

## СОСТОЯНИЕ И НАПРАВЛЕНИЯ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В РАМКАХ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

В статье дана оценка внешнеторговой деятельности Республики Беларусь в рамках Таможенного союза, рассмотрена взаимозависимость объемов экспорта с показателями импорта, представлены возможные направления специализации республики в рамках данного объединения, определено ее место и роль с учетом специализации на экспорте наукоемкой высокотехнологичной продукции и ИТ-услуг.

Сотрудничество России, Республики Беларусь и Казахстана в сфере создания единого экономического пространства идет на протяжении многих лет. Таможенный союз – интеграционное объединение с едиными правилами для всех участников, открывающее широкие перспективы для реальной интеграции экономик и активизации внешней торговли. Особенно это актуально для Республики Беларусь, которая по основным показателям внешнеторговой деятельности является малой открытой экономикой – размеры экспортной и внешнеторговой квот – 55 и 62 % соответственно [2, с. 544].

Внешнеторговый оборот Республики Беларусь ежегодно увеличивается, однако импорт республики в динамике превышает экспорт, что обуславливает хронически отрицательное внешнеторговое сальдо и вызывает негативные эффекты в экономике. Так, в 2010 г. дефицит торгового баланса составил 7,425 млрд долларов США [6].

Анализируя экспортно-импортные показатели республики, можно предположить наличие зависимости между ними. В целях ее анализа по данным показателям целесообразно построить уравнение регрессии. Данные сгруппированы в табл.

Таблица

Данные для построения уравнения регрессии по показателям экспорта и импорта Республики Беларусь

Год	Экспорт(x)	Импорт(y)	$x*y$	$x^2$	$y^2$
2004	13,8	16,5	227,7	190,44	272,25
2005	16	16,7	267,2	256	278,89
2006	19,7	22,3	439,31	388,09	497,29
2007	24,3	28,7	697,41	590,49	823,69
2008	32,6	39,4	1284,44	1062,76	1552,36
2009	21,3	28,6	609,18	453,69	817,96
2010	29,8	37,2	1108,56	888,04	1383,84
Сумма	157,5	189,4	4633,8	3829,51	5626,28
Ср. знач.	22,5	27,0571429	661,9714	547,0729	803,7543

Примечание. Источник: собственная разработка на основе [2, с. 552]

Дальнейшие расчеты позволяют сделать следующий вывод: при увеличении экспорта из Республики Беларусь на 1 млрд долларов импорт возрастет на 1,30291 млрд долларов, или в 1,3 раза.

Коэффициент корреляции между величинами имеет положительный знак и близко к единице:

$$R_{xy} = \frac{\overline{xy} - \bar{x} * \bar{y}}{\alpha_x - \sigma_y} = \frac{661,9714 - 22,5 * 27,05711429}{\sqrt{547,0729 - 22,5^2} - \sqrt{803,7543 - 27,05711429}} = 0,9833063.$$

Следовательно, связь между значениями экспорта и импорта является прямой и тесной.

В географической структуре белорусского экспорта преобладают страны СНГ [7, с. 89–90]. Сегодня уже можно говорить об уже действующем Таможенном союзе России, Беларуси и Казахстана.

С точки зрения взаимосвязанности экономики Российская Федерация является основным импортером белорусской продукции. В 2010 г. доля России в белорусском товарном экспорте составляла 38,7 % [7, с. 91]. Россия также снабжает белорусский рынок стратегически важными ресурсами, 50 % которых составляют товары критического импорта.

Что касается Казахстана, то в последнее время торговля с ним также активизировалась. В период с 2009 по 2010 гг. темп роста товарооборота составил 223 % и вырос до 863 млн долларов США.

В то же время нужно ясно представлять объективную роль Республики Беларусь в рамках объединения. Сегодня большинству стран мирового сообщества присуща специализация, основанная на конкурентных преимуществах и позволяющая использовать их для достижения высоких результатов в экономической деятельности. Она необходима и Беларуси ввиду неспособности на равных конкурировать со странами-союзницами. Условия хозяйствования в них слишком различны. Так, например, ставка налога на добавленную стоимость в Беларуси составляет 20 %, в России – 18 %, в Казахстане – 16 % с планами ее снижения до 12 % [7]. Если учесть, что у России и Казахстана имеется богатая сырьевая база, а уровень развития промышленности не уступает белорусскому, национальные товары могут потерять конкурентоспособность, а открытие границ после 1 января 2012 г. – привести и к потере части национального рынка сбыта. Выход из данной ситуации возможен посредством обновления основных фондов, снижения энергоемкости продукции, экспорта высокотехнологичной, наукоемкой продукции, активизации экспорта услуг, доля которого в общем объеме составляет всего 15 % [2, с. 564]. Ориентации на высокотехнологичную направленность экономики будут способствовать следующие факторы:

- высокий уровень подготовки научного и производственного персонала;
- наличие национальных товаропроводящих сетей за рубежом;
- отсутствие «издержек входа» на рынок Таможенного союза.

На основе вышеизложенного, можно предложить следующую: «трехступенчатую стратегию национального развития»:

1. Освоение производства и экспорта наукоемкой продукции и услуг (активизация экспорта).

2. Снижение объемов импорта наукоемкой высокотехнологичной продукции и сопутствующих услуг (импортозамещение).

3. Модернизация и перевод отсталых отраслей промышленности на качественно новую ступень (инновационное развитие).

В результате удастся не только обеспечить сбалансированное развитие экспорта на основе сферы высоких технологий и ИТ-услуг, но и уменьшить импорт зарубежной продукции с высокой добавленной стоимостью, создать научно-техническую базу для освоения шестого технологического уклада. Это приведет к стабилизации экономической ситуации в стране, а также закреплению в рамках Таможенного союза за Республикой Беларусь имиджа высокотехнологичного, динамично развивающегося государства.

Таким образом, следует вывод: учитывая современные реалии развития мировой экономики, большинство стран неспособно в одиночку добиваться высоких результатов во внешней торговле. Поспособствовать этому может вхождение в региональные объединения, блоки, союзы. Однако вступление в них должно быть продуманным и взвешенным, основываться на специализации стран, что позволит, с одной стороны, нивелировать отрицательные эффекты, с другой – повысить выгоды от совместного сотрудничества.

#### Список литературы

1. Статистический ежегодник Республики Беларусь / В. И. Зиновский [и др.]; под общ. ред. В. И. Зиновского. – Минск: Нац. статист. комитет Респ. Беларусь, 2010. – 582 с.

2. Замедлить время, ускорить бизнес // Информационный портал Белорусский репортер [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.reporter.by/Belarus/Zamedlitvremja-uskorit-biznes/>.

3. Внешняя торговля товарами и услугами Республики Беларусь // Национальный банк Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://nbrb.by/statistics/ForeignTrade/>.

4. Дефицит внешней торговли Беларуси в 2010 году // Новости Беларуси [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://udf.by/news/economic/38750-deficit-vneshney-torgovli-belarusi-v-2010-godu-vyros-na-tret.html>.

5. Статистический справочник Беларуси в цифрах / В. И. Зиновский [и др.]; под общ. ред. В. И. Зиновского. – Минск: Нац. статист. комитет Респ. Беларусь, 2011. – 103 с.

6. На пути к взаимопониманию // Портал Таможенного союза [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.customsunion.by/>

7. Экспорт товаров // Информационный портал Belgazeta.by [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.belgazeta.by/20110305.9/040190241/?mode=print>.

*И. Е. Перминова*

*Научный руководитель – кандидат экономических наук И. В. Корнеевец*

## МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МИНИМИЗАЦИИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ РИСКОВ

*В данной статье на основе исследования рисков государственного регулирования, связанных с неустойчивостью и несовершенством институциональной среды, показана ак-*