

структуру. Основу системы планирования должны, видимо, составить взаимосвязанные программы, направленные на решение трех главных экономических задач: сохранение стабильного положения на рынке; обеспечение прибыльной деятельности; достижение устойчивой платежеспособности. Важность этих направлений сомнений не вызывает. И тем не менее значимость для предприятия двух последних не всегда одинакова. Планирование, основанное на программном методе, способно наиболее полно с меньшим экономическим лагом реализовать приоритетные направления хозяйствования.

Получает применение такая форма плановой деятельности, как разработка бизнес-планов, которые могут способствовать формированию системы планирования на предприятиях в период развития рыночных отношений. Для этого необходимо достижение по отношению к нему функциональной и структурной определенности, состоящей во взаимосвязи бизнес-планов с программами; использовании их в качестве инструмента гибкого воздействия на экономические процессы и способа обоснования целесообразности и рациональных путей реализации локальных управленческих решений.

А.В.БОЛЬШОВ,
кандидат экономических наук, доцент
(Казанский финансово-экономический
институт им. В.В.Куйбышева)

ЛИЗИНГОВЫЕ ОПЕРАЦИИ И ТЕХНИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ

Темпы роста инфляции в Российской Федерации превысили 25 % в месяц и быстро приближаются к критической 50 %-ной отметке технической границы гиперинфляции, что серьезно обостряет проблемы финансирования технического развития и перевооружения предприятий, обрекая их на техническую отсталость и неконкурентоспособность на мировом рынке.

Особенно резко сократились возможности предприятий в приобретении импортного технологического оборудования, стоимость единицы которого с декабря 1991 г. возросла в среднем в 42 раза при общем уровне инфляции к концу 1992 г. по пессимистическим оценкам — 2200 — 2500 %.

Привлечение заемных средств (как государственных, так и частных) также весьма затруднено, так как процентные ставки за кредит достигли размеров, превосходящих всякие разумные границы. В этих условиях предприятие не может позволить себе долгосрочный кредит, новое оборудование начинает приносить устойчивый доход не раньше, чем через два-три года после его приобретения. Поэтому в целях увеличения воз-

возможностей финансирования закупок предприятиями нового оборудования и технологий, особенно импортных, целесообразно использование лизинговых операций, широко распространенных в США и странах Западной Европы.

Удельный вес лизинговых операций, начало которым положила организация в 1952 г. специализированной фирмы "Юнайтед стейтс лизинг корпорейшнз", в общем объеме инвестиций США достиг 28 %, в Австралии — 30 %, в Японии лизинг ежегодно увеличивается на 25—30 %. В странах Западной Европы объем лизинговых операций составил 5865 млрд дол., причем 70 % лизинга приходится на долю машин, оборудов. для транспортных средств. В Китае годовой объем лизинговых сделок по группе машин и оборудования достиг 1 млрд дол.

В мировой практике встречаются две формы лизинговых операций — финансовый и оперативный. Согласно финансовому лизингу после окончания срока договора и выплат соответствующих платежей лизингополучатель имеет право выкупить оборудование по заранее оговоренной льготной цене (опцион) или остаточной стоимости, либо возвращает оборудование лизингодателю. От кредита финансовый лизинг отличается тем, что лизингополучатель не всегда становится владельцем объекта даже после выплаты и истечения срока действия договора.

Финансовый лизинг предусматривает зафиксированный в договоре срок лизинга и гарантированный правовой статус участника. Риски, связанные с правом собственности, относятся на счет лизингодателя.

Более распространенной формой является так называемый оперативный лизинг. Это разновидность арендного договора, который может быть расторгнут в любой момент по желанию одной из сторон. Договор оперативного лизинга обычно заключается на период исполнения крупного заказа или сезон. В отличие от аренды, где определяющую роль играет конъюнктура, размер выплат по лизингу учитывает прежде всего покупную цену объекта, продолжительность лизинга, остаточную стоимость и процентную ставку.

Лизинг дает возможность получения импортной дорогостоящей технологии без крупных начальных вложений (финансовый лизинг), или сезонное использование техники (оперативный лизинг). Лизинговые платежи осуществляются из прибыли от арендуемого имущества, а следовательно, не подлежат налогообложению. Лизинг повышает ликвидность предприятия. Наконец, лизинговые выплаты могут осуществляться продукцией, произведенной на данном оборудовании.

В качестве лизингодателей могут, в частности, выступать оборонные предприятия, где в результате конверсии высвободилось технически передовое дорогостоящее оборудование. Лизинговые операции позволяют использовать его в интересах как лизингодателей, так и лизингополучателей.