

ПОСЛЕДСТВИЯ ПРИСОЕДИНЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ К ВТО ДЛЯ БЕЛОРУССКОЙ ЭКОНОМИКИ

После подписания и ратификации Договора о функционировании Таможенного союза в рамках многосторонней торговой системы, принятого в пакете соглашений по ЕЭП в ноябре 2011 г., Беларусь как страна — участница данного регионального торгового соглашения последовательно следует тарифным обязательствам, взятым Россией при вступлении в ВТО. Согласно существующим правилам, происходит постепенное снижение тарифной защиты с 10,4 % приблизительно до 8 %, т.е. практически до уровня предшествующего введению Единого тарифа Таможенного союза. Стоит отметить, что в целом средний итоговый уровень тарифной защиты, согласованный Россией с ВТО, совместим с экономическими интересами Беларуси, однако очевидны и новые вызовы для республики.

Во-первых, принимая условия ВТО, Россия согласовала с Международной торговой организацией более низкие таможенные тарифы, чем те, которые действуют в Таможенном союзе. В связи с этим по ряду товарных позиций у белорусских производителей возникают определенные проблемы. Сравнительно низкие тарифные обязательства России перед ВТО создают более благоприятные условия для ввоза некоторых товаров на территорию Таможенного союза. В наибольшей степени вступление России в ВТО сказалось на белорусских экспортерах в сфере машиностроения, в том числе сельхозмашиностроения.

Во-вторых, в рамках ВТО Россия приняла на себя обязательства по сокращению искажающей торговлю поддержки сельского хозяйства с 9 млрд дол. в 2012 г. до 4,4 млрд дол. в 2018 г. Поскольку в рамках ЕЭП страны намерены продолжать координировать экономическую политику, Беларуси придется также сокращать поддержку сельского хозяйства.

В-третьих, отдельного рассмотрения требуют специфические аспекты оборота объектов интеллектуальной собственности. Членство России в ВТО, скорее всего, приведет к унификации размеров сборов и пошлин для национальных и иностранных заявителей, т.е. к их повышению. Для белорусских заявителей рост патентных сборов и пошлин негативно отразится на патентно-лицензионной активности национальных субъектов хозяйствования.

В-четвертых, в связи с вступлением России в ВТО Беларусь становится уязвимой для антидемпинговых расследований, которые могут инициировать не только российские компании, но и производители из других стран ВТО, приходящие на рынок России.

В-пятых, как негативное последствие для Беларуси от вступления России в ВТО можно рассматривать повышающуюся степень мобильно-

сти научных кадров, ускоряемую разной мерой материального вознаграждения за равнокачественный труд.

Меры по минимизации негативных последствий для белорусской экономики от вступления Российской Федерации в ВТО можно разделить на три направления: 1) меры по ускорению процесса присоединения Республики Беларусь к ВТО; 2) разработка и реализация общесистемных мер (укрепление инвестиционной привлекательности страны и повышение конкурентоспособности отдельных отраслей); 3) разработка совместных с Россией мер (изъятие отдельных товарных позиций из сферы регулирования ЕТТ ЕЭП, выработка совместной стратегии развития традиционных секторов экономики и секторов «экономики будущего», разработка стратегии развития и интеграции в мировую экономику государственных корпораций).

В заключение хотелось бы отметить, что если у Беларуси и имеются отдельные проблемы, связанные с присоединением России к ВТО, то они могут квалифицироваться как неизбежные издержки адаптации к правилам ВТО белорусской экономики в целом.

*Г.В. Турбан, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)*

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Замедление макроэкономической динамики в Европе и мире в целом неизбежно будет оказывать давление на Беларусь. Сужение основных экспортных рынков ведет к замедлению динамики промышленного производства Беларуси и, как следствие, невысоким темпам роста ВВП — 101,4 % (при прогнозе 108,5 % на 2013 г.). В итоге по динамике ВВП, промышленного производства, экспортных операций Беларусь отстает от партнеров по ЕЭП.

Высокая экономическая взаимозависимость стран, в том числе Республики Беларусь, вызывает необходимость учитывать тенденции развития международной торговли, к которым относятся:

1. Значительно более высокие темпы роста международной торговли в сравнении с темпами роста производства: с 1980 по 2011 г. темпы роста мировой торговли почти в два раза превышали темпы роста мирового производства. При этом среднегодовые темпы роста в мировой торговле товарами составили 7 %, услугами — 8 % [1].

2. Возрастание позиций и роли развивающихся стран в мировой торговле. В 1980 г. доля развивающихся экономик составляла 34 % в мировом экспорте, в 2011 г. — 47 % [1].

3. Уменьшение специализации стран в экспортных поставках и рост их схожести с точки зрения экспорта. Улучшение в областях транспорта,