской деятельности	Гарантийные обязательства субъектов в Беларуси
Таможенный агент	Договор страхования на сумму не менее 10 тыс. базовых величин
Ведение СВХ, таможенного склада	Обеспечение* на сумму таможенных платежей
Ведение магазина беспошлинной торговли	Обеспечение* на сумму таможенных платежей
Таможенный перевозчик	Обеспечение на сумму 15 тыс. базовых величин
Вид предпринимательской деятельности	Гарантийные обязательства субъектов в России
Таможенный брокер	Обеспечение на сумму 50 млн руб.
Ведение СВХ, таможенного склада	Обеспечение на сумму 2,5 млн руб. для владельцев СВХ и складов закрытого типа Обеспечение на сумму 2,5 млн руб. + 1000 руб. за 1 м ² открытой площадки и 300 руб. за 1 м ² помещения для владельцев СВХ и складов открытого типа
Ведение магазина беспошлинной торговли	Обеспечение одним из способов: залог, банковская гарантия, депозит, поручительство, страхование
Таможенный перевозчик	Обеспечение на сумму 20 млн руб. Договор страхования гражданской ответственности на сумму не менее 20 млн руб.

* Способы обеспечения: залог имущества; банковская гарантия; внесение денежных средств на счет таможенного органа; поручительство [7].

Таможенным перевозчиком может быть юридическое лицо – резидент Республики Беларусь, которому ГТК РБ выдано специальное разрешение (лицензия) на осуществление деятельности в области таможенного дела в качестве таможенного перевозчика [7. Ст. 115]. Таможенный перевозчик имеет преференциальное таможенное условие, которое позволяет перевозить товары в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита без предоставления обеспечения исполнения налогового обязательства по уплате таможенных пошлин, налогов в отношении иностранных товаров, помещаемых под эту таможенную процедуру. Таможенным перевозчиком может быть лицо, которое осуществляет деятельность по перевозке грузов не менее 2 лет, имеет специальное разрешение (лицензию), имеет в собственности, хозяйственном ведении, оперативном управлении, аренде транспортные средства для перевозки товаров, предоставляет поручительство от гаранта (из реестра ГТК РБ) уплаты таможенных платежей (см. табл.). Таможенный

перевозчик также обязан выполнять отдельные операции таможенного контроля, например ввести учет перевозимых товаров, находящихся под таможенным контролем.

Особенностью деятельности в области таможенного дела по ведению магазина беспошлинной торговли является помещение владельцем магазина товаров под таможенный режим беспошлинной торговли, который допускает реализацию товаров в розницу физическим лицам, выезжающим с таможенной территории, либо работникам иностранных дипломатических представительств [7. Ст. 226]. Соответственно только владелец магазина беспошлинной торговли, в котором будет осуществляться реализация товаров, помещаемых под этот таможенный режим, может выступать декларантом таможенного режима беспошлинной торговли. При принятии таможенным органом таможенной декларации на помещение товаров под таможенный режим беспошлинной торговли у декларанта возникает налоговое обязательство по уплате ввозных таможенных

пошлин, налогов в отношении иностранных товаров, помещаемых под таможенный режим беспошлинной торговли [7. Ст. 230]. Учет товаров в магазине беспошлинной торговли осуществляется владельцем магазина по форме и в порядке, которые установлены ГТК РБ.

Таможенное законодательство Республики Беларусь [7. Ст. 262], как и Российской Федерации [6. Ст. 340], позволяет субъекту предпринимательской деятельности в области таможенного дела воспользоваться любым из установленных способов обеспечения уплаты таможенных платежей при введении СВХ или таможенного склада, магазина беспошлинной торговли или при помещении товаров и транспортного средства, находящихся под таможенным контролем, под таможенные процедуры, например таможенного транзита или временного хранения товаров. Обеспечение исполнения налогового обязательства по уплате таможенных платежей достигается следующими способами: залогом имущества; банковской гарантией; внесением денежных средств на счет таможенного органа; поручительством. В Российской Федерации, кроме перечисленных способов, участники ВЭД могут обеспечивать уплату таможенных платежей договором страхования.

Относительно новым для участников ВЭД и таможенных органов способом обеспечения уплаты таможенных платежей является поручительство, которое позволяет хозяйствующему субъекту быть ответственным за уплату таможенных платежей перед таможенными органами за другое лицо (например, за грузоперевозчика). Данная услуга имеет коммерческий характер и в настоящее время чрезвычайно востребована международными грузоперевозчиками, которые самостоятельно не могут предоставить таможенным органам обеспечение уплаты таможенных платежей. Российское таможенное законодательство прямо указывает на лица, которые могут выступать поручителями: таможенные брокеры, владельцы СВХ и таможенных складов, магазинов беспошлинной торговли [6. Ст. 346], и призывает их активнее участвовать в национальной системе таможенных гарантий. В Беларуси таможенное законодательство рассматривает в каче-

стве поручителя, в первую очередь, банки и небанковские кредитно-финансовые организации, а также иных лиц на условиях и в порядке, установленных правительством Республики Беларусь [7. Ст. 268]. В России с 2003 г. (после принятия ТК РФ) создано около 80 субъектов-поручителей, а в Беларуси, с момента подписания Указа Президента Республики Беларусь «О дополнительных мерах по обеспечению уплаты таможенных платежей» от 16.05 2005 г. № 227, только один – РУП «Белтаможсервис».

Российские ученые, исследователи и специалисты обосновывают необходимость ускоренного развития таможенных услуг с участием хозяйствующих субъектов не только потому, что к этому побуждают таможенная интеграция и международное сотрудничество в таможенных технологиях, но и потому, что развитие международной торговли приводит к специализации участников ВЭД. Широкое развитие имеет аутсорсинг – передача части работы, отдельных функций или каких-то действий на подряд фирме или людям, профессионально специализирующимся в этой области. Экспортер (импортер) сохраняет управление заказами, консолидацию грузов, а специализированным компаниям передаст затратные функции: транспортировки, складирования, упаковки, таможенного оформления и др. Эксперты отмечают безусловный плюс логистического аутсорсинга – концентрацию компании на профильной деятельности и сокращении затрат.

Государственные органы управления в определенных областях могут использовать аутсорсинг, передавая отдельные свои функции на особых условиях (лицензия, аудит, утверждение тарифов на услуги и др.) хозяйствующим субъектам, которые будут специализироваться на конкретных видах деятельности посредством оказания услуг на конкурсной основе как государственным органам, так и субъектам хозяйствования.

* * *

Проведенное исследование позволяет сделать ряд выводов.

1. Таможенное законодательство и положения законов, регламентирующих транспортно-экспедиционную деятельность в Рес-

публике Беларусь и Российской Федерации, предоставляют правовые возможности для развития предпринимательства в области таможенного дела.

2. Развитие таможенных услуг способствует укреплению взаимодействия таможенных органов и бизнес-сообщества, безопасности таможенных технологий. От степени финансовых возможностей хозяйствующих субъектов зависят уровень проникновения предпринимательской деятельности в таможенное дело и содержание услуги в этой области.

3. Хозяйствующие субъекты, осуществляющие предпринимательскую деятельность в области таможенного дела и имеющие соответствующее разрешение государства, наряду с декларированием товаров могут выполнять некоторые функции таможенных органов – комплексное таможенное оформление и отдельные операции таможенного контроля при безусловном обеспечении безопасности таможенных технологий.

4. Операторы таможенных услуг в Беларуси и России имеют неравнозначные правовые условия для развития предпринимательской деятельности в области таможенного дела. Предложения российских таможенных брокеров потребителям услуг превосходят по объему и содержанию предложения отечественных таможенных агентов и других операторов таможенных услуг.

Сочетание интересов наших государств по углублению таможенного сотрудничества и модификации таможенной системы с предпринимательской активностью хозяйствующих субъектов в области таможенного дела,

и в первую очередь государственной формы собственности, может предоставить государственным органам дополнительный ресурс для эффективной деятельности и развития внешнеторговых отношений. При этом на едином таможенном пространстве Беларуси и России коммерческие предложения операторов таможенных услуг будут конкурировать по качеству услуг в части профессионального уровня подготовки специалистов в области таможенного дела, а не по объему и содержанию услуги.

ЛИТЕРАТУРА

1. Борисов К.Г. Международное таможенное право. М.: Изд-во РУДН, 2001.
2. Таможенный контроль: Учебник / Под общ. ред. В.А. Шамахова. М.: Софт Издат., 2006.
3. Основы таможенного дела: Учебник / В.Г. Драганов [и др.]; Под. общ. ред. В.Г. Драганова. М.: Экономика, 1998.
4. Бельяшинов А.Ю. Диалог таможи и брокера необходим // Национальный Альманах Таможенных Брокеров. 2006. № 1.
5. Толковый словарь таможенного права / Под общ. ред. А.Н. Козырина. М.: ОАО Издат. Дом «Городец», 2006.
6. Таможенный кодекс Российской Федерации. М.: Ростаможинформ, 2003.
7. Таможенный кодекс Республики Беларусь. Минск: Амалфея, 2007.
8. Таможенное регулирование: Сборник статей / А.Б. Новиков [и др.]; Под общ. ред. А.Б. Новикова. СПб.: Элмор, 2006.
9. Домнина С. Автомобильный транспорт и логистический аутсорсинг // Автомобильный транспорт. 2007. № 10.



□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□.
□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□. □□□□□□□□□□.