

ФОРМИРОВАНИЕ МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ

Межрегиональные продовольственные связи отражают современное состояние и определяют перспективное разделение труда в АПК, взаимозависимость региональных сегментов продовольственного рынка. Они представляют собой экономические связи по производству, реализации и обмену однородных видов продовольствия между их производителями и потребителями. Эти связи проявляются в потоках продовольствия из одних регионов в другие, а также отражают рациональность размещения и степень реализации производства продукции АПК.

Развитие межрегиональных продовольственных связей и совершенствование товародвижения выступают как объективно необходимые средства надежного обеспечения страны продовольствием и сельскохозяйственным сырьем за счет мобилизации потенциальных возможностей собственного производства.

Специфика, научная и практическая значимость межрегиональных продовольственных связей определяются ситуацией перехода страны не только от планового установления объемов производства, размещения его по регионам (районам и областям), но и централизованного импорта на основе государственной монополии внешней торговли и распределения продукции АПК.

Прогнозирование межрегиональных продовольственных связей требует подходов, суть которых можно представить в виде четырех этапов.

Первый этап предполагает разработку методики, включая обоснование цели, задач и концептуальных положений, направлений совершенствования связей. На основе комплексной оценки природных и экономических условий определяются зоны эффективного производства отдельных видов сельскохозяйственной продукции.

Второй этап предусматривает оценку емкости национального рынка продовольствия и сырья и его региональных составляющих. На этом этапе выявляются узкие места, определяющие направления совершенствования межрегиональных связей, исходя из оценки перспективной емкости рынка.

На третьем этапе исследуются варианты оптимального размещения и сочетания отраслей, обеспечивающих сбалансированность региональных и национального рынков.

Четвертый этап представляет обоснование экономического механизма совершенствования межрегиональных продовольственных связей.

Оценка состояния регионального продовольственного рынка требует применения системы показателей.

Для региона, ввозящего и вывозящего определенные виды продукции, особенно важное значение имеет коэффициент самообеспечения (K_c), который рассчитывается по следующей формуле:

$$K_c = O / П_n$$

где O — объем производства продукции; $П_n$ — потребность в продукции (нормативная).

Коэффициент, равный единице, характеризует полное самообеспечение по данному виду продукции, коэффициент менее единицы свидетельствует, что уровень обеспечения данным видом продукции недостаточен, а более единицы — наблюдается избыток данного вида продукции.

Важной специфической чертой переходной экономики является постепенно формирующаяся межрегиональная интеграция, представляющая собой самостоятельный выход на потребителей и производителей продукции за пределы региона (района, области). Это проявляется в форме восстановления межрегиональных продовольственных связей на уровне самих производителей и покупателей, а также путем формирования оптовых продовольственных рынков.

*В.А. Веренич, магистр экон. наук
БГЭУ (Минск)*

ПРОБЛЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕСУРСОВ В ИНТЕГРИРОВАННЫХ СТРУКТУРАХ

Реализация организационно-экономического механизма, направленного на координацию и согласование экономических интересов предприятий и организаций агропромышленного комплекса, — проблема актуальная. Мероприятия по ее решению нашли отражение в Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2020 года. Повышение активности товаропроизводителей АПК к интеграционному взаимодействию зависит от многих составляющих, основными из которых являются освоение качественно новых подходов к технико-технологической модернизации и управлению производством, использование мер государственной поддержки при участии в программных мероприятиях. Финансово-экономический кризис сдерживает потенциальных инвесторов, с одной стороны, от вложений в рискованные виды деятельности, а с другой — стимулирует более эффективно распределять ресурсы в развитии производств.

Интегрированные структуры аккумулируют в себе все ресурсы, и следует особое внимание уделять вопросам их эффективного распределения между участниками. Существует несколько аспектов данной проблемы. С одной стороны, интегрированная структура имеет преимущество в привлечении внешних источников, а с другой — существенные стимулы и возможности контроля эффективного использования собственных источников, поскольку она владеет активами участников.