

требующейся информации; такое же, гарантированное законом, право на информацию каждого гражданина.

В.В.РЫМКЕВИЧ, ассистент
(Белорусский государственный
экономический университет)

ОТНОШЕНИЯ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ РЫНОЧНОГО ТИПА

Распределительные отношения представляют собой сложное системное образование. И, как во всяком сложном явлении, в нем все взаимосвязано, все элементы системы оказывают взаимное влияние друг на друга и функционируют вместе как единое целое. Поэтому переход к экономической системе рыночного типа требует системного и комплексного анализа производственных отношений в целом и отношений распределения в частности.

Частичные изменения отдельных элементов системы, например усовершенствование организации оплаты труда и либерализация цен, создавая в общем благоприятный фон для последующих более радикальных перемен, без коренных преобразований всей системы распределительных отношений, эффекта не дают и не могут дать.

Вместе с тем в экономической системе всякого общества отношения распределения выступают в качестве ее подсистемы и неразрывно связаны с другими ее структурными частями и прежде всего с отношениями собственности.

Взаимосвязь форм собственности и распределения проявляется через отношения присвоения. Можно выделить первичное и вторичное присвоение. Первичное выражает отношения по поводу присвоения таких факторов производства, как средства производства и рабочая сила. Как собственник средств производства, так и собственник рабочей силы имеет реальную возможность владения, пользования и распоряжения объектами собственности.

Прежде чем состоится процесс производства, его основные факторы должны быть определенным образом распределены (присвоены) между участниками производства, что и предопределяет их роль в самом производстве. Субъектами первичного присвоения выступают как отдельные индивидуумы, так и их ассоциация.

Вторичное присвоение можно рассматривать как форму экономической реализации собственности на факторы производства. Данный вид присвоения зависит от участия каждого человека в общественном производстве, и его доход будет обратно пропорционален этому участию. Определение доли каждого индивидуума в массе созданных благ и услуг

входит в привилегию собственника средств производства и подчиняется установленным им порядкам. Причем один и тот же собственник может быть субъектом присвоения и распределения в разнообразных формах собственности, например получать зарплату и одновременно дивиденды по акциям и т.д.

В реальной жизни взаимосвязь и последовательность актов производства, распределения, обмена и потребления складываются крайне разнообразно. Взаимодополняя друг друга, отношения производства, распределения, обмена и потребления образуют целостную экономическую систему, в пределах которой только и можно теоретически представить самостоятельность каждого элемента системы. Распределение оказывает активное воздействие на все воспроизводственные процессы и вовсе не является пассивным следствием производства. Оно неотъемлемый момент любой фазы воспроизводства.

Распределение на стадии непосредственного производства включает в себя ряд моментов:

а) рациональное распределение и использование факторов производства в процессе их производительного применения, причем комбинация и сочетание (а это и есть распределение) факторов в процессе изготовления продукции влияет на эффективность производства;

б) определение доли участия каждого производственного фактора в создаваемом продукте;

в) обеспечение условий как для простого, так и для расширенного воспроизводства.

В фазе обмена происходит распределение не только на основе эквивалента труда, но и на основе таких рыночных категорий, как цена, деньги, спрос и предложение, инфляция и др. Если на стадии распределения их субъекты получают номинальные доходы, то в фазе обмена происходит распределение реального дохода.

На стадии обмена непосредственно сказываются рыночные отношения, подчиняющиеся законам стоимости, спроса, предложения и др. На этой фазе продолжается процесс распределения, но только по иным, стоимостным, критериям.

Через механизмы закона стоимости регулируются связи между товаропроизводителями, измеряется, распределяется и стимулируется общественный труд. Цена служит важным инструментом в распределительном механизме общества.

Через механизмы закона спроса и предложения определяется эквивалентность обмена (распределения), нарушение которой влечет за собой изменение структуры общественного воспроизводства.

На стадии потребления полученный доход хозяйствующим субъектом может распределяться на производственное и непроизводственное потребление; отдельным человеком -- на личное потребление и сбережение.

Дифференциация доходов, обусловленная распределением и обменом, сказывается на дифференциации потребления. Потребление по возможности должно шире использоваться для развития трудовой мотивации.

Распределительные отношения тесно связаны также с надстройкой, прежде всего с государством и правом. Государство воздействует на распределительные процессы с помощью бюджетно-налоговых и кредитно-денежных рычагов, административных инструментов, а также через прогнозирование и программирование экономики. Оно широко применяет право для регламентации распределительного процесса с помощью разнообразных законов и нормативных актов (например, о налогах, индексации доходов, минимальной зарплате и др.). Но здесь важно, чтобы законодательство отражало реальные закономерности распределительных отношений, иначе оно превратится в тормоз экономического развития.

Таким образом, выяснение роли и значения распределения в экономической системе рыночного типа позволяет разрешить многие противоречия и устранить деформации производственных отношений в условиях перехода нашей страны к рыночной экономике.

А.Ф.БАДЮКОВ, кандидат экономических наук, доцент
(Гродненский государственный университет)

ТЕОРИЯ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ И ОБОСНОВАНИЕ ПОЛИТИКИ ЦЕН И ДОХОДОВ

Современная экономическая теория рассматривает распределение доходов между экономическими ресурсами и домашними хозяйствами. В первом случае говорят о функциональном распределении, во втором — о персональном. В то время как функциональное распределение касается раздела всего дохода между различными типами производительных ресурсов и состоит в изучении вознаграждений, получаемых факторами производства по их роли в создании национального дохода, персональное распределение затрагивает деление по размерам доходов. Такой подход в значительной мере является традиционным и характерен для многих учебников "Экономикс". Не составляет исключения и переведенный на русский язык учебник К.Макконела и С.Брю. Единственное дополнение к традиционному подходу — глава "Распределение дохода: неравенство и бедность".

Вместе с тем американские авторы учебников игнорируют исследования, проведенные европейскими экономистами в области распределения, в частности такой вопрос, как феномен власти при исследовании проблем распределения. Так, во французской политической экономии