

ДИНАМИКА САЛЬДО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В 2005–2010 гг.: ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ И ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЕГО СБАЛАНСИРОВАННОСТИ

Г.Л. Вардеванян,

*кандидат экономических наук, доцент, зав. отделом внешнеэкономической
деятельности Института экономики НАН Беларуси,*

Е.А. Червинский,

*научный сотрудник отдела внешнеэкономической
деятельности Института экономики НАН Беларуси*

Устойчивая тенденция роста отрицательного сальдо внешней торговли товарами и услугами в последние годы является одной из ключевых проблем в экономике Беларуси. Сальдо внешнеторговых операций по товарам и услугам как составляющая платежного баланса выступает важнейшим фактором, формирующим предложение иностранной валюты на денежном рынке и влияющим на финансовую стабильность на макроуровне. Дефицит платежного баланса создает понижающее давление на обменный курс национальной валюты и официальные золотовалютные резервы, вызывает необходимость поиска внешних источников его финансирования, что, как правило, влечет увеличение внешних заимствований и другие негативные последствия.

В рамках настоящей статьи излагаются результаты факторного анализа изменения внешнеторгового сальдо в товарном разрезе в период с 2005 по 2010 г. с целью выявления вклада в него наиболее крупных товарных позиций и, соответственно, основных причин нарастания внешнеторгового дефицита, которое предопределило возникновение дефицита иностранной валюты на валютном рынке в I квартале 2011 г.

Изменение сальдо внешней торговли товарами Республики Беларусь в 2006–2010 гг. составило 8913,6 млн долл. США (в 2005 г. оно сложилось отрицательным в размере 728,8 млн долл., а в 2010 г. – отрицательным в размере 9642,3 млн долл.) (табл. 1). Результаты факторного анализа

изменения сальдо внешней торговли товарами, отражающие в процентном выражении вклад отдельных товарных позиций в изменение сальдо в целом, ранжированы в таблице по признаку значимости их влияния в порядке убывания.

Наибольший вклад в ухудшение торгового баланса внес импорт сжиженного и природного газа, сложившись в размере 3113,6 млн долл. США, или 34,9%. В 2005 г. Беларусь импортировала данный вид топлива по ценам ниже мировых.

При стабильном физическом объеме импорта на уровне 20–21 млн м³, обусловленном сложившейся структурой потребления газа для производства и бытовых нужд населения, последовательное повышение цен в 2005–2010 гг. с 47,2 до 187,6 долл. США привело к росту его стоимостного объема с 997,9 до 4 188 млн долл., или в 4,2 раза. При этом за счет роста физического объема импортируемого газа с 20,1 до 21,6 млн м³ итоговое сальдо ухудшилось на 0,8%, а за счет роста цен оно ухудшилось на 34,1%.

Нефть и нефтепродукты по итогам 2010 г. имеют наиболее значительный удельный вес в экспорте (26,7%) и импорте (22,2%) национальной экономики, поэтому их динамика во многом определяет показатели сбалансированности внешней торговли.

Отрицательное сальдо в торговле нефтью и нефтепродуктами за пять лет увеличилось на 1,86 млрд долл. США, что эквивалентно вкладу в размере 20,9% от общего ухудшения сальдо внешней торговли

**Вклад основных товаров белорусского экспорта и импорта в изменение
внешнеторгового сальдо в период с 2005 по 2010 г.**

Товары	Сальдо, млн долл. США		Изменение сальдо, млн долл. США	Вклад, %
	2005 г.	2010 г.		
Сальдо внешней торговли товарами (по методологии статистики внешней торговли)	-728,8	-9642,3	-8913,6	-100,0
Из него:				
сжиженный и природный газ	-865,2	-3978,8	-3113,6	-34,9
нефть и нефтепродукты	953,3	-909,1	-1862,4	-20,9
автомобили легковые	-520,1	-1333,0	-812,9	-9,1
черные металлы	-465,5	-1160,3	-694,8	-7,8
аппаратура связи и части к ней	-73,4	-288,3	-214,9	-2,4
телевизоры, мониторы и проекторы	88,6	-90,5	-179,1	-2,0
оборудование для термической обработки материалов	-64,7	-217,2	-152,5	-1,7
лекарственные средства, расфасованные для розничной продажи	-157,9	-290,3	-132,4	-1,5
седельные тягачи	156,1	23,9	-132,2	-1,5
каучук синтетический	-79,7	-203,3	-123,5	-1,4
металлообрабатывающие станки	-23,4	-144,7	-121,3	-1,4
двигатели внутреннего сгорания	-126,8	-237,5	-110,6	-1,2
трубы из черных металлов	-117,7	-225,3	-107,6	-1,2
части и принадлежности для автомобилей и тракторов	104,3	7,6	-96,7	-1,1
провода медная	-61,9	-156,9	-95,1	-1,1
вычислительные машины для автоматической обработки информации	-66,5	-143,3	-76,9	-0,9
прицепы и полуприцепы	62,8	-9,7	-72,5	-0,8
лесоматериалы продольнораспиленные	129,8	60,5	-69,4	-0,8
полимеры этилена	69,0	4,4	-64,6	-0,7
дорожная и строительная техника	56,7	-6,7	-63,5	-0,7
холодильники, морозильники и холодильное оборудование	238,6	185,3	-53,4	-0,6
удобрения азотные	83,7	32,3	-51,4	-0,6
бытовая аппаратура неэлектрическая для приготовления пищи	74,5	141,3	66,8	0,7
нити и волокна синтетические	218,2	317,2	99,0	1,1
тара пластмассовая	10,1	153,9	143,8	1,6
грузовые автомобили	568,7	717,7	149,0	1,7
машины и механизмы для уборки и обмолота сельскохозяйственных культур	-63,1	130,5	193,5	2,
шины	148,3	373,4	225,1	2,5
тракторы	405,8	660,2	254,4	2,9
мясо и пищевые мясные субпродукты	79,1	474,4	395,3	4,4
молоко и молочные продукты	467,1	1481,8	1014,7	11,4
удобрения калийные	1011,5	2225,0	1213,5	13,6
прочие товары	-2128,5	-7239,1	-4400,6	-49,2

Источник. Рассчитано по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь.

товарами, причем 7,8% ухудшения было обусловлено изменением физического объема внешней торговли, а 13,1% – ценовым фактором.

Физический объем ежегодного импорта нефти в течение прошедшего пятилетия

был достаточно стабилен и обусловлен суммарной мощностью нефтеперерабатывающих заводов ОАО «Нафтан» и ОАО «Мозырский НПЗ», которая составляет около 22 млн т нефти в год. Исключением является лишь ситуация в 2010 г., когда из-за

разногласий по формированию цен на импортируемую из Российской Федерации нефть не удалось в январе–мае обеспечить полную загрузку имеющихся мощностей, что привело к снижению импорта сырой нефти до 14,7 млн т.

В 2005–2009 гг. объем экспорта нефтепродуктов составлял приблизительно 70–75% от объема импортируемой сырой нефти (остальной объем нефтепродуктов направлялся для удовлетворения потребностей внутреннего рынка), увеличившись в абсолютном выражении с 13,5 до 15,5 млн т. В 2010 г. в связи с отмеченным выше сокращением импорта сырой нефти экспорт нефтепродуктов снизился до 11,3 млн т.

При этом ценовой компонент менялся достаточно сильно. Средняя цена импортируемой нефти возросла с 218,6 долл. США за 1 т в 2005 г. до 459,8 долл. в 2010 г., или в 2,1 раза, что было вызвано конъюнктурой цен на мировом рынке, изменением условий поставок нефти из Российской Федерации, связанным с введением экспортных пошлин на поставляемую в Республику Беларусь нефть, а также началом закупок нефти из Венесуэлы, которая с учетом транспортных расходов почти в 1,5 раза дороже

российской. Средняя цена экспортируемых нефтепродуктов за пятилетие увеличилась с 360 до 596 долл. США за 1 т, или на 65,6%. Таким образом, превышение темпов роста цен на импортируемую нефть над темпами роста на экспортируемые нефтепродукты обусловило сокращение маржи, получаемой на переработке нефти. То есть если в 2005 г. средняя цена за 1 т экспортируемых республикой нефтепродуктов превышала цену импортируемой сырой нефти в 1,66 раза, то в 2010 г. это соотношение сократилось до 1,3 раза (рис. 1).

Следующей по значимости товарной позицией, негативно отразившейся на результатах внешней торговли, является импорт легковых автомобилей, по которым имело место увеличение как в количественном, так и стоимостном выражении. Если в 2005 г. в республику было ввезено 131,3 тыс. шт. легковых автомобилей на общую сумму в 520,3 млн долл. США, т. е. средняя цена составила 4,0 тыс. долл. за единицу, то в 2010 г. их количество возросло до 201,8 тыс. шт. на сумму 1334,9 млн долл., а средняя цена увеличилась до 6,6 тыс. долл. США. Отмеченная динамика свидетельствует о росте платежеспособного спроса населения и зна-

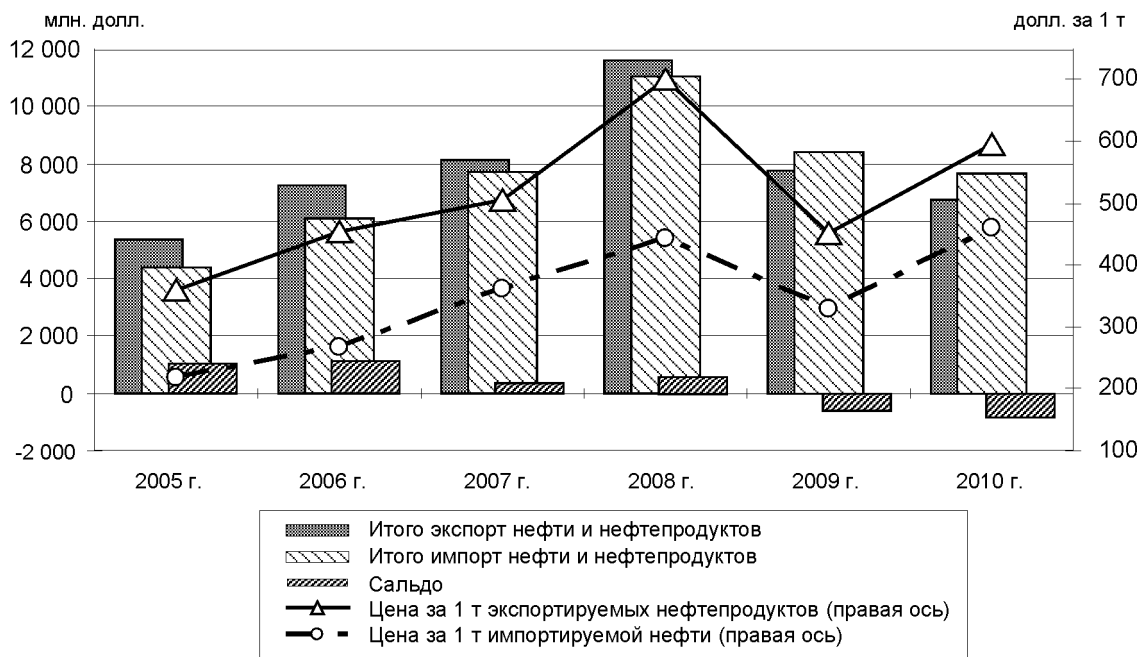


Рис. 1. Динамика показателей внешней торговли Республики Беларусь нефтью и нефтепродуктами в 2005–2010 гг.

Источник. Рассчитано по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь.

чительном сдвиге потребительских предпочтений в сторону легковых автомобилей более дорогого ценового диапазона. Вклад прироста импорта легковых автомобилей в общее ухудшение сальдо внешней торговли товарами за пятилетие составил 9,1%.

Довольно существенное ухудшение сальдо сложилось в торговле черными металлами, составив 7,8%, или почти 700 млн долл. США. Это обусловлено тем, что при идентичном росте цен на экспортируемые и импортируемые республикой черные металлы темпы роста физического объема импорта существенно превысили темпы роста экспорта (138 против 106%).

Вклад в ухудшение сальдо внешней торговли по таким товарным позициям, как «Аппаратура связи и части к ней», «Телевизоры, мониторы и проекторы», «Холодильники, морозильники и холодильное оборудование», отражают тенденцию переориентации потребительского спроса на импортные товары, связанную с увеличением реальных денежных доходов населения и соответствующим повышением ценовой доступности продукции ведущих мировых фирм. Кроме того, происходило снижение экспорта сложнотехнической продукции на важнейшем для отечественных экспортеров рынке России, связанное с созданием конкурирующих производств с участием иностранных инвестиций транснациональных корпораций, являющихся лидерами мирового рынка. Примером, наглядно иллюстрирующим утрату конкурентных преимуществ, является устойчивая тенденция ежегодного снижения экспорта белорусских телевизоров начиная с 2006 г., которое было обусловлено размещением в России своих сборочных производств корейскими компаниями LG и Samsung.

В перечне товарных групп, внесших наиболее значительный вклад в улучшение сальдо торгового баланса, ведущее место принадлежит калийным удобрениям и мясо-молочной продукции.

Экспорт калийных удобрений является одним из наиболее значимых и стабильных источников поступления валютных средств в республику. Неравномерность динамики спроса на мировых рынках определяет изменчивость как физического объема

экспорта, так и цен на хлористый калий. В связи с этим в период 2005–2010 гг. стоимостные объемы экспорта различались более чем в три раза. В 2010 г. экспорт калийных удобрений составил 2225 млн долл. США, что на 1,2 млрд долл. больше, чем в 2005 г. При этом цена возросла в 2,3 раза при формировании физических объемов экспорта на уровне 2005 г., а улучшение сальдо торгового баланса за пятилетие за счет данной статьи составило 13,6%.

За рассматриваемый период почти в 3,2 раза вырос экспорт молока и молочных продуктов, достигнув в 2010 г. величины 1,5 млрд долл. США и обеспечив тем самым улучшение внешнеторгового сальдо в размере 11,4%. При этом физический объем экспорта увеличился в 1,5 раза, а цены возросли в 2,1 раза. Такие результаты были достигнуты благодаря государственной поддержке развития сельскохозяйственного производства. Республика Беларусь в настоящее время является одним из крупнейших экспортеров молочной продукции в мире.

Следует отметить, что экспорт сельскохозяйственной продукции оказался подвержен негативному воздействию мирового финансово-экономического кризиса в значительно меньшей мере по сравнению с продукцией промышленности. В 2009 г. сохранился рост экспорта сельскохозяйственной продукции в натуральном выражении, и только падение мировых цен на экспортируемую продукцию привело к снижению экспорта в стоимостном выражении на 2,1% к уровню 2008 г.

По данным ФАО, в списке крупнейших экспортеров мира в 2009 г. Беларусь вышла на первое место по экспорту молока цельного пастеризованного, опередив такие страны, как Бразилия, Бельгия, Германия; занимала 5-е место в экспорте масла животного, 6-е – цельного сгущенного молока, 8-е – сухого обезжиренного молока, 12-е место – сыров и творога. Удельный вес экспорта молочных продуктов в объеме производства молока вырос в Республике Беларусь с 15% в 2000 г. до 55% в настоящее время.

Положительный вклад в изменение внешнеторгового сальдо мяса и пищевых мясных субпродуктов составил 4,4%, что эквивалентно 395 млн долл. США. Рост

экспорта по данной позиции был в большей степени обусловлен увеличением его физического объема – в 2,4 раза, тогда как цены возросли только в 1,4 раза.

Прирост положительного сальдо имел место также в торговле тракторами – на 254,4 млн долл. США, шинами – на 225,1, машинами и механизмами для уборки и обмолота сельскохозяйственных культур – на 193,5, грузовыми автомобилями – 149,0, тарой пластмассовой – на 143,8, нитями и волокнами синтетическими – на 99,0 млн долл. Однако следует отметить, что восстановить объемы экспорта по некоторым из этих товарных позиций в 2010 г. на уровне предкризисного 2008 г. не удалось: по сравнению с 2008 г. стоимостный объем поставок тракторов составил 63,8%, грузовых автомобилей – 81,9, шин – 89,3%.

Важную дополнительную информацию в контексте исследуемой проблемы можно почерпнуть из анализа динамики сальдо внешней торговли товарами в разрезе инвестиционных, промежуточных и потребительских товаров, доля которых в общем объеме импорта по итогам 2010 г. составила соответственно 10, 72,9 и 16,1%. Как показано на рис. 2, в ухудшении внешнеторгового сальдо за период 2005–2010 гг. определяющим фактором явилась негативная динамика по промежуточным товарам, ко-

торые занимают основную долю как в экспортных, так и в импортных товарных потоках страны. Средний ежегодный темп прироста экспорта промежуточных товаров за пятилетку составлял 8,4% при опережающем темпе прироста импорта в 16,2%, что привело к увеличению отрицательного сальдо по этой группе с -1,1 млрд долл. США в 2005 г. до -9,0 млрд долл. в 2010 г. При этом только по энергетическим товарам, которые традиционно составляют около половины импорта промежуточных товаров, в силу отмеченного выше ценового фактора сальдо снизилось на 5,0 млрд долл. США, а по прочим промежуточным товарам произошло падение на 2,9 млрд долл.

Сальдо по группе инвестиционных товаров в начале пятилетия было положительным, однако начиная с 2008 г. данный показатель приобрел отрицательные значения и по итогам 2010 г. импорт инвестиционных товаров превысил экспорт на 651,5 млн долл.

В условиях увеличения реальных доходов населения Беларуси в 2005–2008 гг. импорт потребительских товаров рос опережающими темпами (в среднем в 1,28 раза в год) по сравнению с экспортом (в 1,15 раза). В кризисных условиях 2009 г. на фоне девальвации национальной валюты и снижения покупательской способности населения импорт потребительских (преимущественно не-

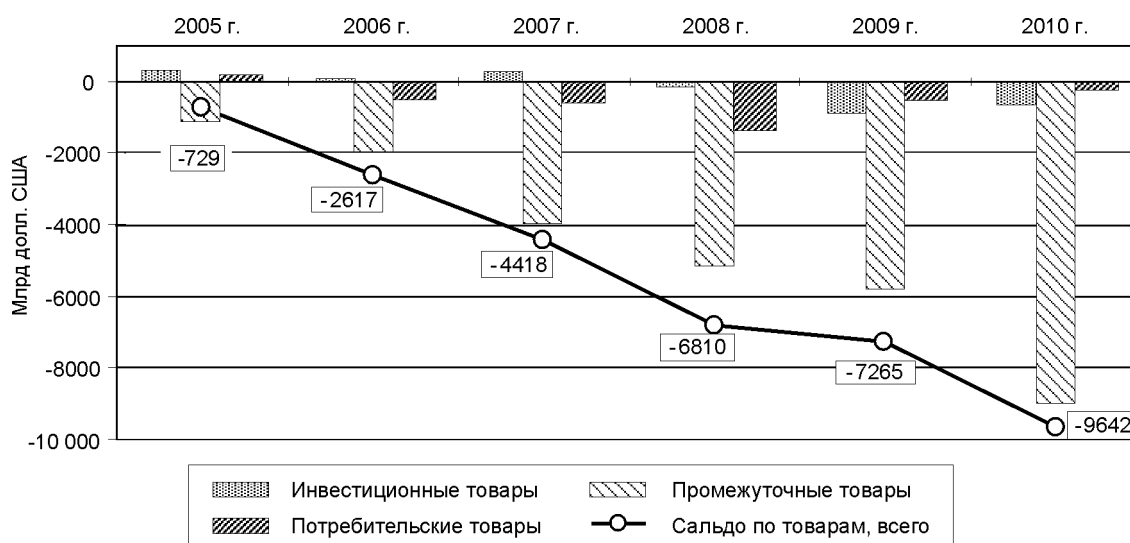


Рис. 2. Сальдо внешней торговли Республики Беларусь по группам инвестиционных, промежуточных и потребительских товаров в 2005–2010 гг.

Источник. Рассчитано по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь.

продовольственных) товаров значительно снизился. Более того, даже с учетом уменьшения экспорта продукции данной группы отрицательное итоговое сальдо по ней сократилось к 2010 г. до -226,6 млн долл. США по сравнению с -1355,0 млн долл. в 2008 г. Такая динамика свидетельствует о высокой степени корреляции реальных доходов и импорта потребительских товаров.

В качестве следующего шага в рамках проведенного анализа было бы логично рассмотреть влияние роста цен на промежуточные товары, используемые в производстве, на импортоспособность экспортируемой отечественными предприятиями продукции. Это позволило бы получить оценку такого важного показателя эффективности экспорта, как доля добавленной стоимости, получаемой в результате переработки импортных ресурсов. Однако расчет доли импортной составляющей в виде сырья, материалов, комплектующих и энергоносителей иностранного происхождения в структуре экспортной выручки по экономике в целом связан с трудноразрешимыми проблемами и из открытых источников статистики не представляется возможным вычленивать такую информацию. Тем не менее достаточно содержательную информацию для анализа дает другой, хотя и менее «чистый», показатель, рассчитываемый как отношение импорта промежуточных товаров к объему экспорта товаров в целом по экономике. В отличие от первого показателя здесь учитывается та составляющая промежуточного импорта, которая потребляется внутри страны и не участвует в производстве товаров, направляемых на экспорт. Экономическое содержание данного показателя можно трактовать следующим образом: для национальной экономики, вынужденной импортировать первичные сырьевые ресурсы для обеспечения внутренних производственных нужд и жизнеобеспечения населения, минимальным является требование, при котором экспортная выручка полностью покрывает объем промежуточного импорта, суммарно используемого как на производство экспортной продукции, так и на внутреннее потребление. Минимальность данного условия обусловлена тем, что предусматривает гипотетическое допущение об

отказе от потребительского и инвестиционного импорта, а также об отсутствии других источников поступления в страну иностранной валюты (прямые иностранные инвестиции, кредиты, трансферты и др.).

Динамика данного показателя в 2005–2010 гг. представлена на рис. 3, который отражает устойчивую тенденцию ежегодного его роста и достижение в 2010 г. критического уровня. Как видим, существует очевидная обратная зависимость между рассматриваемым показателем и отношением сальдо внешней торговли товарами к ВВП.

Таким образом, проведенный факторный анализ изменения сальдо внешней торговли товарами в 2005–2010 гг. позволяет сделать следующие выводы.

1. Устойчивый рост отрицательного сальдо внешней торговли был обусловлен преимущественно удорожанием импорта природного газа, сырой нефти, черных металлов и других первичных сырьевых ресурсов, что предопределило формирование опережающего роста промежуточного импорта по сравнению со стоимостным объемом товарного экспорта.



Рис. 3. Отношение импорта промежуточных товаров к экспорту товаров и отношение сальдо внешней торговли Республики Беларусь к ВВП в 2005–2010 гг.

Источник. Рассчитано по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь.

2. В экономике не произошло ощутимого прогресса в области улучшения качественных параметров экспортного потенциала, в частности увеличения в структуре товарного экспорта доли новых, инновационных товаров с высокой добавленной стоимостью, снижения материалоемкости и энергоемкости продукции, которое компенсировало бы негативные эффекты, связанные с ростом цен импорта.

Действующая система государственного управления характеризуется недостатком экономических стимулов к внедрению инноваций и модернизации производства. На уровне управления предприятиями слабы мотивационные механизмы, обеспечивающие стратегический, долгосрочный подход к повышению конкурентоспособности. Инновационный путь развития требует масштабных расходов на начальном этапе реализации проектов и связан с серьезными рисками, ответственность за которые менеджеры государственных предприятий в большинстве своем брать на себя не готовы.

3. Учитывая высокую импортуюемость традиционных валообразующих товарных позиций отечественного экспорта, наращивание объемов экспорта товаров в перспективе в рамках традиционной (инерционной, экстенсивной) парадигмы экономического развития приведет к автоматическому наращиванию импорта промежуточных товаров, используемых в производстве, и не позволит обеспечить выход на положительное сальдо внешней торговли по товарам и услугам в целом.

4. Наиболее прагматичным и эффективным путем повышения конкурентоспособности экономики на мировом рынке и наращивания экспорта качественно новых товаров является вхождение экспортноориентированных белорусских предприятий в производственно-сбытовые цепочки передовых транснациональных корпораций (ТНК), являющихся лидерами в соответствующих сферах производства.

На современном этапе развития мировой экономики транснациональные корпорации стали главной движущей силой международной торговли, поскольку многие из них сравнялись по своей мощи с отдельными

государствами. В настоящее время ТНК производят более четверти мирового ВВП и контролируют примерно 4/5 мирового банка технических лицензий и патентов, 2/3 объема международной торговли товарами и услугами, причем до 40% ее приходится на внутрикорпоративный обмен.

Привлечение ведущих мировых брендов позволит внедрить в белорусскую экономику не только современные технологии, но и финансовые ресурсы, культуру эффективной организации производства, менеджмента, маркетинга, обеспечит повышение квалификации рабочей силы и управленческого персонала. При этом в процессе выбора приоритетных направлений развития экспортноориентированных отраслей в первую очередь необходимо опираться на те из них, где Республика Беларусь обладает конкурентными преимуществами в виде квалифицированных трудовых ресурсов, сырьевых ресурсов, заделом в научно-технической сфере и т. д.

5. Для обеспечения интеграции в мировую экономику необходимо в достаточно краткие сроки добиться кардинального улучшения инвестиционного климата, которое является неременным условием привлечения в страну прямых иностранных инвестиций.

В последнем десятилетии отмечается усиление конкуренции за иностранные инвестиции, которое подстегивает национальные правительства к проведению комплексных мер экономической политики, направленных на создание привлекательных условий для иностранных стратегических инвесторов.

Неременным условием привлечения прямых иностранных инвестиций является формирование благоприятной институциональной среды для бизнеса, привлекательного инвестиционного и инновационного климата. Наиболее важными проблемами в этой сфере являются законодательный запрет на частную собственность на землю для юридических лиц нерезидентов, недостаточный уровень защиты прав собственности, наличие многочисленных административных барьеров в сфере регулирования бизнеса и т. д.



Материал поступил 5.05.2011 г.