

компенсирующий финансовые потери при выпуске новой конкурентоспособной продукции, модернизации технических процессов, укреплении основы предпринимательства и бизнеса.

Стимулирование инновационной деятельности предполагает создание условий, в которых ее осуществление будет выгодным. Степень выгоды может быть измерена размером чистой прибыли, т.е. прибыли, остающейся в распоряжении предприятия после уплаты налогов. Это может быть достигнуто посредством снижения налоговых платежей при увеличении инновационных и инвестиционных усилий предприятия.

В Республике Беларусь, несмотря на выбор в качестве приоритетного инновационного пути развития, налоговые стимулы и преференции носят ограниченный характер, в основном обеспечивающий льготный порядок налогообложения бюджетной сферы либо специально созданных объектов инновационной структуры (Парк высоких технологий, члены научно-технологической ассоциации).

Анализ существующей практики налогового стимулирования инноваций в Республике Беларусь позволяет сделать следующие выводы:

- Государство может обеспечить стимулирование инновационной активности реальными мотивационными налоговыми механизмами, что особенно актуально в условиях дефицита бюджетных ресурсов и сокращения расходов на науку.

- Механизмы финансирования частного бизнеса определяют способы формирования финансовых ресурсов предпринимательства и повышение их заинтересованности во внедрении новшеств. В создании взаимозависимой и взаимообусловленной системы «государство — инновации — частный бизнес» необходимым условием является формирование стимулирующих механизмов налогообложения, его увязка с интенсивностью инновационной деятельности.

- Действующее налоговое законодательство в Республике Беларусь не содержит эффективных налоговых стимулов, способных привлечь частные инвестиции для финансирования научных разработок. В связи с этим необходима разработка научно обоснованного комплекса налоговых льгот и преференций как обязательное условие инновационного развития национальной экономики.

*Е.Ф. Киреева, д-р экон. наук  
БГЭУ (Минск)*

## **ВХОЖДЕНИЕ В ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ: ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К СОЗДАНИЮ ЕДИНОГО РЫНКА НАЛОГОВЫМИ МЕТОДАМИ**

Правовая база Таможенного союза в области налогообложения обеспечена принятием ряда документов, регламентирующих общие и отдельные вопросы установления единых подходов и принципов по взиманию косвенных налогов.

В соответствии с договором о Таможенном союзе и едином экономическом пространстве стороны должны обеспечить следующие процедуры по унификации механизма взимания косвенных налогов:

- применять единую систему взимания косвенных налогов в торговле с третьими странами;
- устанавливать ставки косвенных налогов на экспортируемые и импортируемые товары, не превышающие аналогичные ставки, которыми облагаются товары национального производства;
- в торговле с третьими странами переходить на взимание косвенных налогов исходя из принципа страны назначения;
- при ввозе и вывозе товаров в торговле с третьими странами воздерживаться от предоставления индивидуальных налоговых льгот в части, касающейся ставок и порядка взимания налога на добавленную стоимость и акцизов по подакцизным товарам.

Любая из сторон договора вправе затребовать у другой стороны информацию относительно применения ставок и механизма взимания налогов, а также предоставления налоговых льгот для резидентов и нерезидентов, осуществляющих торговые операции с товарами из третьих стран. Информация должна быть получена в течение 30 календарных дней.

На момент создания Таможенного союза вышеперечисленные процедуры были осуществлены, и на сегодняшний день совершенствуются в рамках согласованных действий: сформирован единый документооборот, упрощается механизм предоставления информации, сокращаются сроки возврата НДС для экспортеров, устраняются прочие различия в подходах к взиманию косвенных налогов во внешнеэкономическом обороте. Республика Беларусь апробировала этот подход значительно раньше (еще в 2005 г.) — с переходом на принцип взимания косвенных налогов по принципу назначения с Российской Федерацией. Были сформированы нормативная база и соответствующие информационные базы (АРМ Плательщик), созданы структуры в налоговых органах, обеспечивающие контроль и декларирование товарного движения с Россией. В связи с этим для белорусских субъектов хозяйствования распространение сферы действия Соглашения по взиманию косвенных налогов на Казахстан прошло без существенных трудозатрат.

Таким образом, в рамках Таможенного союза реализована политика в сфере унификации механизма применения косвенных налогов на единой таможенной территории, т.е. сформирован общий контур. В то же время продвижение идеи единой согласованной налоговой политики, как одного из условий создания Единого экономического пространства не идет дальше обсуждения. Соответствующие вопросы находятся в ведении национальных законодательств и обеспечивают сугубо внутренние интересы. Устранение таможенных барьеров приводит к тому, что практически единственным косвенным регулятором экономической деятельности субъектов хозяйствования на единой таможенной территории и препятствием к свободному перемещению товаров, работ и услуг являются налоги. Установление налоговых платежей по-прежнему остается в ресурсах государственного управления национальной экономикой и обеспечивает в первую очередь фискальные интересы

каждого отдельного государства, несмотря на то, что открытость границ создает условия для проявления налоговой конкуренции и неравенство условий для товаропроизводителей.

*О.Г. Кобринская, аспирантка  
БГЭУ (Минск)*

## **ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ СУЩНОСТИ ДИАГНОСТИКИ ФИНАНСОВОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА)**

Важное значение в деятельности организации принадлежит диагностике.

Под термином «диагностика» понимается определение состояния объекта, явления или процесса, выявление слабых звеньев посредством реализации комплекса исследовательских процедур.

Диагностика ставит перед собой цель определить и выявить наиболее существенные проблемы в финансовой, производственно-хозяйственной деятельности организации. Ее основная задача — своевременно распознать негативные процессы, с тем чтобы посредством принятия управленческих решений способствовать снижению их влияния на состояние исследуемого объекта.

Экономическая диагностика организации — комплексный анализ и оценка экономических показателей ее работы на основе изучения отдельных результатов, имеющейся информации с целью выявления возможных перспектив развития и последствий текущих управленческих решений.

Понятие финансовой диагностики не имеет однозначного толкования. К его исследованию подступался французский ученый Б. Коласс. В работе «Управление финансовой деятельностью предприятия» он, в частности, заметил: «...для ответственного финансиста заниматься диагностикой — это значит рассматривать финансовое положение предприятия так, чтобы выявить в динамике симптомы явлений, которые могут задержать достижение поставленных целей и решение задач, подвергая опасности планируемую деятельность. Это предполагает выработку корректирующих решений и пересмотр целей и прогнозов».

Таким образом, финансовая диагностика — это процесс оценки состояния хозяйствующего субъекта относительно установленных в данный момент оптимальных критериев.

На наш взгляд, финансовая диагностика финансовой несостоятельности организации подразумевает определение признаков, указывающих на ухудшение финансовой ситуации организации, на отклонение ее финансовых показателей от установленных нормативов, что ведет к финансовой несостоятельности, в результате чего организация не сможет достичь поставленных целей и задач.

По мнению В.Г. Савицкой, диагностика банкротства — это «прежде всего выявление объекта исследования», коим являются «показатели