

Дифференциация доходов, обусловленная распределением и обменом, сказывается на дифференциации потребления. Потребление по возможности должно шире использоваться для развития трудовой мотивации.

Распределительные отношения тесно связаны также с надстройкой, прежде всего с государством и правом. Государство воздействует на распределительные процессы с помощью бюджетно-налоговых и кредитно-денежных рычагов, административных инструментов, а также через прогнозирование и программирование экономики. Оно широко применяет право для регламентации распределительного процесса с помощью разнообразных законов и нормативных актов (например, о налогах, индексации доходов, минимальной зарплате и др.). Но здесь важно, чтобы законодательство отражало реальные закономерности распределительных отношений, иначе оно превратится в тормоз экономического развития.

Таким образом, выяснение роли и значения распределения в экономической системе рыночного типа позволяет разрешить многие противоречия и устранить деформации производственных отношений в условиях перехода нашей страны к рыночной экономике.

А.Ф.БАДЮКОВ, кандидат экономических наук, доцент
(Гродненский государственный университет)

ТЕОРИЯ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ И ОБОСНОВАНИЕ ПОЛИТИКИ ЦЕН И ДОХОДОВ

Современная экономическая теория рассматривает распределение доходов между экономическими ресурсами и домашними хозяйствами. В первом случае говорят о функциональном распределении, во втором — о персональном. В то время как функциональное распределение касается раздела всего дохода между различными типами производительных ресурсов и состоит в изучении вознаграждений, получаемых факторами производства по их роли в создании национального дохода, персональное распределение затрагивает деление по размерам доходов. Такой подход в значительной мере является традиционным и характерен для многих учебников "Экономикс". Не составляет исключения и переведенный на русский язык учебник К.Макконела и С.Брю. Единственное дополнение к традиционному подходу — глава "Распределение дохода: неравенство и бедность".

Вместе с тем американские авторы учебников игнорируют исследования, проведенные европейскими экономистами в области распределения, в частности такой вопрос, как феномен власти при исследовании проблем распределения. Так, во французской политической экономии

отражается вывод Ф.Перру о том, что устанавливающиеся между теми или иными экономическими агентами взаимосвязи обязательно принимают в расчет и власть, которой располагают другие агенты. Категория власти лучше всего выражается с помощью отношения асимметричности, предполагающего наличие неравенства, ибо в реальной экономической жизни действуют факторы принуждения и подчинения.

Результатом неравенства, вытекающего из различий в размерах производства, положении партнеров на рынке, различной степени их информированности, является существование господствующих и подчиненных экономических единиц. Подчиненные фирмы устанавливают преимущественные неравноправные отношения с доминирующей фирмой и испытывают на себе ее увлекающее или тормозящее действие. Следствием этого неравенства является также существование господствующих и подчиненных доходов. При рассмотрении проблем распределения возникает ряд вопросов, ответить на которые можно, приняв во внимание наличие господствующего дохода.

Реалистическая теория распределения должна быть дополнена социологическими исследованиями характера социальных групп, что позволит существенно дополнить упрощенные модели, которыми мы располагаем как в микроэкономическом, так и в макроэкономическом плане, и глубже познакомиться с различными факторами, которые управляют распределением национального дохода.

Тем временем, мы не располагаем статистическими данными ни по функциональному распределению, ни по распределению по децилям применительно к Республике Беларусь. Отсутствие таких данных делает затруднительным проведение разумной политики цен и доходов, направленной на преодоление спада и сдерживание инфляции.

Такая политика по поддержанию экономического роста и недопущению инфляции в 60--70-е гг. проводилась в странах Западной Европы, особенностью которой было влияние на цены и различные виды доходов уже на стадии их образования. Такая политика стала эффективным орудием борьбы против инфляции и в то же время не ставила под угрозу занятость и экономический рост. Политика доходов касается условий, в которых: эволюция доходов может быть совместима с экономическими целями и особенно со стабильностью цен. Конечно, с позиций сегодняшнего дня можно говорить о том, что результаты такой политики были скромными, и в Западной Европе о ней почти забыли. И тем не менее после введения национальной валюты в республике переосмысленный опыт проведения политики цен и доходов мог бы пригодиться.

БДЭУ. Беларускі дзяржаўны эканамічны ўніверсітэт. Бібліятэка.

БГЭУ. Белорусский государственный экономический университет. Библиотека.°.

BSEU. Belarus State Economic University. Library.

<http://www.bseu.by> elib@bseu.by