

• интегральный показатель способности предприятия к развитию, который позволяет дать оценку его инновационного развития в сочетании с конкурентоспособностью продукции.

В результате оценки предприятие относят к одной из следующих групп.

1. Предприятия с низким уровнем инвестиционной привлекательности, имеющие очень низкую прибыльность и высокую степень ненадежности вложений, без перспектив развития. Такие предприятия не рекомендуется акционировать на данный момент. Альтернативой привлечения инвестиционных ресурсов является поиск иных источников финансирования (получение льготных кредитов, заключение договоров коммерческого и лизингового кредита). Возможно также проведение процедуры санации.

2. Предприятия с удовлетворительным уровнем инвестиционной привлекательности, для которых характерны невысокая прибыльность или недостаточная финансовая надежность, но существует возможность улучшения этих показателей при привлечении инвестиций в производство. Для таких предприятий рекомендуется включение инвестора в процесс акционирования уже на ранних стадиях. Наилучшим вариантом может стать участие инвестора в качестве учредителя АО наравне с государством. При этом вклад инвестора в уставный капитал полностью направляется в производство.

3. Предприятия с достаточным уровнем инвестиционной привлекательности. Их акции обладают высокой привлекательностью для инвесторов и могут быть реализованы государством после завершения процедуры акционирования на вторичном рынке ценных бумаг с зачислением полученного дохода в бюджет.

М.В. Чубрик
БГУ (Минск)

ПОВЕДЕНИЕ ФИРМ В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ СРЕДЕ СТРАН С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ

Первый этап перехода к рыночной экономике включал проведение либерализации цен, макроэкономической стабилизации и малой приватизации. Эффективность данных мероприятий различалась по странам, но главным выводом дискуссии о практике и теории реформ стало признание необходимости построения соответствующей институциональной среды, включающей основные рыночные институты: эффективную правовую систему, механизмы защиты прав собственности и другие условия для развития нового

частного сектора. В теории данные концепции получили названия соответственно Вашингтонского и Пост-Вашингтонского консенсуса. Подход, лежащий в основе второй концепции, основан на следующих основных идеях: 1) “институты имеют значение”, формируя экономическую среду, в которой функционируют фирмы (Д. Норт); 2) фирмы (предприниматели) являются движущей силой развития экономики (Й. Шумпетер).

Институты — это разработанные людьми формальные и неформальные ограничения, а также механизмы принуждения к их выполнению. Система существующих формальных и неформальных институтов составляет институциональную среду, которая определяет рамки функционирования фирм. Согласно теории Й. Шумпетера, фирмы являются главной движущей силой экономического развития.

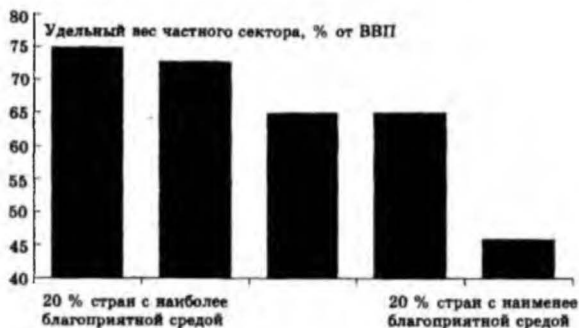
Для характеристики среды функционирования малого и среднего бизнеса Всемирным банком был разработан ряд показателей, характеризующих процедуры регистрации бизнеса, банкротства, регистрации собственности, получения кредита, а также мобильность рынка труда, защиту инвесторов и исполнение контрактов. Сводный показатель легкости ведения бизнеса позволяет охарактеризовать состояние институциональной среды функционирования бизнеса в странах с переходной экономикой (см. таблицу).

Рейтинг стран с переходной экономикой по легкости ведения бизнеса

Рейтинг/страна				
1/Литва	6/Чехия	11/Польша	16/Румыния	21/Сербия и Черногория
2/Словакия	7/Россия	12/Молдова	17/Словения	22/Украина
3/Эстония	8/Венгрия	13/Болгария	18/Македония	23/Узбекистан
4/Латвия	9/Казахстан	14/Кыргызстан	19/Хорватия	24/Босния и Герцеговина
5/Армения	10/Грузия	15/Азербайджан	20/Албания	25/Беларусь

Источник: расчеты автора по данным World Bank (2004).

В странах, лидирующих по показателю легкости ведения бизнеса, высока роль частного сектора в экономике — в нем производится значительная доля ВВП (см. рисунок). Эконометрический анализ показывает также тесную связь различных компонентов данного индекса с долей частного сектора. В первую очередь это компоненты, характеризующие количество процедур по регистрации бизнеса и собственности, сложность найма и увольнения сотрудников, уровни защиты инвесторов и возмещения при ликвидации предприятия.



Легкость ведения бизнеса и роль частного сектора

Источник: расчеты автора по данным World Bank (2004) и EBRD (2004).

Неформальные институты также оказывают влияние на развитие частного бизнеса. Это можно продемонстрировать при помощи индекса восприятия коррупции, рассчитываемого Transparency International. Эконометрический анализ взаимосвязи индекса восприятия коррупции с долей частного сектора показал, что между ними существует значимая связь.

Таким образом, и формальные, и неформальные институты имеют значение для развития бизнеса: чем “лучше” институты, тем больше доля частного сектора в стране. При этом в странах со значительной долей частного сектора наблюдаются более высокие темпы роста, т.е. поощрение развития нового частного бизнеса через улучшение институциональной среды способствует увеличению темпов роста экономики.

Е.В. Чупракова
БГУИР (Минск)

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА УРОВНЯ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ КАК МЕТОД ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Метод сравнительной оценки уровня (СОУ) развития организаций или “межфирменного сравнения” с отраслевыми конкурентами, фактически находящийся на ранней стадии развития — переводная альтернатива ограниченным сопоставлениям с внутренними стандартами и динамикой собственных характеристик. Методоло-