

Так, в ноябре 1992 г. Совет Министров одобрил основные направления программы поддержки и развития предпринимательства Республики Беларусь, но в фонд поддержки на 1993 г. выделено всего 200 млн руб. В январе 1993 г. принят Закон о разгосударствлении и приватизации государственной собственности, однако механизм его реализации отсутствует.

Обзор развития законодательства о предпринимательстве показал, что при государственной собственности характер преобразований в экономике определяется интересами власти имущих групп работников. Поскольку же законодательная база недостаточно развита, процесс перехода растягивается на неопределенное время. В результате государственная экономика все глубже и глубже погружается в кризис и коррупцию, а негосударственная приобретает теневой, спекулятивный характер.

**В.Н. КРИВЦОВ**, кандидат экономических наук, доцент  
(Белорусский государственный  
экономический университет)

### **ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВА- НИЯ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

Принятые в Республике Беларусь такие законодательные акты, как Закон о собственности, предпринимательстве, предприятиях, другие нормативные документы в значительной степени способствовали развитию процесса создания предприятий различных организационно-правовых форм. Наиболее широкое распространение в республике получили такие формы, как акционерные общества закрытого и открытого типа, общества с ограниченной ответственностью. Создаются они на различных формах собственности, что и соответствует действующему в республике законодательству о собственности и мировой политике.

Здесь же следует оговориться, что при равенстве всех форм собственности, в том числе и частной, создание предприятий с использованием названной формы собственности до настоящего времени не получило широкого распространения. Это объясняется рядом причин, в том числе и недостаточностью личных средств граждан для организации частных предприятий и фирм. Ограничены возможности населения в выкупе государственных и муниципальных предприятий, и здесь начинает проявлять себя теневая экономика. Аукционная продажа объектов государственной собственности сопровождается легализацией средств теневой экономики, практически исключая участие в торгах основной массы населения. Это создает неравные стартовые условия для создания частных фирм, усугубляет дифференциацию населения и участников предпринимательской деятельности.

Однако действующее законодательство не в полной мере отработано, что в какой-то степени сдерживает использование различных форм предприни-

мательства. Так, практически не нашли отражения такие формы, как смешанные и полные товарищества, да и принятый Закон об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и дополнительной ответственностью не раскрывает статуса и особенностей обществ с дополнительной ответственностью. К этому следует добавить и не совсем продуманную политику Национального банка в установлении курсов иностранных валют. Установленный в размере 300 руб. за один доллар США курс иностранных инвестиций, используемый при оценке вклада иностранного партнера в Уставной фонд совместных предприятий, не стимулирует привлечения иностранного капитала в республику, в то время как курс доллара на внутреннем рынке приближается к 1000 руб.

Согласно действующему законодательству к малым предприятиям относятся предприятия, среднесписочная численность которых колеблется в пределах от 25 до 200 человек в зависимости от профиля и направлений деятельности предприятий. Кстати, заметим, что за рубежом этот показатель значительно выше.

Некоторым сдерживающим фактором в развитии предпринимательства и малого бизнеса является и становление с 1993 г. более высоких минимальных размеров Уставного фонда и величины регистрационных взносов при создании предприятий и фирм.

Кроме того, практически все предприятия независимо от форм собственности, их статуса и размера поставлены в равные условия в области налогообложения. Действующая налоговая система имеет фискальный характер и наносит значительный удар по производителям товаров народного потребления и продукции производственно-технического назначения. Бремя налогового пресса вынуждает малые предприятия манипулировать с наличной и безналичными формами расчетов, что открывает возможности для уклонения от налогообложения.

Изменения в налогообложении не улучшили положения малых предприятий. Снижение ставки налога и добавленную стоимость с 28 до 25 % сопровождалось одновременным введением отчислений в фонд стабилизации цен в размере 3 % от выручки от реализации продукции и услуг, что повысило отпускные цены и ограничило сбыт продукции. Введение пониженной вдвое ставки налога на прибыль для малых предприятий при размере годовой балансовой прибыли до 1 млн руб. также не оказало существенного влияния на их финансовое состояние. Кроме того, изменен порядок расчета дополнительного налога на прибыль в связи с превышением средней заработной платы сверх шестикратной величины минимальной заработной платы. Не учитывается рост объемов производства, что опять-таки не стимулирует его увеличения, так как это вызовет и рост заработной платы. К этому следует добавить и постоянные корректировки на государственном уровне минимальных тарифных ставок и окладов. Вследствие сказанного, заработная плата работников малых предприятий начинает отставать от заработной пла-

ты работников отдельных отраслей государственного сектора экономики, что тормозит процесс привлечения в сферу предпринимательства новых производителей.

К числу других организационно-экономических проблем следует отнести и сложности с обеспечением необходимым сырьем и материалами, непомерно высокую величину арендной платы за производственные и служебные помещения.

Таким образом, в республике наметилась тенденция сокращения числа предприятий-производителей и многие из них переориентируются в сферу торговой, торгово-закупочной и посреднической деятельности, что позволяет ускорить оборачиваемость средств, торговаться предприятиям "на плаву", но не способствует насыщению товарного рынка.

В условиях рыночной экономики, и это показывает мировая практика, значительная роль отводится малому бизнесу и предпринимательству.

Нам представляется необходимым учесть положительный мировой опыт в области поддержки малого бизнеса по таким основным направлениям, как создание условий для участия широких слоев населения в предпринимательстве, действенная государственная поддержка малого бизнеса, льготное кредитование и налогообложение (и, что вообще освобождение вновь созданных малых предприятий от налогов в течение первых двух лет его функционирования), пересмотр действующих ставок регистрационных взносов и упрощение самого механизма регистрации предприятий.

Развитие малого бизнеса и предпринимательства с присущими им гибкостью, чутким реагированием на изменения на потребительском рынке товаров и услуг, при одновременном обеспечении условий нормального функционирования малых предприятий со стороны государственных органов позволит сделать позитивные шаги к переходу на рыночные отношения.

**К.Г.ДЕНИСОВА, А.Н. СЕНЬКО,**  
кандидаты экономических наук, доценты  
(Белорусский государственный  
экономический университет)

## **ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ СОВМЕСТНЫХ С ИНО- СТРАННЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЙ НА ТЕРРИТОРИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

Отличительными особенностями совместных предприятий (СП), создаваемых на территории Республики Беларусь, являются:

наличие соглашения сторон о долгосрочном сотрудничестве (производство, купля-продажа, финансирование и т.д.);

объединение сторонами активов (денежных средств, оборудования, опыта управления и т.д.);