

ЭКСПОРТНЫЙ ДОГОВОР КУПЛИ-ПРОДАЖИ: ПОНЯТИЕ И ПРИЗНАКИ

Все юридические признаки экспортного договора купли-продажи, полагаем, можно разделить на три группы: общие, специальные и специфические.

К *первой* группе можно отнести общие признаки с внутригосударственным договором купли-продажи. Представляется, что экспортный договор купли-продажи является двусторонним, возмездным, консенсуальным, а в случаях, когда момент заключения договора совпадает с моментом передачи имущества — реальным договором. Непременным условием экспортного договора купли-продажи является также переход права собственности на товар.

Ко *второй* группе, на наш взгляд, следует причислить признаки, общие с внешнеторговым договором купли-продажи: 1) форма и порядок подписания договора; 2) применимое право; 3) порядок разрешения споров; 4) содержание договора; 5) коммерческий характер отношений. Данный критерий имеет ярко выраженный характер в Конвенции ООН "О договорах международной купли-продажи товаров" (часть 1 статьи 1, пункт "а" статьи 2). Несмотря на то, что Беларусь присоединилась к Конвенции в августе 1989 г., этот признак должного закрепления в законодательстве Республики Беларусь не получил. Нет его ни в Гражданском кодексе Республики Беларусь, ни в Законе Республики Беларусь "О государственном регулировании внешнеторговой деятельности" от 29 декабря 1998 г., ни в иных актах отечественного законодательства.

К *третьей* группе, на наш взгляд, можно отнести черты, которые свойственны только данному типу договоров. Полагаем, экспортному договору купли-продажи присущи следующие специфические признаки:

1. *Присутствие иностранного контрагента.* Сторонами экспортного договора купли-продажи являются экспортер и импортер. Этот признак можно было отнести и ко второй группе. Однако только для экспортных отношений характерно то, что продавцом здесь выступает экспортер, а покупателем — импортер. В нормативно-правовых актах Республики Беларусь за сторонами внешнеторгового (экспортного) договора закрепилось название резидента и нерезидента Республики Беларусь.

Определенная двойственность применения терминов, на наш взгляд, существует в Указе Президента Республики Беларусь № 7

от 4 января 2000 г. “О совершенствовании порядка проведения и контроля внешнеторговых операций”. Согласно указу, “экспортер (импортер) — резидент Республики Беларусь, который заключил внешнеторговый договор” (абзац 4 пункта 2.16). Данное определение, думается, требует нового изложения, поскольку оно не учитывает специфики внешнеторговых отношений. Применять его можно лишь в контексте определения внешнеторгового договора, так как в установлении экспортера (импортера) содержится всего один критерий — факт заключения внешнеторгового договора.

2. *Факт экспорта*. Если исходить из положений Указа № 7, определяющих понятие “экспорта” (абзац 2 пункта 2.16), то признак пересечения границ участников договора не является договоробразующим критерием. Вместе с тем статья 1 закона 1998 г. определяет понятие “экспорта” как вывоз товаров, услуг с таможенной территории Республики Беларусь за границу. Причем факт экспорта фиксируется в момент пересечения товаром (работой, услугой) таможенной границы Республики Беларусь. Различие в подходах объяснимо лишь целями, которые названные акты преследуют.

Полагаем, критерий пересечения границ участников сделки может быть востребован законодателем только для договоров купли-продажи, объект которых имеет материальную форму (с некоторыми оговорками к ним можно отнести объекты, связанные с материальными, например, компьютерная программа, помещенная на носитель).

С учетом изложенного предлагается следующее определение экспортного договора купли-продажи — это письменное соглашение, по которому переход права собственности на определенный товар от одной стороны (экспортера — резидента Республики Беларусь) другой стороне (импортеру — нерезиденту Республики Беларусь) сопровождается его вывозом за границу Республики Беларусь. Факт экспорта фиксируется в момент пересечения товаром таможенной границы Республики Беларусь.