

в период адаптации экономики страны к правилам более жесткой международной конкуренции в условиях либерализации внешне-экономических связей, а также материальные издержки, вызванные необходимостью приведения национальной законодательной базы в соответствии с международными нормами и правилами, создания институционального механизма контроля за выполнением взятых на себя многосторонних обязательств.

Участие нашей страны в деятельности ВТО потребует также определенных финансовых затрат на выплату взносов в ее регулярный бюджет, оплату расходов, связанных с участием делегаций Беларуси в работе органов этой организации и проведением разного рода переговоров.

В соответствии с договоренностями Уругвайского раунда полноправным участником ВТО может стать страна, признающая и соблюдающая все без исключения соглашения и договоренности, действующие в рамках многосторонней торговой системы. Вот почему уже на начальной стадии процесса присоединения Беларуси к ВТО необходимо привести отечественное законодательство в соответствие с требованиями ГАТТ/ВТО. Под термином "привести в соответствие" понимается необходимость как внесения изменений в законодательство в области внешнеэкономических связей, так и разработки и принятия новых законодательных актов, отвечающих нормам, принципам и правилам многосторонней торговой системы.

Решая данную проблему, государство, как уже отмечалось, понесет определенные экономические издержки, которые, бесспорно, могут быть компенсированы благодаря эффективному функционированию созданных с учетом требований многосторонних соглашений ГАТТ/ВТО механизмов регулирования торгово-экономических отношений.

В.А. Григорик
БГЭУ (Минск)

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ: ЧТО ПРОИСХОДИТ?

Деньги рожают деньги. Этот процесс происходит там, где его рентабельность максимальная. Капитал перетекает в те страны, которые в нем особенно нуждаются. Существуют исключения, причем нередкие и обусловленные объективными причинами:

1. Денежные средства вкладывают туда, где прибыльнее. Прибыль = Выручка - Затраты. В условиях свободного рынка товары (услуги) продаются по одинаковой цене (имеются в виду их однородные группы). Затраты от страны к стране разнятся. Зависят они на

99 % от географических особенностей страны (от климата) и на 1 % — от “свойств местных рынков, покупательной способности населения, производительности рабочей силы, валютных рисков, налогов, развитости инфраструктуры, экономической конъюнктуры, законодательства, политической стабильности, проводимой макроэкономической политики”. Очевидно, что вторая группа причин зависит от первой, фундаментальной, незначительное отставание в которой делает бессмысленными преобразования во второй.

2. Экономика — не производство. Сегодня экономика — воспроизводство. Каждый доллар прибыли, полученный инвестором, может быть либо вложен в оборотный капитал (данный процесс — суть капитализма), либо вывезен. Если упомянутый доллар остается — это и есть “привлечение”. В противном случае вывозится лишь валюта, а создания чего бы то ни было для “высасывания” денег из нашей экономики нам не надо.

Весь расчет современных экономистов-теоретиков, толкующих о спасении белорусской экономики, зиждется на спасательном круге под названием “инвестиции”. Логичен вопрос: откуда взять 5 млрд дол., о которых можно прочесть едва ли не в каждом издании, так или иначе связанном с экономикой? Эта сумма, эквивалентная 2/3 нашего годового бюджета, более желательна, чем возможна. Примерно лишь десятая ее часть ежегодно фигурирует в итоге под списком потенциально возможных проектов, из которых далеко не все претворяются в жизнь. А те, которые дожидаются стадии реализации, осуществляются в сверхвыгодных сферах (примером тому может служить появление третьего оператора сотовой мобильной связи), либо принимаются к исполнению на условиях возвратности вложенного капитала, т.е. иностранного кредита, а не иностранных инвестиций.

Касательно инвестиционного законодательства, на которое сетуют абсолютно все СМИ, вкратце можно отметить следующее. Для коммерческих организаций с иностранными инвестициями гарантируются: пятилетний мораторий с момента их регистрации на применение законодательных норм, ухудшающих условия ведения бизнеса; право свободного формирования цен на продукцию собственного производства и использования ускоренной нормы амортизации произвольной величины; беспрепятственный перевод доходов за границу, полученных от использования инвестиций; продажа земли в частную собственность в случае реализации крупного инвестиционного проекта; освобождение продукции, изготовленной с применением новых и высоких технологий, от обложения акцизами либо снижения их ставок. Вот далеко не полный перечень льгот, предоставляемых инвесторам.

В таких условиях государству совершенно необходимо:

1. Не допустить вывоза капитала за границу.
2. Рассчитывать на внутреннее финансирование экономики республики.
3. Определить место Беларуси в мировой экономике как автаркийное.

Для этого в самом начале надо понять, что при условии свободного перемещения капиталов ни один инвестор не будет вкладывать свои средства в производство на территории нашей страны.

Т.Л. Довгучиц
БГЭУ (Минск)

ИНВЕСТИЦИИ КАК ОДИН ИЗ ВАЖНЕЙШИХ ФАКТОРОВ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Беларусь предлагает потенциальным инвесторам такие основные свои преимущества, как выгодное географическое расположение в центре Европы, благоприятные природно-климатические условия, политическую и социальную стабильность, квалифицированные трудовые ресурсы, высокий научно-технический и промышленный потенциал, емкий внутренний рынок, законодательное и организационное обеспечение инвестиционного процесса.

Наша республика имеет положительный опыт деятельности иностранных компаний в реализации крупных и средних инвестиционных проектов. Беларусь успешно сотрудничает с известнейшими мировыми производителями — транснациональными корпорациями. Например, созданы совместные и иностранные предприятия с немецкой компанией “МАН” (выпуск автомобильной техники), американской “Кока-Кола” и “МакДональдс” (производство безалкогольных напитков и общественное питание), датской “Мерск Медикал” (выпуск медицинского оборудования).

Созданные коммерческие организации с участием зарубежного капитала имеют ряд преимуществ перед национальными субъектами хозяйствования. Иностранным и совместным предприятиям предоставляются следующие льготы: освобождение в течение трех лет от уплаты налога на прибыль от производственной деятельности; ликвидация таможенных пошлин и налога на добавленную стоимость при ввозе на территорию республики основных средств, предназначенных для формирования уставного фонда; безлицензионные экспорт продукции собственного производства и импорт ее для собственного производства; свободное распоряжение получен-