

## **РИСКИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ И ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

Преимущества инвестиционной деятельности малых предприятий очевидны: высокая скорость управленческих решений; быстрое освоение новых рынков; свободный доступ к передовым технологиям и информации; ускорение внедрения инноваций; снижение производственных, транзакционных и административных издержек. Формируются благоприятные условия для оздоровления экономики: развивается конкурентная среда, создаются дополнительные рабочие места, активнее идет структурная перестройка, расширяется потребительский сектор.

Важнейшая составляющая реализации инвестиционного проекта – это оценка и управление рисками [1]. Риски, связанные с малым предприятием имеют несколько особенностей:

- данные риски практически невозможно диверсифицировать;
- взаимообусловленность различных рисков;
- социальная обусловленность, т.е. сильная зависимость предприятия от его работников и ключевых специалистов, ввиду их ограниченного количества.

Количественно рассчитанные для предприятия малого бизнеса финансовые коэффициенты обычно свидетельствуют о повышенных производственных и финансовых рисках [2]. Поэтому необходим качественный анализ: тщательная оценка ассортимента, клиентуры предприятия и стабильности работы сотрудников и руководства.

Существующие мероприятия по снижению рисков могут применяться малыми предприятиями только в весьма ограниченной степени. Например:

1. Методы уклонения от рисков. Избегание рискованных ситуаций, отказ от ненадежных партнеров, высокорисковых проектов для малых предприятий могут привести к отказу от проекта. Возможно лишь применение инструментов страхования.

2. Методы локализации риска. Обычное выделение особо рискованных участков деятельности в отдельные предприятия либо подразделения не отвечает самой идее малого предприятия.

3. Методы диверсификации и диверсификации рисков. Расширение круга поставщиков, покупателей или увеличение ассортимента товаров требует повышенных затрат.

4. Методы компенсации риска. Активное влияние на внешнюю среду возможно путем объединения в ассоциации малых предпринимателей, активно сотрудничающих с правительством. Очевидно, что эффективность инновационной политики малых предприятий в существенной мере зависит от комплексного воздействия инструментов государственной поддержки и механизмов рынка.

Необходимо рассматривать возможности снижения как уровня риска, так и возможных убытков. Таким образом, можно говорить о существовании двух направлений управленческого воздействия на риски в инвестиционной деятельности малых предприятий:

- разработка и применение мероприятий по снижению самого риска (т.е. вероятности наступления события, влекущего отклонение результата от ожидаемой величины),

- разработка и применение мероприятий по снижению последствий риска (т.е. минимизация отклонения результата от ожидаемой величины).

Оценка рисков инвестиционных и инновационных проектов малых предприятий показывает, что их эффективность в существенной мере зависит от характера взаимодействия с различными институтами рынка. В качестве последних обычно рассматриваются – государство, производственные предприятия более крупного размера, научные и общественные центры [3].

Взаимодействие предприятий малого бизнеса с крупными хозяйствующими субъектами позволяет использовать конкурентные преимущества партнеров, создавать разветвленные и гибкие организационно-управленческие структуры, формировать систему многоуровневых отношений.

Сотрудничество между предприятиями разных размеров обеспечивает одновременно достижение как экономии на масштабах, так и экономии на разнообразии, а также позволяет объединять в рамках одной организационной системы преимущества малого и крупного предпринимательства.

Таким образом, для успешного завершения инновационного проекта, как правило, необходим внешний партнер, с деятельностью которого связана своя группа рисков. Значительная величина риска инвестиций малого бизнеса – не повод отказываться от инвестиционной и инновационной политики. Излишнее отклонение от риска в бизнесе иногда не менее опасно, чем принятие слишком высокого риска. Не взятый на себя рациональный риск – это упущенные возможности, которые, возможно, в будущем приведут к банкротству организации, а возможно – к резкому повышению рентабельности предприятия.

#### Литература

1. *Догиль, Л.Ф.* Управление хозяйственным риском / Л.Ф. Догиль. – Минск: Кн. Дом: Мисанта, 2005.
2. *Акимов, О.Ю.* Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития / О.Ю. Акимов. – М.: Финансы и статистика, 2004.
3. *Радугина, В.С.* Оценка и управление рисками при реализации инвестиционных проектов на малых предприятиях / В.С. Радугина // Экономика и эффективность организации производства: сб. науч. тр. по итогам междунар. науч.-техн. конф. – Брянск: БГИТА, 2007. – Вып. 7. – С. 114–115.

БДЭУ. Беларускі дзяржаўны эканамічны ўніверсітэт. Бібліятэка.  
БГЭУ. Белорусский государственный экономический университет. Библиотека.®  
BSEU. Belarus State Economic University. Library.  
<http://www.bseu.by>      [elib@bseu.by](mailto:elib@bseu.by)