

На наш взгляд, под управлением финансами следует понимать процесс создания, применения, изучения и совершенствования форм финансовых отношений, обеспечивающих реализацию принципов хозяйственного расчета: оперативно-хозяйственную самостоятельность, материальные заинтересованность и ответственность, самокупаемость и самофинансирование. Таким образом, управление финансами получает, наконец, главный статус в системе экономического управления. Отсюда вытекает вопрос не о простом и не о согласованном, подчас дилемматическом, создании форм финансовых отношений, а о создании финансового механизма. Итак, финансовый механизм — это совокупность выработанных форм финансовых отношений и методов их осуществления в целях реализации планов экономического и социального развития общества на основе принципов полного хозяйственного расчета.

Формы финансовых отношений могут выступать в виде различных налогов, норм и нормативов, положений о материальном стимулировании и представляют собой финансовые рычаги, при помощи которых можно воздействовать на результаты хозяйствования. Методы организации форм финансовых отношений включают в себя три основных звена: последовательность организации форм финансовых отношений, контроль рублем и финансовые нормативы.

**Е. А. КОСТУСЕВА, аспирантка**

**(Белорусский государственный  
экономический университет)**

## **НАЛОГИ И ИНФЛЯЦИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

Экономический кризис в нашей республике развивается на фоне высоких темпов инфляции. В минувшем году уровень инфляции превышал 2100 %. Впервые она приобрела новое качество — стала открытой. При выполнении первых пятилеток инфляция составляла 3 — 4 % в год и плюс 5 — 6 % скрытой инфляции, в 80-х гг. средняя годовая инфляция достигла 13 %, а в 1991 г. 8 % в месяц.

Как правило, инфляцией называют рост цен на товары и услуги, сопровождаемый обесцениванием денег. Происходит переполнение каналов денежного обращения денежной массой и отсюда выводят причину инфляции. Наиболее общими причинами инфляции является чрезмерное увлечение развитием подразделения I, отставание из года в год по производству предметов потребления, неэффективность сельского хозяйства, неразвитость сферы услуг, нерациональная инвестиционная политика, высокая степень милитаризации народного хозяйства. Все это порождает потоки денег, не обеспеченных товарами. В результате сни-

БДЭУ. Беларускі дзяржаўны эканамічны ўніверсітэт. Бібліятэка.

БГЭУ. Белорусский государственный экономический университет. Библиотека.°

BSEU. Belarus State Economic University. Library.

зилась доля потребительского сектора в валовой продукции промышленности с 59 % в 1940 г. до 32,6 % в 1990 г.

Есть факторы, питающие инфляцию, в частности опережающий рост доходов населения по сравнению с увеличением производительности труда. Соотношение доходов населения и производительности труда в народном хозяйстве республики в 1991 г. достигло 1,91 в пользу доходов, что выше уровня 1981 г. Подстегивает инфляцию необоснованная эмиссия денег. С 1980 по 1991 г. масса наличных денег в республике увеличилась в 3,7 раза (в 1990 г. денежная масса составляла приблизительно 3055,5 млрд руб.). Основная причина эмиссии — рост дефицита бюджета. К факторам, усиливающим инфляцию, можно добавить потерю государством и банком контроля над валютой и переход к спекулятивной валюте; безудержную социальную политику, разрыв экономических связей между республиками СССР и т.д.

Одним из средств обуздания инфляции являются налоговые рычаги. Поскольку в момент роста инфляции наблюдается падение производства, предстоит решить следующие проблемы: остановить падение производства и обуздать инфляцию. Однако мировой опыт показывает невозможность одновременного решения этих проблем. Мероприятия, направленные на предотвращение падения производства и стимулирующие его расширение, означают расширение спроса, что ведет к росту цен, а дефляционные мероприятия провоцируют экономический застой. Существует мнение, что стимулирование производства с помощью налоговых мер дает наибольший эффект лишь тогда, когда темпы инфляции держатся на уровне 3 — 5 % в год, а по мере их роста снижается эффективность этих мер.

В рыночной экономике считается целесообразным использовать косвенные налоги для сдерживания спроса. Эту роль выполняет налог на добавленную стоимость, действенность которого сдерживается высокими темпами инфляции. Поэтому действие высокого налога на размеры спроса невелико. В условиях нашей республики, где высоки темпы инфляции, налог на добавленную стоимость, скорее всего, играет дестабилизирующую роль. Использование прямых налогов для ограничения спроса малоэффективно, так как рост поступлений этих доходов напрямую не связан с темпами инфляции и эта группа бюджетных доходов больше подвержена инфляционному обесценению. Более активное использование налогового механизма для регулирования производства станет возможным при снижении темпов инфляции до 3 — 5 % в год.

Инициатива по снижению темпов инфляции должна принадлежать денежно-кредитной политике, т.е. необходимо начинать с денежной реформы и других экономических преобразований, а затем активно включить налоговый механизм для управления инфляцией.